

**QUARTALSMITTEILUNG  
ZUM 31. MÄRZ 2023**

**WERDOHL, 27. APRIL 2023**



# DISCLAIMER

## HINWEIS

Diese Präsentation enthält Aussagen zur zukünftigen Geschäftsentwicklung des Vossloh Konzerns, die auf Annahmen und Schätzungen der Unternehmensleitung beruhen. Sollten die den Prognosen zugrunde gelegten Annahmen nicht eintreffen, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den prognostizierten Aussagen wesentlich abweichen. Zu den Unsicherheitsfaktoren gehören u.a. Veränderungen im politischen, geschäftlichen und wirtschaftlichen Umfeld, das Verhalten von Wettbewerbern, Naturkatastrophen, Seuchen, Gesetzesreformen, die Auswirkung zukünftiger Rechtsprechung und Wechselkurs- sowie Zinsschwankungen. Vossloh, seine Konzerngesellschaften, Berater bzw. Beauftragten übernehmen keinerlei Verantwortung für etwaige Verluste in Zusammenhang mit der Anwendung dieser Präsentation oder deren Inhalt. Vossloh übernimmt keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation enthaltenen zukunftsbezogenen Aussagen zu aktualisieren.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen stellen weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf der Vossloh Aktie oder Aktien anderer Unternehmen dar.

# VOSSLOH KONZERN

BEEINDRUCKENDER START IN DAS GESCHÄFTSJAHR 2023



**Auftragseingang erneut auf Rekordniveau, dritthöchster Wert auf Quartalsbasis in der Unternehmensgeschichte; Auftragsbestand zum Ende Q1/2023 erreicht historischen Höchststand**



**Umsatz um 15,4 % über Vorjahr, höchstes Umsatzvolumen in einem Auftaktquartal**



**EBIT steigt um knapp 74 %, stärkstes operatives EBIT im ersten Quartal seit 12 Jahren**



**Nettobelastung aus gestiegenen Faktorkosten etwas geringer als im Vorjahresquartal**



**Aufbau Photovoltaikanlage am Hauptsitz in Werdohl abgeschlossen**



**Heinz Hermann Thiele Familienstiftung gegründet**

# VOSSLOH KONZERN

UMSATZ UND EBIT DEUTLICH ÜBER VORJAHR

## KONZERNKENNZAHLEN

1-3/2022 1-3/2023

		1-3/2022	1-3/2023
Umsatz	Mio.€	222,2	256,3
EBITDA / EBITDA-Marge	Mio.€ / %	20,1 / 9,1	26,9 / 10,5
EBIT / EBIT-Marge	Mio.€ / %	8,1 / 3,6	14,0 / 5,5
Konzernergebnis	Mio.€	3,6	4,8
Ergebnis je Aktie	€	0,02	0,07
Free Cashflow	Mio.€	-11,7	-27,5
Investitionen	Mio.€	8,7	9,4
Wertbeitrag	Mio.€	-7,9	-6,0

## ERLÄUTERUNGEN

**Umsatzerlöse** um 15,4 % gestiegen, Wachstum in allen Geschäftsbereichen, stärkstes prozentuales Wachstum bei Lifecycle Solutions

**EBIT** und **EBIT-Marge** im Vergleich zum Vorjahr deutlich gestiegen, alle Geschäftsbereiche erzielen spürbare Ergebnis- und Profitabilitätsverbesserung, vor allem Core Components, bereits im Q1/2023 wieder mit zweistelliger EBIT-Marge

**Konzernergebnis** infolge der EBIT-Entwicklung trotz höherem Zinsaufwand über Vorjahr; **Ergebnis je Aktie** steigt um 5 Cent

**Free Cashflow** saisontypisch im ersten Quartal negativ; aufgrund eines stärkeren Working-Capital-Aufbaus im Vergleich zum Vorjahresquartal unter Vorjahr

**Investitionen** leicht über Vorjahresniveau; Anstieg geht vor allem auf Customized Modules und Core Components zurück

**Wertbeitrag** zum Jahresauftakt erwartungsgemäß noch negativ; trotz höherer Kapitalkosten von 8,5 % (Vorjahr: 7,0 %) verbessert gegenüber Vorjahr

# VOSSLOH KONZERN

SAISONTYPISCHER WORKING-CAPITAL-AUFBAU FÜHRT ZU ERWARTETEM ANSTIEG DER NETTOFINANZSCHULD

<b>KONZERNKENNZAHLEN</b>		1-3/2022 <b>31.3.22</b>	2022 <b>31.12.22</b>	1-3/2023 <b>31.3.23</b>
Eigenkapital	Mio.€	598,1	625,1	626,3
Eigenkapitalquote	%	45,1	45,7	44,5
Working Capital (Ø)	Mio.€	188,2	218,1	214,6
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	21,2	20,8	20,9
Working Capital (Stichtag)	Mio.€	200,8	191,6	237,7
Capital Employed (Ø)	Mio.€	915,7	950,6	943,0
Capital Employed (Stichtag)	Mio.€	929,8	923,2	962,9
Nettofinanzschuld (ohne Leasing)	Mio.€	187,1	197,6	234,6
Nettofinanzschuld	Mio.€	228,2	237,5	273,4

## ERLÄUTERUNGEN

**Eigenkapital** gegenüber Q1/2022 deutlich erhöht; Eigenkapitalquote trotz leichtem Rückgang auf anhaltend gutem Niveau

**Working Capital (Stichtag)** saisontypisch infolge höherer Vorrats- und Forderungsbestände im Q1/2023 spürbar gestiegen; **Working-Capital-Intensität (Ø)** im Vergleich zur Vorjahresperiode aufgrund des starken Umsatzwachstums leicht verbessert

