



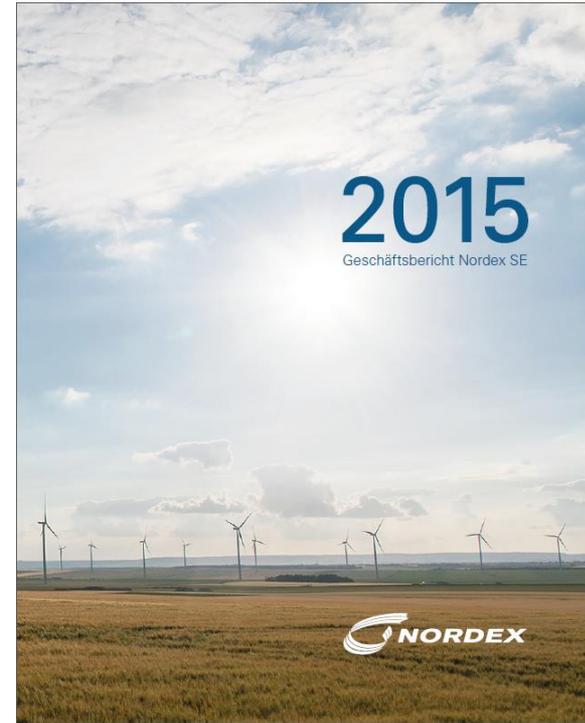
Nordex SE  
**Bilanzpressekonferenz  
2016**



**21. März 2016**



- 1. 2015 auf einen Blick**
- 2. Operative Highlights 2015**
- 3. Wirtschaftliche Highlights 2015**
- 4. Marktentwicklung**
- 5. Status AWP-Transaktion**
- 6. Zusammenfassung & Ausblick 2016**
- 7. Anhang**



**Wichtige Meilensteine auf dem Weg zum Global Player für Onshore-Windenergie erreicht**

**BCA mit Acciona Windpower**

**NDX1: +118%**

**Marktanteilsgewinne in Deutschland bei rückläufigem Gesamtmarkt**

**Einführung der N131/3300**

**Installationen auf Rekordniveau: 1,7 GW**

**Große Projekte in Südafrika und Uruguay gewonnen**

**Lars Bondo Krogsgaard wird neuer CEO**

**Produktionsvolumen +34%**

**Marktanteilsgewinne in der Region EMEA**

**Installationen +14%**



**EUR 2,47 Mrd.**  
Auftragseingang

Book-to-bill bei 1,11

**+40%**  
Umsatzerlöse

**5,2%**  
EBIT-Marge im Bereich der Prognose

Ergebnis je Aktie  
**EUR 0,65**

**+34%**  
Konzerngewinn

**-1,2%**  
Working-Capital-Quote

Free Cashflow bei  
**EUR 94,6 Mio.**

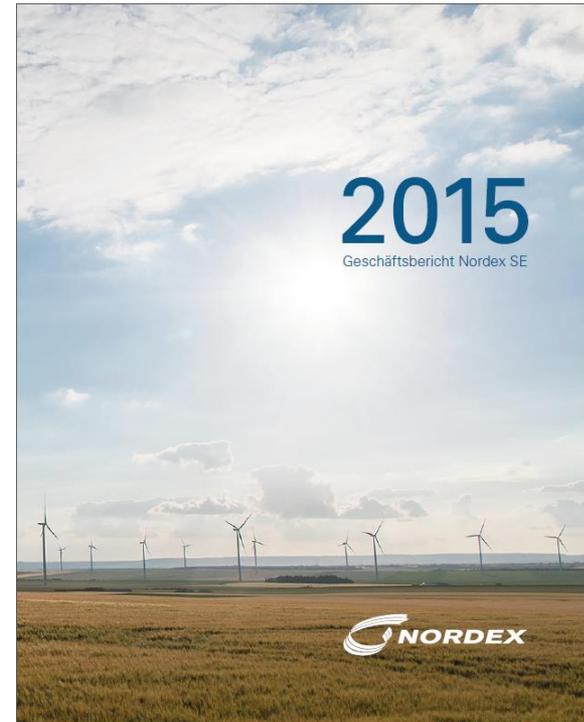
**Netto-Liquidität**  
von EUR 322 Mio.

Zwischenfinanzierung für Akquisition gesichert

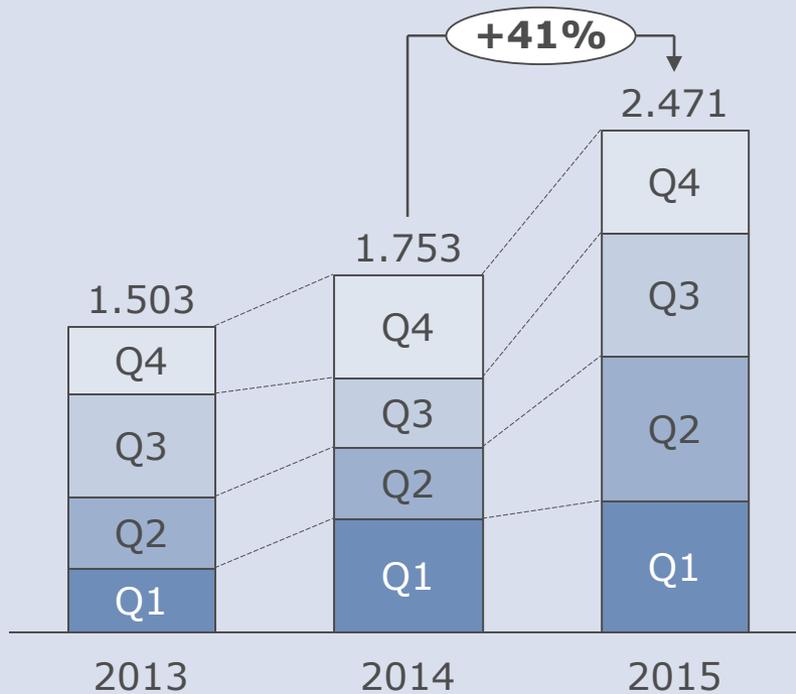
Langfristige Avalkreditlinie auf EUR 950 Mio.  
erweitert und bis 2020 gesichert

**Guidance 2015 für alle KPIs erreicht oder übertroffen –  
Basis für künftige Ziele geschaffen**

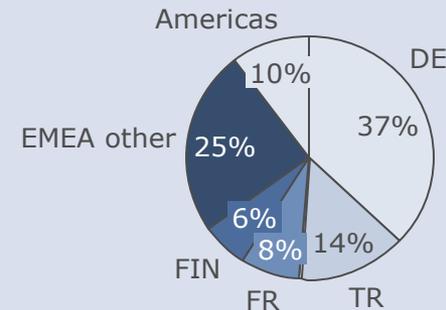
1. 2015 auf einen Blick
2. Operative Highlights 2015
3. Wirtschaftliche Highlights 2015
4. Marktentwicklung
5. Status AWP-Transaktion
6. Zusammenfassung & Ausblick 2016
7. Anhang



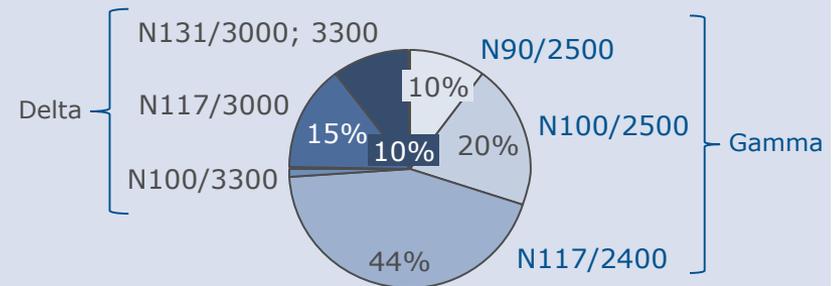
## Auftragseingang WEA 2013 – 2015 (in EUR Mio.)



