

**Herzlich willkommen zur
virtuellen Hauptversammlung 2021
der NEMETSCHKEK SE**

München | 12. Mai 2021

Virtuelle Hauptversammlung 2021 der Nemetschek SE

Kurt Dobitsch, Vorsitzender des Aufsichtsrats

München | 12. Mai 2021

Virtuelle Hauptversammlung 2021 der Nemetschek SE

Dr. Axel Kaufmann, Sprecher des Vorstands und CFOO

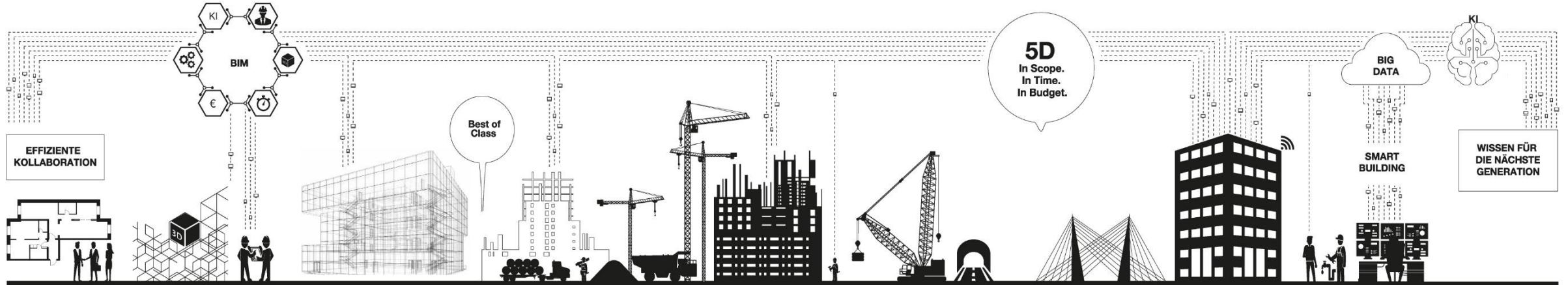
München | 12. Mai 2021

01

Geschäftsmodell und Geschäftsjahr 2021



Kundenorientierte Segmente im Fokus



Planning & Design

 GRAPHISOFT.