**Capital Employed (Stichtag)** im Vergleich zum 31.3.2022 infolge des spürbar höheren Working Capital gestiegen

**Nettofinanzschuld** gegenüber Jahresende insbesondere aufgrund des saisontypisch negativen Free Cashflow in Q1/2023 gestiegen

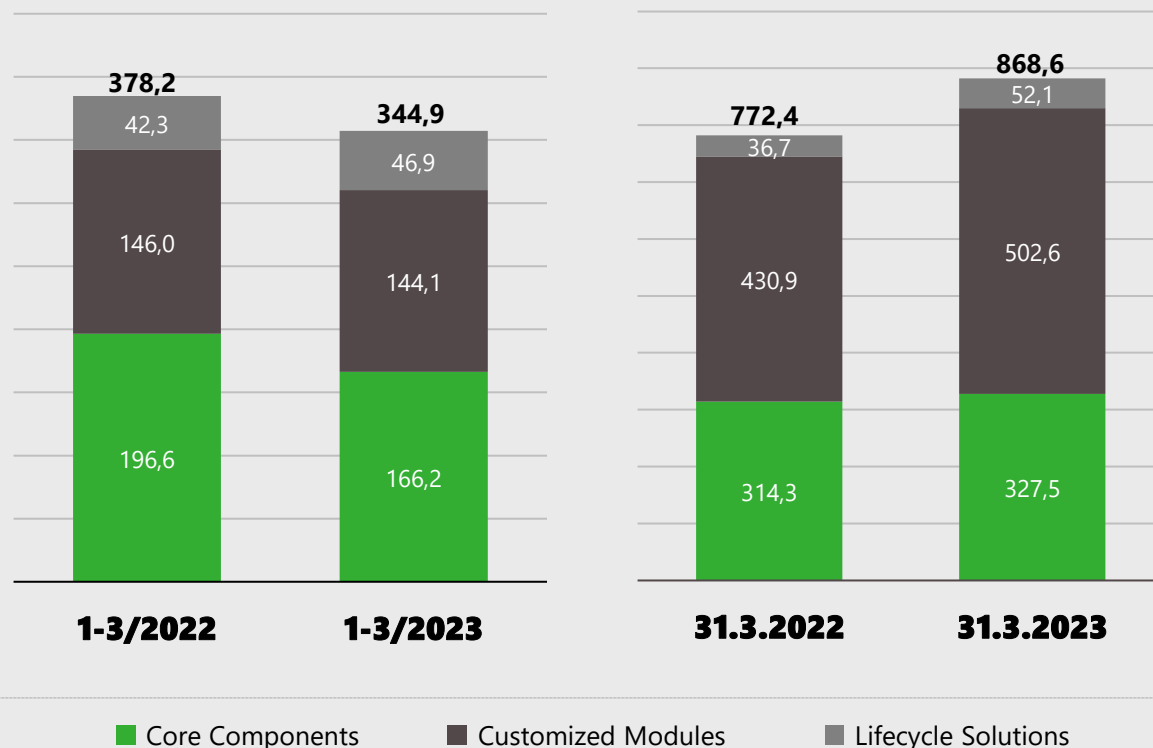
# VOSSLOH KONZERN

AUFTRAGSEINGÄNGE IM Q1/2023 ERNEUT AUF SEHR HOHEM NIVEAU; BOOK-TO-BILL BEI 1,35

## AUFTRAGSEINGANG (in Mio.€)

## AUFTRAGSBESTAND (in Mio.€)

## ERLÄUTERUNGEN



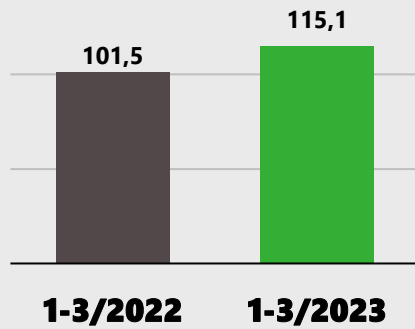
**Auftragseingang** im Auftaktquartal 2023 erwartungsgemäß unter Rekordwert im Vorjahr, aber erneut auf sehr hohem Niveau; insbesondere spürbar geringerer Wert bei Vossloh Fastening Systems, nachdem im Q1/2022 zwei Großaufträge in China (Volumen insgesamt rund 90 Mio.€) gewonnen worden waren; VTT dagegen mit signifikanten Mehraufträgen in Mexiko und den USA; Customized Modules stabil auf hohem Vorjahresniveau; Lifecycle Solutions vor allem dank höherer Auftragseingänge in Deutschland und den Niederlanden über Vorjahr

**Auftragsbestand** um 12,5 % über Vorjahr und auf historischem Höchststand; alle Geschäftsbereiche tragen zum Anstieg bei; insbesondere Customized Modules (+71,7 Mio.€) deutlich über Vorjahr, vor allem in Frankreich und Serbien; Lifecycle Solutions erzielt ebenfalls einen spürbaren Anstieg gegenüber Vorjahr (+15,4 Mio.€), hauptsächlich in Deutschland; Core Components (+13,2 Mio.€) leicht über Vorjahr, VFS aufgrund der Großaufträge im Vorjahr mit geringerem Auftragsbestand, VTT dagegen mit deutlichem Anstieg