## Auftragseingang nach Land/Region 2015

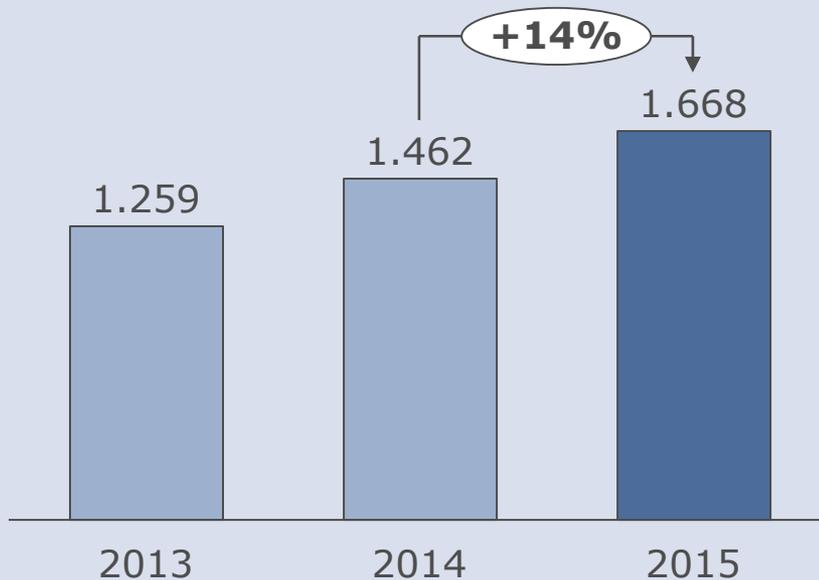


## Auftragseingang je WEA-Typ 2015

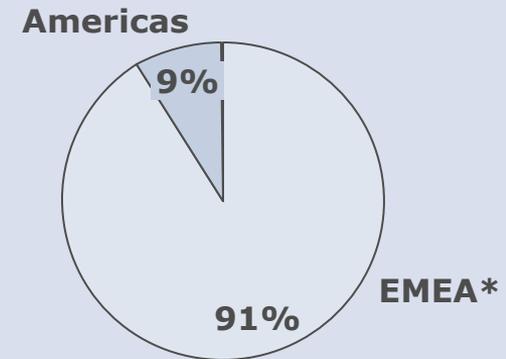


- **Auftragseingang** von EUR 2,47 Mrd. (+41%) – Book-to-bill-Quote bei 1,11 (2014: 1,13)
- Auf die **Generation Delta** entfallen mehr als 20% (2014: 19%) der Neuaufträge; **N117/2400** bleibt Bestseller mit mehr als 40% der Aufträge aus sechs Ländern
- Ein Drittel des Auftragseingangs stammt aus **Schwellenländern** wie Südafrika, Uruguay und Pakistan

## Entwicklung fester Auftragsbestand zum Jahresende 2013 – 2015 (nur WEA; in EUR Mio.)



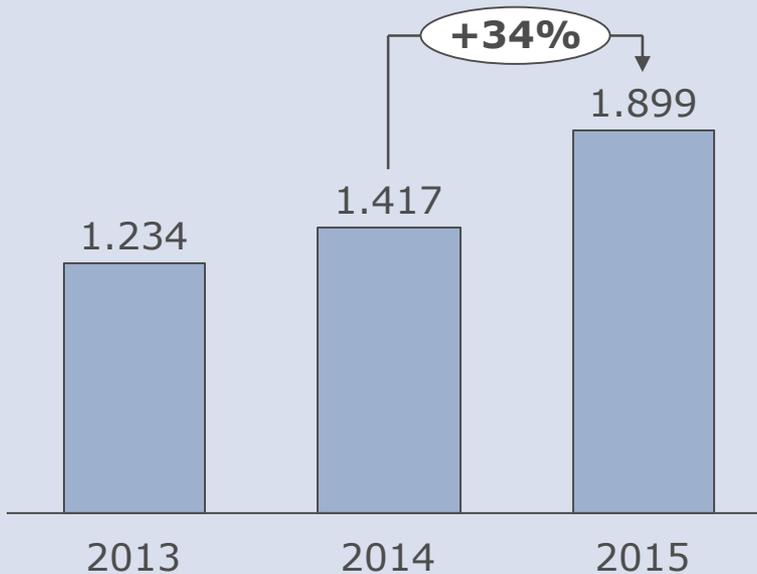
## Auftragsbestand (nur WEA) nach Region zum 31.12.2015



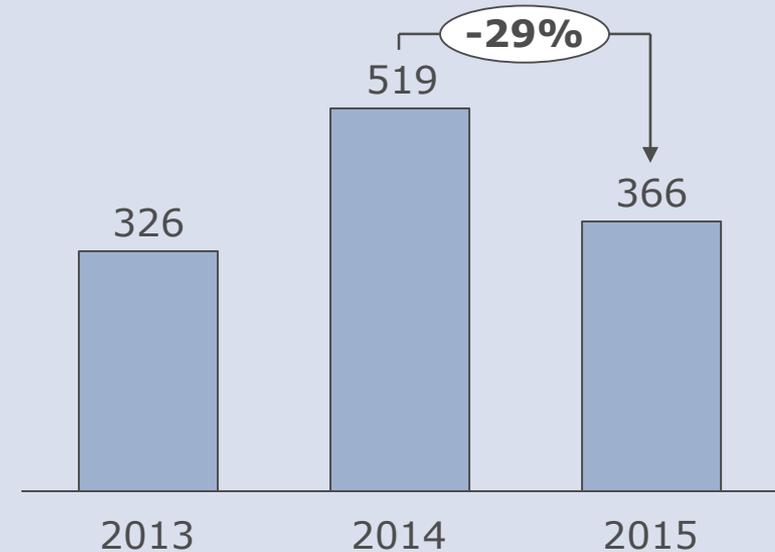
\*Pakistan in EMEA-Reporting seit 2015

- **Fester Auftragsbestand** (WEA) steigt um 14% auf EUR 1.668 Mio. (2014: EUR 1.462 Mio.)
- Auftragsbuch stammt vor allem aus der Region EMEA mit passenden Produkten für die Nordex-Kernmärkte, u.a. DE, TR, FR, FIN, UK und IE
- Projekte im festen Auftragsbestand sind definiert durch: vollständige Genehmigung, gesicherte Netzanbindung, gesicherte Finanzierung und erhaltene Anzahlung
- **Bedingter Auftragsbestand** (nur WEA) bei EUR 597 Mio. (-21% yoy), Rückgang aufgrund der hohen Überföhrungsrate vom bedingten in den festen Auftragsbestand

