

INVESTOR RELATIONS PRÄSENTATION

PNE – PURE NEW ENERGY

PNE
pure new energy

DISCLAIMER

Diese Präsentation dient einzig Informationszwecken und stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Wertpapiers der PNE AG dar, noch bilden dieses Dokument oder die darin enthaltenen Informationen eine Grundlage für eine vertragliche oder anderweitige Verpflichtung. Diese Präsentation wird Ihnen ausschließlich zu Ihrer Information zur Verfügung gestellt und darf nicht insgesamt oder teilweise reproduziert oder an andere Personen weiterverteilt werden.

Alle in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden sorgfältig ausgewählt. Dennoch übernehmen wir keine Gewähr für ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen unterliegen Ergänzungen, Berichtigungen und Aktualisierungen. Manche der in dieser Präsentation getätigten Aussagen drücken zukünftige Erwartungen aus und enthalten in die Zukunft gerichtete Aussagen, die auf den derzeitigen Anschauungen und Annahmen der Gesellschaft beruhen und daher unbekannte Risiken und Unsicherheiten aufweisen. Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können unter anderem aufgrund geänderter Geschäfts- oder Marktverhältnisse und erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen Erwartungen und Prognosen abweichen. Diese und andere Faktoren können das Ergebnis, die finanziellen Erwartungen und die in dieser Präsentation aufgestellten Prognosen negativ beeinflussen. Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, sei es aufgrund neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten.

Die Verteilung dieser Präsentation in anderen Rechtsordnungen kann gesetzlich beschränkt sein, und Personen, in deren Besitz dieses Dokument gelangt, sollten sich über solche Beschränkungen informieren und diese einhalten. Die Nichteinhaltung dieser Beschränkungen kann ein Verstoß gegen geltende Wertpapiergesetze sein.

AGENDA

-
- I. **Unternehmensprofil & Geschäftsmodell**

 - II. **Markt & Strategie**

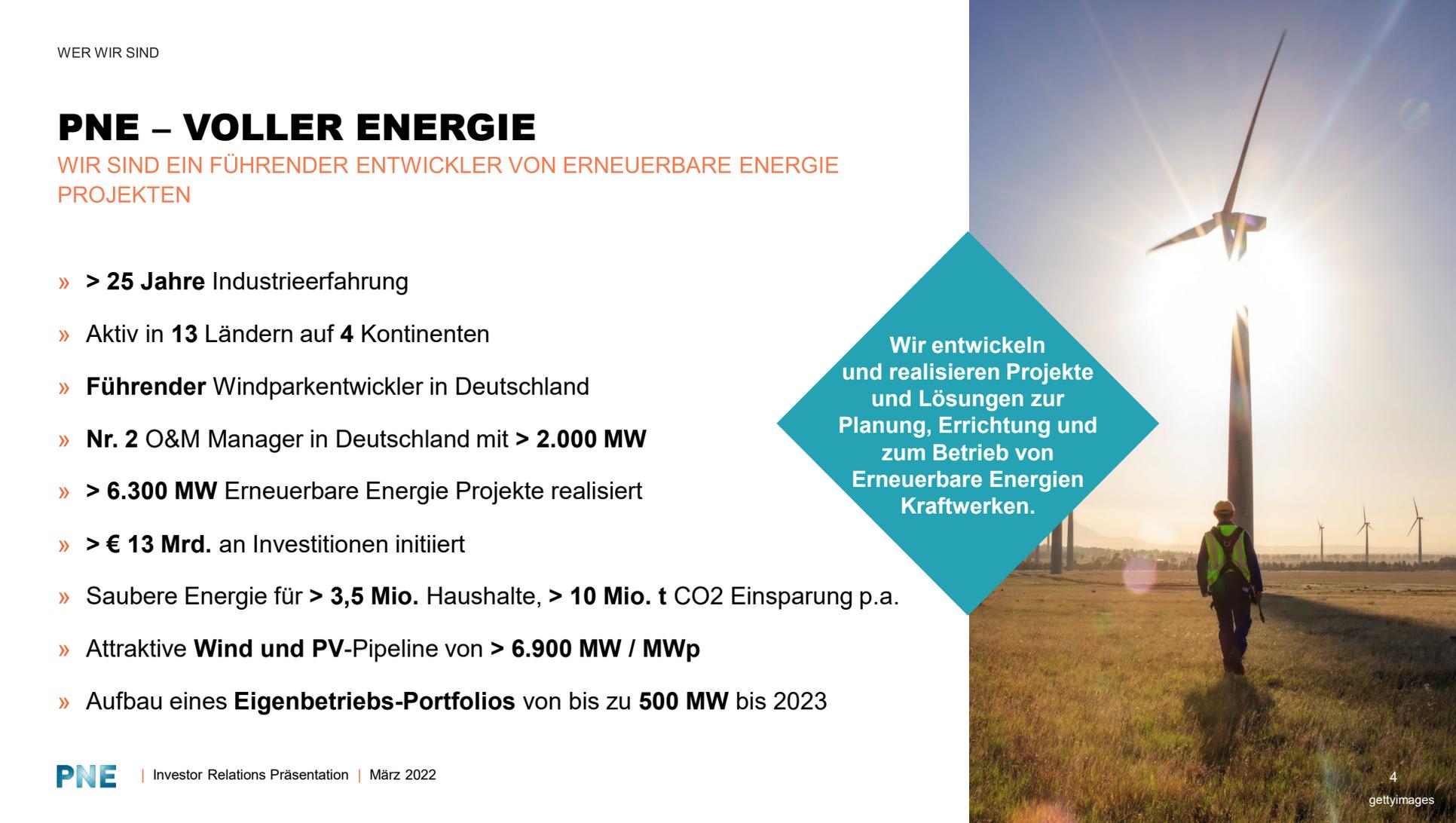
 - III. **Operative Entwicklung & Finanzen**

