

Zwischenmitteilung Q1/2026

GFT Technologies SE | Earnings Call | 7. Mai 2026

Agenda

[01] Highlights & Prognose

| Marco Santos (Global CEO)

[02] Q1/2026 Finanzergebnisse

| Dr. Jochen Ruetz (CFO & stellv. CEO)

[03] Fazit

| Marco Santos (Global CEO)

[01]

Highlights & Prognose

Solider Start ins Jahr 2026 – Marge verbessert, Skalierung von KI beschleunigt, Prognose bestätigt

Ergebnisse Q1/2026

UMSATZ

230 Mio. €

3% Wachstum

5% zu konstanten Wechselkursen

BEREINIGTES EBIT ¹

7,0% Marge

16 Mio. €

EBT

5,2% Marge

12 Mio. €

Prognose 2026

UMSATZ e

~ 930 Mio. €

+5% zu konstanten Wechselkursen

BEREINIGTES EBIT e¹

7,6% Marge

~ 71 Mio. €

EBT e

6% Marge

~ 56 Mio. €

Highlights Q1/2026 ggü. Q1/2025

▪ Marge im Q1/2026 verbessert

- Bereinigte EBIT-Marge von 6,8% (Q1/2025) auf 7,0% (Q1/2026) gesteigert
- EBT-Marge **signifikant** verbessert von 4,5% im Q1/2025 auf 5,2% im Q1/2026

▪ Umsatzwachstum von 5% zu konstanten Wechselkursen

▪ Wichtigste Wachstumsmärkte und -sektoren:

- Brasilien: +33% | Kolumbien: +20% | Spanien: +9%
- Industrie: +15%

¹ Bereinigt um M&A Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierter Managementvergütung und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter [IR-Leistungskennzahlen](#). (gft.com)

Starke Umsetzung der KI-zentrierten 5-Jahresstrategie

Getrieben durch Schlüsselkunden, Marke, Offerings und KI

Q1/2026 Highlights

- **Deutliche Verbesserung der EBT-Marge bei GFT UK** im Q1 2026 gegenüber dem Vorjahr als Ergebnis des neuen Governance-Modells und der Integration in die globalen und regionalen GFT-Organisationen
- Die kürzlich von GFT akquirierte Megawork sicherte sich einen **bedeutenden SAP-Vertrag** bei einer **Tier-1-Bankengruppe** in Brasilien mit einem Gesamtvertragswert von **über 18 Mio. €**
- Erfolgreiche Skalierung der **Wynxx AI Agentic Plattform** auf **11 Länder (+3 in Q1)**, **105 Kunden (+13 in Q1)** sowie ein insgesamt beeinflusstes Vertragsvolumen von **über 104 Mio. € (+48% in Q1)**
- Ausbau der **Agentic AI Plattform** für **Kreditrisiko**-Operationen bei einer **Tier-1-Bank in UK**
- Konzernweites umfangreiches KI-Trainingsprogramm sowie Ausbau des AI-Native Software Development CoE für **Anthropic Claude Code** und **GitHub Copilot**
- Auszeichnung als **Google Cloud Partner of the Year 2026** im Bereich Cloud Modernization



[02]

Q1/2026 Finanzergebnisse

Angepasste Segmentberichterstattung

GFT hat die Segmentberichtsstruktur gemäß IFRS 8 angepasst, um sie an die geänderte Management-Struktur über die globalen Regionen hinweg anzupassen:

- Umgliederung von UK aus dem Segment „Americas, UK & APAC“ in das Segment „Continental Europe“
- **Neue Segmente ab dem Geschäftsjahr 2026:**
 - „Americas & APAC“
 - „Europe“
- Vorjahres-Quartalszahlen für Vergleichszwecke entsprechend angepasst
- Detaillierte Segmentangaben im Backup

Anhaltende Wachstumsdynamik: Umsatz +5% zu konstanten Wechselkursen (FX)

in Mio. €	Q1/2026	Q1/2025	
Umsatz	229,52	221,91	3%
Auftragsbestand	512,14	462,25	11%
EBITDA	17,23	15,99	8%
Bereinigtes EBIT ¹	16,11	15,09	7%
Bereinigte EBIT-Marge	7,0%	6,8%	
EBIT	12,76	10,82	18%
EBT	12,01	10,01	20%
Konzernergebnis	8,58	7,09	21%
Ergebnis je Aktie (in €)	0,34	0,27	26%

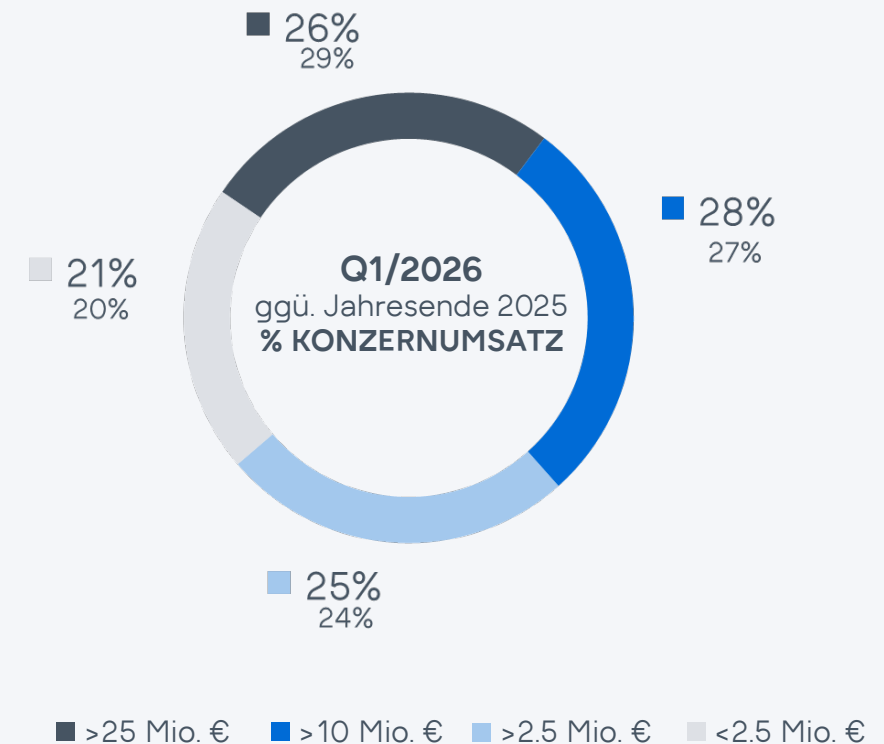
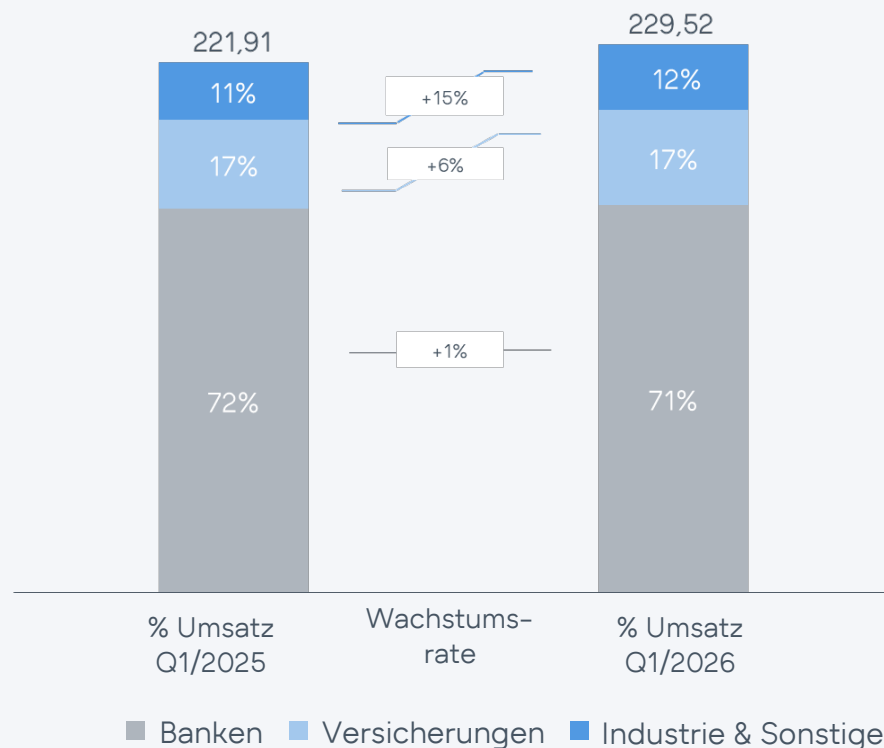
- Solides **Umsatzwachstum** von 3%, zu konstanten FX von 5%
- Deutlich verbesserte Entwicklung des **Auftragsbestands** von +11% ggü. Vorjahr (zu konstanten FX: +15%)
- **EBIT bereinigt** um 7% gestiegen, reflektiert
 - verbesserte Personaleffizienz, laufende Investitionen in KI und Vertrieb
 - geringere Büroleasing-Aufwendungen
 - reduzierte Währungsverluste
 - **Bereinigte EBIT-Marge** auf 7,0% erhöht (Q1/2025: 6,8 %)
- **EBT** mit +20% deutlich über Vorjahr, im Wesentlichen aufgrund
 - geringerer Kapazitätsanpassungen: -2,5 Mio. € (Q1/2025: -3,1 Mio. €)
 - Effekte virtuelles Aktienprogramm: +0,2 Mio. € (Q1/2025: -0,1 Mio. €)
 - **EBT-Marge** signifikant auf 5,2% erhöht (Q1/2025: 4,5%)
- Stabile **Steuerquote** von 29% (Q1/2025: 29%)