## Gondelmontage 2013 - 2015 (in MW)

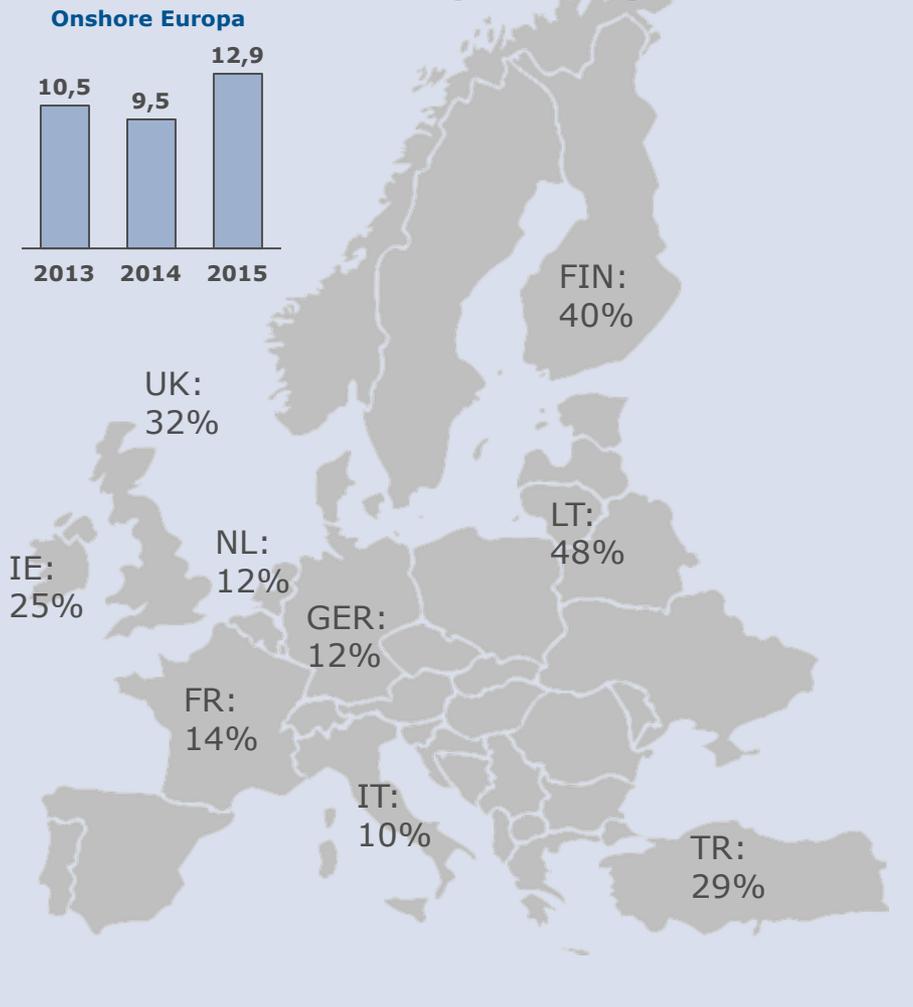


## Rotorblatt-Fertigung 2013 - 2015 (#Blätter)



- **Gondelmontage** steigt um 34% - Linienfertigung voll ausgelastet
- **Produktion** von Gamma- und Delta-Anlagen **in einer Linie**
- 744 Maschinenhäuser gefertigt, davon 134 Delta-Windenergieanlagen
- **Rotorblattproduktion** beeinträchtigt durch planmäßige Erweiterungsarbeiten im Blattwerk und den Produktionsanlauf des Blatttyps NR 65.5
- Steigerung der Rotorblattproduktion für 2016 erwartet

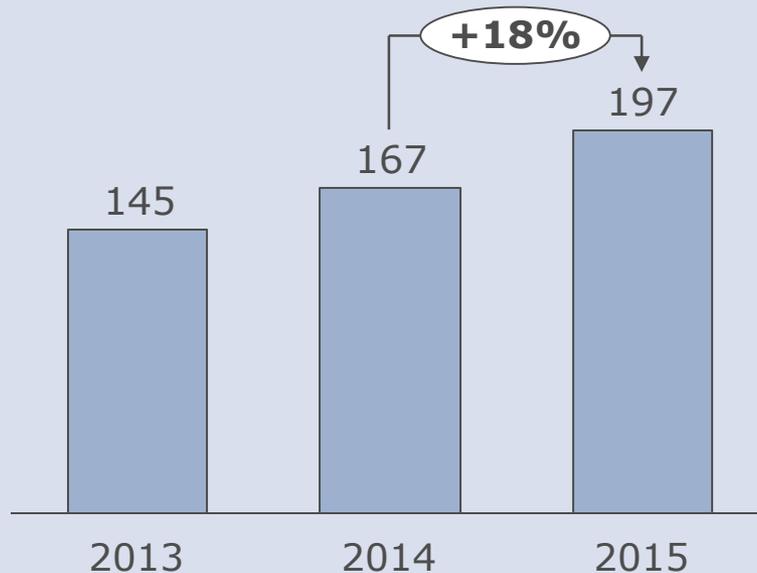
## Nordex-Marktanteile in ausgewählten Märkten (nach MW)



Basierend auf EWEA-/GWEC-Veröffentlichungen aus Februar 2016

- **Installationen** steigen um 14% - auf den Rekordwert von 1,7 GW
- Installationen in **14 Ländern**
- Jeweils mehr als 100 MW installiert in GER, TR, FR, FIN, UK, US
- **Zweistellige Marktanteile** in elf Ländern erreicht
- Nordex-Marktanteil in **Europa** um drei Prozentpunkte auf fast **13%** verbessert
- Marktanteil in **Deutschland** um 4 Prozentpunkte gesteigert – in rückläufigen Gesamtmarkt (-20% yoy)
- Nordex verfügt über starke Marktpositionen in Europa und darüber hinaus auf **ausgewählten Schwellenländernmärkten**, vor allem Südafrika und Uruguay
- Starke Aufstellung in Europa wird künftig ergänzt durch die Position von **Acciona Windpower** in den **USA und großen Schwellenländern**

## Serviceumsätze 2013 - 2015 (in EUR Mio.)



## Service KPIs 2015

KPI	2015	Trend
Auftragsbestand	EUR 997 Mio.	+29%
Erneuerungsrate	93%	+3,0 Prozentpunkte
Verfügbarkeit	97,4%	-0,5 Prozentpunkte

Stabile Top-4-Position in der BWE Kundenzufriedenheitsstudie für Deutschland

- **Serviceumsätze** steigen um 18 % auf EUR 197 Mio.
- **Auftragsbestand Service** (Anzahl WEA unter Servicevertrag zum 31.12.2015) steigt um 29 % aufgrund der hohen Installationszahlen 2015
- Weiterhin hohe **Erneuerungsrate** auslaufender Serviceverträge von >90 %
- **Kundenzufriedenheit** bleibt auf gutem Niveau

## Einführung N131/3300

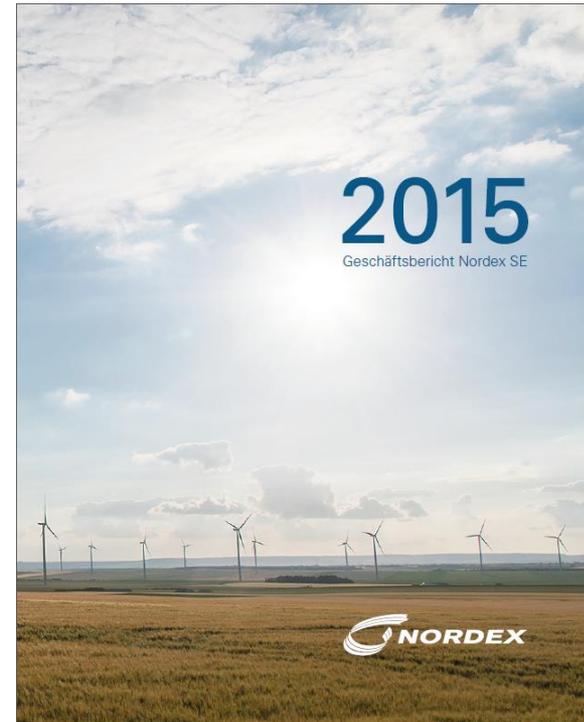


## Facts & Figures

	N131/3300
Zielmarkt	Deutschland
Nennleistung	3,3 MW
Rotordurchmesser	131 m
Überstrichene Fläche	13.478 m <sup>2</sup>
Nabenhöhen	134 m; 164 m
Geräuschpegel	104,5 dB(A)
Tip Speed	70,5 m/s
Arbeitswindgeschwindigkeit	3,0 m/s – 20 m/s