ALLPLAN

SOLIBRI

 VECTORWORKS®

 SCiA

 IRISA

 dRofus

 FRILO 

 DATA DESIGN SYSTEM

Build & Construct

 NEVARIS

 BLUEBEAM®

 SDS2®

Operate & Manage

CREMSOLUTIONS

 SPACEWELL

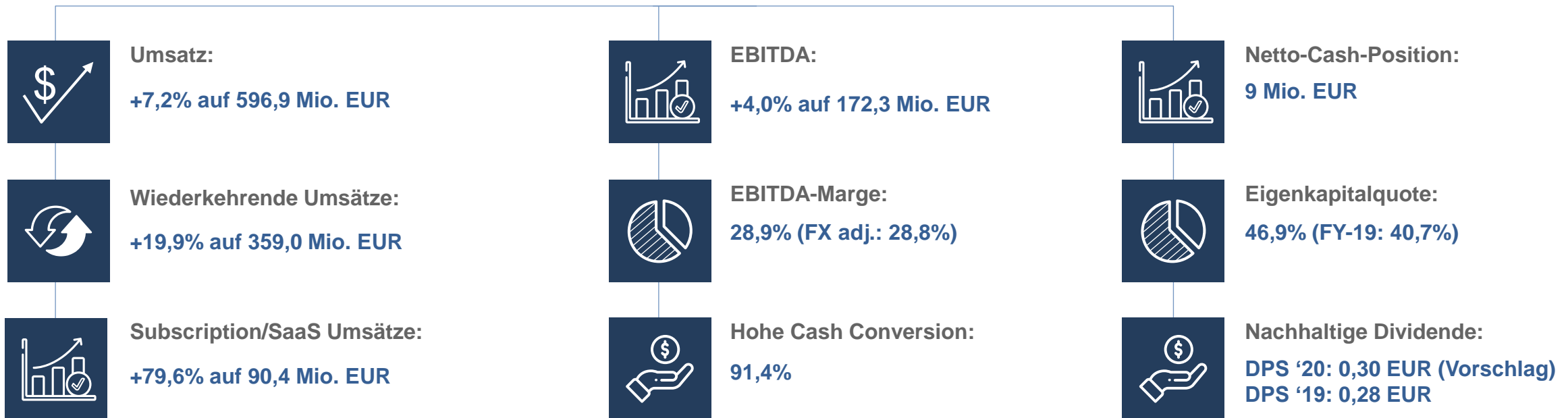
Media & Entertainment

 MAXON

Highlights 2020: Erfolgreiches Jahr trotz herausforderndem Umfeld



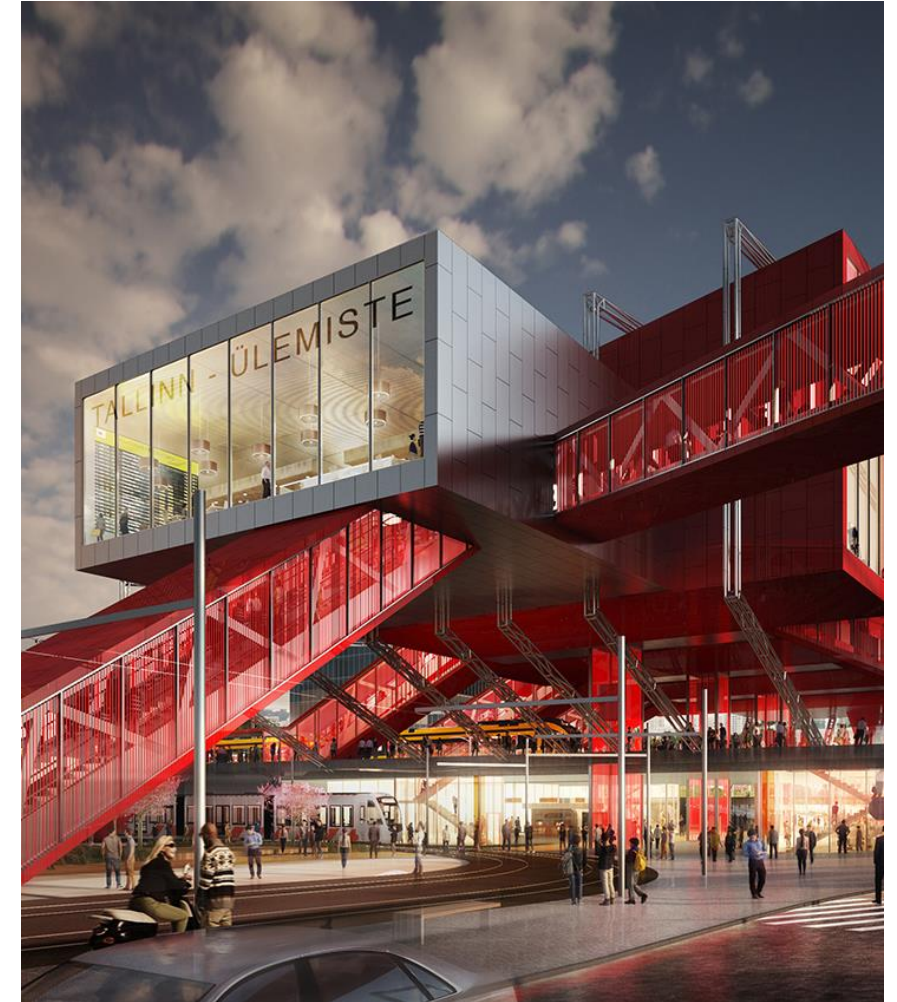
Finanzielle Erfolgskennzahlen



Strategische Highlights & Erfolge im Jahr 2020

- Einführung der Marktneuheiten Integrated und Federated Design
- Integration von Red Giant und Redshift in Maxon
- Konsequente Umsetzung von Harmonisierungs- / Effizienzmaßnahmen (z.B. Integration von Precast in Allplan)
- Akquisitionen von ADAPT und DEXMA
- Start-up / Ventures
- Erfolgreiche Umstellung auf Subskriptionsmodelle bei Maxon, Vorbereitung Einführung Subskriptionsmodelle bei Bluebeam