¹ Bereinigt um M&A Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierter Managementvergütung und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter [IR-Leistungskennzahlen](#). (gft.com)

Skalierbares Wachstum über alle Sektoren hinweg

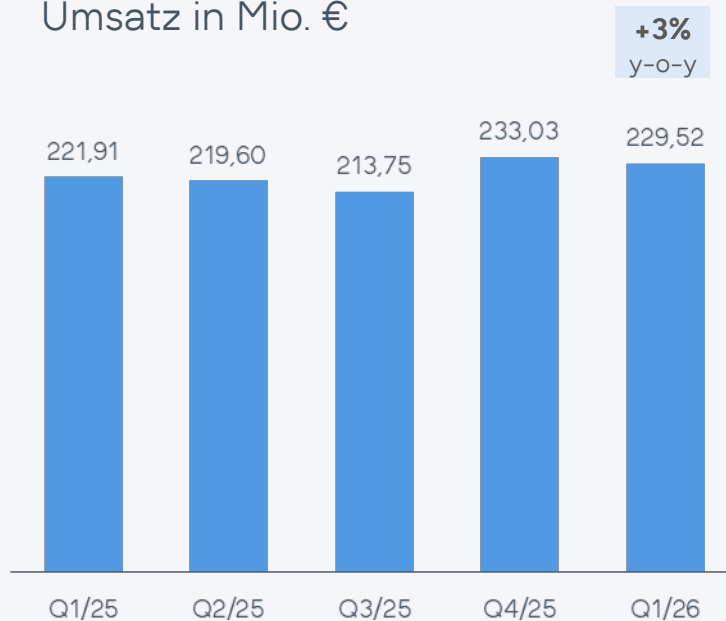
Signifikantes Wachstum
Industrie & Sonstige (+15%)

Ausgewogenes Kundenportfolio
Größter Kunde mit 10% des Gesamtumsatzes



Bereinigte EBIT-Marge im Jahresvergleich von 6,8% auf 7,0% verbessert

Umsatz in Mio. €



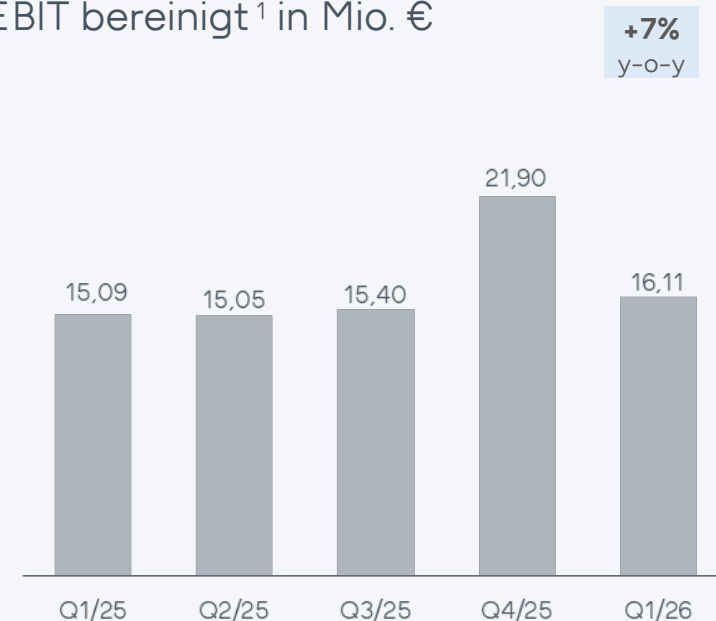
Q1/26 ggü.
Q1/25

- Solides **Umsatzwachstum** von 3% im Jahresvergleich (+5% zu konstanten FX) vor allem getrieben durch Brasilien, Spanien und Kolumbien

Q1/26 ggü.
Q4/25

- Leichter **Umsatzrückgang** von 2% ggü. Q4/2025 bedingt durch saisonale Effekte

EBIT bereinigt¹ in Mio. €

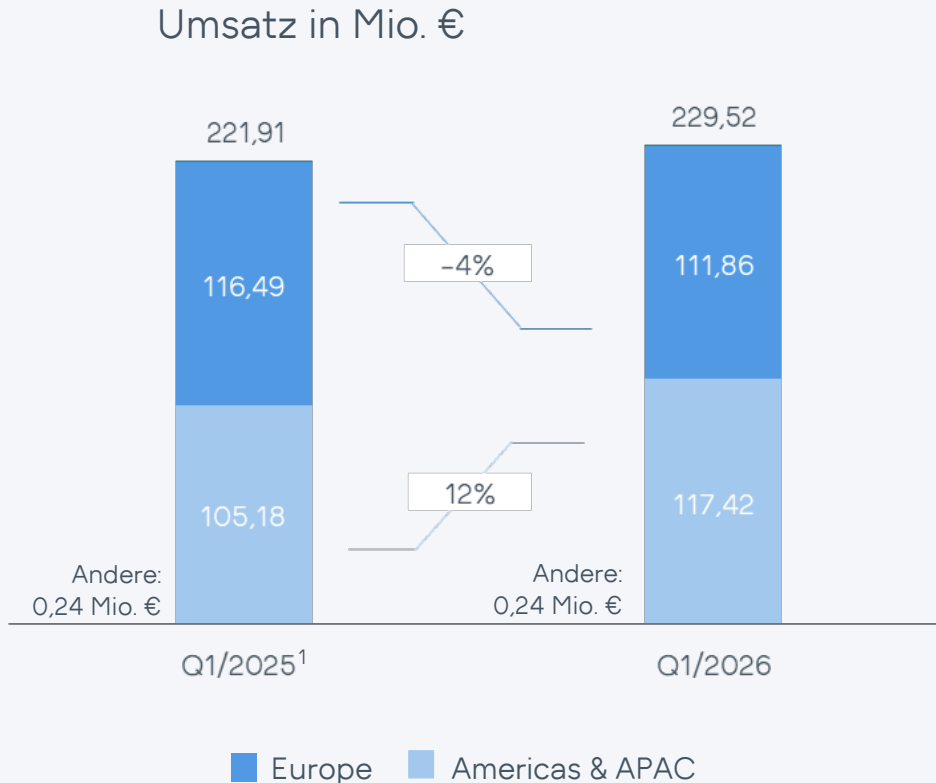


- **EBIT bereinigt** um 7% im Q1/2026 gesteigert, hauptsächlich durch Verbesserung Personaleffizienz und Kostenmanagement; Marge auf 7,0% erhöht (Q1/2025: 6,8%)

- **EBIT bereinigt** saisonal bedingt um 26% ggü. Q4/2025 reduziert; Bereinigte EBIT-Marge 7,0% (Q4/2025: 9,4%)

¹ Bereinigt um M&A Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierter Managementvergütung und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter [IR-Leistungskennzahlen](#). (gft.com)