- **Optimierte Version** der N131/3000 für den deutschen Markt
- **Erste Turbine** dieser Version im Dezember 2015 in Brandenburg installiert
- **Erster Auftragseingang** für zehn WEA vom Stammkunden Abo Wind – zahlreiche Maßnahmen zur Verteidigung der starken Marktposition an deutschen IEC-3-Standorten
- **Niedriger Geräuschpegel** ermöglicht einfacheren Genehmigungsprozess

1. 2015 auf einen Blick
2. Operative Highlights 2015
3. **Wirtschaftliche Highlights 2015**
4. Marktentwicklung
5. Status AWP-Transaktion
6. Zusammenfassung & Ausblick 2016
7. Anhang



# 2015ER ERGEBNISSE ERREICHEN ODER ÜBERTREFFEN DIE ZWEIFACH ERHÖHTE GUIDANCE



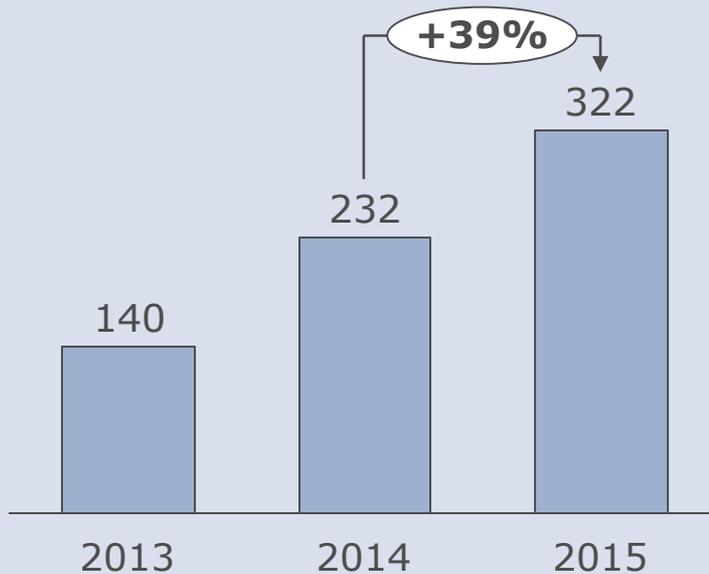
	in EUR Mio.	01.01.-31.12.2015	01.01.-31.12.2014	Δ in %
<b>Umsatzerlöse</b>		<b>2.430,1</b>	1.734,5	<b>40,1</b>
Gesamtleistung		<b>2.416,1</b>	1.739,5	38,9
Materialaufwand		<b>(1.879,8)</b>	(1.342,7)	40,0
<b>Rohhertrag</b>		<b>536,3</b>	396,8	<b>35,2</b>
Personalaufwand		<b>(197,3)</b>	(167,7)	17,7
Sonstige betriebliche (Aufw.)/Erträge		<b>(156,6)</b>	(108,0)	45,0
<b>EBITDA</b>		<b>182,4</b>	121,1	<b>50,6</b>
Abschreibungen		<b>(56,1)</b>	(43,0)	30,5
<b>EBIT</b>		<b>126,2</b>	78,0	<b>61,8</b>
Finanzergebnis		<b>(28,2)</b>	(22,7)	24,2
<b>EBT</b>		<b>98,1</b>	55,3	<b>77,4</b>
Steuern		<b>(45,8)</b>	(16,3)	>100
<b>Konzerngewinn</b>		<b>52,3</b>	39,0	<b>34,1</b>

- **Umsätze** steigen um 40 % getrieben vom Erfolg in der EMEA-Region – Umsatzerlöse übertreffen leicht die erhöhte Guidance (EUR 2,3 – 2,4 Mrd.)
- **EBIT-Marge** (5,2%) verbessert um 0,7 Prozentpunkte und im Bereich der Guidance (5% - 6%), allerdings deutlich beeinträchtigt durch Qualitätsmängel bei zugelieferten Rotorblättern
- **Konzerngewinn** von EUR 52,3 Mio. (+34,1%), resultierend in **EPS** von EUR 0,65 (2014: EUR 0,48)
- **Steuerquote** hoch durch Verlust steuerlicher Verlustvorträge (Wechsel des Hauptaktionärs)

in EUR Mio.	31.12.15	31.12.14		31.12.15	31.12.14
Flüssige Mittel	<b>529,0</b>	388,4	Verbindlichkeiten L+L	<b>254,9</b>	177,5
Forderungen L+L	<b>275,5</b>	185,5	Kurzfristige Bankverbindlichkeiten	<b>6,6</b>	0
Vorräte	<b>218,6</b>	273,9	Sonstige finanzielle Verbindl. (inkl. Anleihe)	<b>184,2</b>	25,7
Sonstige kurzfr. Aktiva	<b>115,9</b>	73,4	Sonstige kurzfr. Verb.	<b>431,9</b>	426,0
<b>Kurzfristige Aktiva</b>	<b>1.139,0</b>	921,2	<b>Kurzfristige Passiva</b>	<b>877,6</b>	629,2
Sachanlagen	<b>145,6</b>	136,2	Anleihe	<b>0</b>	156,8
Akt. Entwicklungsaufwand	<b>110,9</b>	106,1	Latente Steuerschulden	<b>55,4</b>	30,8
Latente Steueransprüche	<b>35,1</b>	44,8	Sonstige langfr. Passiva	<b>71,5</b>	27,0
Sonst. langfr. Aktiva	<b>29,6</b>				
<b>Langfristige Aktiva</b>	<b>321,2</b>	318,6	<b>Langfristige Passiva</b>	<b>126,9</b>	214,6
			<b>Eigenkapital</b>	<b>455,6</b>	396,0
<b>Aktiva</b>	<b>1.460,1</b>	1.239,9	<b>Passiva</b>	<b>1.460,1</b>	1.239,9

- **Flüssige Mittel** steigen um 36 % auf EUR 529,0 Mio. (2014: EUR 388,4 Mio.)
- **Aktiva** steigen um 18 % auf EUR 1.460 Mio. (31.12.2014: EUR 1.240 Mio.)
- **Eigenkapitalquote** stabil bei 31,2 % (31.12.2014: 31,9 %)

## Nettoliquidität (Mio. EUR)



- **Nettoliquidität** um 39 % auf EUR 322,0 Mio. (31.12.2014: EUR 232,2 Mio.) erhöht
- Nettoliquidität umfasst liquide Mittel und Festgelder

## Fälligkeitsprofil zum 31.12.2015 (Mio. EUR)



- **Verschuldungsprofil** setzt sich zusammen aus:
  - Anleihe (EUR 150 Mio. fällig 04/16)
  - Trance in Höhe von EUR 50 Mio. aus F&E-Darlehen über EUR 100 Mio. (EIB)
- „Green Schuldschein“ in der Platzierungsphase

## Kennzahlen Cashflow

Mio. EUR	01.01.- 31.12.15	01.01.- 31.12.14
Cashflow laufende Geschäftstätigkeit	168,0	160,3
Cashflow aus Investitionstätigkeit	(73,4)	(71,6)
<b>Free Cashflow</b>	<b>94,6</b>	<b>88,7</b>
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	50,0	(38,3)