⇒ **Wichtiges Fundament für starkes zukünftiges Wachstum**

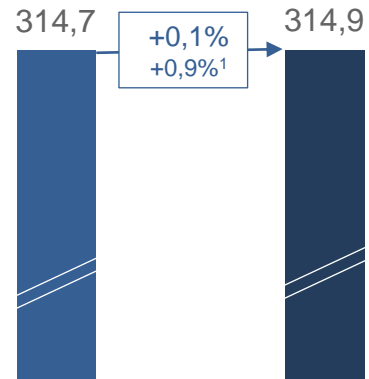


Übersicht Segmente – Erholung im zweiten Halbjahr



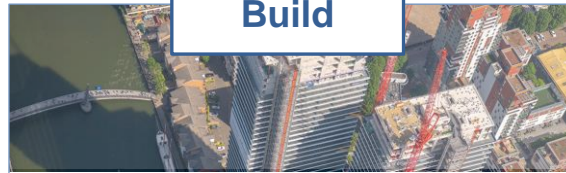
Design

Umsatz in m€

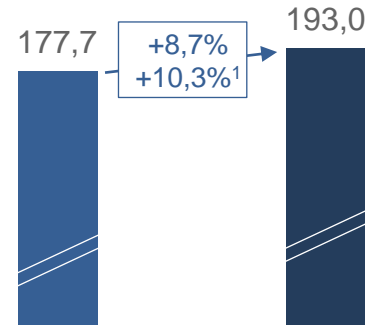


2019

2020



Build

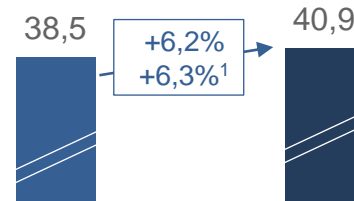


2019

2020



Manage

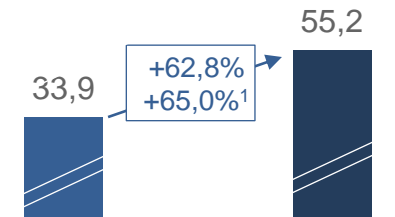