 - IV. **Kapitalmarktinformationen**

PNE – VOLLER ENERGIE

WIR SIND EIN FÜHRENDER ENTWICKLER VON ERNEUERBARE ENERGIE
PROJEKTEN

- » **> 25 Jahre** Industrieerfahrung
- » Aktiv in **13** Ländern auf **4** Kontinenten
- » **Führender** Windparkentwickler in Deutschland
- » **Nr. 2** O&M Manager in Deutschland mit **> 2.000 MW**
- » **> 6.300 MW** Erneuerbare Energie Projekte realisiert
- » **> € 13 Mrd.** an Investitionen initiiert
- » Saubere Energie für **> 3,5 Mio.** Haushalte, **> 10 Mio. t** CO2 Einsparung p.a.
- » Attraktive **Wind und PV-Pipeline** von **> 6.900 MW / MWp**
- » Aufbau eines **Eigenbetriebs-Portfolios** von bis zu **500 MW** bis 2023



Wir entwickeln
und realisieren Projekte
und Lösungen zur
Planung, Errichtung und
zum Betrieb von
Erneuerbare Energien
Kraftwerken.

PIONIERE IM ERNEUERBARE ENERGIE SEKTOR

UMFASSENDES INDUSTRIE KNOW-HOW UND GROSSES NETZWERK



Markus Lesser
Vorstandsvorsitzender
(CEO)

- » CEO seit Mai 2016 (COO 2011–2016)
- » Branchenerfahrung seit 2000
- » Projektentwicklung, Umsetzung, Internationale Märkte, Sales, M&A, Einkauf, Kommunikation/IR
- » Verbände: Vorstandsmitglied BDEW, Vorstandsmitglied WAB, Vorsitzender der Fachgruppe Energie und Umwelt des Wirtschaftsrates in Niedersachsen

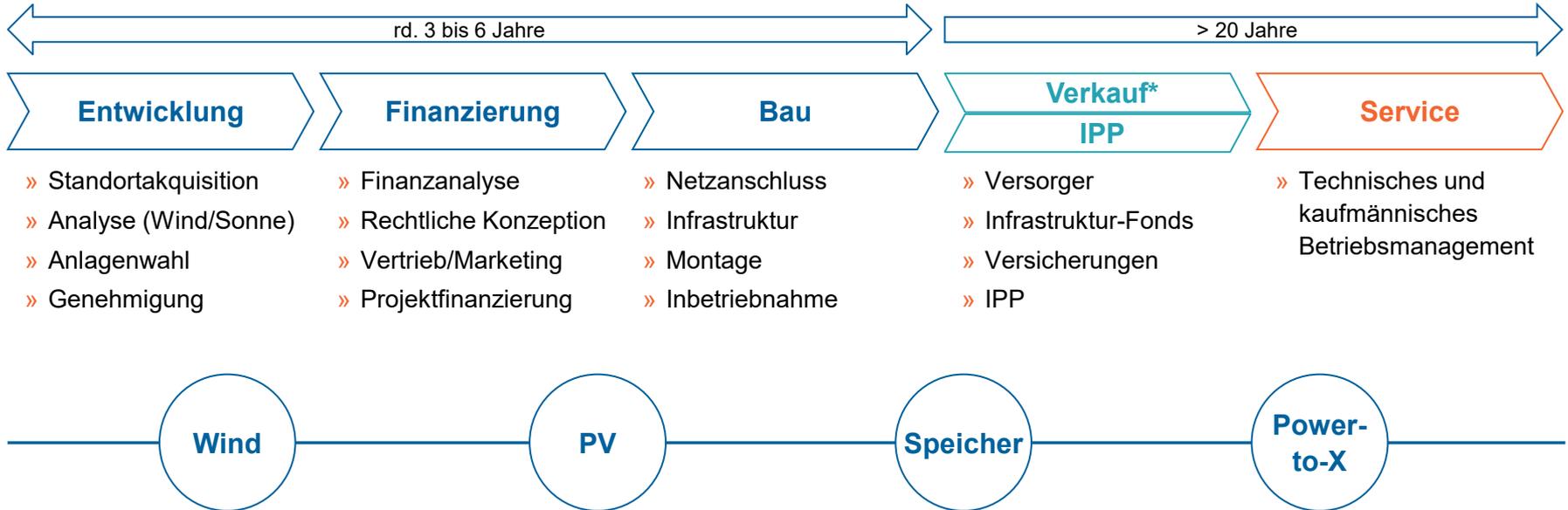


Jörg Klawat
Finanzvorstand
(CFO)

- » CFO seit April 2011
- » Branchenerfahrung seit 1999
- » Finanzen, Controlling, Risikomanagement, Recht, Personal

ROBUSTES GESCHÄFTSMODELL DURCH INTEGRATION ÜBER TECHNOLOGIEN UND ENTLANG DER WERTSCHÖPFUNGSKETTE

VIELFÄLTIGES WACHSTUMSPOTENTIAL



*Verkauf als Turnkey-Projekt oder Projektrecht, als Einzelprojekt oder gebündelt als Portfolio

EINZIGARTIGER TRACK RECORD

WESENTLICHE TRANSAKTIONEN DER LETZTEN JAHRE

2012	2012–19	2016–17	2017	2017–21
OFFSHORE WIND	ONSHORE WIND	ONSHORE WIND	OFFSHORE WIND	ONSHORE WIND
GODE WIND Pipeline Deal	Diverse Projekt- Verkäufe	Windparkportfolio	ATLANTIS I	Internationale Projektverkäufe
ØRSTED	INVESTOREN	ALLIANZ	VATTENFALL	PROJEKTE
Gode Wind ~924 MW	» KGAL » CEE » CHORUS » ALLIANZ » ENBW » ENEL » JOHN LAING » PATTERN ENERGY » QUAERO CAPITAL » STADTWERKE MÜNCHEN	Rd. 142 MW » Enterprise Value (EV) > € 330 Mio. » Verkaufspreis in 2016 € 103 Mio. für 80% » Nachträglicher Verkaufspreis von € 21 Mio. in 2017 und Erhöhung des EV auf > € 360 Mio. durch Optimierung der Projektfinanzierung	Atlantis I ~584 MW » Erlös im unteren zweistelligen €-Millionen-Bereich » Weitere Meilenstein-Zahlung iHv. bis zu € 4,6 Mio. bis 2024 erwartet*	» Frankreich >110 MW » Italien >60 MW » Polen ~233 MW » Rumänien 221 MW / 81 MWp » Südafrika ~140 MW » Schweden ~200 MW » USA ~80 MW / 199 MWp
Borkum Riffgrund ~ 760 MW				