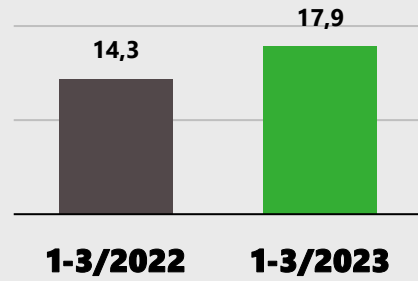
# GESCHÄFTSBEREICH CORE COMPONENTS

UMSATZ UND EBIT DEUTLICH ÜBER VORJAHR, EBIT-MARGE WIEDER ZWEISTELLIG

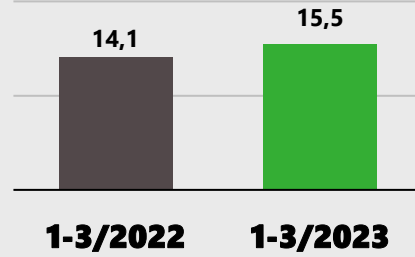
## UMSATZ (in Mio.€)



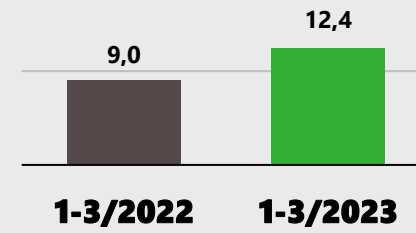
## EBITDA (in Mio.€)



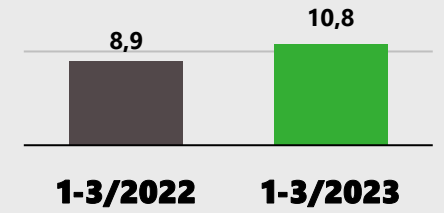
## EBITDA-MARGE (in %)



## EBIT (in Mio.€)



## EBIT-MARGE (in %)



Umsatz um 13,5 % über Vorjahr; insbesondere Vossloh Tie Technologies mit deutlichem Umsatzanstieg, aber auch Vossloh Fastening Systems über Vorjahr

EBIT und EBIT-Marge trotz anhaltend hohem Niveau bei Beschaffungspreisen spürbar über Vorjahr; Ergebnis- und Profitabilitätsverbesserung geht auf Vossloh Fastening Systems zurück

Wertbeitrag trotz höherer Kapitalkosten deutlich gestiegen, starker Anstieg beim ROCE

## ROCE

(in %)

**1-3/2022** 10,5

**1-3/2023** 14,2

## WERTBEITRAG

(in Mio.€)

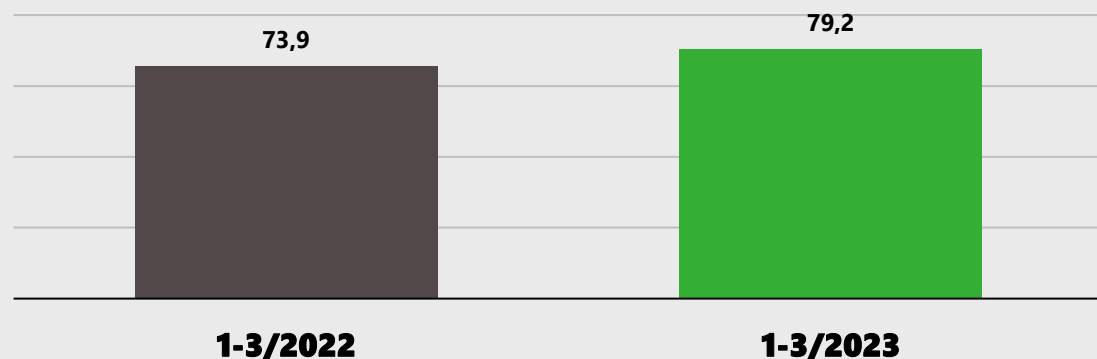
**1-3/2022** 3,0

**1-3/2023** 5,0

# GESCHÄFTSFELD FASTENING SYSTEMS

UMSATZ GESTIEGEN, WERTBEITRAG DEUTLICH ERHÖHT

## UMSATZ (in Mio.€)

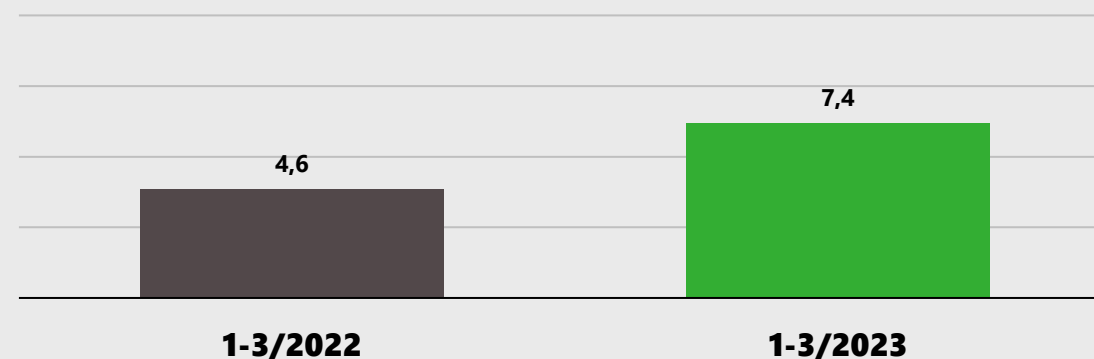


Aufgrund im Vorjahr gewonnener Großaufträge für den Bau von Hochgeschwindigkeitsstrecken in China (Volumen rund 90 Mio.€) fällt der Auftragseingang im Vergleich deutlich geringer aus; Book-to-Bill dennoch bei 1,21

Spürbarer Umsatzanstieg vor allem in Mexiko, den USA und Deutschland; dagegen insbesondere in Tschechien und China unter Vorjahr

Wertbeitrag trotz gestiegener Kapitalkosten vor allem aufgrund starker Ergebnisentwicklung am Hauptstandort in Werdohl deutlich höher als im Vorjahr

## WERTBEITRAG (in Mio.€)



## AUFTRAGS- EINGANG

(in Mio.€)