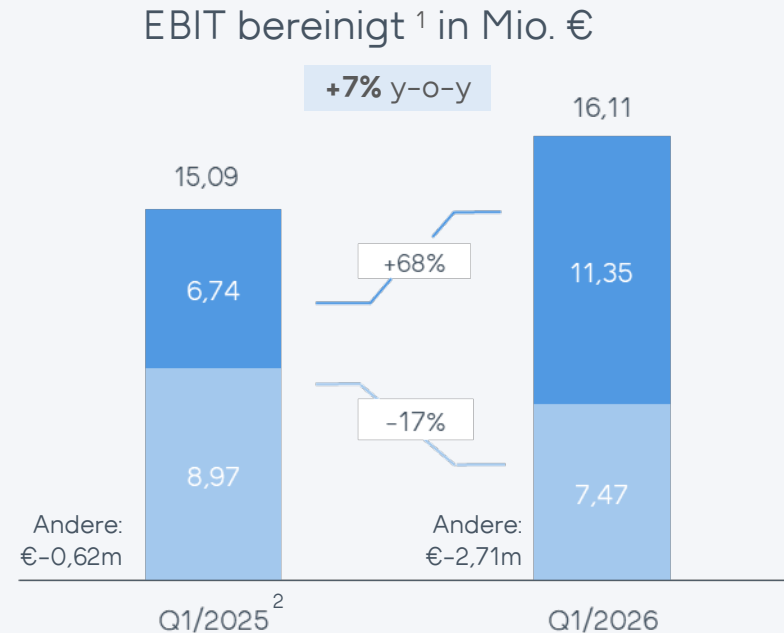
Segmentanalyse: Americas & APAC wesentlicher Wachstumstreiber



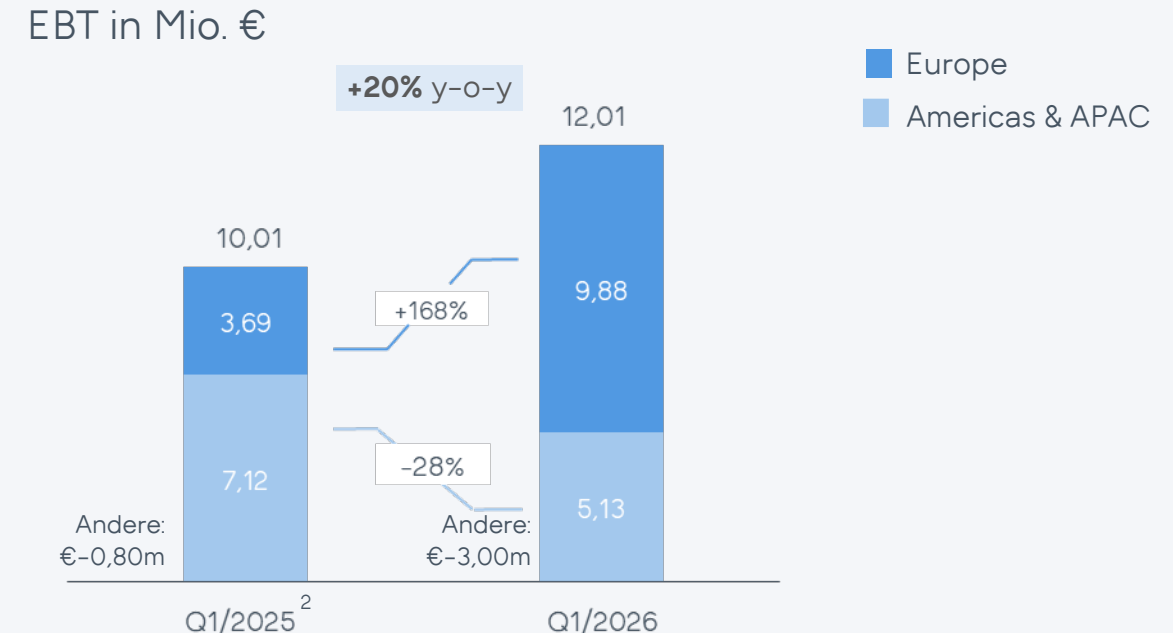
- Umsatzrückgang im Segment **Europe** um 4% auf 111,9 Mio. €, aufgrund erhöhter geopolitischer Unsicherheiten
 - Deutlich spürbar in Deutschland
 - Spanien währenddessen mit starkem Wachstum
 - UK weiterhin mit Rückgang ggü. Vorjahr, mit verbesserter Tendenz
- Starke Geschäftsentwicklung im Segment **Americas & APAC** mit 12% Umsatzwachstum (+15% zu konstanten Wechselkursen) auf 117,4 Mio. €
 - Haupttreiber: Brasilien und Kolumbien

¹ Angepasst gemäß IFRS 8 aufgrund der Umgliederung von UK aus dem operativen Segment „Americas & APAC“ (zuvor: „Americas, UK & APAC“) in das Segment „Europe“ (zuvor: „Continental Europe“) infolge eines veränderten Management-Ansatzes.

Ergebnisentwicklung in Europa reflektiert erfolgreiche Transformationsmaßnahmen



- **Bereinigtes EBIT in Europe** um 68% im Jahresvergleich gesteigert, insbesondere durch Verbesserungen in UK und bei Software Solutions
- **Americas & APAC: EBIT bereinigt** -17%, vor allem aufgrund höherer Investitionen in den USA und rückläufigem Geschäft in Mexiko



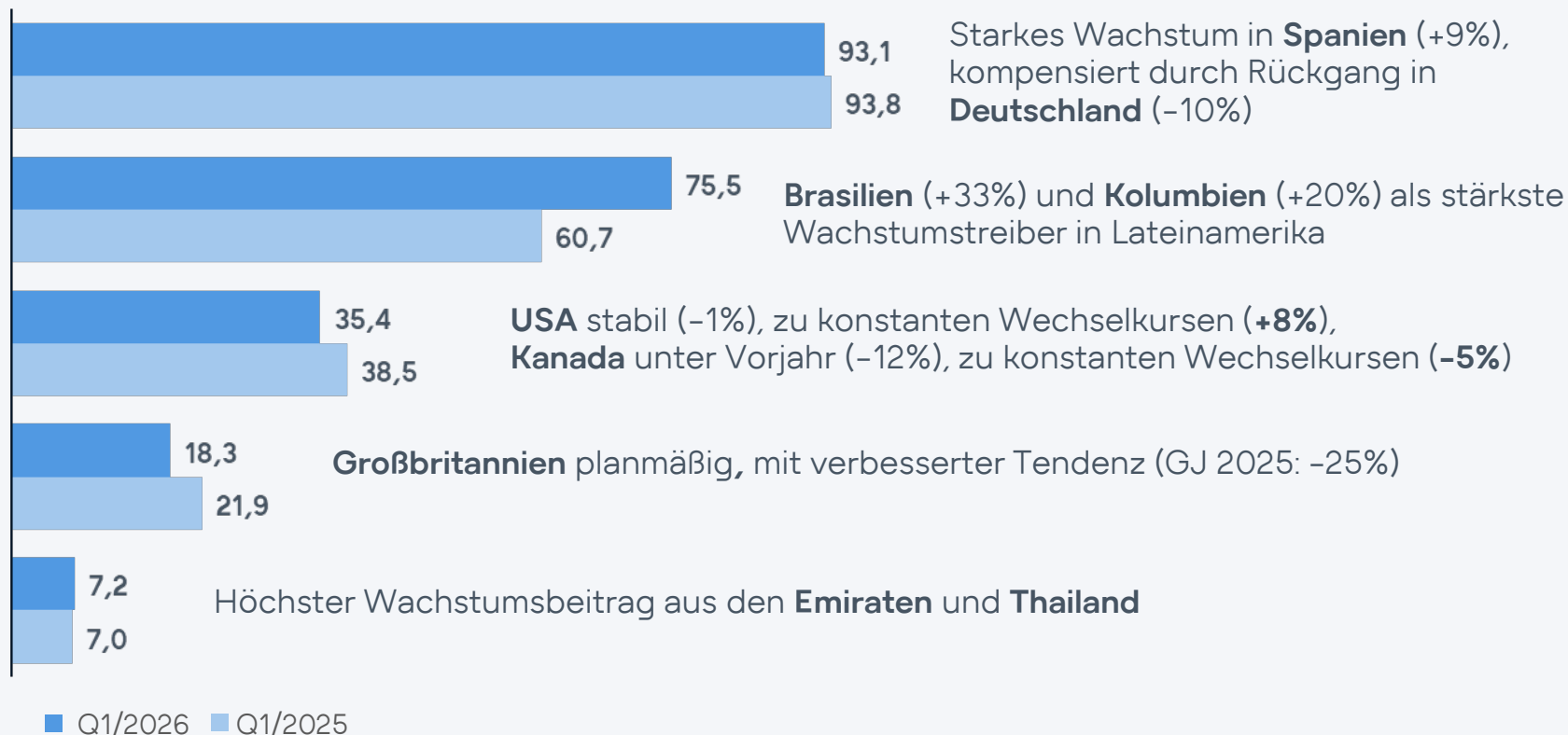
- **EBT in Europe** um 168% signifikant gestiegen, getrieben durch Verbesserungen in UK, bei Software Solutions, in Deutschland und Italien sowie geringere Kapazitätsanpassungen
- **Americas & APAC: EBT** -28% im Wesentlichen aufgrund höherer Investitionen in den USA, Geschäftsrückgang in Mexiko und höherer Kapazitätsanpassungen.