* bereits als Forderung verbucht

6,9 GW PROJEKT-PIPELINE BIETET EXZELLENTTE VISIBILITÄT

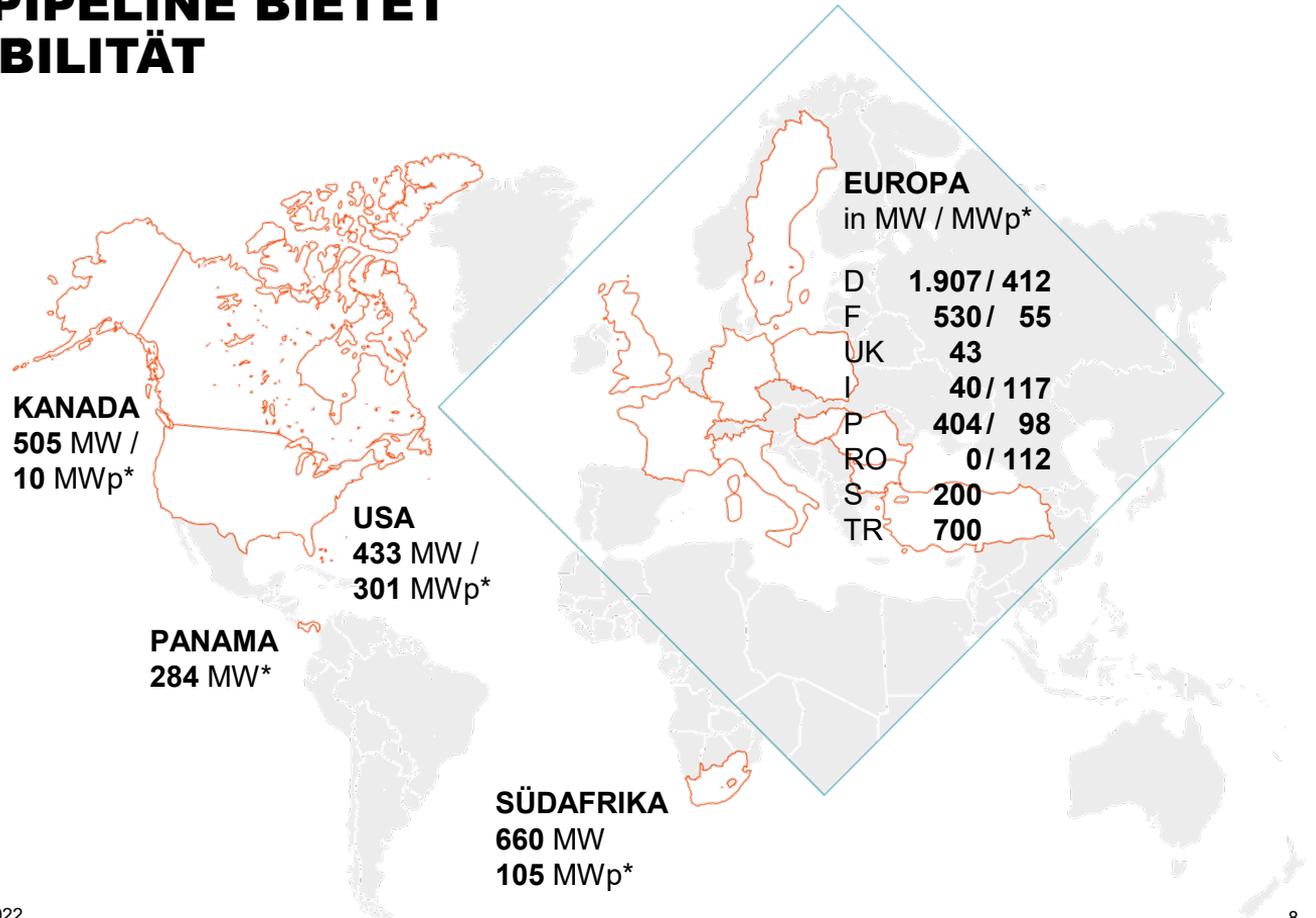
PV PIPELINE WÄCHST SCHNELL

» Onshore Wind:

Große, hochwertige Projekt-Pipeline sichert stabilen Output an Projekten

» PV:

Erste Projekte in der Entwicklung in acht Märkten; weitere Internationalisierung geplant