**1-3/2022** 162,7

**1-3/2023** 95,7

## AUFTRAGS- BESTAND

(in Mio.€)

**31.3.2022** 246,5

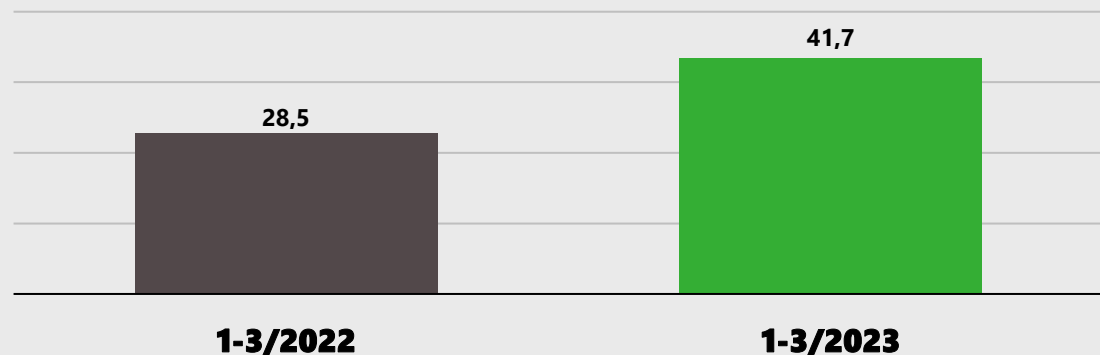
**31.3.2023** 208,2



# GESCHÄFTSFELD TIE TECHNOLOGIES

UMSÄTZE VOR ALLEM DANK ERHÖHTER NACHFRAGE IN NORDAMERIKA DEUTLICH GESTIEGEN

## UMSATZ (in Mio.€)

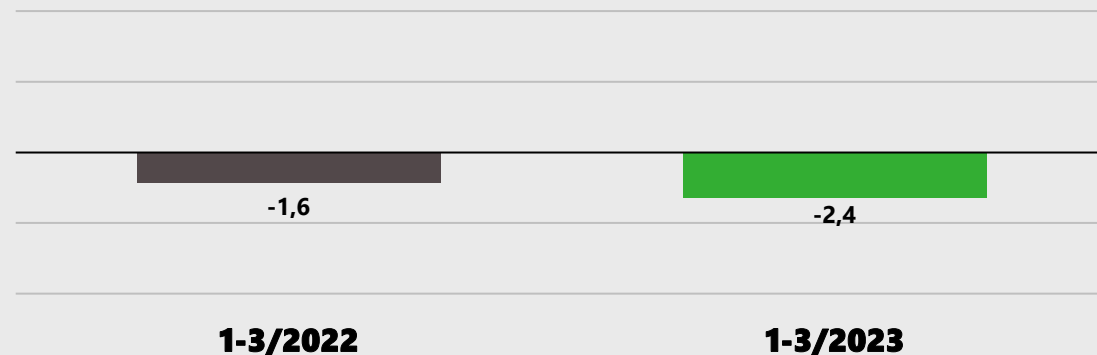


Auftragseingänge um 141,6 % über Vorjahr; Zuwächse insbesondere in Mexiko und den USA

Umsatz um 46,5 % über Vorjahr, in allen vertretenen Regionen höhere Umsätze erzielt, stärkster Anstieg in den USA

Wertbeitrag im Berichtsjahr noch unter Vorjahr, auch aufgrund höherer Kapitalkosten; zudem belastet durch hohe Instandhaltungsaufwendungen an einem australischen Standort

## WERTBEITRAG (in Mio.€)



## AUFTRAGS- EINGANG

(in Mio.€)

**1-3/2022** 35,5

**1-3/2023** 85,7

## AUFTRAGS- BESTAND

(in Mio.€)

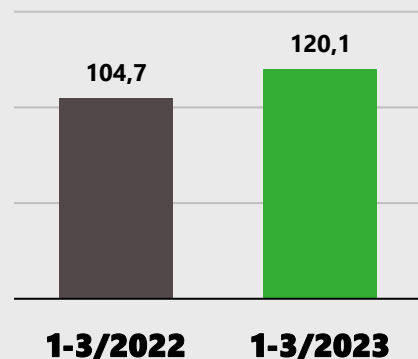
**31.3.2022** 71,5

**31.3.2023** 132,0

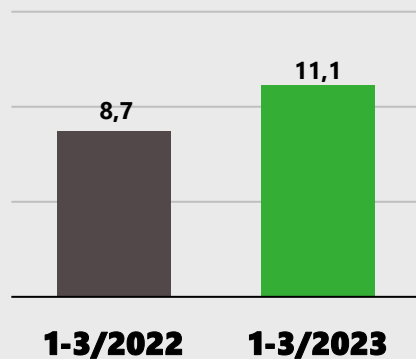
# GESCHÄFTSBEREICH CUSTOMIZED MODULES

UMSATZ DEUTLICH GESTIEGEN BEI HÖHERER PROFITABILITÄT

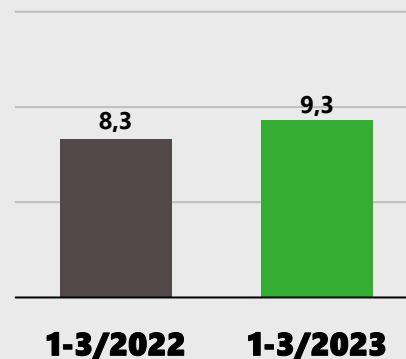
**UMSATZ** (in Mio.€)