## Veränderung Working Capital

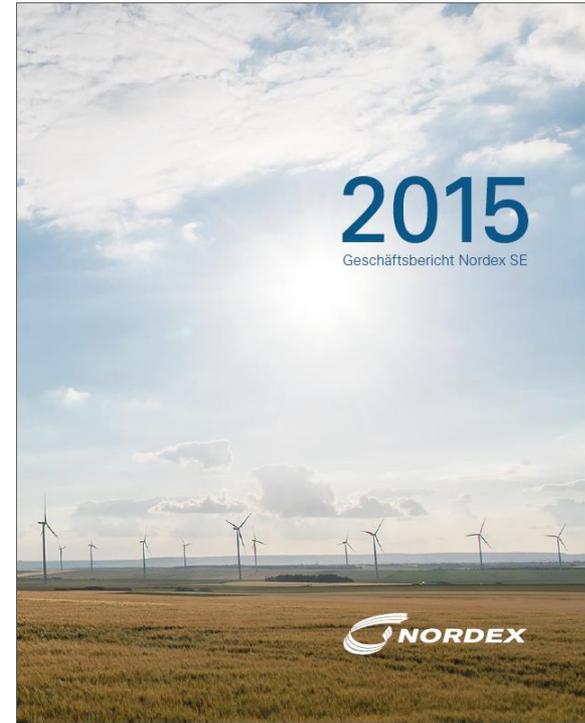
Mio. EUR	01.01.- 31.12.15	01.01.- 31.12.14
Konsolidierter Gewinn + Abschreibungen	115,5	84,5
Bestandsveränderungen	55,3	(10,0)
Veränderung Forder. aus L+L	(90,0)	28,6
Veränderung Verbindl. aus L+L	77,4	-12,8
Veränderung erhaltene Anzahl.	(53,6)	65,2)
<b>Veränderung Working Capital</b>	<b>(10,9)</b>	<b>71,0</b>

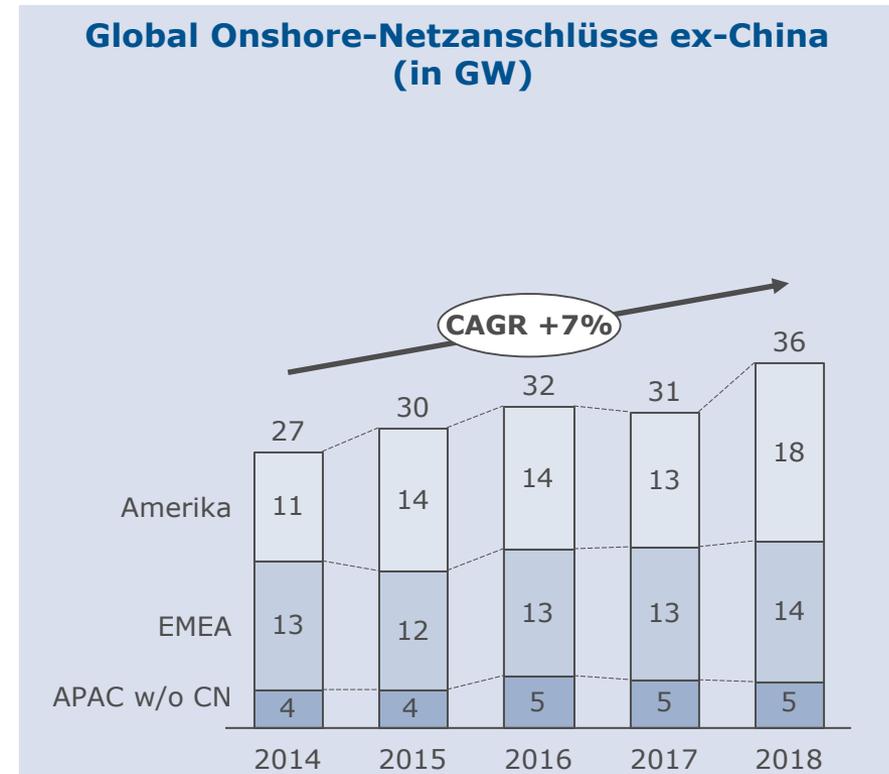
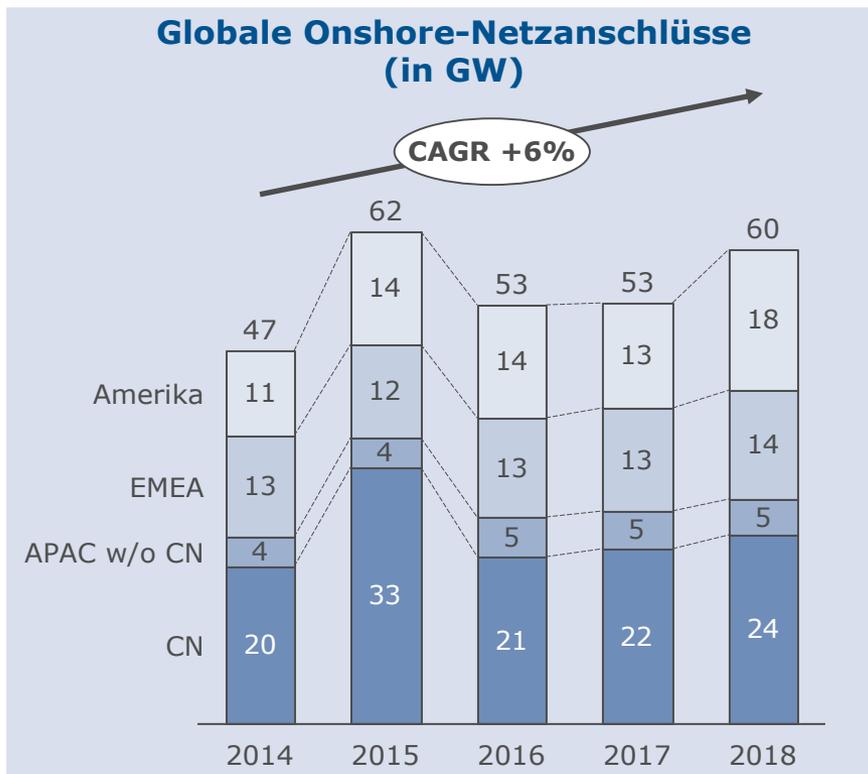
- Weitere Verbesserung des **Free Cashflows** um 5 % auf EUR 94,6 Mio. (2014: EUR 88,7 Mio.)
- Positiver Free Cashflow seit 2012
- **Conversion Rate** in Bezug auf EBITDA >50%
- **Working Capital-Quote** bei -1,2 % (2014: -2,3%)

KPI	März 2015	AUG 2015	NOV 2015	Actual 2015
Auftragseingang (Mrd. EUR)	1,8 – 2,0	➔ 2,1 – 2,3	➔ 2,3 – 2,4	<b>2,47</b> ✓
Umsatzerlöse (Mrd. EUR)	1-9 – 2,1	➔ 2,0 – 2,2	➔ 2,3 – 2,4	<b>2,43</b> ✓
EBIT-Marge (in %)	5 - 6	5 - 6	5 - 6	<b>5,2</b> ✓
CAPEX (Mio. EUR)	50 - 60	➔ 60 - 65	➔ 65 - 70	<b>75,1</b>
W/C-Quote (in %)	<5	<5	<5	<b>-1,2</b> ✓

- **GJ 2015 im Bereich oder über der erhöhten Guidance**
- **EBIT-Marge von 5,2 %** im Zielbereich aber beeinträchtigt durch Sonderaufwendungen für Rotorblätter in Q3 und Q4 2015
- Gutes Ausgangsbasis für das künftige Unternehmen mit einem Nordex-Auftragseingang in Höhe von fast EUR 1,7 Mrd.