* Stand 31. Dezember 2021

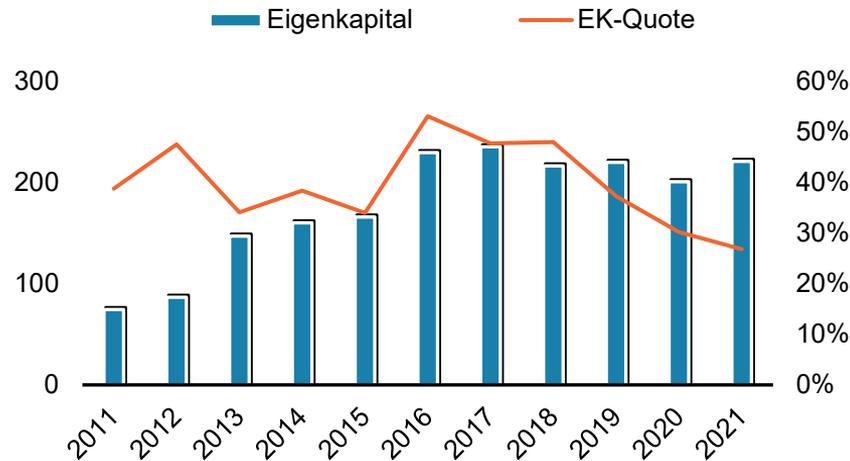
KOMFORTABLE BASIS FÜR WEITERES WACHSTUM

FINANZEN SEIT 2012 STARK VERBESSERT

Eigenkapital

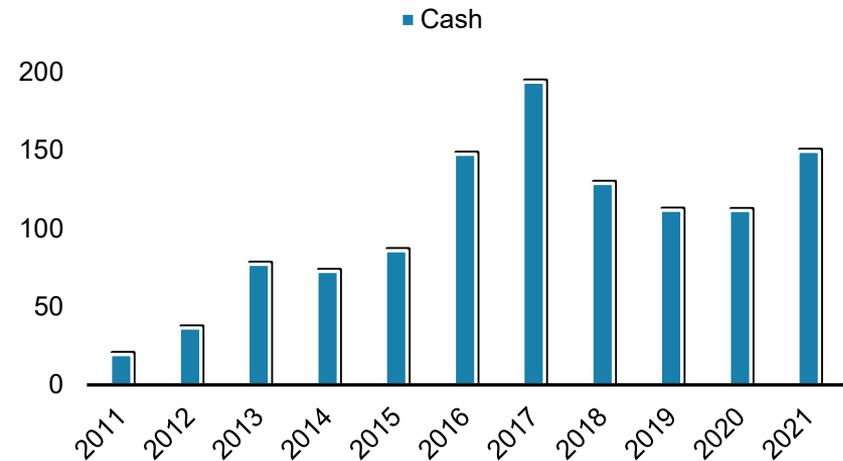
- » Steigerung des Eigenkapitals um über € 130 Mio. seit 2012
- » Solide Eigenkapitalquote trotz Portfolioaufbau und der Anwendung von „IFRS 16 Leasing“

In € m



Liquidität

- » Steigerung der Kassenposition um über € 110 Mio. seit 2012
- » Liquidität auch nach Rückzahlung der € 100 Mio. Anleihe in 2018 und trotz der Investitionen in Windparkportfolio weiterhin auf hohem Niveau

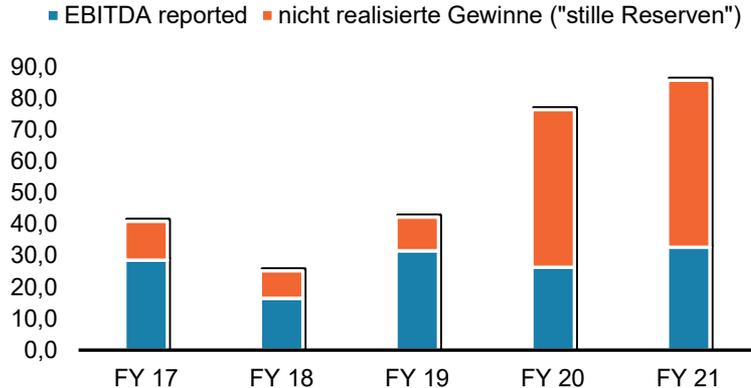


ERHEBLICHER VERSTECKTER WERT

STILLE RESERVEN BELAUFEN SICH AUF MEHR ALS € 130 MIO.

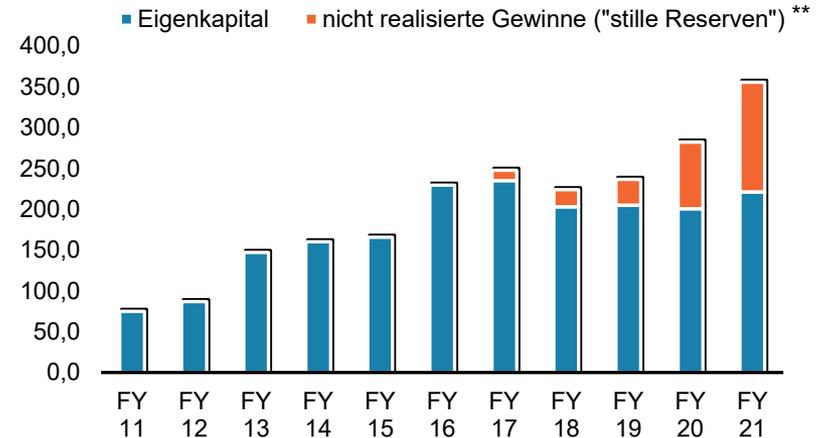
- » Gesamtleistung und EBITDA sind beeinflusst von Investitionen in den Aufbau des Eigenbetriebs-Portfolios
- » "Stille Reserven" wurden geschaffen, die nicht sofort erkennbar sind
- » Aufgrund der Investitionen in eigene Projekte wurden auf Konzernebene insgesamt 134,6 Mio. Euro an Gewinnen vor Steuern eliminiert

EBITDA adj. (in € Mio.)



* inkl. Stiller Reserven

» Eigenkapital (in € m)



** Steuereffekte nicht berücksichtigt

AGENDA

-
- I. Unternehmensprofil & Geschäftsmodell

 - II. **Markt & Strategie**

 - III. Operative Entwicklung & Finanzen

 - IV. Kapitalmarktinformationen

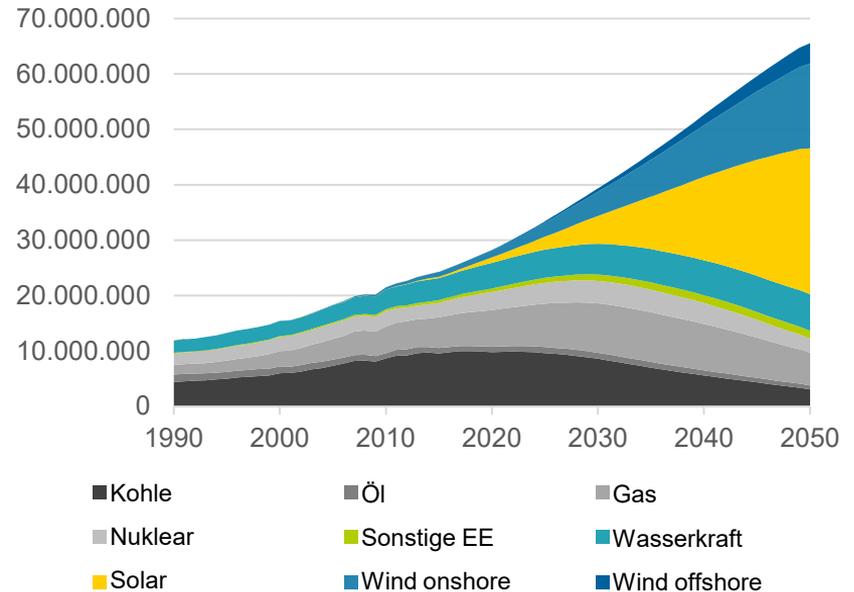
STARKES WACHSTUM DES ERNEUERBARE ENERGIE MARKTES