2019

2020



Media



2019

2020

EBITDA-Marge

31,1%

30,4%

34,7%

36,3%

20,5%

9,0%

27,8%

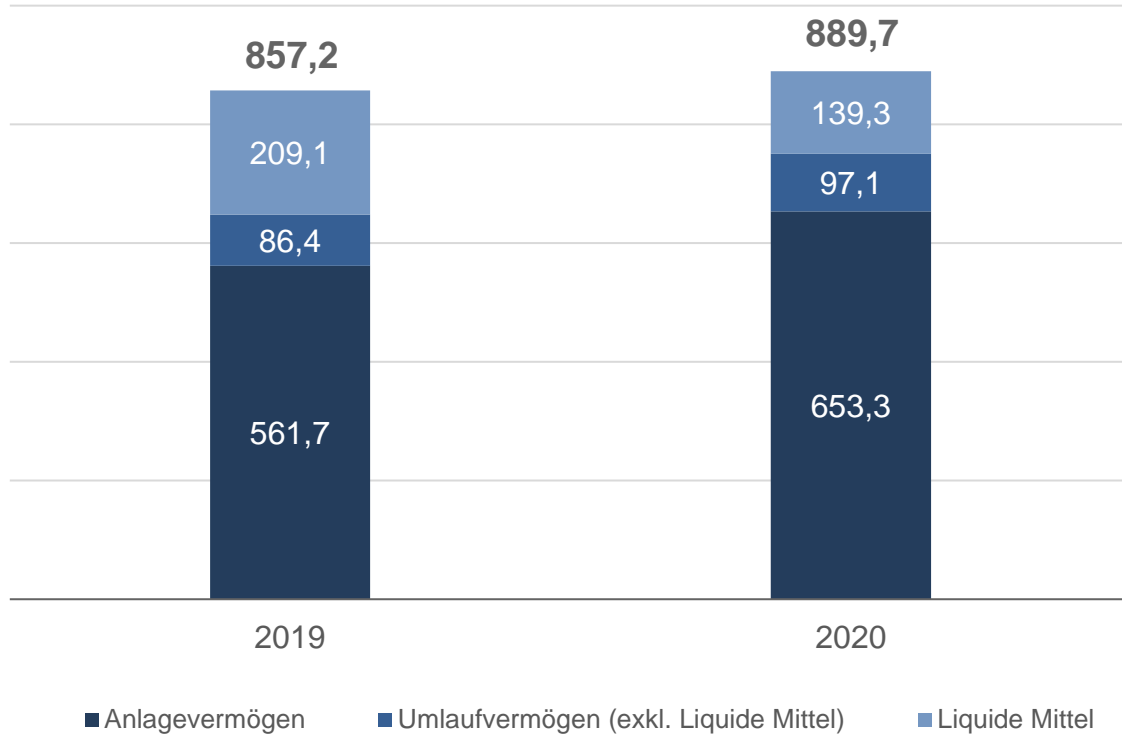
28,1%

¹ Währungsbereinigtes Wachstum

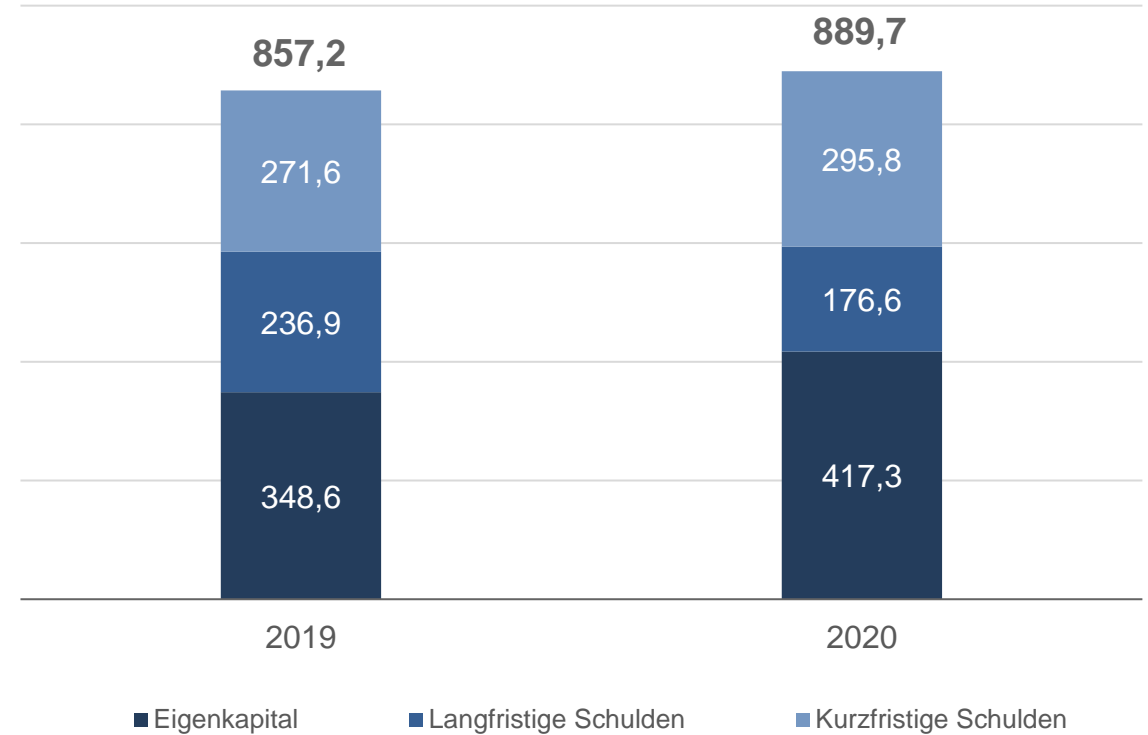
Weiterhin sehr **solide Bilanz**

in Mio. €

Aktiva

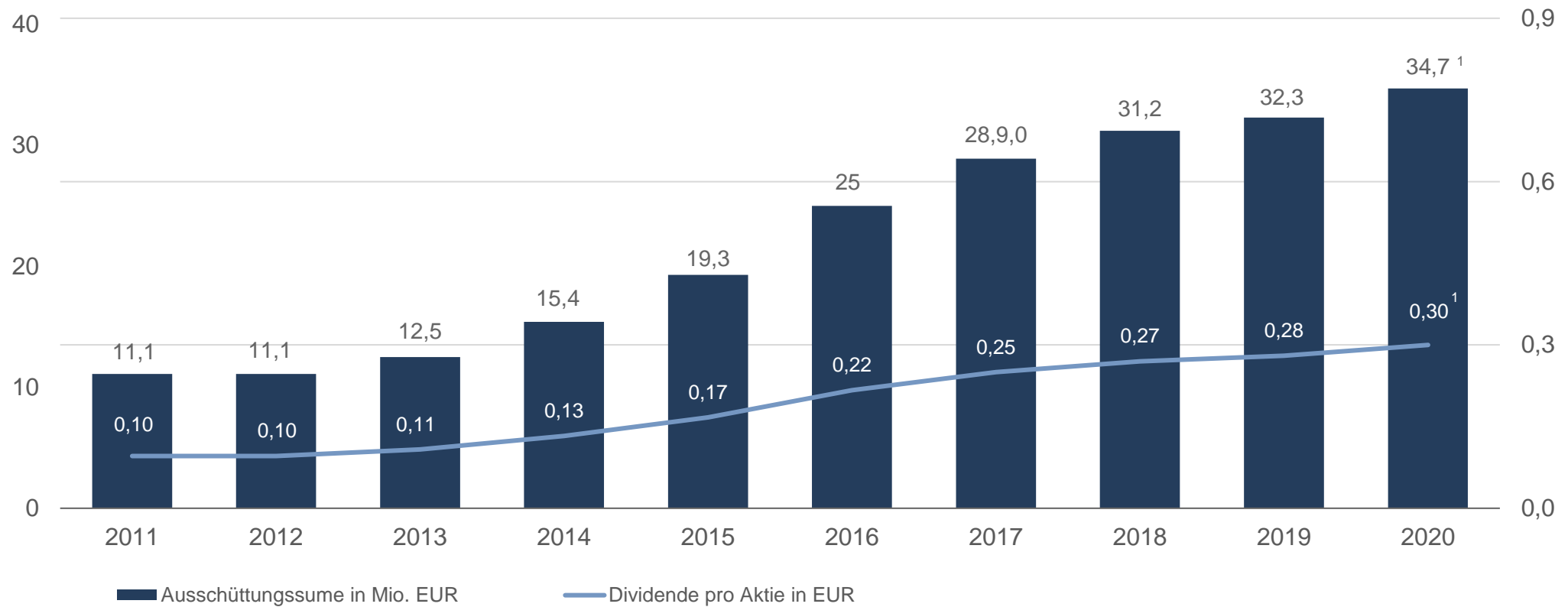


Passiva



Dividendenerhöhung auf 0,30 Euro pro Aktie

Dividende pro Aktie und Ausschüttungssumme im Jahresvergleich



¹ Vorschlag an die Hauptversammlung

02

Marktchancen und Nachhaltigkeit im Fokus

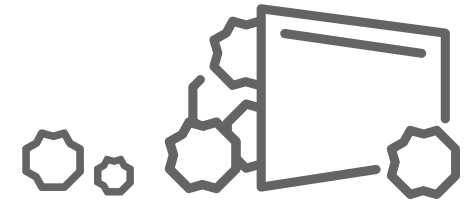
Herausforderungen in der Bauindustrie – als unsere Chance!

Die weltweite Baubranche wird geschätzt auf rund

10 Billionen €

(3,5 Billionen € ohne Wohnbau)

Mehr als **20%** sind ineffizient:



~10%

Material-
verschwendung



~30%

Nachbesserungen
am Bau



~40%

der Projekte sind
über Budget



~90%

der Projekte werden
verzögert



~40%

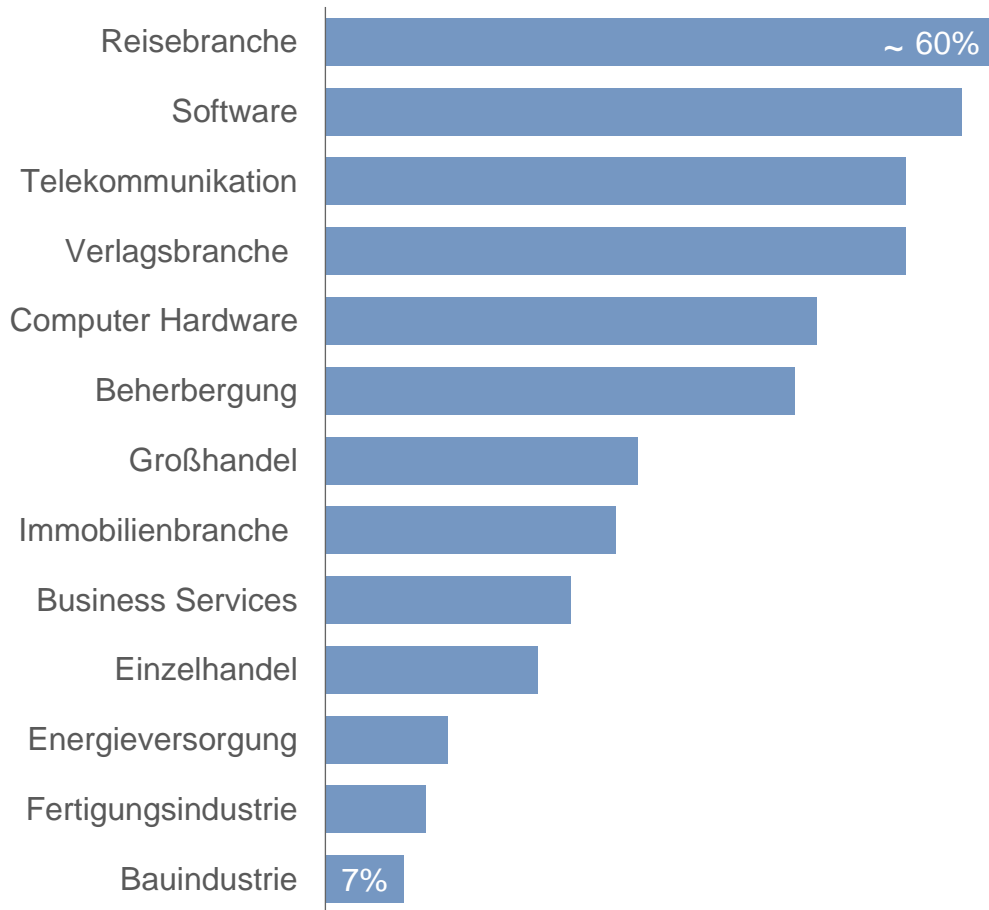
unproduktive
Arbeit vor Ort

► **Ineffizienzen** meist auf den Gebieten der **Kommunikation, Planung und Kollaboration.**

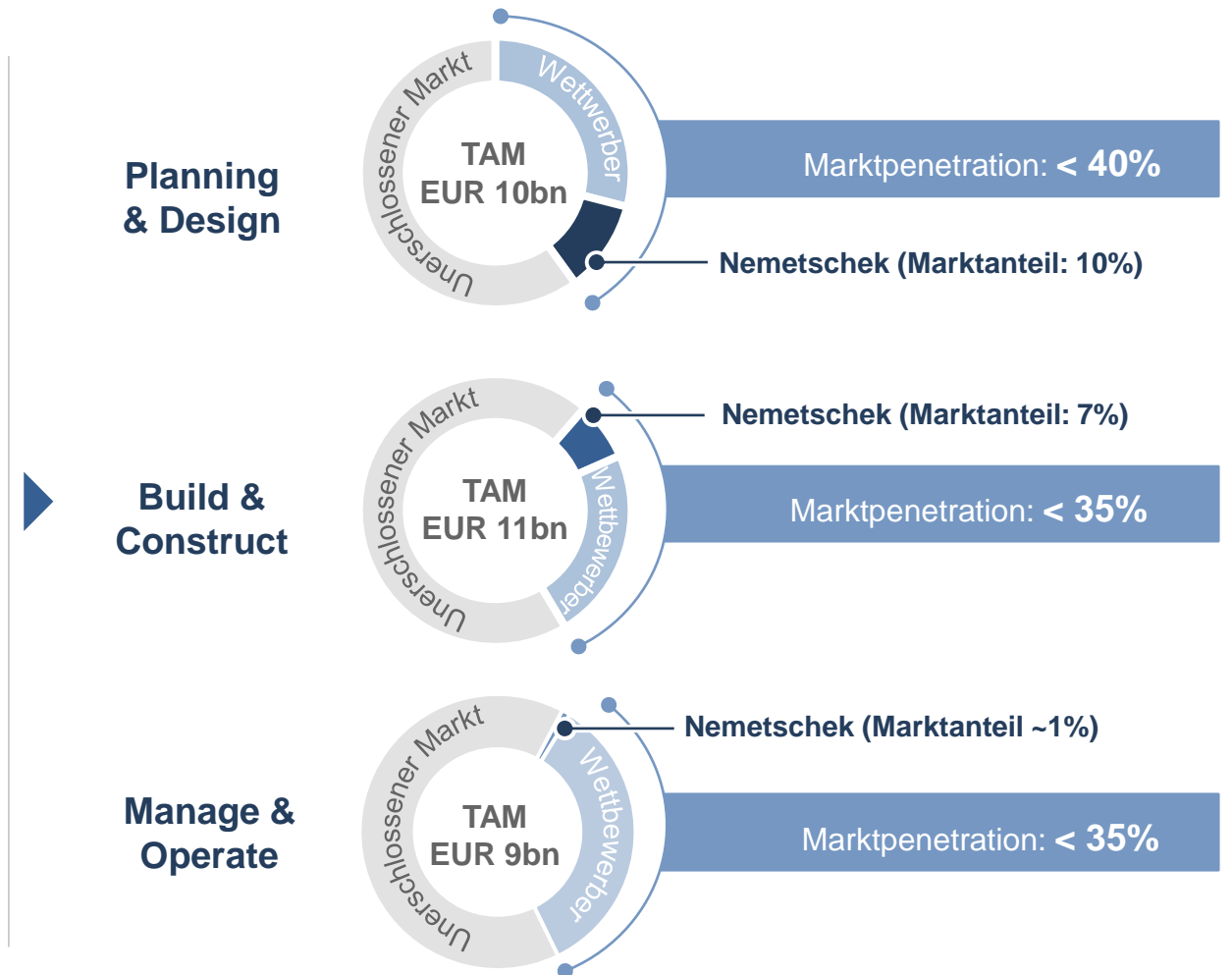
Quelle: Engineering-News Record 2019.