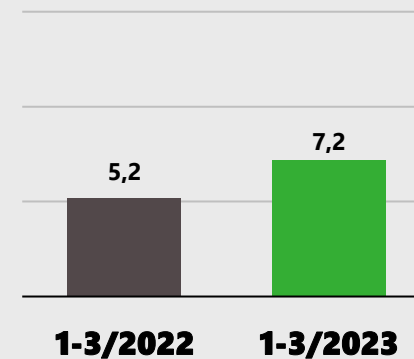
**EBITDA** (in Mio.€)



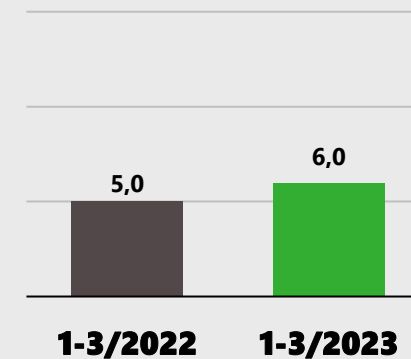
**EBITDA-MARGE** (in %)



**EBIT** (in Mio.€)



**EBIT-MARGE** (in %)



Auftragseingänge liegen stabil auf hohem Vorjahresniveau, geringere Auftragseingänge insbesondere in Polen und Ägypten wurden durch Mehraufträge vor allem in Serbien, Frankreich und Deutschland kompensiert

Sehr erfreuliche Umsatzentwicklung im Q1/2023, Umsatz um 14,8 % über Vorjahr, höhere Umsätze insbesondere in Mexiko sowie in West- und Osteuropa

Höchstes EBIT in einem Jahresauftaktquartal seit mehr als 10 Jahren, insbesondere dank höherer Ergebnisbeiträge der Standorte in Luxemburg, Großbritannien und Australien

**ROCE**  
(in %)

<b>1-3/2022</b>	5,5
<b>1-3/2023</b>	7,7

**WERTBEITRAG**  
(in Mio.€)

<b>1-3/2022</b>	-1,4
<b>1-3/2023</b>	-0,8

# GESCHÄFTSBEREICH LIFECYCLE SOLUTIONS

UMSATZ DEUTLICH ÜBER VORJAHR, EBIT UND EBIT-MARGE SPÜRBAR VERBESSERT

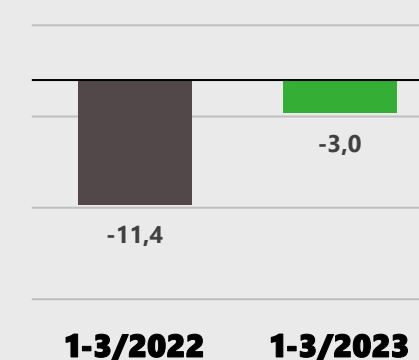
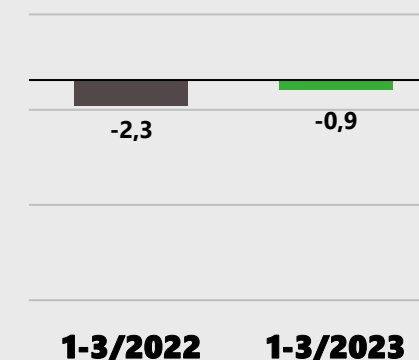
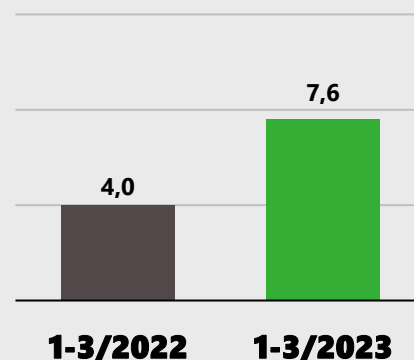
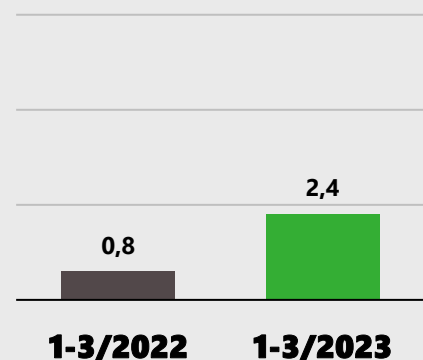
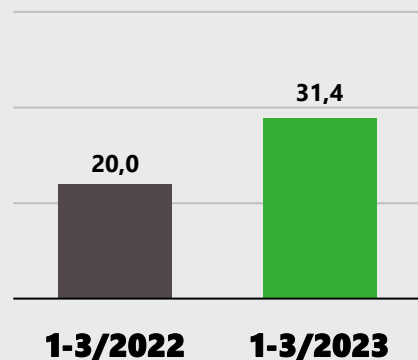
**UMSATZ** (in Mio.€)

**EBITDA** (in Mio.€)

**EBITDA-MARGE** (in %)

**EBIT** (in Mio.€)

**EBIT-MARGE** (in %)



Auftragseingänge um 10,8 % über Vorjahr, Auftragslage vor allem in Deutschland im Bereich Track Supply sowie in den Niederlanden nochmals verbessert

Umsatzanstieg in Höhe von 56,9 % insbesondere auf den Teilbereich High Speed Grinding (HSG) sowie auf die niederländische Gesellschaft Vossloh ETS zurückzuführen; daneben auch Umsatzzuwächse beim Stationären Schweißen

EBIT saisontypisch noch negativ, aber im Vergleich zum Vorjahr spürbar verbessert, zur Entwicklung tragen vor allem ein verbessertes Ergebnis im Instandhaltungsbereich (insbesondere HSG) sowie im Bereich Track Supply bei