HOHE NACHFRAGE FÜHRT ZU ATTRAKTIVEN VERKAUFSPREISEN

Wesentliche Wachstumstreiber:

- » Weltweites Commitment, die Klimaerwärmung zu stoppen und ambitionierte politische Ziele (z.B. COP21)
- » Strom aus Erneuerbaren Energien ist der Schlüssel zur Dekarbonisierung/CO₂-Reduktion
- » Wachsende Nachfrage nach Erneuerbaren Energien getrieben von Wirtschaftswachstum und Geostrategie
- » Erneuerbare Energien sind wettbewerbsfähig durch starke Reduktion der Technologiekosten
- » Hohe Nachfrage insbesondere nach Premium-Projekten in Niedrigzinsumfeld
- » Steigende Strompreise getrieben vom Kernenergieausstieg (Deutschland, Frankreich) und steigenden Preisen für CO₂ Zertifikate reduzieren Abhängigkeit von staatlichen Förderungen

Weltweite Stromerzeugung (GWh/yr)



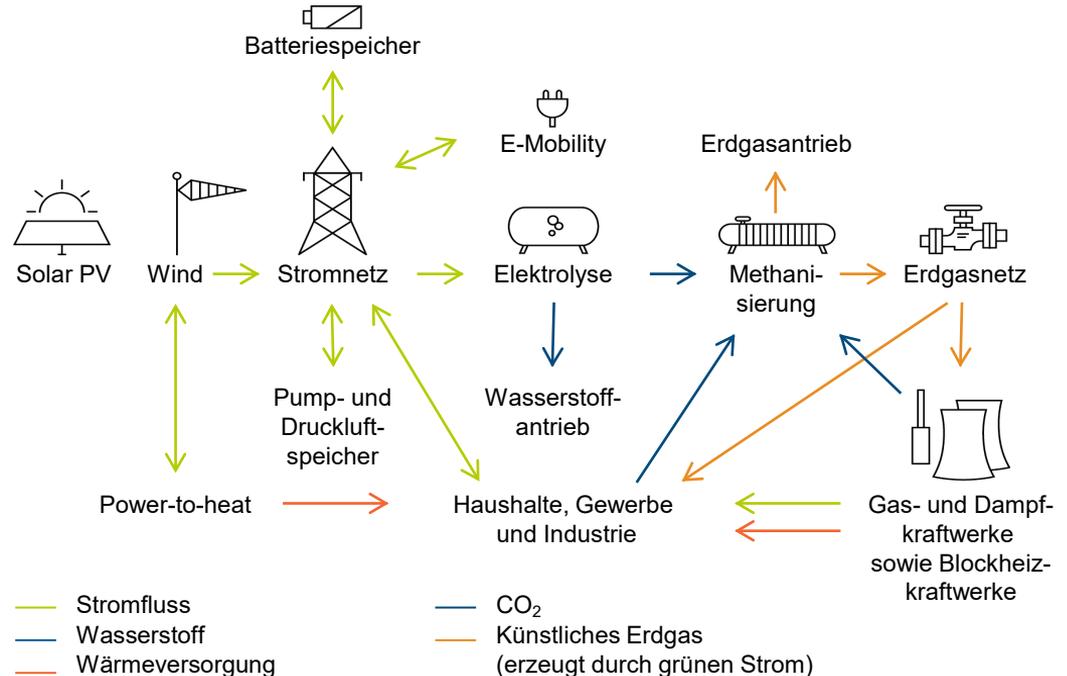
Quelle: DNV GL – Energy Transition Outlook 2018

NEUE MÖGLICHKEITEN DURCH VERNETZUNG DER ENERGIEMÄRKTE

NEUE LÖSUNGEN MAXIMIEREN DEN WERT UNSERER PROJEKTE

Maximierung des Projektwertes durch:

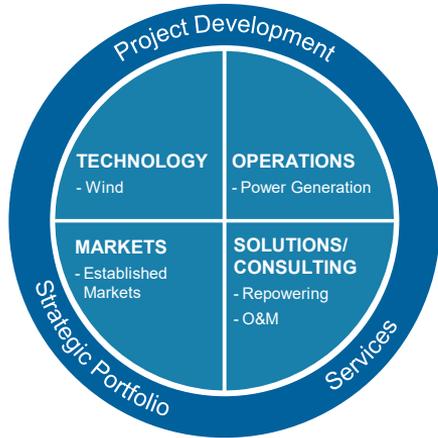
- » Einbeziehung der Wertschöpfungskette nach der Stromproduktion
- » Kombination von Wind, PV und Speicherlösungen
- » Schaffen eines neuen Absatzkanals durch Integration von Speicherlösungen (z.B. Power-to-Gas)
- » Anbieten von Lösungen zum Umgehen der Netzengpässe