¹ Bereinigt um M&A Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierter Managementvergütung und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter [IR-Leistungskennzahlen](#). (gft.com)

² Angepasst gemäß IFRS 8 aufgrund der Umgliederung von UK aus dem operativen Segment „Americas & APAC“ (zuvor: „Americas, UK & APAC“) in das Segment „Europe“ (zuvor: „Continental Europe“) infolge eines veränderten Management-Ansatzes.

Aufschlüsselung nach globalen Regionen: Dynamisches Wachstum in Lateinamerika, Europa teilweise verbessert

	Anteil in %	YTD in Mio. €	%	
Continental Europe	41%	93,1	-1%	↘
Lateinamerika	33%	75,5	25%	↗
Nordamerika	15%	35,4	-8%	↘
Großbritannien	8%	18,3	-17%	↘
APAC & Andere ¹	3%	7,2	4%	↗



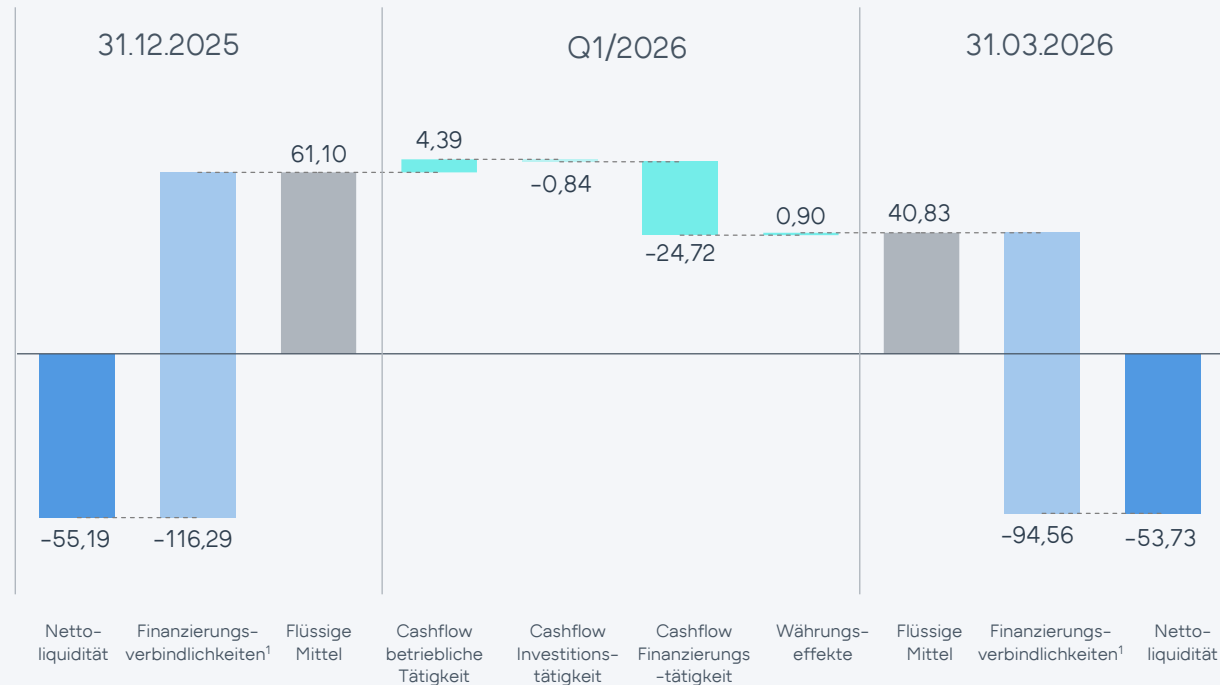
¹ Andere: Q1/2025: 1,08 Mio. €; Q1/2026: 2,65 Mio. €

GuV (in Mio. €) – Anstieg aller Ergebniskennzahlen

in Mio. €	Q1/2026	Q1/2025	%
Umsatz	229,52	221,91	3%
Sonstige betriebliche Erträge	2,30	2,58	-11%
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-29,61	-27,96	6%
Personalaufwand	-167,07	-164,21	2%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-17,91	-16,33	10%
EBITDA	17,23	15,99	8%
Abschreibungen	-4,47	-5,17	-14%
EBIT	12,76	10,82	18%
Finanzergebnis	-0,75	-0,81	-7%
EBT	12,01	10,01	20%
Ertragsteuern	-3,43	-2,92	17%
Periodenergebnis	8,58	7,09	21%
Ergebnis je Aktie (in €)	0,34	0,27	26%

- Solides **Umsatzwachstum** von 3%, unterstützt durch anorganisches Wachstum (+2%). Negative Währungseffekte von -4,0 Mio. € (-2%)
- Anstieg **Verhältnis Aufwendungen für bezogene Leistungen zum Umsatz** auf 12,9% (Q1/2025: 12,6%)
- **Personalaufwand** um 2% gestiegen
 - Vor allem aufgrund höherer durchschnittlicher Mitarbeiterzahl in Brasilien
 - Unterproportionaler Anstieg zum Umsatz reflektiert Effizienzsteigerungen
- **Verhältnis Personalaufwand und bezogene Leistungen** (exkl. Kapazitätsanpassungen) auf 84,6% verbessert (Q1/2025: 85,2%)
- Anstieg **sonstige betriebliche Aufwendungen** um 10%, im Wesentlichen durch höhere Softwarelizenzkosten
- Rückgang **Abschreibungen**, insbesondere aufgrund geringerer Abschreibungen für Büromietverträge
- Effektive **Steuerquote** mit 28,5% auf Vorjahresniveau

Cashflow Analyse (Mio. €) – Geprägt durch Tilgung von Finanzschulden



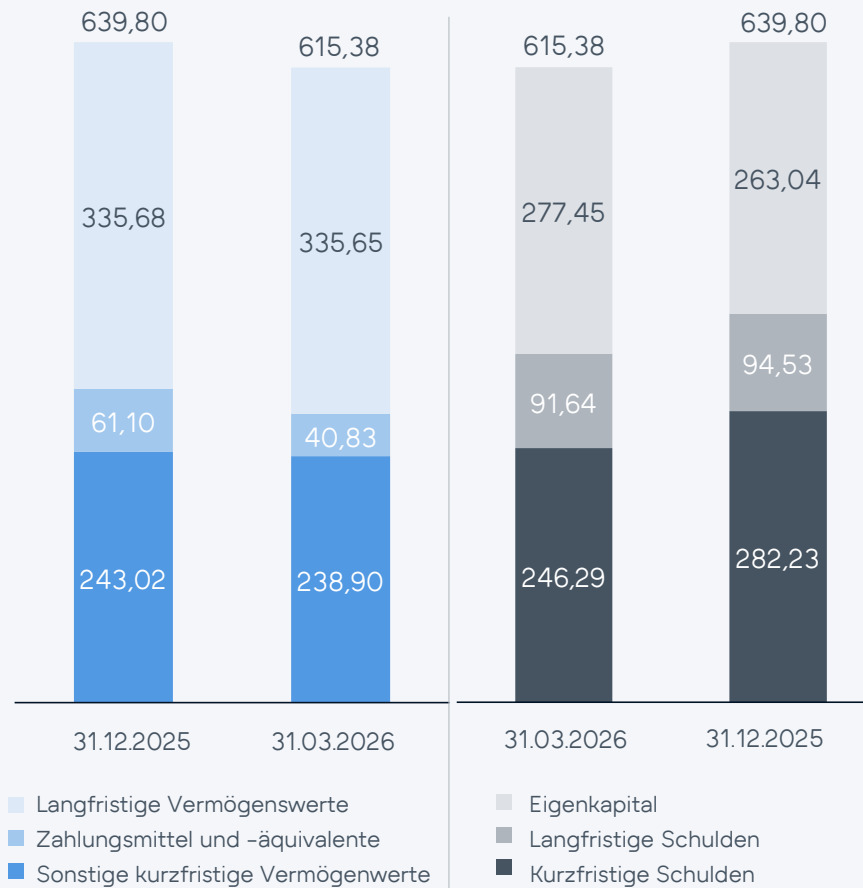
- **Nettoliquidität** leicht gestiegen auf -53,7 Mio. € (31.12.2025: -55,2 Mio. €)
- **Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit:** +4,4 Mio. € (Q1/2025: -4,3 Mio. €) reflektiert
 - positive Working-Capital-Effekte – nach dem Anstieg von Kundenforderungen in Q4/2025
 - gestiegene Profitabilität
- **Cashflow aus Investitionstätigkeit:** -0,8 Mio. € (Q1/2025: -0,4 Mio. €)
 - Im Wesentlichen Investitionen in Sachanlagen in Höhe von -0,9 Mio. € (Q1/2025: -0,5 Mio. €)
- **Cashflow aus Finanzierungstätigkeit:** -24,7 Mio. € (Q1/2025: -14,9 Mio. €)
 - Mittelabfluss überwiegend infolge Kreditrückzahlungen in Höhe von -22,1 Mio. € (Q1/2025: -11,8 Mio. €)
- Anstieg **bereinigter Free Cashflow²** auf 0,9 Mio. € (Q1/2025: -7,9 Mio. €)