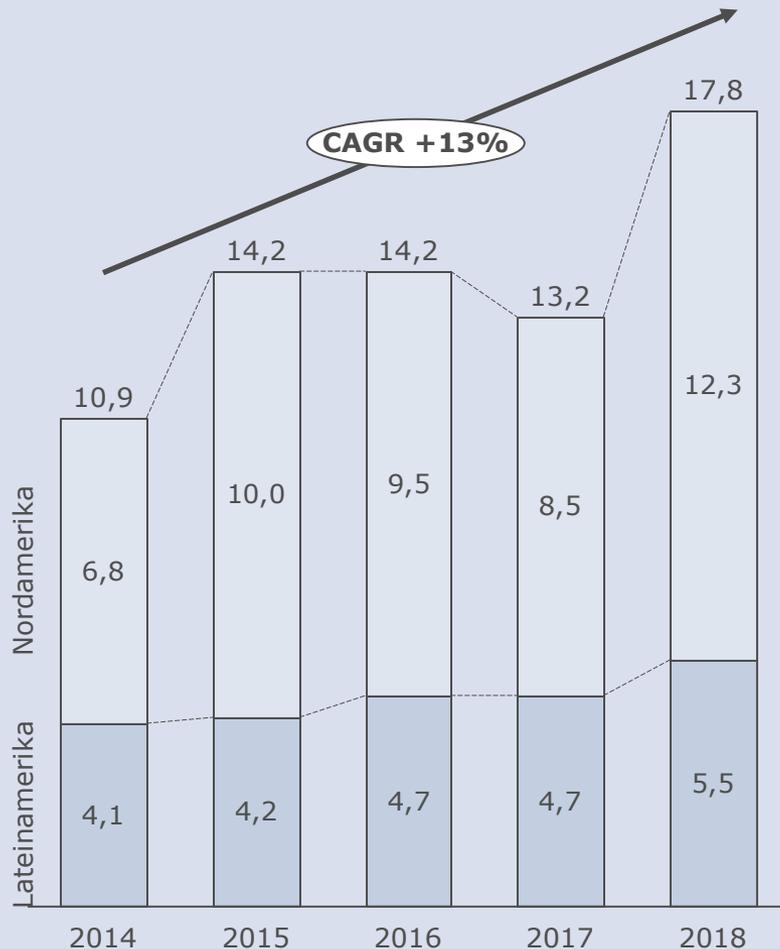
1. 2015 auf einen Blick
2. Operative Highlights 2015
3. Wirtschaftliche Highlights 2015
4. Marktentwicklung
5. Status AWP-Transaktion
6. Zusammenfassung & Ausblick 2016
7. Anhang





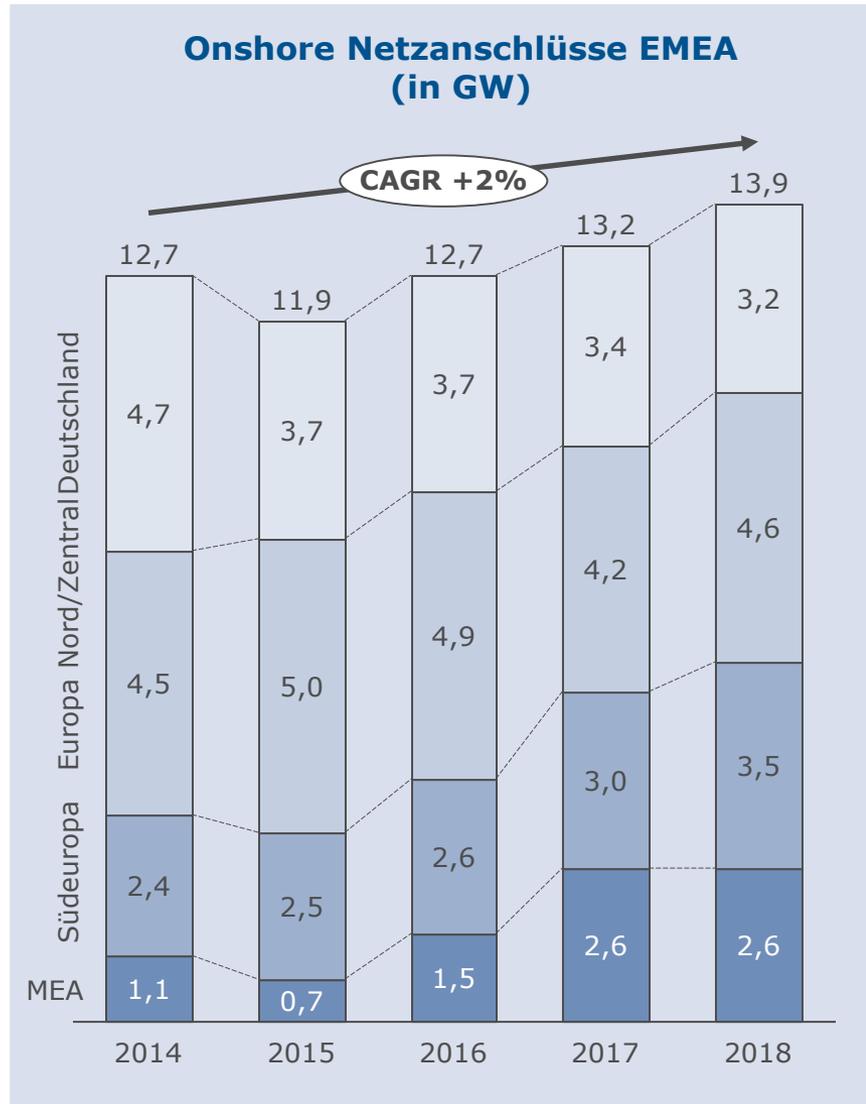
- **2015 ist ein Rekordjahr** für Windkraft – hohe Zubauzahlen insb. in China
- Stabiler Ausblick mit **CAGR von 6% bis 2018**
- **Fokusmärkte robust** mit PTC-getriebenem US-Markt (Peak in 2018)
- **COP 21-Beschlüsse und PTC-Verlängerung** in den USA sorgen für Rückenwind
- Asien dominiert von **chinesischer Nachfrage** – aber **Indien** auch mit >2,5 GW p.a.
- Windkraft **an Land** weiterhin dominierend– Anteil an **neuer Kapazität größer 90%**

## Onshore-Netzanschlüsse in Nord- und Südamerika (in GW)



## Marktüberblick:

- Hohes Wachstum in Nord- und Südamerika basiert auf **US-Markt** (+79% yoy)
- **USA** sind verlässlicherer Markt nach der PTC-Verlängerung – Peak für 2018 mit Installationen >10 GW erwartet
- Prognose für **Kanada, Brasilien und Mexiko** bei jeweils >1 GW p.a., aber Rückgang des brasilianischen Markts auf 1,9 GW p.a.
- **Mexiko** unterstützt durch Einführung von Auktionen für erneuerbare Energien
- Während der Markt in **Uruguay** gesättigt scheint, gewinnt die Entwicklung in **Chile, Peru** und **Argentinien** langsam an Fahrt



## Marktüberblick:

- Vergleichsweise verhaltene Entwicklung in **EMEA** bis 2018
- Zahlen für **Deutschland** "post EEG" noch in der Diskussion – MAKE-Annahmen von >2 GW ab 2018ff. stimmen mit Nordex' Sichtweise überein
- Nordex gut positioniert mit passenden Produkten in künftigen Volumenmärkten wie **Frankreich, Türkei und Südafrika** zur Kompensation des Rückgangs in Deutschland und GB
- **Türkei** wird ab 2016 als GW-Markt eingeschätzt
- **Spanien** wird ab 2018 ein Marktpotenzial >400 MW p.a. zugetraut
- **Ägypten, Marokko und Iran** mit hohem Potenzial aber politischen Unsicherheiten

Quelle: MAKE Consulting März 2016; Europa Nord/Zentral z.B. IE, UK, SE, NL, PL; Südeuropa z.B. TR, FR, IT, ES