Quelle: e/m/w 2017

ENTWICKLUNG ZUM CLEAN ENERGY SOLUTION PROVIDER MIT PROGRAMM „SCALE UP“

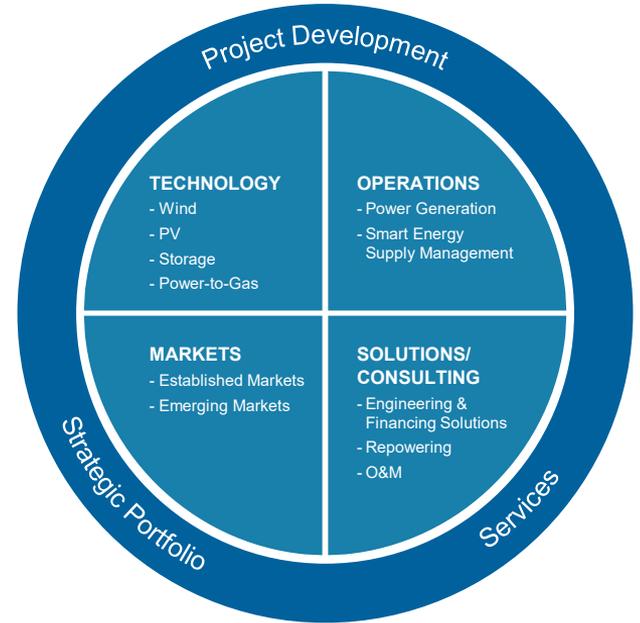
ERWEITERUNG DES GESCHÄFTS UM VOLL VON DER MARKTENTWICKLUNG ZU PROFITIEREN



PROJEKTENTWICKLER



- SOLUTIONS** » Lösungen für saubere Energie
- CORE** » Wachstum im Kerngeschäft
- ADAPT** » Optimierung der Strukturen
- LEVERAGE** » Nutzen unserer Expertise
- EXPAND** » Vertiefung der Wertschöpfung



CLEAN ENERGY SOLUTION PROVIDER

KLARES MITTELFRISTZIEL: PROFITABLES WACHSTUM UND VERRINGERTE VOLATILITÄT

ZUSÄTZLICHE WACHSTUMSCHANCEN UND DEUTLICHE STABILISIERUNG DER ERTRÄGE

» 1. Wachstum

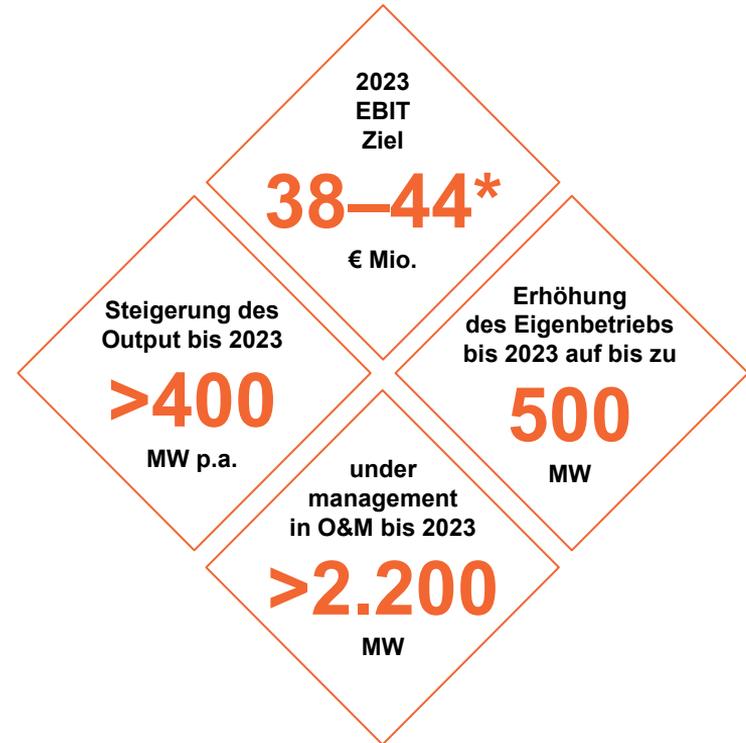
Steigerung des Volumens in der Projektentwicklung sowie im Windpark-Management und Senkung der Kosten durch Skaleneffekte

» 2. Diversifikation

Erhöhung der technologiebezogenen und geografischen Diversifizierung und Vertiefung der Wertschöpfung zur Sicherung attraktiver Margen

» 3. Planbarkeit

Deutliche Erhöhung der stabilen, wiederkehrenden Erträge und stabilen Cash Flows durch organisches als auch anorganisches Wachstum im Bereich Service und Ausbau des Eigenbetriebs

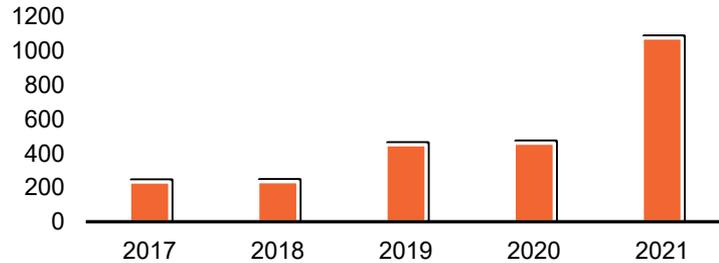


* +30–50% verglichen mit Durchschnitt der Jahre 2011–2016

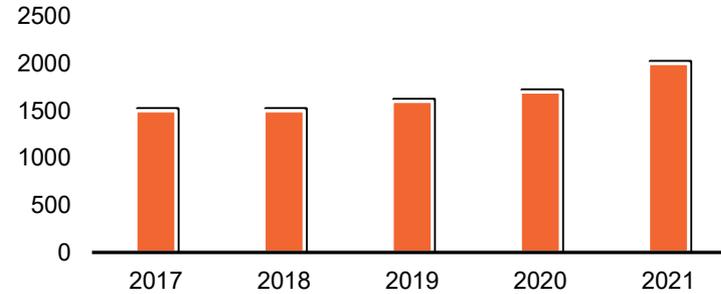
VOLL IM PLAN UM DIE SCALE UP ZIELE IN 2023 ZU ERREICHEN ODER ZU ÜBERTREFFEN

GUTE FORTSCHRITTE IN DER UMSETZUNG DER STRATEGIEERWEITERUNG

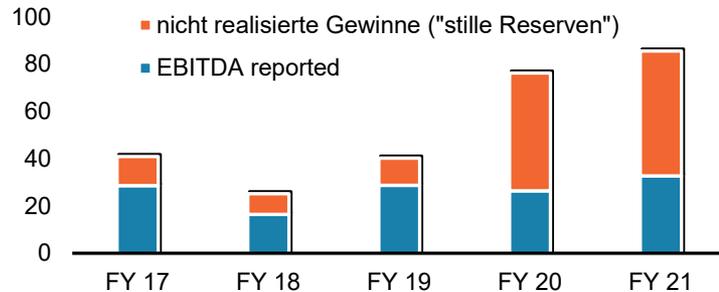
Output: Projekte verkauft, fertiggestellt oder im Bau (MW/MWp)