¹ Finanzierungsverbindlichkeiten umfassen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten

² Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit abzüglich Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen (ohne Investitionen im Zusammenhang mit Unternehmenszusammenschlüssen) sowie Zahlungen für Leasingverbindlichkeiten; Details siehe [IR-Leistungskennzahlen](#) (gft.com)

Bilanz (in Mio. €) – Verbesserte Kapitalstruktur

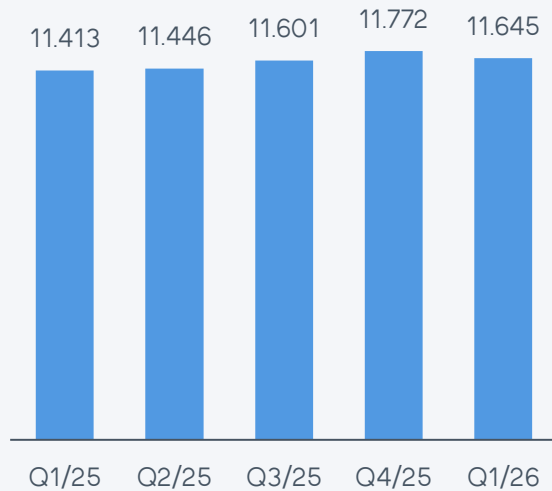
- Rückgang **Bilanzsumme** um 4% auf 615,4 Mio. €, hauptsächlich aufgrund Tilgung von Bankkrediten
- **Langfristige Vermögenswerte** mit 335,7 Mio. € auf Vorjahresniveau
 - Hauptanteil Goodwill (226,9 Mio. €)
 - Anteil an Bilanzsumme: 54,5% (31.12.2025: 52,5%)
- Rückgang **liquide Mittel** um 20,3 Mio. € auf 40,8 Mio. €, aufgrund Tilgung von Bankverbindlichkeiten
- **Sonstige kurzfristige Vermögenswerte** um 4,1 Mio. € auf 238,9 Mio. € gesunken
 - Geringere (Ertrag-)Steueransprüche und Rechnungsabgrenzungen für IT-Lizenzen in Höhe von 5,1 Mio. €
 - Höhere Forderungen gegen Kunden von 1,3 Mio. €



- Anstieg **Eigenkapital** um 5% auf 277,5 Mio. € (31.12.2025: 263,04 Mio. €)
 - Periodenüberschuss von 8,6 Mio. € (Q1/2025: 7,1 Mio. €)
 - Anstieg EK-Quote auf 45,1% (31.12.2025: 41,1%)
 - Positive Währungseffekte von +2% (Q1/2025: -2%)
- Rückgang **langfristige Schulden** um 2,9 Mio. € auf 91,6 Mio. € (31.12.2025: 94,5 Mio. €)
 - Geringere Leasingverbindlichkeiten -2,2 Mio. €
- Abnahme **kurzfristige Schulden** um 35,9 Mio. € auf 246,3 Mio. € (31.12.2025: 282,2 Mio. €)
 - Tilgung Bankverbindlichkeiten (-21,7 Mio. €)
 - Geringere sonstige Rückstellungen bedingt durch Bonuszahlungen (-10,8 Mio. €)

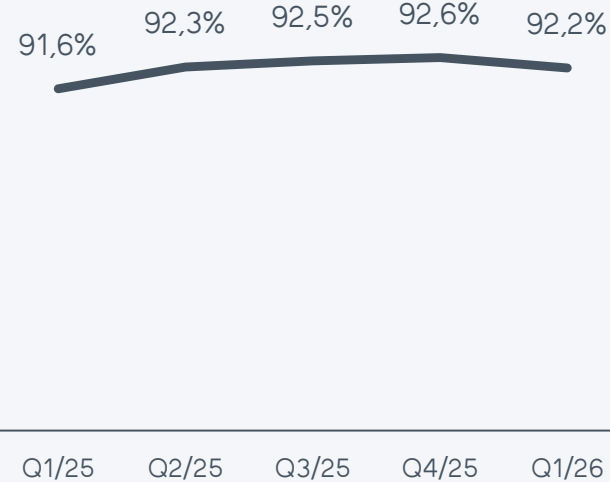
Auslastung deutlich verbessert

Mitarbeitende (FTE)



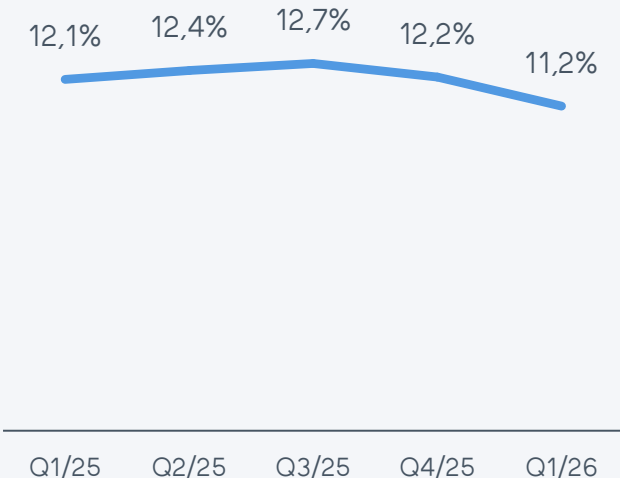
- **Mitarbeitende** –1% ggü. Jahresende 2025 (+2% ggü. Q1/2025)
 ↑ Spanien, Polen, USA
 ↓ Mexiko, Kanada, Brasilien
- **Anzahl der externen Auftragnehmer** zum Ende Q1/2026 auf 1.399 reduziert (31.12.2025: 1.445)

Auslastung



- **Auslastungsrate** mit 92,2% weiterhin auf hohem Niveau
- Stabil ggü. Vorquartal (Q4/2025: 92,6%)
- Gegenüber Q1/2025 um 0,6 PP verbessert

Ungewollte Fluktuation ¹



- **Ungewollte Fluktuation** deutlich ggü. Vorquartal gesunken, nun unter Vorjahresniveau

