

**Sixt Leasing SE**  
**Virtuelle ordentliche**  
**Hauptversammlung 2021**



29. Juni 2021

# Hinweis

---

Diese Präsentation enthält bestimmte in die Zukunft gerichtete Aussagen, die sich auf das Geschäft, die finanzielle Entwicklung und die Ergebnisse der Sixt Leasing SE (zusammen mit ihren Tochtergesellschaften, die „Gesellschaft“) und/oder die Branche, in der die Gesellschaft tätig ist, beziehen. Zukunftsgerichtete Aussagen, unabhängig davon, ob sie mündlich oder schriftlich erfolgen, beziehen sich auf zukünftige Umstände und Ergebnisse und andere Aussagen, die keine historischen Tatsachen darstellen, manchmal gekennzeichnet durch die Worte „glaubt“, „erwartet“, „sagt voraus“, „beabsichtigt“, „projiziert“, „plant“, „schätzt“, „zielt ab“, „sieht voraus“, „erwartet“, „zielt ab“ und ähnliche Ausdrücke.

Zukunftsgerichtete Aussagen, einschließlich Annahmen, Meinungen und Ansichten des Unternehmens oder aus Drittquellen zitiert, sind ausschließlich Meinungen und Prognosen, die ungewiss und mit Risiken behaftet sind. Die tatsächlichen Ereignisse können von den erwarteten Entwicklungen erheblich abweichen, und zwar aufgrund einer Reihe von Faktoren, wie z. B. Änderungen der allgemeinen wirtschaftlichen Lage, insbesondere der wirtschaftlichen Lage in den Zielmärkten der Gesellschaft, Änderungen des Zinsniveaus, Änderungen des Wettbewerbsniveaus, Änderungen von Gesetzen und Vorschriften, Umweltschäden, mögliche Auswirkungen von Gerichtsverfahren und Klagen sowie die Fähigkeit des Konzerns, operative Synergien aus vergangenen oder zukünftigen Akquisitionen zu erzielen. Die Gesellschaft übernimmt keine Garantie dafür, dass die Annahmen, die den zukunftsgerichteten Aussagen zugrunde liegen, frei von Fehlern sind, unabhängig davon, ob diese mündlich oder schriftlich gemacht wurden. Die Gesellschaft übernimmt auch keine Verantwortung für die zukünftige Richtigkeit von Meinungen oder irgendeine Verpflichtung, die Aussagen in dieser Präsentation zu aktualisieren, um sie an spätere Ereignisse anzupassen. Zukunftsgerichtete Aussagen werden nur zum Datum dieser Präsentation gemacht. Weder die Aushändigung dieser Präsentation noch weitere Besprechungen des Unternehmens mit den Empfängern dieser Präsentation lassen unter keinen Umständen den Schluss zu, dass sich seit diesem Datum keine Änderungen in den Angelegenheiten des Unternehmens ergeben haben. Folglich übernimmt das Unternehmen keine Verpflichtung, die Erwartungen oder Einschätzungen der Investoren zu überprüfen, zu aktualisieren oder zu bestätigen oder eine Revision der zukunftsgerichteten Aussagen zu veröffentlichen, um Ereignisse oder Umstände zu berücksichtigen, die im Zusammenhang mit dem Inhalt der Präsentation auftreten.

Darüber hinaus kann ein unerwarteter Nachfrageeinbruch oder eine konjunkturelle Stagnation in unserem Hauptmarkt Deutschland und/oder in anderen westeuropäischen Märkten zu einer völlig anderen Entwicklung führen. Die tatsächliche Entwicklung kann wesentlich von den in dieser Präsentation geäußerten Erwartungen abweichen, wenn eines der genannten oder andere hier nicht aufgeführte Risiken eintreten und/oder sich die den Prognosen und Aussichten zugrunde liegenden Annahmen als unzutreffend erweisen sollten.