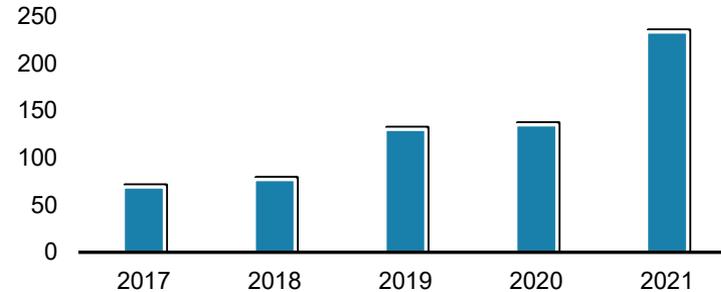
MW im Betriebsmanagement



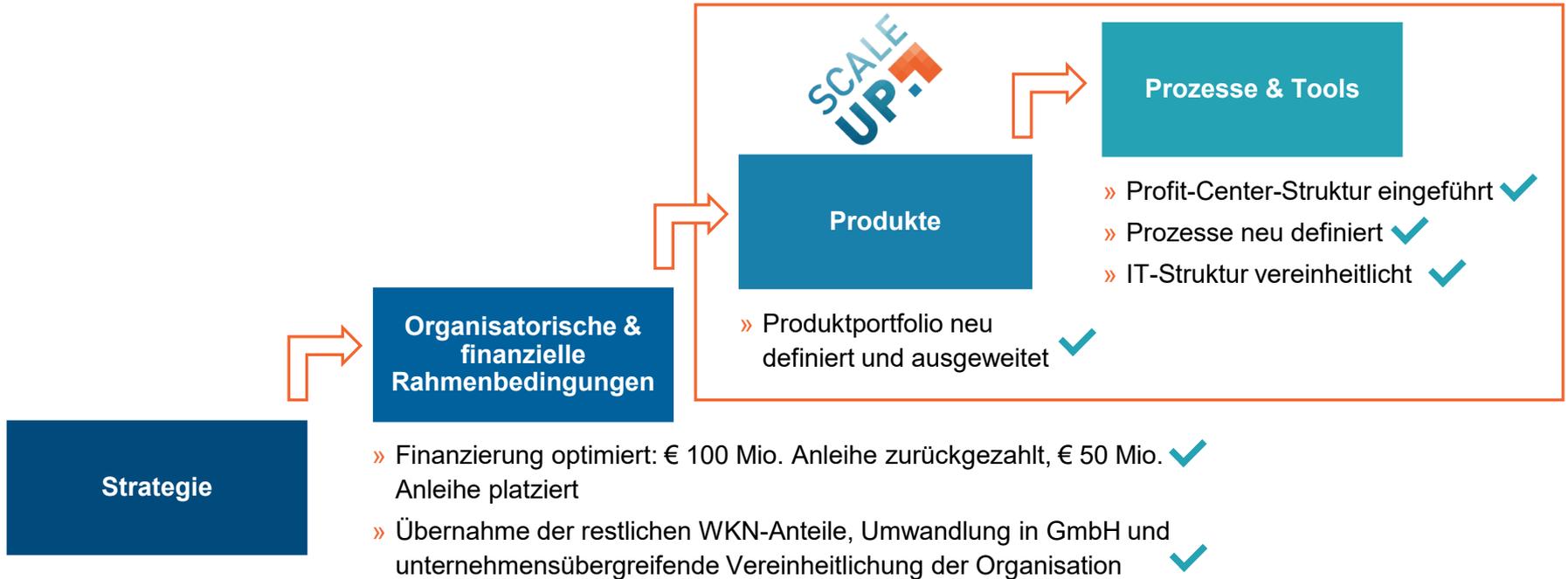
EBITDA adj.



MW im Eigenbetrieb (in Betrieb)



SCHRITTWEISE UMSETZUNG DER STRATEGISCHEN AGENDA



SCALE UP – UMSETZUNG GEHT VORAN



* Verschoben aufgrund der COVID19-Pandemie

AGENDA

-
- I. Unternehmensprofil & Geschäftsmodell

 - II. Markt & Strategie

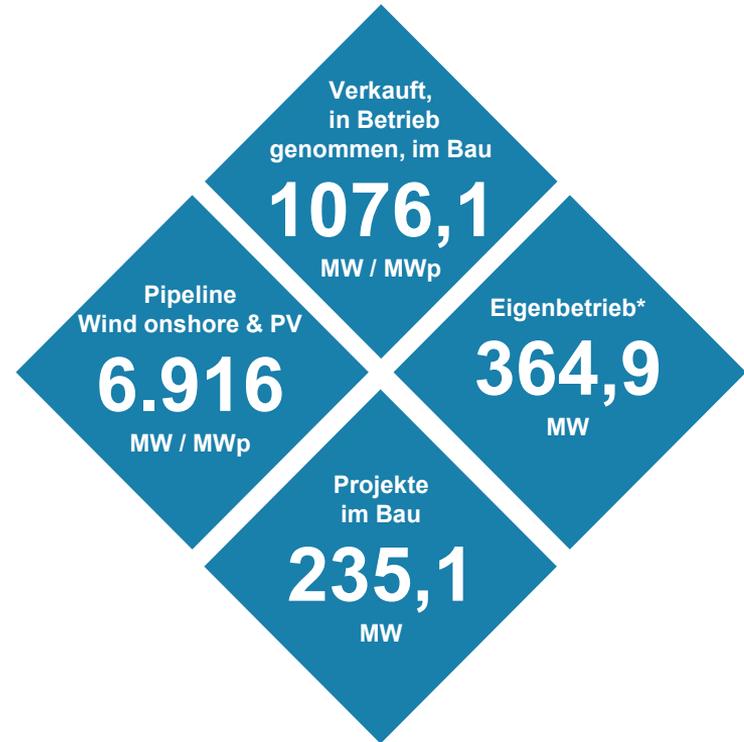
 - III. Operative Entwicklung & Finanzen