¹ Ungewollte Fluktuation wird als Durchschnitt der letzten 12 Monate berechnet

Zusätzliche Leistungskennzahlen – Meilensteine für 2026

Ergebnisse 2025

Meilensteine 2026

BER. FREE CASHFLOW.¹

28,0 Mio. €

Ø 2023–2025: 36,1 Mio. €

NETTOVERSCHULDUNG/
EBITDA²

0,8

Ø 2023–2025: 0,4

AUSLASTUNG

92,2%

Ø 2023–2025: 90,9%

BER. FREE CASHFLOW.¹

~ 40 Mio. €

NETTOVERSCHULDUNG/
EBITDA²

~ 0,2

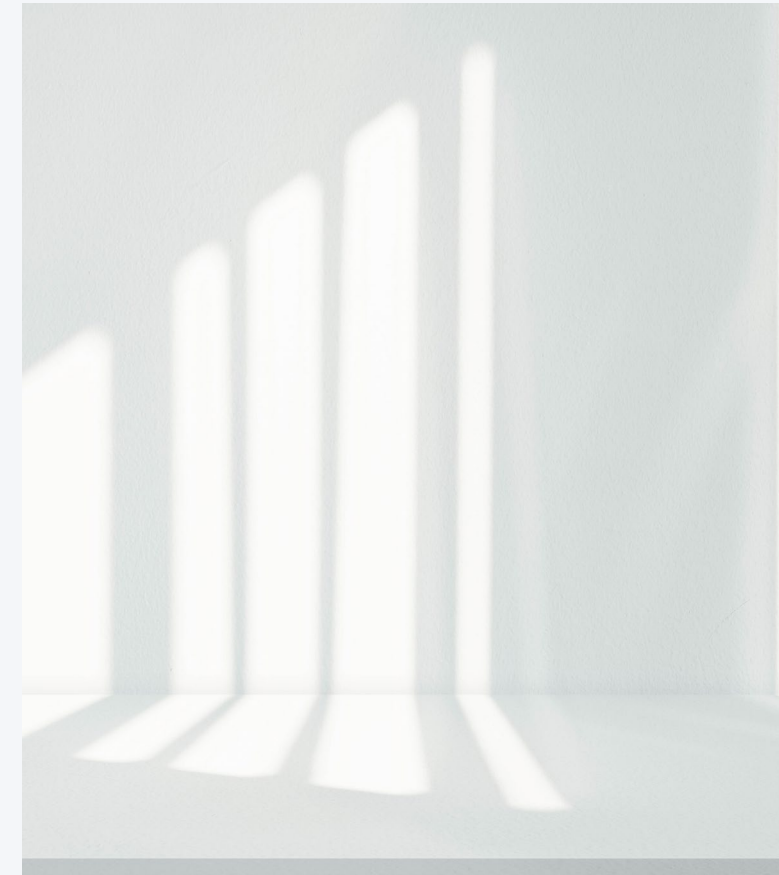
AUSLASTUNG

~ 92%

- Erwarteter **bereinigter Free Cashflow** reflektiert leichten Rückgang des Working Capitals und verbesserte Profitabilität
- **Nettoverschuldung** reflektiert Erwartung einer weiteren Reduzierung der Finanzverbindlichkeiten
- **Auslastung** voraussichtlich auf hohem, jedoch nicht maximalem Niveau aufgrund des herausfordernden Marktumfelds

¹ Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit abzüglich des Cashflows aus Investitionstätigkeit, bereinigt um Effekte aus Unternehmenszusammenschlüssen und Zahlungen für Leasingverbindlichkeiten; Details siehe [Leistungskennzahlen \(gft.com\)](https://www.gft.com/leistungskennzahlen)

² Nettoverschuldung umfasst Nettoliquidität abzüglich Bankverbindlichkeiten



[03]

Fazit

Fazit

- Wir sind **solide ins Jahr 2026 gestartet, sind profitabel gewachsen**, haben die Margen verbessert und das **EBT** gesteigert und bestätigen unsere Jahresprognose.
- Starke Dynamik in den wichtigsten Wachstumsmärkten, insbesondere in **Brasilien, Kolumbien und Spanien**.
- Der bedeutende strategische SAP-Vertrag aus der Megawork-Akquisition belegt unsere starke M&A-Integrationskompetenz.
- Unsere KI-zentrierte Strategie gewinnt an **kommerzieller Traktion** und eröffnet einen klaren Pfad zu skalierbarem Wachstum, getrieben von **Wynxx, KI-Modernisierung sowie AI-Native Engineering Services** und der Nutzung von ISVs, Assets und IP.
- Unsere disziplinierte Umsetzung führt zu einer **verbesserten Umsatzqualität und höherer Profitabilität**, mit deutlicher Verbesserung der EBT-Marge bei GFT UK sowie einem anhaltenden Fokus auf Effizienz und Delivery-Governance.
- Wir setzen unsere **5-Jahres-Strategie** konsequent und dynamisch um und stärken damit die Position von GFT als **Artificial Intelligence Digital Transformation Challenger**.

Let's Go Beyond_

Q&A



Folgen Sie GFT Investor Relations auf LinkedIn



Backup

GFT KI-zentrierte 5-Jahresstrategie

Relevanter denn je, gestützt durch wesentliche Veränderungen im KI-Marktumfeld

Öffentlich vorgestellt im März 2025

Unsere Vision



Das weltweit **beste verantwortungsbewusste KI-zentrierte** Digital Transformation Unternehmen sein.

Unsere Mission



Die Bereitstellung der weltweit **besten verantwortungsbewussten, KI-zentrierten** digitalen Lösungen, Softwareentwicklungen und Technologiedienstleistungen.

Strategische Ziele, Vorgaben und KPIs

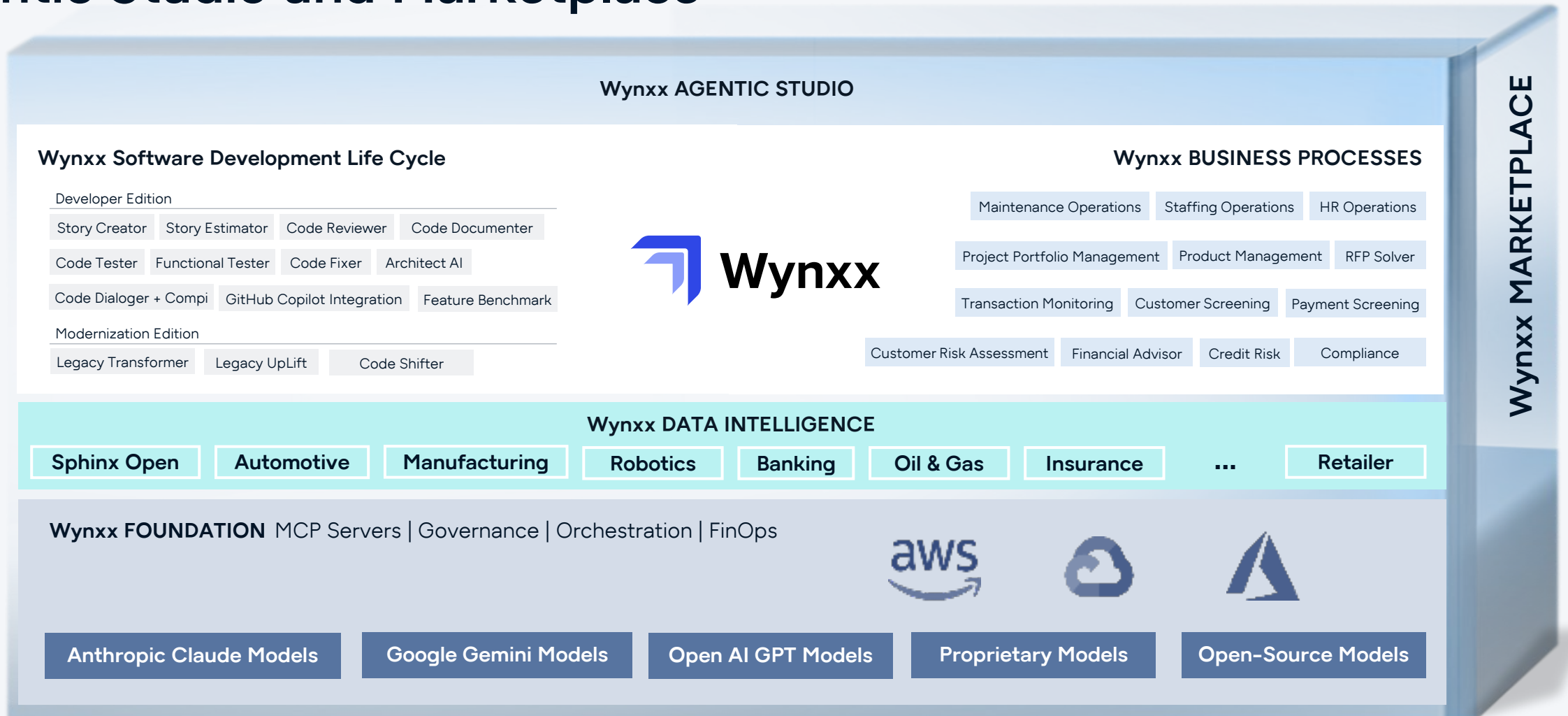


Strategieumsetzung und globale strategische Initiativen



* HVAS = High Value-Added Services, ISV = Individual Software Vendor

Ausbau der Wynxx Plattform Agentic Studio und Marketplace



Ausblick 2026: Deutliche Verbesserung der EBT-Marge und Umsatzwachstum bei fortgesetzter KI zentrierter Expansion

GJ 2025 Ergebnisse	GJ 2026 Prognose
UMSATZ	UMSATZ e
888 Mio. € 2% Wachstum 5% zu konstanten Wechselkursen	~ 930 Mio. € +5% zu konstanten Wechselkursen
BEREINIGTES EBIT ¹	BEREINIGTES EBIT e ¹
67 Mio. € 7,6% Marge	~ 71 Mio. € 7,6% Marge
EBT	EBT e
46 Mio. € 5,2% Marge	~ 56 Mio. € 6,0% Marge