Diese Präsentation enthält nur zusammenfassende Informationen und erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit und ist nicht als Grundlage für eine Analyse oder sonstige Bewertung gedacht (und sollte auch nicht als solche verwendet werden). Darüber hinaus können sich die Informationen in dieser Präsentation ändern. Es wird keine Zusicherung oder Gewährleistung (weder ausdrücklich noch stillschweigend) hinsichtlich der hierin enthaltenen Informationen, einschließlich Prognosen, Schätzungen, Ziele und Meinungen, gegeben, und es wird keinerlei Haftung für hierin enthaltene Fehler, Auslassungen oder Falschaussagen übernommen.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass sich einzelne Zahlen in dieser Präsentation nicht immer zur Gesamtsumme aufaddieren.

Die Präsentation wird Ihnen ausschließlich zu Ihrer Information zur Verfügung gestellt und darf weder ganz noch teilweise vervielfältigt oder an andere Personen weitergegeben werden.

Mit der Entgegennahme dieser Präsentation erkennen Sie das Vorstehende an.

# Agenda

<b>A</b>	HIGHLIGHTS GJ 2020 UND Q1 2021	4
<b>B</b>	FINANZEN GJ 2020 UND Q1 2021	6
<b>C</b>	AUSBLICK	12

# HIGHLIGHTS 2020/21

Mit der Übernahme durch die Hyundai Capital Bank Europe GmbH im Geschäftsjahr 2020 hat für Sixt Leasing eine neue Ära begonnen. Im Geschäftsjahr 2021 soll insbesondere das digitale Produkt- und Serviceportfolio weiter ausgebaut werden.



## VERTRIEBSKOOPERATION MIT PAYBACK & KIA

Sixt Neuwagen und Payback vermarkten gemeinsam den Kia Stonic „VISION“ per Website und App. Damit ermöglichen sie Kunden erstmals eine mobile, voll-digitale Konfiguration und Bestellung ihres Fahrzeugs.



## AUSGEZEICHNETE LEISTUNGEN

Sixt Leasing wird von den Lesern der AUTO BILD zum besten Leasinganbieter gewählt und erhält den Firmenwagen-Award. Zudem wird autohaus24 vom Deutschen Institut für Service-Qualität und n-tv zum besten Neuwagenportal gekürt und im Rahmen einer Kundenstudie von FOCUS MONEY mit dem Prädikat „Hohe Weiterempfehlung“ in der Kategorie „Autoleasing: Online-Anbieter“ ausgezeichnet.



## NEUAUSRICHTUNG VON AUTOHAUS24

autohaus24 erhält einen komplett neuen Markenauftritt und eröffnet in Frankfurt, Berlin und München erstmals eigene Standorte, um sein Gebrauchtwagengeschäft auch offline auszubauen.



## FAHRZEUGÜBERGABE UND -RÜCKNAHME 2.0

Sixt Leasing optimiert die Fahrzeugübergabe und -rücknahme an seinen Standorten in Frankfurt, Berlin und München. Sämtliche Logistikprozesse werden ab sofort digital erfasst.



## SIXT LEASING ERHÄLT NEUEN GROSSAKTIONÄR

Die Hyundai Capital Bank Europe GmbH, ein Joint Venture der Santander Consumer Bank AG und der Hyundai Capital Services Inc., übernimmt 92 % der Sixt Leasing-Aktien.



## NEUE APP FÜR FLOTTENKUNDEN

Sixt Leasing launcht eine neue Smartphone-App für Flottenkunden. Die Anwendung erleichtert Dienstwagenfahrern die Verwaltung ihres Leasingvertrags und erhöht damit die Effizienz in Flotten.



## VERTRIEBSKOOPERATION MIT VEHICULUM & LIDL

Sixt Neuwagen, Vehiculum und Lidl starten eine strategische Partnerschaft zur Vermarktung attraktiver Neuwagenangebote im Internet. Den Anfang machen drei Modelle von Kia und Renault.



## DIGITALER BESTELLPROZESS

Sixt Leasing führt auf der Online-Plattform sixt-neuwagen.de einen komplett digitalen Bestellprozess für Privatkunden ein und erreicht damit einen weiteren Meilenstein bei der Digitalisierung des Geschäftsmodells.