Unser Markt: AEC/O-Software bietet großes Wachstumspotenzial

Digitalisierungsgrad nach Branche in Europa



Marktwachstum: ~10% pro Jahr



Zahlreiche Möglichkeiten für Wachstum durch mehr **Nachhaltigkeit**

Aktuelle Bilanz der Baubranche



Klimasünder

- Die Baubranche gehört mit ~ 39% weltweit zu den größten Verursachern von CO2-Emissionen



Bau- und Abbrucharbeiten

- Verantwortlich für ~ 35% aller Abfallprodukte in der EU

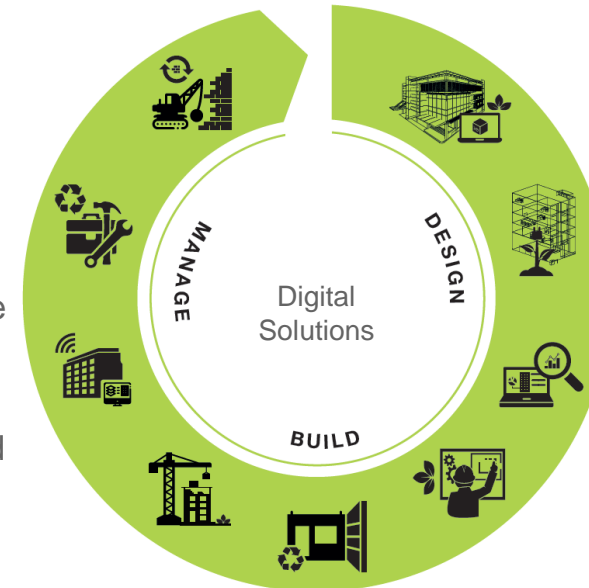


Kaum Effizienzen

- 10% der Baumaterialien werden verschwendet
- 30% aller Arbeiten sind Nacharbeiten

Wir fördern nachhaltigeres Bauen

- Leichtere Rekonstruktion
- Wiederverwendung von Rohstoffen
- Intelligente Gebäude
- Digitale Zwillinge
- Effiziente Nutzung von Büroflächen und Energie



- Weniger Fehler / Nacharbeiten durch engere Zusammenarbeit
- Energieanalysen
- Exakte Berechnung von Materialien

- Optimierter Einsatz von Ressourcen / Materialien
- Weniger Energieverbrauch / weniger Abfall bei Vorfertigung

Quellen: Global Status Report 2019, UN Environment and the International Energy Agency; Engineering-News Record 2018/2019.

03

Zahlen Q1-2021 & Ausblick

Highlights 2021: Sehr erfolgreicher Jahresauftakt



Finanzielle Erfolgskennzahlen



Umsatz:
**+8,1% (+12,1%¹) auf
158,4 Mio. EUR**



EBITDA:
**+18,5% (+26,5%¹) auf
49,6 Mio. EUR**



Hohe Cash Conversion:
122%



Wiederkehrende Umsätze:
**+11,7% (+15,9%¹) auf
96,1 Mio. EUR**



EBITDA-Marge:
31,3% (+32,2%¹)