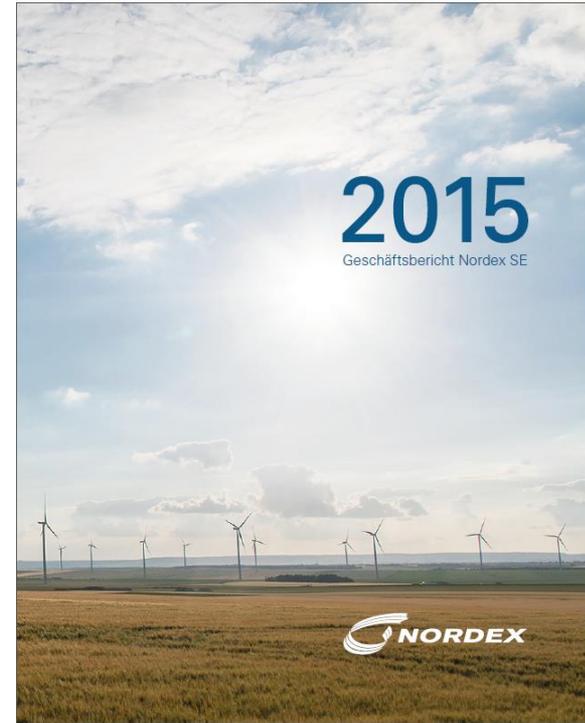
## EEG-Referentenentwurf:

- Marktvolumen erwartet bei **2,9 GW p.a.**
- Minimalvolumen noch nicht bestimmt im Entwurf (im vorherigen Eckpunktepapier bei 2,0 GW p.a.)
- Drei **Auktionsrunden** geplant für 2017 – vier Auktionsrunden für 2018 und drei ab 2019
- Prototypen ausgenommen (bis 125 MW p.a.)
- Bis Ende 2016 genehmigte Projekte (BImSchG) können bis Ende May 2017 das aktuelle EEG wählen
- Maximale Vergütung für einen 100%-Standort bei **7 Cent/kWh**
- **Weiterer Prozess:**
  - Ende März/April 2016: Start der parlamentarischen Beratung
  - Juni/Juli 2016: Bundestagsabstimmung
  - Januar 2017: Inkrafttreten
  - Mai 2017: Erste Auktionsrunde

## Auswirkungen

- Marktvolumen 2016 und 2017 über 3 GW erwartet
- Normalisierung auf einem Niveau von 2 GW ab 2018 – vergleichbar mit den Zahlen von 2000 bis 2013
- Nordex wird auch 2016 voraussichtlich überdurchschnittlich wachsen und Marktanteile gewinnen
- Vor allem mit der neuen Delta-Plattform und den aktuell in der Entwicklung befindlichen Produkten ist Nordex gut positioniert

1. 2015 auf einen Blick
2. Operative Highlights 2015
3. Wirtschaftliche Highlights 2015
4. Marktentwicklung
- 5. Status AWP-Transaktion**
6. Zusammenfassung & Ausblick 2016
7. Anhang



## Antitrust

- Alle erforderlichen Kartellgenehmigungen erhalten
- Keine Einwände von EU, USA, PK, TR und RSA
- Nur Südafrika hat eine vertiefte Analyse vorgenommen – Genehmigung letztlich ohne Auflagen

## Closing

- Verbleibenden vertragliche Vereinbarungen (CPs) werden aktuell wie geplant umgesetzt
- Closing für Anfang April 2016 angestrebt
- AWP-Geschäft wird entsprechend von April 2016 an konsolidiert werden

## Finanzen

- 16,1 Mio. Neue Aktien werden vor der kommenden HV registriert
- Vermarktung des „Green Schuldscheins“ läuft wie geplant
- Schuldschein als „grün“ zertifiziert gemäß den Nachhaltigkeitsstandards der Climate Bond Initiative (CBI)

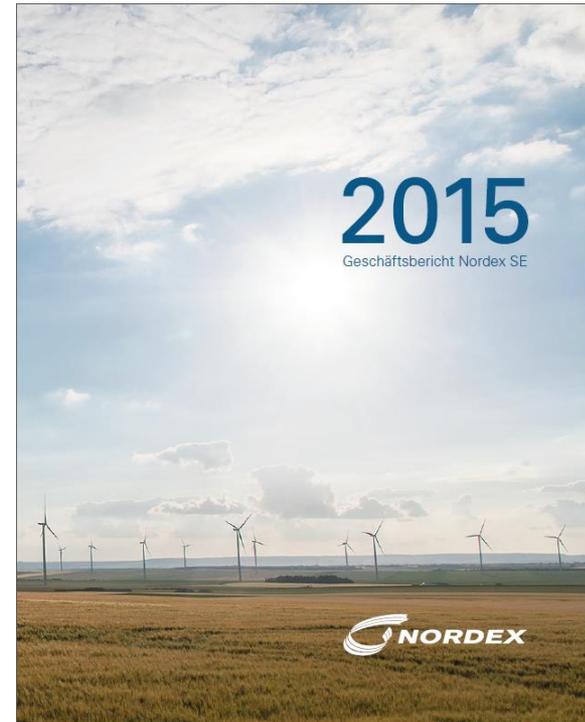
## Governance

- José Luis Blanco (COO) und Patxi Landa (CSO) designierte Vorstandsmitglieder, Berufung nach Closing
- Neue Aufsichtsratsmitglieder werden auf kommender HV gewählt
- Merger and Transition Office (MTO) koordiniert Zusammenschluss



Anfang  
April

- 1. 2015 auf einen Blick**
- 2. Operative Highlights 2015**
- 3. Wirtschaftliche Highlights 2015**
- 4. Marktentwicklung**
- 5. Status AWP-Transaktion**
- 6. Zusammenfassung & Ausblick 2016**
- 7. Anhang**



Umsatz und Auftragseingang über Ziel

Fester Auftragsbestand von EUR 1,7 Mrd.

EBIT-Marge im Bereich der Guidance trotz Beeinträchtigung durch Qualitätsmängel an Blättern

Starke Bilanz mit Netto-Liquidität

Anstieg des Free Cashflow auf EUR 94,6 Mio.

Führende Position an IEC-3-Standorten dank der N131/3000 und N131/3300

Kartellgenehmigungen erhalten – Zusammenschluss mit Acciona Windpower steht kurz bevor

## Übersicht über die neuen Mittelfristziele bis 2018

	2014	2015	Ziel 2018E
<b>Umsatz (EUR Mrd.)</b>	<b>1,7</b>	<b>Nx: 2,43</b> <b>AWP: 0,95</b>	<b>4,2-4,5</b>
<b>EBITDA-Marge</b>	<b>7%</b>	<b>Nx: 7,5 %</b> <b>AWP: 9,0 %</b>	<b>&gt;10%</b>
<b>Working-Capital-Quote</b>	<b>-2,3%</b>	<b>Nx: -1,2%</b> <b>AWP: n/a</b>	<b>&lt;5%</b>
<b>CAPEX</b>	<b>4,4%</b>	<b>Nx: 3,1%</b> <b>AWP: n/a</b>	<b>&lt;2,5%</b>

- **Deutlicher Umsatzanstieg** basiert auf Stärke in Wachstumsmärkten und den sehr wettbewerbsfähigen Produkten
- **Weitere Ergebnisverbesserung** getrieben von **COE-Reduktion**, überproportionalem Wachstum im **Servicegeschäft** und **Synergien**
- Gemeinsame F&E verringert **CAPEX**