- Deutliche Verbesserung der EBT-Marge
- Umsatzwachstum getrieben durch AI-Native Engineering Services in Kombination mit Assets, IP und der Wynxx Agentic-AI-Plattform und dem gleichzeitigen Ersetzen von traditionellen arbeitsbasierten IT-Services
- Priorisierung und Ausbau globaler Accounts sowie Fokus auf Tier-1- und Tier-2-Kunden
- Fokussierte Umsetzung der 5-Jahresstrategie und der globalen strategischen Initiativen
- Investitionen in die Modernisierung von Smaragd zu einer KI-basierten Cloud-Lösung zur Geldwäscheprävention (Anti-Money Laundering, AML) mit Fokus auf kommende regulatorische Anforderungen in der DACH-Region, Europa und weltweit
- Investitionen in Assets und IPs auf Basis von Wynxx Agentic AI, AI-Native CoEs, KI-Weiterqualifizierung der Belegschaft sowie KI-Marktinfrastuktur und -plattformen

¹ Bereinigt um M&A Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierter Managementvergütung und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Anhang und/oder unter [IR-Leistungskennzahlen](#) (gft.com)

Mittelfristziele Ambitionen 2029

Ambitionen 2029 ¹

UMSATZ e ~ 1,5 Mrd. €

BER. EBIT-Marge e ~ 9,5%

SERVICES MIT
HÖHERER
WERTSCHÖPFUNG ~ 50%

SMARTSHORE VS
ONSHORE ~ 40%

Fortgesetztes Umsatzwachstum

- Fokus auf globale Accounts und Tier-1- und Tier-2-Kunden sowie Cross-Selling von Services mit höherer Wertschöpfung
- Beschleunigung des organischen Wachstums durch KI-basierte Legacy-Modernisierungsprogramme sowie AI-Native Engineering Services in Kombination mit Assets, IP und der Wynxx Agentic-AI-Plattform
- Gezielte Akquisitionen von Unternehmen mit hoher Wertschöpfung in bestehenden GFT Märkten

Steigende Profitabilität

- Weiterentwicklung des Serviceportfolios hin zu einem AI-Native-Engineering-Modell sowie margenstärkeren Services mit höherer Wertschöpfung
- Ausbau der KI-zentrierten Smartshore-Delivery trägt zur weiteren Margenverbesserung bei
- Fokus auf bestehende GFT Märkte und Optimierung des Operating Models zur Realisierung von Skaleneffekten
- Maßnahmen zur Profitabilitätssteuerung sowie die Normalisierung der Profitabilität von Smaragd und GFT UK werden in den Jahren 2027–2029 zu einer kontinuierlichen Verbesserung der operativen Marge beitragen

¹ Wie im März 2025 angekündigt.

Ergebnisse im Quartalsüberblick

in Mio. €	Q1/2025	Q2/2025	Q3/2025	Q4/2025	FY2025	Q1/2026
Umsatz	221,91	219,60	213,75	233,03	888,29	229,52
EBITDA	15,99	14,86	19,03	19,66	69,54	17,23
Bereinigtes EBIT¹	15,09	15,05	15,40	21,90	67,44	16,11
EBIT	10,82	9,89	14,17	14,54	49,42	12,76
EBT	10,01	9,01	13,19	13,80	46,01	12,01
Konzernergebnis	7,09	6,38	8,89	10,53	32,89	8,58
Ergebnis je Aktie (in €)	0,27	0,24	0,35	0,41	1,27	0,34
Mitarbeiter (Vollzeit)	11.413	11.446	11.601	11.772	11.772	11.645

¹ Bereinigt um M&A-Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierten Managementvergütungen und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Anhang und/oder unter [IR-Leistungskennzahlen](#) (gft.com)

Konzernbilanz

Aktiva			
in €	31/03/2026	31/12/2025	%
Langfristige Vermögenswerte			
Geschäfts- oder Firmenwerte	226.909.103,31	224.536.239,05	1%
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	35.857.417,01	35.916.226,18	0%
Sachanlagen	49.550.711,06	52.088.471,66	-5%
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.422.251,40	1.344.409,55	6%
Latente Steueransprüche	16.647.469,30	16.683.299,68	0%
Sonstige Vermögenswerte	5.265.777,93	5.112.225,72	3%
	335.652.730,01	335.680.871,84	0%
Kurzfristige Vermögenswerte			
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	157.625.778,42	167.829.502,68	-6%
Vertragsvermögenswerte	41.575.578,76	30.046.276,22	38%
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	40.831.952,67	61.098.344,53	-33%
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	5.289.257,58	5.941.194,88	-11%
Laufende Ertragsteueransprüche	13.152.889,24	15.314.563,01	-14%
Sonstige Vermögenswerte	21.246.893,72	23.885.762,58	-11%
	279.722.350,39	304.115.643,90	-8%
	615.375.080,40	639.796.515,74	-4%

Passiva			
in €	31/03/2026	31/12/2025	%
Eigenkapital			
Gezeichnetes Kapital	26.325.946,00	26.325.946,00	0%
Kapitalrücklage	42.147.782,15	42.147.782,15	0%
Gewinnrücklagen	235.501.481,73	226.916.695,19	4%
Übrige Rücklagen	-11.483.032,48	-17.302.132,92	-34%
Eigene Aktien	-15.044.982,87	-15.044.982,87	0%
	277.447.194,53	263.043.307,55	5%
Langfristige Schulden			
Finanzierungsverbindlichkeiten	50.000.000,00	50.000.000,00	0%
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	19.755.370,88	21.983.622,84	-10%
Rückstellungen für Pensionen	5.730.726,41	5.567.902,53	3%
Sonstige Rückstellungen	2.539.093,43	3.205.255,93	-21%
Latente Steuerschulden	13.208.160,20	13.453.735,33	-2%
Sonstige Verbindlichkeiten	410.923,61	323.790,06	27%
	91.644.274,53	94.534.306,69	-3%
Kurzfristige Schulden			
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	11.820.422,83	13.804.851,68	-14%
Finanzierungsverbindlichkeiten	44.561.909,48	66.291.821,27	-33%
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	23.943.347,63	22.699.278,58	5%
Sonstige Rückstellungen	45.905.161,64	56.669.737,05	-19%
Laufende Ertragsteuerverbindlichkeiten	8.123.973,31	8.334.491,03	-3%
Vertragsverbindlichkeiten	38.478.779,65	41.812.165,42	-8%
Sonstige Verbindlichkeiten	73.450.016,80	72.606.556,47	1%
	246.283.611,34	282.218.901,50	-13%
	615.375.080,40	639.796.515,74	-4%

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

in €	Q1/2026	Q1/2025	%
Umsatzerlöse	229.518.130,28	221.909.903,71	3%
Sonstige betriebliche Erträge	2.295.944,21	2.575.815,09	-11%
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-29.607.184,31	-27.963.197,63	6%
Personalaufwand	-167.067.596,40	-164.214.714,06	2%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-17.914.745,23	-16.316.345,80	10%
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit vor Abschreibungen	17.224.548,55	15.991.461,31	8%
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-4.467.103,94	-5.169.389,35	-14%
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit	12.757.444,61	10.822.071,96	18%
Zinserträge	425.249,70	661.841,32	-36%
Zinsaufwendungen	-1.172.553,91	-1.471.830,47	-20%
Finanzergebnis	-747.304,21	-809.989,15	-8%
Ergebnis vor Ertragsteuern	12.010.140,40	10.012.082,81	20%
Ertragsteuern	-3.425.353,86	-2.921.372,48	17%
Periodenergebnis	8.584.786,54	7.090.710,33	21%
Ergebnis je Aktie – unverwässert	0,34	0,27	26%

Konzern-Gesamtergebnisrechnung

in €	Q1/2025	Q1/2025	%
Periodenergebnis	8.584.786,54	7.090.710,33	21%
Posten, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden			
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionen (vor Steuern) ¹	0,00	0,00	n/a
Ertragsteuern auf versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionen	0,00	0,00	n/a
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionen (nach Steuern)	0,00	0,00	n/a
Posten, die in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden können			
Währungsumrechnung	5.819.100,44	-3.853.490,73	< -100%
Sonstiges Ergebnis	5.819.100,44	-3.853.490,73	< -100%
Gesamtergebnis	14.403.886,98	3.237.219,60	> 100%

¹ Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste werden grundsätzlich zum Jahresende auf Basis entsprechender Gutachten erfasst.