## RELAUNCH VON „FLEETINTELLIGENCE“

Sixt Leasing entwickelt das digitale Analysetool „FleetIntelligence“ komplett neu und launcht die Anwendung sowohl für Flottenkunden und -manager als auch für interne Analysen.



## UND VIELES MEHR...

# Agenda

<b>A</b>	HIGHLIGHTS GJ 2020 UND Q1 2021	4
<b>B</b>	FINANZEN GJ 2020 UND Q1 2021	6
<b>C</b>	AUSBLICK	12

# Geschäftsjahr 2020 im Rahmen der Erwartungen – Geschäftsverlauf insbesondere durch COVID-19-Pandemie beeinträchtigt

	2020	2019	Veränderung
<b>Konzernvertragsbestand<sup>1)</sup></b>	<b>129.900</b>	<b>136.200</b>	<b>-4,6 %</b>
▪ Online Retail	38.600	44.300	-12,8 %
▪ Flottenleasing	37.800	40.400	-6,6 %
▪ Flottenmanagement	53.500	51.500	3,9 %
<b>Finanzkennzahlen</b>	<b>2020</b>	<b>2019</b>	<b>Veränderung</b>
Konzernumsatz	747,7 Mio. EUR	824,4 Mio. EUR	-9,3 %
Verkaufserlöse	324,4 Mio. EUR	356,3 Mio. EUR	-8,9 %
<b>Operativer Umsatz</b>	<b>423,3 Mio. EUR</b>	<b>468,2 Mio. EUR</b>	<b>-9,6 %</b>
EBITDA	211,4 Mio. EUR	232,7 Mio. EUR	-9,1 %
<b>EBT</b>	<b>9,1 Mio. EUR</b>	<b>29,3 Mio. EUR</b>	<b>-68,9 %</b>
Operative Umsatzrendite	2,2 %	6,3 %	-4,1 PP
Konzernüberschuss	2,2 Mio. EUR	21,5 Mio. EUR	-89,9 %

1) Rundungsbedingte Differenzen möglich

# Dividendenvorschlag für Geschäftsjahr 2020 trägt der weiter andauernden COVID-19-Pandemie Rechnung

	GJ 2020 <sup>1</sup>	GJ 2019
Ergebnis je Aktie – unverwässert und verwässert	0,11 EUR	1,04 EUR
<b>Dividende</b>	<b>0,02 EUR</b>	<b>0,90 EUR</b>
Anzahl der Aktien (per 31.12.)	20.611.593	20.611.593
Dividendensumme	0,4 Mio. EUR	18,6 Mio. EUR
<b>Ausschüttungsquote</b>	<b>19 %</b>	<b>86 %</b>
Jahresschlusskurs <sup>2</sup>	15,30 EUR	11,32 EUR
<b>Dividendenrendite</b>	<b>0,1 %</b>	<b>8,0 %</b>
Börsenkapitalisierung (per 31.12.)	315,4 Mio. EUR	233,3 Mio. EUR

- Mit ihrem Vorschlag, der Hauptversammlung 2021 eine Dividende von 0,02 Euro je Aktie für das Geschäftsjahr 2020 auszuschütten, tragen Vorstand und Aufsichtsrat der Sixt Leasing SE den Einschränkungen und Herausforderungen der weiterhin andauernden COVID-19-Pandemie Rechnung.
- Der übrige, nicht ausgeschüttete Bilanzgewinn soll auf neue Rechnung vorgetragen werden.
- Der Dividendenvorschlag würde zu einer Ausschüttungsquote von knapp 20 % des Konzernüberschusses für das Geschäftsjahr 2020 führen.
- Die bisher kommunizierte Zielspanne von 30 bis 60 % bleibt ungeachtet der Ausschüttungsquote für das Geschäftsjahr 2020 bestehen.