**ROCE**  
(in %)

**1-3/2022** -4,6

**1-3/2023** -1,7

**WERTBEITRAG**  
(in Mio.€)

**1-3/2022** -5,7

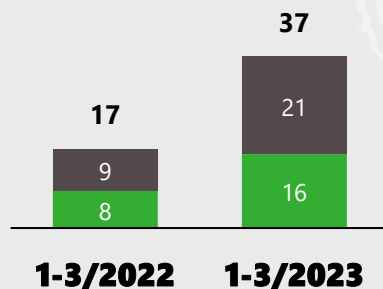
**1-3/2023** -5,5

# VOSSLOH KONZERN

DEUTLICHER UMSATZANSTIEG VOR ALLEM IN EUROPA UND NORDAMERIKA

## AMERIKA

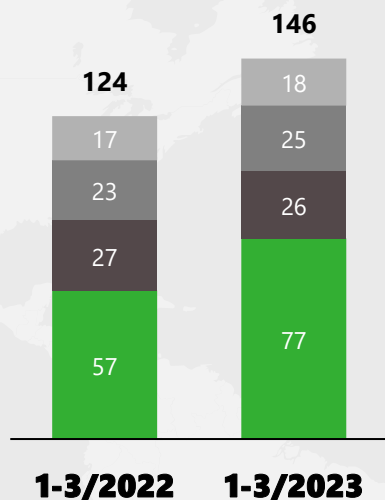
(in Mio.€)



■ USA ■ Restl. Amerika

## EUROPA

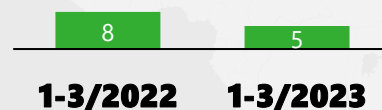
(in Mio.€)



■ Westeuropa ■ Südeuropa ■ Nordeuropa ■ Osteuropa

## AFRIKA

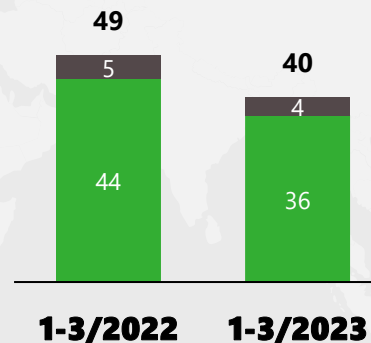
(in Mio.€)



■ Afrika

## ASIEN INKL. NAHER OSTEN

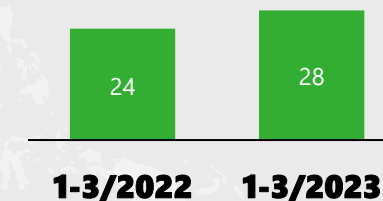
(in Mio.€)



■ Asien ■ Naher Osten

## AUSTRALIEN

(in Mio.€)



■ Australien

Umsätze vor allem in Mexiko bei CM und CC über Vorjahr, auch in den USA insbesondere bei VTT spürbar gestiegen

Umsatz +17,7 %; Westeuropa: Höhere Umsätze vor allem in Deutschland; Nordeuropa: stabil auf hohem Vorjahresniveau; Südeuropa: vor allem dank Italien leicht über Vorjahr; Osteuropa: nahezu unverändert zum Vorjahr

Geringere Umsätze in Ägypten (CM) teilweise durch höhere Umsätze in Liberia (CM) kompensiert

Umsatzrückgang in Asien vor allem durch geringere Umsätze in Indien (CM & VFS) und China (VFS)

Umsätze in Australien dank CM und VTT über Vorjahr

# VOSSLOH KONZERN: AUSBLICK

VOSSLOH ERWARTET SPÜRBAREN UMSATZ- UND EBIT-ANSTIEG IM JAHR 2023

## Umsatz

**2022: 1.046,1 Mio.€**

**Erwartung 2023: 1,05 Mrd.€ bis 1,15 Mrd.€**

/ Der erwartete Umsatzanstieg basiert im Wesentlichen auf dem hohen Auftragsbestand zum Jahresende 2022. Sämtliche Geschäftsbereiche tragen zum prognostizierten Umsatzwachstum bei. Das prozentual stärkste Wachstum wird im Geschäftsbereich Lifecycle Solutions erwartet.

## Wertbeitrag

**2022: 11,5 Mio.€**

**Erwartung 2023: 0 Mio.€ bis 10 Mio.€**

/ Der für die interne Steuerung relevante gewichtete Kapitalkostensatz vor Steuern (WACC) wurde für das Geschäftsjahr 2023 infolge der allgemeinen Zinsentwicklung auf 8,5 % angehoben (Vorjahr: 7,0 %). Trotz der Erhöhung wird ein positiver Wertbeitrag im Jahr 2023 erwartet.

## EBIT

**2022: 78,1 Mio.€**

**Erwartung 2023: 79 Mio.€ bis 88 Mio.€**

/ Auch für das Geschäftsjahr 2023 wird ungeachtet des anhaltend hohen Niveaus der Beschaffungskosten für Energie und Material sowie deutlich steigender Personalkosten ein spürbarer Anstieg des EBIT erwartet. Analog zum Umsatz sollen auch beim EBIT sämtliche Geschäftsbereiche zur Steigerung beitragen. Bezogen auf den Mittelwert der Umsatzprognose ergibt sich ein Prognosekorridor für die EBIT-Marge zwischen 7,2 % und 8,0 %.



# FINANZKALENDER UND ANSPRECHPARTNER

SO ERREICHEN SIE UNS

## Finanzkalender 2023

- / 24. Mai 2023 Hauptversammlung
- / 3. August 2023 Halbjahresbericht zum 30. Juni 2023
- / 26. Oktober 2023 Zwischenmitteilung zum 30. September 2023

## Kontaktdaten für Investoren:

Dr. Daniel Gavranovic

E-Mail: [investor.relations@vossloh.com](mailto:investor.relations@vossloh.com)

Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-609

Fax: +49 (0) 23 92 / 52-219



## Kontaktdaten für die Medien:

Andreas Friedemann

E-Mail: [presse@vossloh.com](mailto:presse@vossloh.com)

Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-608

Fax: +49 (0) 23 92 / 52-219



A stylized illustration on the left side of the slide. It features a white suspension bridge with a curved deck, set against a green background. Below the bridge, a path of grey stone steps leads towards a bright, glowing light source. The entire illustration is framed by a white diagonal line that separates it from the rest of the slide.