## Ausblick für 2016

### Ausblick 2016

**Auftrags-  
eingang**

**EUR >3,4 Mrd.**

**Umsätze**

**EUR >3,4 Mrd.**

**EBITDA-Marge**

**>7,5%**

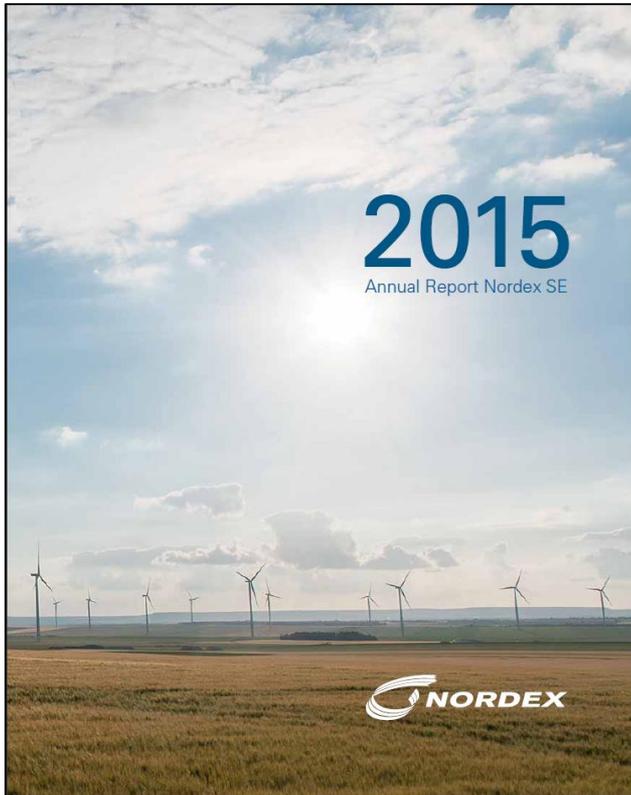
**Working-  
Capital-Quote**

**<5%**

**CAPEX**

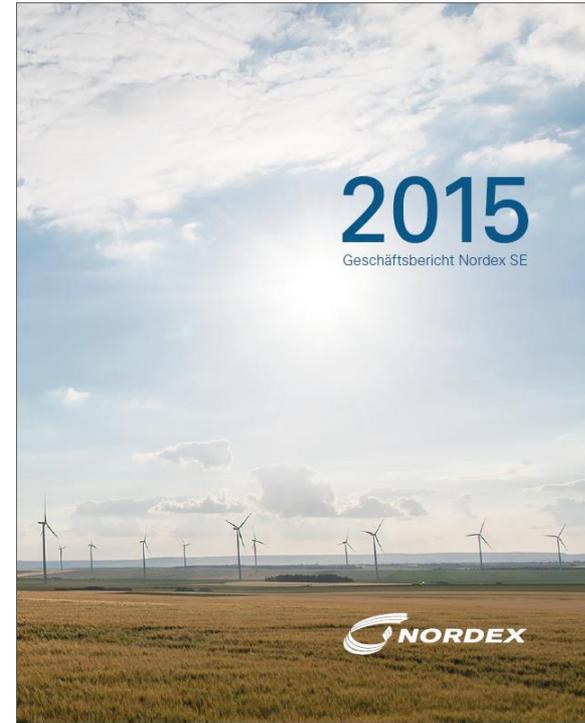
**EUR 80-90 Mio.**

- Änderung des Gewinn-KPI zu **EBITDA** aufgrund der PPA für die Acciona-Windpower-Übernahme
- **Ausblick für Auftragseingang** basiert v.a. auf Orders aus Deutschland, Südafrika, USA und auch Indien und Mexiko
- Umsatzannahmen basieren auf dem kombinierten **Auftragsbestand**
- Striktes **Working-Capital-Management** wird fortgeführt
- **CAPEX** insbesondere für F&E-Maßnahmen zur Reduktion der Stromgestehungskosten



- **Geschäftsbericht 2016 (PDF und Online-GB)** ab heute auf der Website verfügbar
- **Gedruckte Ausgabe** erhältlich ab Mitte April 2016

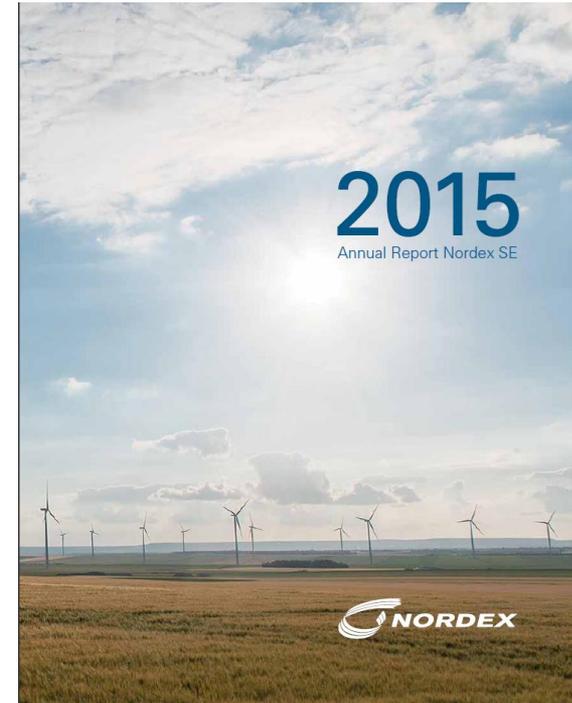
- 1. 2015 auf einen Blick**
- 2. Operative Highlights 2015**
- 3. Wirtschaftliche Highlights 2015**
- 4. Marktentwicklung**
- 5. Status AWP-Transaktion**
- 6. Zusammenfassung & Ausblick 2016**
- 7. Anhang**



Datum	Event
7.-8. Januar	Investor Conference Lyon (Oddo)
19. Januar	Investor Conference Frankfurt (Kepler)
2. Februar	Investor Conference Frankfurt (HSBC)
16. Februar	Investor Conference Frankfurt (Oddo Seydler)
26. Februar	Preliminary Results 2015
<b>21. März</b>	<b>Bilanzpressekonferenz 2015</b>
3. Mai	Ergebnisse Q1 2016
10. Mai	Hauptversammlung in Rostock
12. Mai	Investor Conference London (Goldman Sachs)
15. Juni	Investor Conference London (BoAML)
8.-10. Juni	Investor Conference Berlin (Deutsche Bank)
30. Juni	Warburg Highlights Hamburg
<b>28. Juli</b>	<b>Ergebnisse H1 2016</b>
30. August	Investor Conference Frankfurt (Commerzbank)
19.-21. September	Investor Conference Munich (Goldman Sachs & Berenberg)
<b>28. September</b>	<b>Capital Markets Day (Hamburg; während EWEA)</b>
8. November	Investor Conference Paris (SocGen)
10. November	Ergebnisse Q3 2016

This presentation was produced in March 2016 by Nordex SE solely for use as a source of general information regarding the economic circumstances and status of Nordex SE. It does not constitute an offer for the sale of securities or an invitation to buy or otherwise acquire securities in the Federal Republic of Germany or any other jurisdiction. In particular it is not intended to be an offer, an investment recommendation or a solicitation of an offer to anyone in the U.S., Canada, Japan and Australia or any other jurisdiction. This presentation is confidential. Any reproduction or distribution of this presentation, in whole or in part, without Nordex SE's prior written consent is expressly prohibited.

This presentation contains certain forward-looking statements relating to the business, financial performance and results of Nordex SE and/or the industry in which Nordex SE operates, these statements are generally identified by using phrases such "aim", "anticipate", "believe", "estimate", "expect", "forecast", "guidance", "intend", "objective", "plan", "predict", "project", and "will be" and similar expressions. Although we believe the expectations reflected in such forward-looking statements are based upon reliable assumptions, they are prepared as up-to-date and are subject to revision in the future. We undertake no responsibility to update any forward-looking statement. There is no assurance that our expectations will be attained or that any deviations may not be material. No representation or warranty can be given that the estimates, opinions or assumptions made in, or referenced by, this presentation will prove to be accurate.



## Kontakt

**Ralf Peters** (Head of Corporate Communications)  
**Oliver Kayser** (Investor Relations)  
**Rolf Becker** (Investor Relations)

## Nordex SE

Langenhorner Chaussee 600, 22419 Hamburg, Deutschland  
+49 (0) 40 30030 1000  
info@nordex-online.com  
Investor-relations@nordex-online.com  
www.nordex-online.com