1) Angaben gemäß Dividendenvorschlag von Vorstand und Aufsichtsrat für das Geschäftsjahr 2020

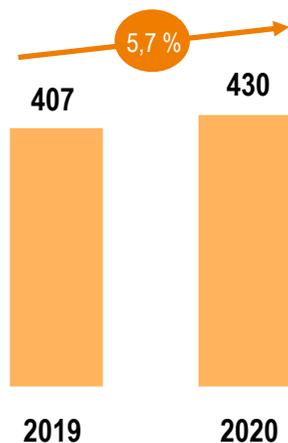
2) Auf Xetra-Basis

# Leasingvermögen, Finanzverbindlichkeiten und Eigenkapitalquote

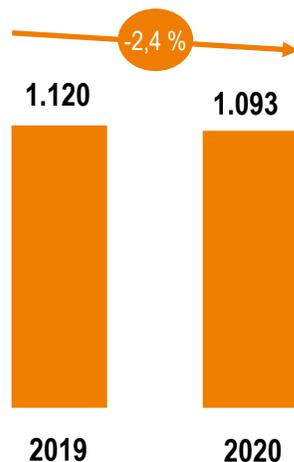
## Ende 2020 leicht unter Vorjahr

Entwicklung der wichtigsten Bilanzkennzahlen in 2020 in Mio. EUR

### INVESTITIONEN IN DAS LEASINGVERMÖGEN

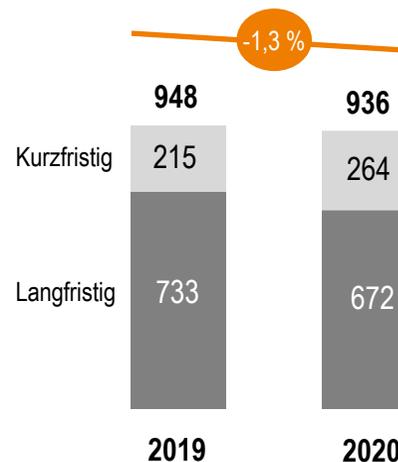


### LEASINGVERMÖGEN



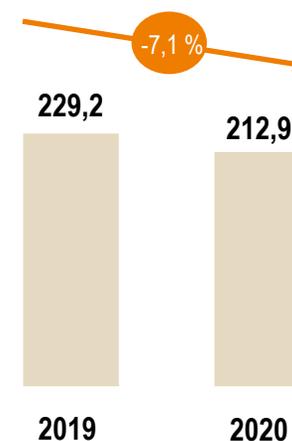
### FINANZVERBINDLICHKEITEN

Nettoverschuldung [Mio. EUR]	946	934
Nettofinanz-Ergebnis [Mio. EUR]	-12,0	-11,1



### EIGENKAPITAL

Eigenkapitalquote [%]	17,2	16,4
-----------------------	------	------



# Q1 2021 im Rahmen der Erwartungen – Geschäftsentwicklung weiter durch COVID-19-Pandemie beeinträchtigt

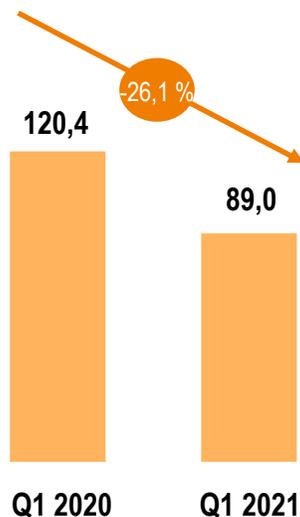
	Q1 2021	Q4 2020	Veränderung
<b>Konzernvertragsbestand<sup>1)</sup></b>	<b>128.100</b>	<b>129.900</b>	<b>-1,4 %</b>
▪ Online Retail	37.800	38.600	-2,3 %
▪ Flottenleasing	36.500	37.800	-3,5 %
▪ Flottenmanagement	53.900	53.500	0,7 %
<b>Finanzkennzahlen</b>	<b>Q1 2021</b>	<b>Q1 2020</b>	<b>Veränderung</b>
Konzernumsatz	186,7 Mio. EUR	199,3 Mio. EUR	-6,3 %
Verkaufserlöse	89,0 Mio. EUR	85,0 Mio. EUR	4,7 %
<b>Operativer Umsatz</b>	<b>97,7 Mio. EUR</b>	<b>114,3 Mio. EUR</b>	<b>-14,5 %</b>
EBITDA	47,2 Mio. EUR	56,3 Mio. EUR	-16,1 %
<b>EBT</b>	<b>1,0 Mio. EUR</b>	<b>5,6 Mio. EUR</b>	<b>-82,5 %</b>
Operative Umsatzrendite	1,0 %	4,9 %	-3,9 PP
Konzernüberschuss	0,6 Mio. EUR	3,8 Mio. EUR	-84,0 %

