



Q2 2025: Ertragskraft steigt kontinuierlich und deutlich

Analysten- und Investorentelefonkonferenz
11. August 2025

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der q.beyond AG („q.beyond“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die q.beyond größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. q.beyond wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.





**Highlight: EBITDA +23%
in herausforderndem Umfeld**

Kontinuierlicher Anstieg aller Ergebniskennzahlen

8,7 

Bruttoergebnis

Q2 2024: 7,9

2,7 
EBITDA

Q2 2024: 2,2

0,0 

Konzernergebnis

Q2 2024: -0,8

Mio. €

Steigende Ertragskraft beruht auf solidem Fundament

Strategie 2025plus



Fokus auf margenstarke Umsätze bewährt sich – gerade in der Rezession

Starke Bilanz



Auszahlung des Plusnet-Escrows dient Reduzierung von Verbindlichkeiten

Hohe Finanzkraft

0,32 €

Nettoliquidität je Aktie schafft Handlungsspielraum für gezielte Zukäufe

Wachsende KI-Kompetenz



Private Enterprise AI entspricht Bedürfnis nach KI- und IT-Souveränität

Ausbau Security-Portfolio



Zweites Cyber-Defence-Center in Riga stärkt 24/7-Service

Q2 2025: Profitabilität vor Wachstum



Umsatz entwickelt sich erwartungsgemäß

Q2 2025



Q2 2024



Mio. €

Einflussfaktoren:

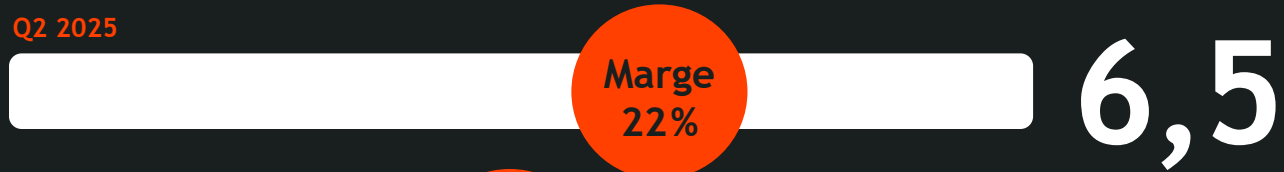
- + Fokus auf profitable Lösungen und Dienstleistungen
- + Konzentration auf fünf Fokusbranchen (70%)
- + Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze (71%)



Managed Services: höhere Marge als im Vorjahr

Bruttoergebnis

Q2 2025



Q2 2024



Mio. €

Umsatz:

Q2 2025: 29,2 Mio. €

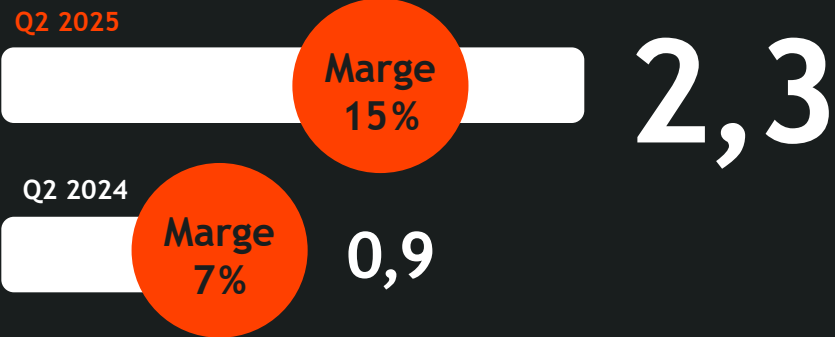
Q2 2024: 33,7 Mio. €

Einflussfaktoren:

- + Höhere Effizienz dank KI-Einsatz und Automatisierung
- + Fokus auf profitable Lösungen stärkt Ergebnis
- Fokus auf profitable Lösungen beeinflusst Umsatz

Consulting: Marge mehr als verdoppelt

Bruttoergebnis



Mio. €

Umsatz:

Q2 2025: 15,2 Mio. €

Q2 2024: 13,5 Mio. €

Einflussfaktoren:

- + Vertriebsfokus auf Beratung und Entwicklung
- + Bessere Auslastung des Teams
- Höhere Personalkosten



Profitabilität steigt im Q2 2025 deutlich

	Q2 2024	Q2 2025
Umsatz	47,3	44,4
Kosten der umgesetzten Leistungen	-39,4	-35,7
Bruttoergebnis	7,9	8,7
Marketing- und Vertriebskosten	-2,7	-2,9
Allgemeine Verwaltungskosten	-3,1	-3,9
Sonstiges betriebliches Ergebnis	0,1	0,8
EBITDA	2,2	2,7
Abschreibungen	-3,2	-2,6
EBIT	-1,0	0,2
Finanzergebnis	0,2	0,1
Steuern	0,0	-0,3
Konzernergebnis	-0,8	0,0

< Höheres Bruttoergebnis bei niedrigerem Umsatz

< EBITDA-Marge wächst auf 6 %

< EBIT wie geplant positiv

< Positives Konzernergebnis für Gesamtjahr 2025 erwartet



Free Cashflow wächst um 38 %

Q2 2025



1,1

Q2 2024



0,8

Mio. €

Einflussfaktoren:

+ **Nettoliiquidität zum 30. Juni 2025: 39,6 Mio. €**

- Dritte Tranche (1,3 Mio. €) für q.beyond Data Solutions im Q2 2025

- Letzte Tranche (1,3 Mio. €) bereits im Q4 2025 fällig



Liquiditätszufluss aus Plusnet-Transaktion stärkt Bilanz

30.06.2025



31.12.2024



Liquidität

Kurzfristige
Vermögenswerte

Langfristige
Vermögenswerte

30.06.2025



31.12.2024



Kurzfristige
Schulden

Langfristige
Schulden

Eigenkapital

Vermögenswerte

+ Liquiditätszufluss aufgrund Auflösung des Notaranderkontos	+8,6
- Rückführung kurzfristiger Schulden (vor allem Verbindlichkeiten aus LuL)	-15,8