# Q&A

**VIELEN DANK FÜR IHRE  
AUFMERKSAMKEIT.**

# ANHANG



# VOSSLOH KONZERN

## GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

Mio.€	1-3/2022	1-3/2023
Umsatzerlöse	222,2	256,3
Herstellungskosten	-178,8	-198,7
Vertriebs- und Verwaltungskosten	-37,6	-42,4
Wertberichtigungen bzw. Zuschreibungen auf finanzielle Vermögenswerte	0,0	-0,6
Forschungs- und Entwicklungskosten	-2,0	-2,3
Sonstiger betrieblicher Ertrag	6,1	3,8
Sonstiger betrieblicher Aufwand	-2,1	-2,3
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>7,8</b>	<b>13,8</b>
Beteiligungsergebnis aus at-equity einbezogenen Unternehmen	0,3	0,5
Übrige Finanzerträge	0,0	0,0
Übrige Finanzaufwendungen	0,0	-0,3
<b>Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)</b>	<b>8,1</b>	<b>14,0</b>
Zinserträge	0,2	0,5
Zinsaufwendungen und ähnliche Aufwendungen	-1,5	-5,5
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern (EBT)</b>	<b>6,8</b>	<b>9,0</b>
Ertragsteuern	-3,2	-4,2
<b>Konzernergebnis</b>	<b>3,6</b>	<b>4,8</b>
<b>davon entfallen auf Anteilseigner der Vossloh AG</b>	<b>0,4</b>	<b>1,3</b>
davon entfallen auf Hybridkapitalgeber	1,5	1,5
davon entfallen auf Anteile anderer Gesellschafter	1,7	2,0
<b>Ergebnis je Aktie</b>		
Unverwässertes/verwässertes Ergebnis je Aktie (in €)	0,02	0,07
davon entfallen auf fortgeführte Aktivitäten	0,02	0,07
davon entfallen auf nicht fortgeführte Aktivitäten	0,00	0,00

# VOSSLOH KONZERN

## BILANZ

Aktiva in Mio.€	31.3.2022	31.12.2022	31.3.2023
Immaterielle Vermögenswerte	346,9	345,0	343,3
Sachanlagen	322,5	326,4	322,1
Als Finanzinvestitionen gehaltene Immobilien	7,4	1,3	1,2
Beteiligungen an at-equity einbezogenen Unternehmen	48,1	49,4	49,4
Übrige langfristige Finanzinstrumente	4,4	13,7	12,7
Sonstige langfristige Vermögenswerte	3,5	1,5	1,5
Latente Steuerforderungen	13,4	17,1	17,3
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>746,2</b>	<b>754,4</b>	<b>747,5</b>
Vorräte	223,4	236,5	264,0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	210,9	228,0	251,0
Vertragsvermögenswerte	6,0	1,4	1,3
Ertragsteuererstattungsansprüche	8,2	8,9	10,2
Übrige kurzfristige Finanzinstrumente	16,9	15,5	15,5
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	31,0	28,9	33,9
Kurzfristige Wertpapiere	1,7	2,3	2,3
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	82,0	76,8	65,3
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>580,1</b>	<b>598,3</b>	<b>643,5</b>
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte	-	16,1	17,3
<b>Vermögenswerte</b>	<b>1.326,3</b>	<b>1.368,8</b>	<b>1.408,3</b>

Passiva in Mio.€	31.3.2022	31.12.2022	31.3.2023
Gezeichnetes Kapital	49,9	49,9	49,9
Kapitalrücklagen	190,4	190,4	190,4
Gewinnrücklagen und Konzernergebnis	175,2	199,0	209,0
Hybridkapital	148,3	148,3	148,3
Sonstige Eigenkapitalposten	3,1	10,3	-0,3
<b>Eigenkapital ohne Anteile anderer Gesellschafter</b>	<b>566,9</b>	<b>597,9</b>	<b>597,3</b>
Anteile anderer Gesellschafter	31,2	27,2	29,0
<b>Eigenkapital</b>	<b>598,1</b>	<b>625,1</b>	<b>626,3</b>
Pensionsrückstellungen/Rückstellungen für sonstige Leistungen nach Ende der Beschäftigung	34,8	21,9	22,3
Sonstige langfristige Rückstellungen	14,6	17,5	18,7
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	234,9	267,4	294,0
Langfristige Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	0,0	1,7	0,0
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	2,9	10,4	4,7
Latente Steuerschulden	12,3	9,4	9,3
<b>Langfristige Schulden</b>	<b>299,5</b>	<b>328,3</b>	<b>349,0</b>
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	62,2	52,7	53,0
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	77,0	49,2	46,9
Kurzfristige Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	146,5	167,3	163,6
Kurzfristige Ertragsteuerverbindlichkeiten	7,9	9,8	9,5
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	135,1	126,6	149,2
<b>Kurzfristige Schulden</b>	<b>428,7</b>	<b>405,6</b>	<b>422,2</b>
Schulden in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	-	9,8	10,8
<b>Eigenkapital und Schulden</b>	<b>1.326,3</b>	<b>1.368,8</b>	<b>1.408,3</b>