1) Rundungsbedingte Differenzen möglich

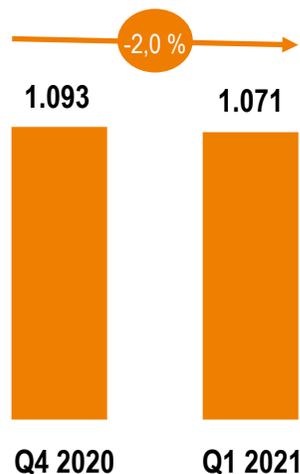
# Weiterhin solide Bilanzstruktur in Q1 2021 – Deutlicher Rückgang der Investitionen in das Leasingvermögen

Entwicklung der wichtigsten Bilanzkennzahlen in Q1 2021 in Mio. EUR

## INVESTITIONEN IN DAS LEASINGVERMÖGEN

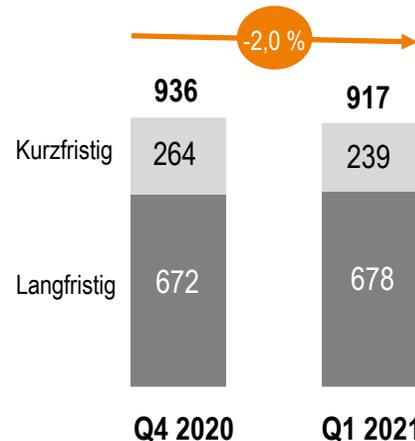


## LEASINGVERMÖGEN



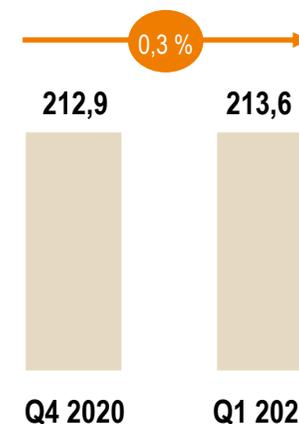
## FINANZVERBINDLICHKEITEN

Nettoverschuldung [Mio. EUR]	934	915
Nettofinanz-Ergebnis [Mio. EUR]	-2,8	-1,8



## EIGENKAPITAL

Eigenkapitalquote [%]	16,4	16,6
-----------------------	------	------

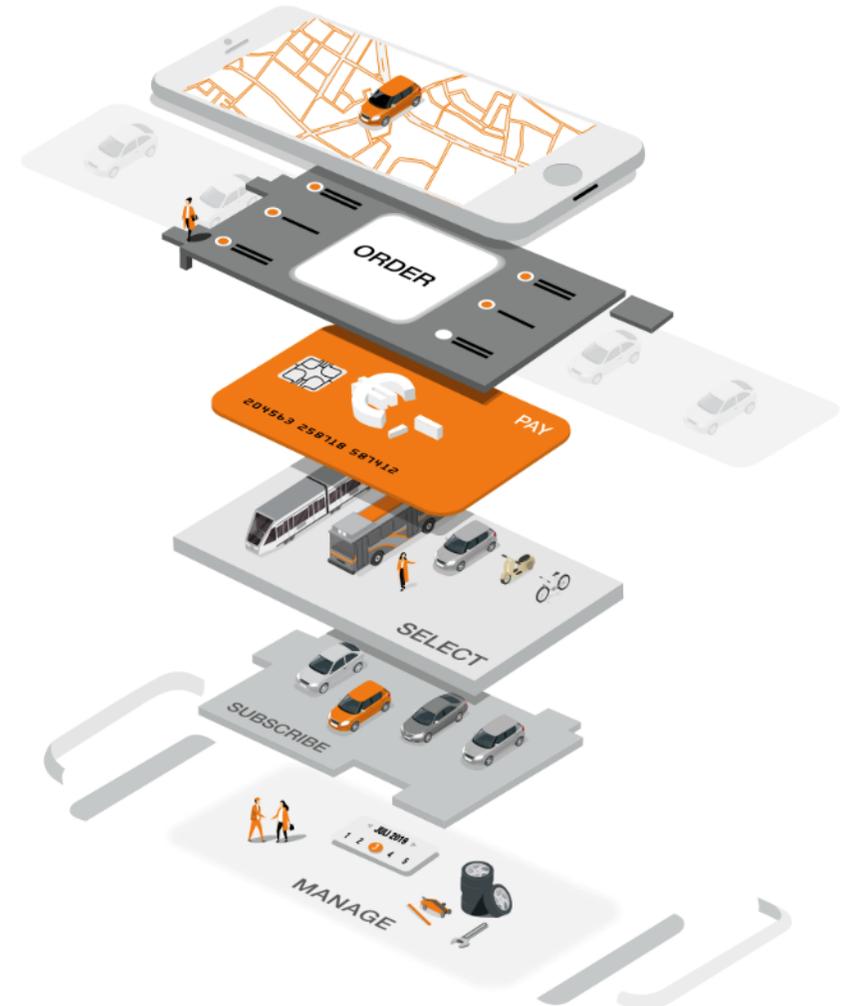


# Agenda

<b>A</b>	HIGHLIGHTS GJ 2020 UND Q1 2021	4
<b>B</b>	FINANZEN GJ 2020 UND Q1 2021	6
<b>C</b>	AUSBLICK	12

# Weitere Weichenstellungen für starkes und profitables Wachstum – Fokus auf Digitalisierung, Internationalisierung, Prozessoptimierung

Maßnahmen	Ziele
Digitalisierung des Geschäftsmodells	Starkes und profitables Wachstum
Internationalisierung der Organisation	Starkes und profitables Wachstum
Prozess- und Kostenoptimierung	Verbesserte Produktivität und Ergebnisse
Automatisierung der Geschäftsprozesse	Höhere Effizienz der internen Abläufe
Nutzung von Synergien zwischen den Geschäftsfeldern	Optimierung der Kostenstruktur



# Maßnahmen für Wachstum und Effizienz – Fokus auf neuen Produkten, Services und hoher Qualität

Geschäftsfeld	Strategie und Ziele