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklage	Gewinnrücklagen ¹	Übrige Rücklagen	Eigene Aktien	Summe Eigenkapital
in €				Währungs- umrechnung		
Stand zum 1. Januar 2025	26.325.946,00	42.147.782,15	206.180.950,10	-3.477.664,47	0,00	271.177.013,78
Periodenergebnis	—	—	7.090.710,33	—	—	7.090.710,33
Sonstiges Ergebnis	—	—	0,00	-3.853.490,73	—	-3.853.490,73
Gesamtergebnis	—	—	7.090.710,33	-3.853.490,73	—	3.237.219,60
Stand zum 31. März 2025	26.325.946,00	42.147.782,15	213.271.660,43	-7.331.155,20	0,00	274.414.233,38
Stand zum 1. Januar 2026	26.325.946,00	42.147.782,15	226.916.695,19	-17.302.132,92	-15.044.982,87	263.043.307,55
Periodenergebnis	—	—	8.584.786,54	—	—	8.584.786,54
Sonstiges Ergebnis	—	—	0,00	5.819.100,44	—	5.819.100,44
Gesamtergebnis	—	—	8.584.786,54	5.819.100,44	—	14.403.886,98
Stand zum 31. März 2026	26.325.946,00	42.147.782,15	235.501.481,73	-11.483.032,48	-15.044.982,87	277.447.194,53

¹ Die Gewinnrücklagen beinhalten auch die Posten, die zukünftig nicht in die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden.

Konzern-Kapitalflussrechnung

in €	Q1/2026	Q1/2025	%
Periodenüberschuss	8.584.786,54	7.090.710,33	21%
Ertragsteueraufwendungen	3.425.353,86	2.921.372,48	17%
Finanzergebnis	747.304,21	809.989,15	-8%
Gezahlte Ertragsteuern	-4.383.141,76	-4.724.766,20	7%
Erhaltene Ertragsteuern	4.126.345,25	3.602.549,65	15%
Gezahlte Zinsen	-556.778,19	-669.379,15	17%
Erhaltene Zinsen	503.106,61	661.742,12	-24%
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	4.467.103,94	5.169.389,35	-14%
Ergebnis aus dem Abgang von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	16.260,67	6.876,15	> 100%
Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen und Erträge	-358.555,07	-1.761.079,57	80%
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	10.203.724,26	20.329.283,88	-50%
Veränderung der Vertragsvermögenswerte	-11.529.302,54	-21.676.622,17	47%
Veränderung der anderen Vermögenswerte	3.059.412,10	685.619,96	> 100%
Veränderung der Rückstellungen	-11.267.914,03	-11.666.540,37	3%
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-1.984.428,85	-283.638,72	< -100%
Veränderung der Vertragsverbindlichkeiten	-3.333.385,77	-11.041.542,83	70%
Veränderung der anderen Schulden	2.670.968,12	6.240.608,97	-57%
Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit	4.390.859,35	-4.305.426,97	> 100%
Einzahlungen aus Abgängen von Sachanlagen	14.600,58	77.619,36	-81%
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte	-12.200,00	-124.403,09	90%
Investitionen in Sachanlagen	-845.257,10	-388.060,15	< -100%
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-842.856,52	-434.843,88	-94%
Einzahlungen aus der Aufnahme von Darlehen	17.946.039,00	0,00	n/a
Auszahlungen aus der Tilgung von Darlehen	-40.050.171,92	-11.824.151,91	< -100%
Auszahlungen aus der Tilgung von Leasingverbindlichkeiten	-2.619.530,73	-3.099.468,67	15%
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-24.723.663,65	-14.923.620,58	-66%
Einfluss von Wechselkursänderungen auf die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	909.268,96	-75.043,12	> 100%
Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-20.266.391,86	-19.738.934,55	-3%
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn des Jahres	61.098.344,53	80.196.229,64	-24%
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zum Ende der Periode	40.831.952,67	60.457.295,09	-32%

Segmentberichterstattung

GFT hat die Segmentberichtsstruktur gemäß IFRS 8 überarbeitet, um sie an die geänderte Management-Struktur über die globalen Regionen hinweg anzupassen. Bitte beachten Sie die Fußnote sowie die nachfolgende Folie.

in T€	Americas & APAC		Europe		Summe Segmente		Überleitung		GFT Konzern	
	Q1/2026	Q1/2025 ¹	Q1/2026	Q1/2025 ¹	Q1/2026	Q1/2025	Q1/2026	Q1/2025	Q1/2026	Q1/2025
Außenumsatzerlöse	117.421	105.176	111.856	116.485	229.277	221.661	241	249	229.518	221.910
Konzerninterne Umsatzerlöse	1.567	1.756	7.334	5.634	8.901	7.390 ¹	-8.901	-7.390 ¹	0	0
Umsatzerlöse gesamt	118.988	106.932	119.190	122.119	238.178	229.051¹	-8.660	-7.141¹	229.518	221.910
Segmentergebnis (EBT)	5.132	7.120	9.880	3.691	15.012	10.811	-3.002	-799	12.010	10.012
davon Personalaufwand	-82.622	-73.954	-80.176	-86.325	-162.798	-160.279	-4.270	-3.936	-167.068	-164.215
davon Abschreibungen	-1.375	-1.516	-2.902	-3.427	-4.277	-4.943	-190	-226	-4.467	-5.169
davon Zinserträge	515	676	277	301	792	977	-367	-315	425	662
davon Zinsaufwendungen	-233	-439	-887	-1.262	-1.120	-1.701	-53	229	-1.173	-1.472

¹ Angepasst aufgrund der Umgliederung des Geschäfts in UK vom operativen Segment "Americas & APAC" (vormals: "Americas, UK & APAC") in das Segment "Europe" (vormals: "Continental Europe") infolge der Änderung der internen Steuerung im Sinne des IFRS 8.

Überarbeitete Segmentberichterstattung – Anpassungen

- GFT hat die Segmentberichtsstruktur gemäß IFRS 8 überarbeitet, um sie an die geänderte Management-Struktur über die globalen Regionen hinweg anzupassen. Daraus ergeben sich folgende Änderungen:
 - Das UK-Geschäft wurde vom Segment „Americas, UK & APAC“ in das Segment „Continental Europe“ umgegliedert.
 - Die operativen Segmente wurden in „Americas & APAC“ und „Europe“ umbenannt.
- Die Änderungen wurden mit Beginn des Geschäftsjahres 2026 wirksam.
- Die Quartalszahlen des Vorjahres wurden aus Gründen der Vergleichbarkeit wie folgt angepasst:

in T€	Q1/2025		Q2/2025		Q3/2025		Q4/2025		FY2025	
	Berichtet	Angepasst	Berichtet	Angepasst	Berichtet	Angepasst	Berichtet	Angepasst	Berichtet	Angepasst
Umsatzerlöse										
Americas & APAC	129.631	105.176	128.482	106.177	128.343	111.206	136.331	120.077	522.787	442.636
Europe	92.030	116.485	90.916	113.221	85.161	102.298	96.424	112.678	364.531	444.682
Überleitung	249	249	199	199	245	245	275	275	968	968
GFT Konzern	221.910	221.910	219.597	219.597	213.749	213.749	233.030	233.030	888.286	888.286
Segmentergebnis (EBT)										
Americas & APAC	7.133	7.120	5.048	6.373	8.549	11.068	9.640	12.485	30.370	37.046
Europe	3.678	3.691	5.431	4.106	5.374	2.855	11.737	8.892	26.220	19.544
Andere	-799	-799	-1.466	-1.466	-738	-738	-7.574	-7.574	-10.577	-10.577
GFT Konzern	10.012	10.012	9.013	9.013	13.185	13.185	13.803	13.803	46.013	46.013

Berechnung des bereinigten EBIT

in T€	Q1/2026	Q1/2025
Umsatz	229.518	221.910
Bereinigtes EBIT	16.114	15.086
Effekte aus Unternehmenszusammenschlüssen	-1.064	-1.080
Kapazitätsanpassungen	-2.507	-3.084
Aktienkursbasierte Effekte bei der Bewertung der Managementvergütung	214	-100
Sonstige außerordentliche Posten	-	0
EBIT	12.757	10.822
Finanzergebnis	-747	-810
EBT	12.010	10.012
Bereinigte EBIT-Marge	7,0%	6,8%
EBT-Marge	5,2%	4,5%

Ihr IR-Team

Andreas Herzog

Head of Investor Relations & CSR Compliance

T +49 711 62042-323

andreas.herzog@gft.com

Maren Dallas

Investor Relations Manager

T +49 711 62042-350

maren.dallas@gft.com

Nicole Schüttforth

Director Investor Relations

T +49 711 62042-387

nicole.schuettforth@gft.com



Save resources: this presentation is optimized for screen use. Please avoid printing.

IR-Events

Mehr erfahren