# VOSSLOH KONZERN

## WESENTLICHE KENNZAHLEN

		Core Components		Fastening Systems		Tie Technologies		Customized Modules		Lifecycle Solutions	
		1-3/2022	1-3/2023	1-3/2022	1-3/2023	1-3/2022	1-3/2023	1-3/2022	1-3/2023	1-3/2022	1-3/2023
Umsatzerlöse	Mio.€	101,5	115,1	73,9	79,2	28,5	41,7	104,7	120,1	20,0	31,4
EBITDA	Mio.€	14,3	17,9					8,7	11,1	0,8	2,4
EBITDA-Marge	%	14,1	15,5					8,3	9,3	4,0	7,6
EBIT	Mio.€	9,0	12,4					5,2	7,2	-2,3	-0,9
EBIT-Marge	%	8,9	10,8					5,0	6,0	-11,4	-3,0
Working Capital (Ø)	Mio.€	103,8	115,6					72,6	74,0	16,7	30,7
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	25,6	25,1					17,3	15,4	20,9	24,4
Capital Employed (Ø)	Mio.€	341,6	348,6					377,0	373,7	197,3	215,7
ROCE	%	10,5	14,2					5,5	7,7	-4,6	-1,7
Wertbeitrag	Mio.€	3,0	5,0	4,6	7,4	-1,6	-2,4	-1,4	-0,8	-5,7	-5,5
Auftragseingang	Mio.€	196,6	166,2	162,7	95,7	35,5	85,7	146,0	144,1	42,3	46,9
Auftragsbestand (Stichtag 31.3.)	Mio.€	314,3	327,5	246,5	208,2	71,5	132,0	430,9	502,6	36,7	52,1
Investitionen	Mio.€	2,9	3,3	2,0	1,6	0,9	1,7	2,2	3,1	3,2	2,4
Abschreibungen	Mio.€	-5,3	-5,5	-2,5	-2,6	-2,8	-2,9	-3,5	-4,0	-3,1	-3,3

# VOSSLOH KONZERN

## KAPITALFLUSSRECHNUNG

Mio.€	1-3/2022	1-3/2023
Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)	8,1	14,0
Abschreibungen/Wertminderungen auf langfristige Vermögenswerte (saldiert mit Zuschreibungen)	12,0	13,0
Veränderung der langfristigen Rückstellungen	0,8	1,5
<b>Bruttocashflow</b>	<b>20,9</b>	<b>28,5</b>
Gezahlte Ertragsteuern	-4,1	-6,0
Veränderung des Working Capital	-24,2	-43,3
Sonstige Veränderungen	3,0	4,4
<b>Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit</b>	<b>-4,4</b>	<b>-16,4</b>
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-7,3	-11,1
<b>Free Cashflow</b>	<b>-11,7</b>	<b>-27,5</b>

# VOSSLOH KONZERN

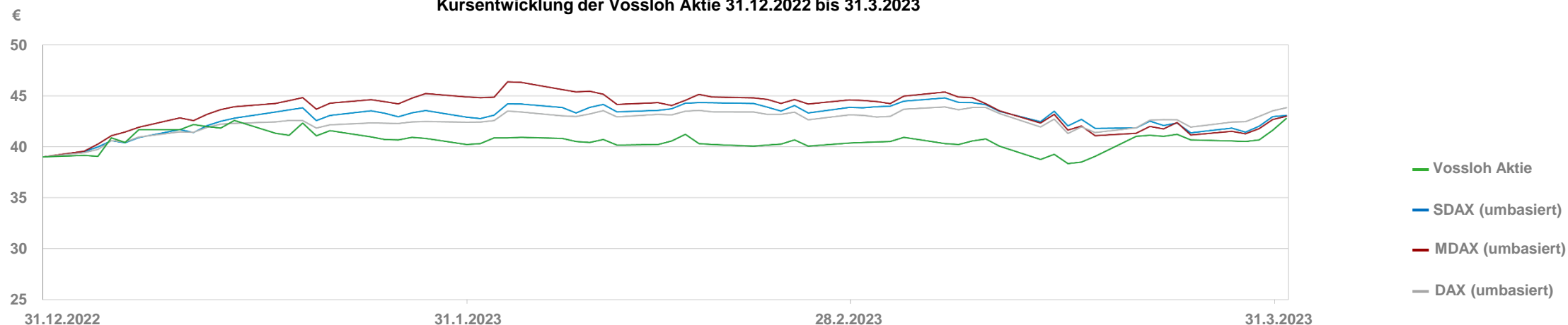
## MITARBEITENDE

	Stichtag		Durchschnitt	
	31.3.2022	31.3.2023	1-3/2022	1-3/2023
<b>Mitarbeitende</b>				
Core Components	918	996	900	1.000
Customized Modules	2.216	2.276	2.211	2.260
Lifecycle Solutions	538	575	536	571
Vossloh AG	67	77	66	72
<b>Konzern</b>	<b>3.739</b>	<b>3.924</b>	<b>3.713</b>	<b>3.903</b>

# VOSSLOH KONZERN

## KURSENTWICKLUNG, INFORMATIONEN ZUR AKTIE UND AKTIONÄRSSTRUKTUR

Kursentwicklung der Vossloh Aktie 31.12.2022 bis 31.3.2023



### Informationen zur Vossloh Aktie

ISIN	DE0007667107
Handelsplätze	Xetra, Tradegate, Düsseldorf, Frankfurt, Berlin, Hamburg, Hannover, Stuttgart, München
Anzahl im Umlauf befindlicher Aktien am 31.3.2023	17.564.180
Aktienkurs (31.3.2023)	42,85 €
Kurshoch/-tief Januar bis März 2023	43,25 € / 37,20 €
Marktkapitalisierung (31.3.2023)	752,6 Mio.€
Reuterskürzel	VOSG.DE
Bloombergkürzel	VOS:GR

### Aktionärsstruktur in %