Online Retail	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Gewinnung weiterer Marktanteile durch <b>Marketingaktivitäten, Kampagnen</b> und <b>Kooperationen</b></li><li>▪ Fortlaufende Prüfung von <b>Akquisitionen</b> zur Erschließung weiterer Vertriebskanäle</li><li>▪ Weiterentwicklung des Produkt- und Serviceangebots durch <b>Vertriebskooperationen</b> zur Vermarktung von Neuwagen, Einführung von <b>Leasingangeboten für Gebrauchtfahrzeuge</b> sowie <b>Entkopplung von Leasingvertrag und Serviceprodukten</b></li><li>▪ Verbesserung <b>Customer Experience</b> durch Optimierung IT-Systeme und Kundenprozesse</li></ul>
Flottenleasing	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Stärkung von Kundenbeziehungen im Großkundensegment durch <b>individuelle Lösungen</b> und anhaltend hohe <b>Servicequalität</b></li><li>▪ Diversifizierung des Firmenkundenportfolios und Erschließung interessanter Margenpotenziale durch weiteren Ausbau des <b>Geschäfts mit kleineren Firmenkunden</b></li><li>▪ Verstärkte Kundenansprache mit <b>innovativen Lösungen</b> wie „FleetIntelligence“, InFleet-DeFleet-Prozess und Sixt Leasing-App</li></ul>
Flottenmanagement	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Ausbau des <b>Geschäfts im europäischen Ausland</b>, insbesondere über bestehende Kundenbeziehungen, Stärkung des Vertriebs in Auslandsgesellschaften</li><li>▪ Ausweitung der App „<b>The Companion</b>“ und des „<b>FleetIntelligence</b>“-Tools auf weitere Kunden und Nutzer</li><li>▪ Langfristige Weiterentwicklung des Geschäftsfelds zu einem <b>Komplettanbieter</b> von Unternehmensmobilität über alle Zulieferer und Anbieter, u.a. durch Einführung eines <b>Mobilitätsbudgets</b></li></ul>