Eigenkapital und Schulden

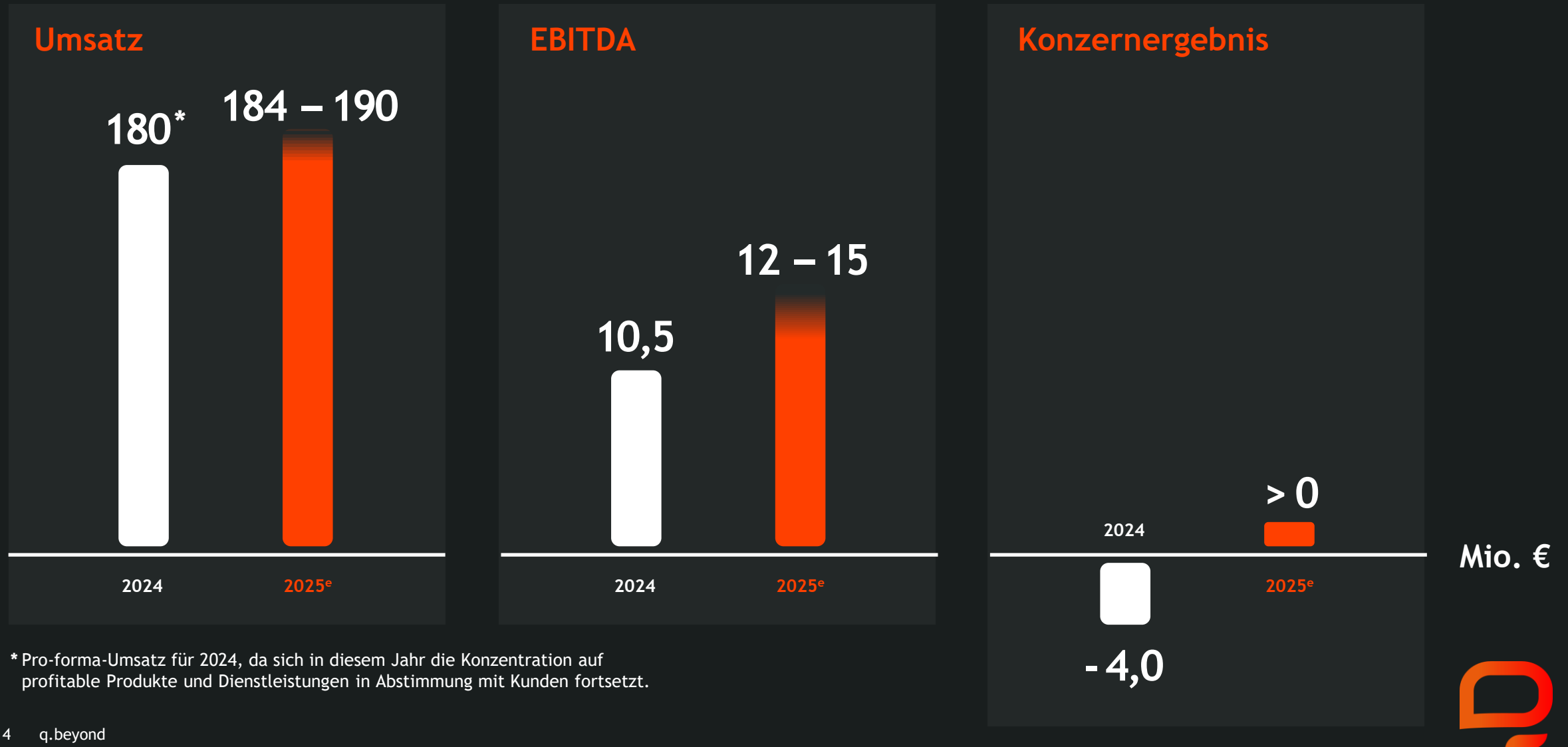
Mio. €



Gesamtjahr 2025: steigende Ertragskraft



Prognose bestätigt: höheres EBITDA und Konzerngewinn



Strategische Stellhebel für steigende Ertragskraft



- 1 Profitabilität vor Wachstum: Fokus auf höhermarginige Geschäftsfelder
- 2 Near- und Offshoring: Anstieg des Anteils auf mind. 20 % bis Jahresende
- 3 Automatisierung: zunehmender KI-Einsatz bei internen Prozessen
- 4 KI- und Security-Kompetenz: steigende Umsätze in Wachstumsmärkten



Strategisches Ziel: zweistellige EBITDA-Marge

2025

Mittelfristig

Steigende EBITDA-Marge (7 – 8 %)

Nachhaltiger Konzerngewinn

EBITDA-Marge mind. **10%**

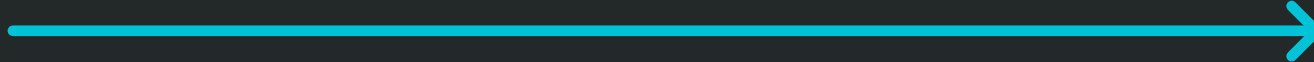


Steigende Ertrags- und Finanzkraft eröffnet neue Chancen

„Strategie 2025plus“

Ausbau der Branchenkompetenz

Hohe Nettoliquidität erleichtert Zukäufe



Expansion ins Ausland

Nearshoring-Standorte werden „International Hubs“



Ausbau KI-/Security-Kompetenz

Vorreiterrolle führt zu profitabilem Wachstum



Das Ziel:
Serviceführer

Fragen & Antworten

Kontakt

q.beyond AG

Arne Thull

Leiter Investor-Relations / M&A

T +49 221 669-8724

M +49 163 669-8425

invest@qbeyond.de

www.qbeyond.de

www.qbeyond.de/linkedin

www.qbeyond.de/xing

www.qbeyond.de/facebook

www.qbeyond.de/instagram

www.qbeyond.de/youtube



An abstract white graphic on a red background, consisting of a large, thick, curved line that starts from the left edge and curves downwards and to the right, ending in a smaller, curved shape below it.

Excellence in all we do.