Netto-Cash-Position:
**64,8 Mio. EUR
(Q1-20: 9,0 Mio. EUR)**



Subscription/SaaS Umsätze:
**+44,0% (+49,8%¹) auf
28,3 Mio. EUR**



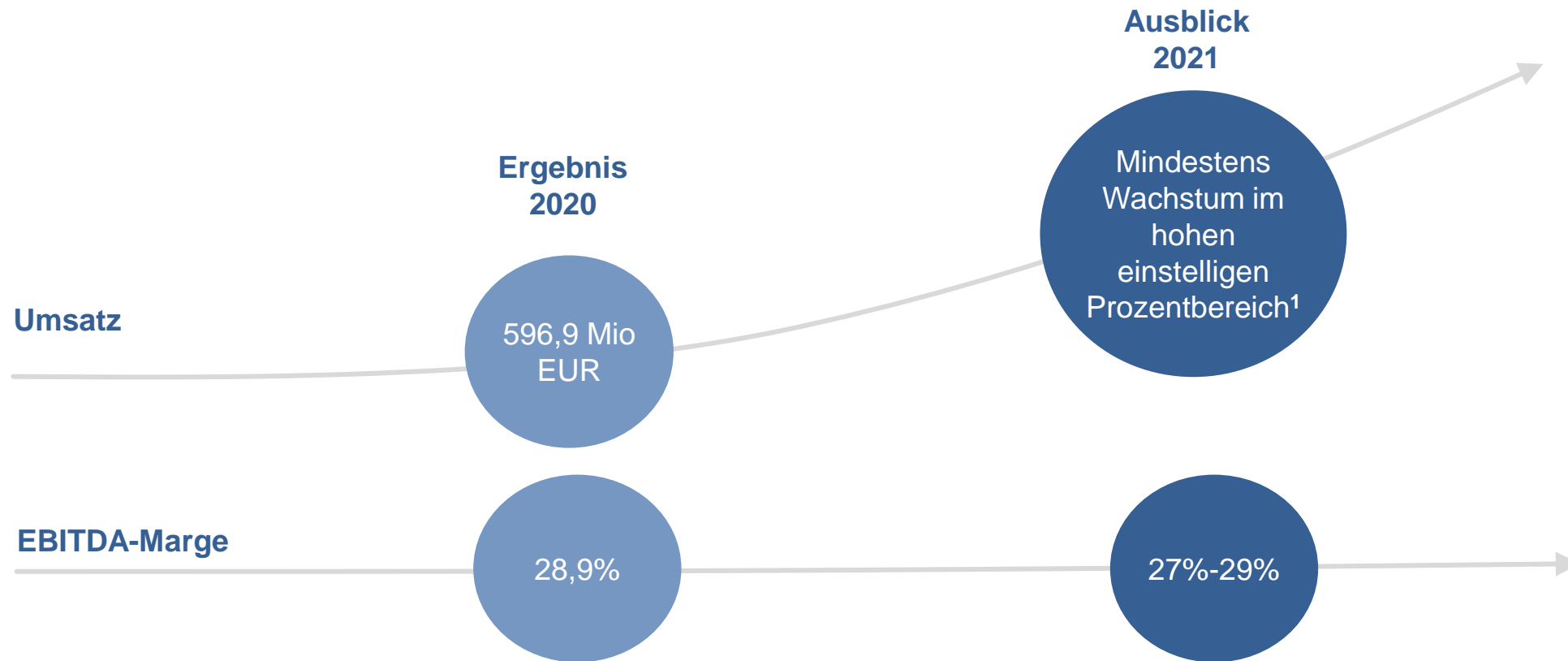
Gewinn pro Aktie
0,25 EUR (+37,5%¹)



Eigenkapitalquote
48,7% (Q1-20: 43,3%)

¹ Währungsbereinigtes Wachstum

Ausblick 2021: Nach Q1 bestätigt



Ambition 2023

- Wachstum im Mid-Teens-Bereich nach erfolgreicher Umstellung auf Subskription- & SaaS-Modelle ab 2023
 - Anteil wiederkehrender Umsätze: ~ 75% (Anteil Subscription/SaaS ~ 45%)

Positionierung: Nemetschek ist gut für die Zukunft aufgestellt

Nemetschek SE

Wachsender Endkundenmarkt

- | Langfristige Wachstumstreiber
- | Niedrige Digitalisierung
- | Regulierung

Einzigartige Positionierung

- | Best-in-Class-Lösungen
- | Portfolio entlang des gesamten Bau-lebenszyklus
- | Kundennähe

Attraktives Geschäftsmodell

- | Starke Cash Conversion (> 90%)
- | Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze(> 60%)
- | Hohe Profitabilität

Starke finanzielle Basis

- | Solide Bilanzkennzahlen
- | Eigenkapitalquote von 49%
- | Langfristiger Ankeraktionär

Wertgenerierende M&A

- | Langfristige Wertgenerierung
- | Disziplinierter Ansatz
- | Finanzielle Stärke

Vier starke Segmente mit weltweit führenden Marken

Virtuelle Hauptversammlung 2021 der Nemetschek SE

Kurt Dobitsch, Vorsitzender des Aufsichtsrats

München | 12. Mai 2021

Virtuelle Hauptversammlung 2021

Bitte stimmen Sie jetzt ab

München | 12. Mai 2021

Virtuelle Hauptversammlung 2021

**Die Abstimmungsergebnisse werden
derzeit ermittelt**

München | 12. Mai 2021

**Herzlichen Dank für den Besuch der
virtuellen Hauptversammlung 2021
der NEMETSCHKE SE**

München | 12. Mai 2021