# Neuer Name, neuer CEO, bewährtes Geschäftsmodell – Aus der Sixt Leasing SE wird die Allane SE

---

## ALLANE SE

### UNSERE MISSION

Wir machen Mobilität in jeder Hinsicht einfach.

### UNSERE VISION

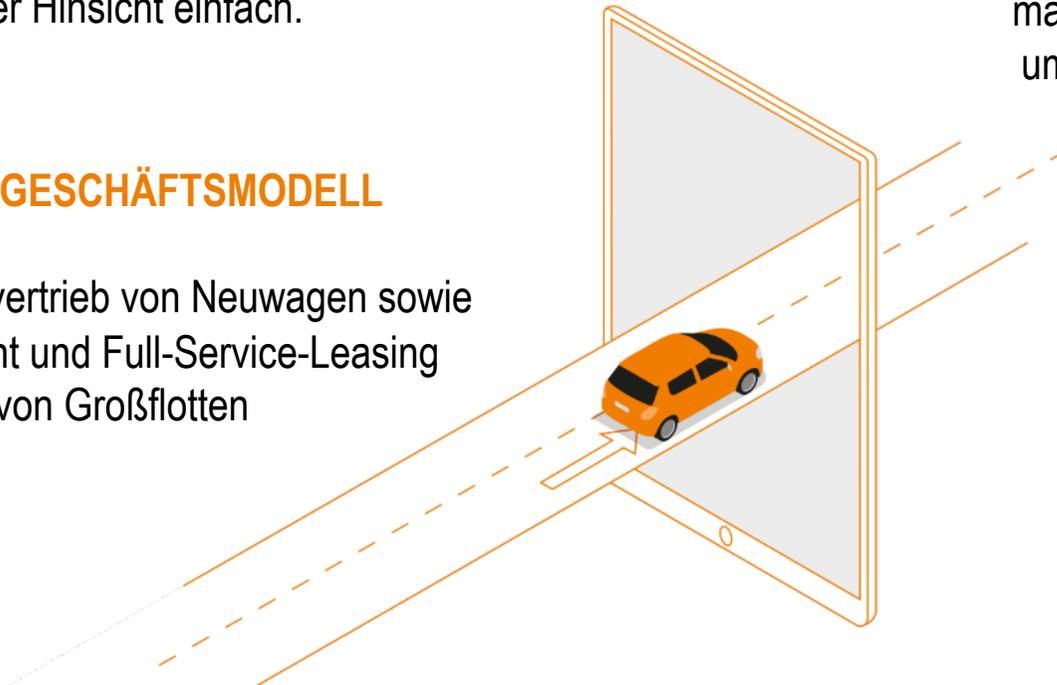
Wir werden der führende markenübergreifende Anbieter von umfassenden Mobilitätslösungen.

### UNSER GESCHÄFTSMODELL

Online-Direktvertrieb von Neuwagen sowie Management und Full-Service-Leasing von Großflotten

### UNSERE FÜHRUNG

Donglim Shin  
CEO ab 1.7.2021



# Kontakt

---

## ADRESSE

---

**Sixt Leasing SE**  
Zugspitzstraße 1  
82049 Pullach

## INVESTOR RELATIONS

---

**Sixt Leasing SE**  
Stefan Vogel  
T: +49 89 74444 4518  
F: +49 89 74444 84518  
E-Mail: [ir@sixt-leasing.com](mailto:ir@sixt-leasing.com)