 - IV. Kapitalmarktinformationen

DYNAMISCHE GESCHÄFTSENTWICKLUNG FÜHRT ZU REKORD-OUTPUT VON > 1GW IN 2021

ERWEITERUNG DES GESCHÄFTS GEHT VORAN

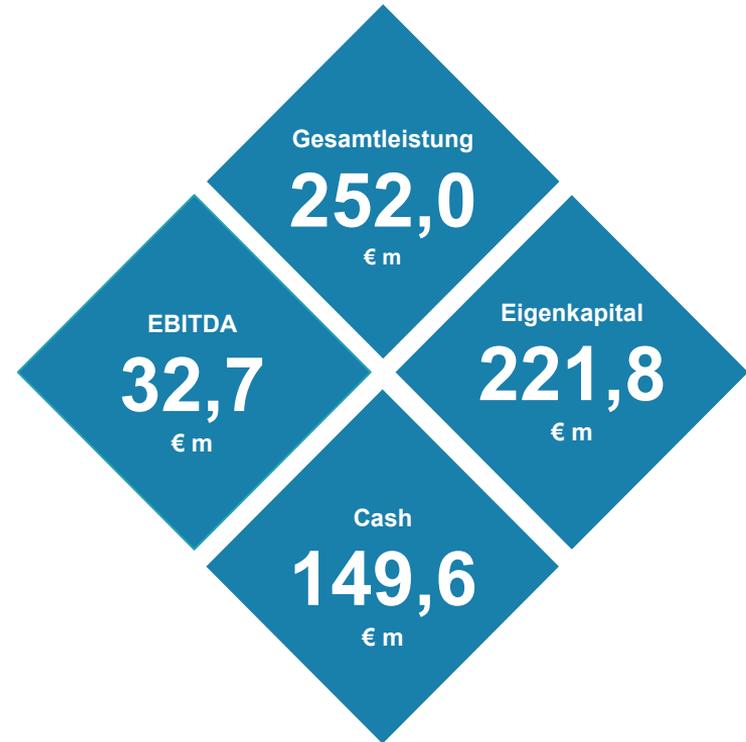
- » Rekordniveau von >1.070 MW/MWp Erneuerbare Energie Projekte verkauft, in Betrieb genommen oder im Bau
- » Signifikante Projektverkäufe von >770 MW/MWp
- » Erste PV-Projekte verkauft in Rumänien und USA
- » Pipeline-Wachstum von 963 MW/MWp yoy trotz außergewöhnlich hoher Projektrealisierung
- » Ausbau des Eigenbetriebs geht voran – 364,9 MW in Betrieb, im Bau oder durch Ausschreibung
- » Scale Up – Umsetzung voll im Plan
 - » O&M: MW im Betriebsmanagement auf >2.000 erhöht
 - » PPA: Verträge für > 1 TWh verhandelt



FY 2021 ERGEBNISSE ÜBERTREFFEN ZIELE

ERGEBNIS BEEINFLUSST VON INVESTITIONEN IN EIGENBETRIEB

- » EBITDA wächst auf € 32,7 Mio. um +24% yoy – übertrifft das obere Ende der Guidance (€24-32 Mio.) leicht
- » Gesamtleistung auf hohem Level bei € 252,0 Mio. (+66% yoy)
- » Investitionen in Eigenbetrieb beeinflussen Konzernergebnis – reflektiert durch nicht-realisierte Gewinne (“Stille Reserven”) von € 53,0 Mio. (vs. € 50,0 Mio. in 2020)
- » EBITDA adj. (= EBITDA inkl. Stiller Reserven) wächst auf € 85,7 Mio. (vs. € 76,3 Mio. in 2020)
- » Alle Segmente wachsen
- » Stromerzeugung profitierte in Q4 von hohen Strompreisen
- » Cash-Position (+€38 Mio.) und Eigenkapital (+€21 Mio.) gestiegen durch hohe Projektverkäufe und trotz hoher Investitionen in Projektentwicklung und Eigenbetrieb
- » Hoher Cash-Eingang in Q4 durch Projektverkauf in Polen und € 15 Mio. Meilensteinzahlung von Ørsted

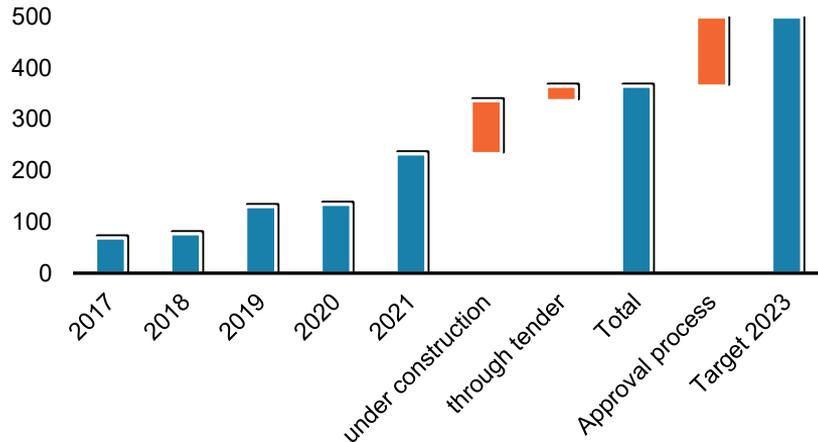


AUSBAU DES EIGENBETRIEBS GEHT VORAN

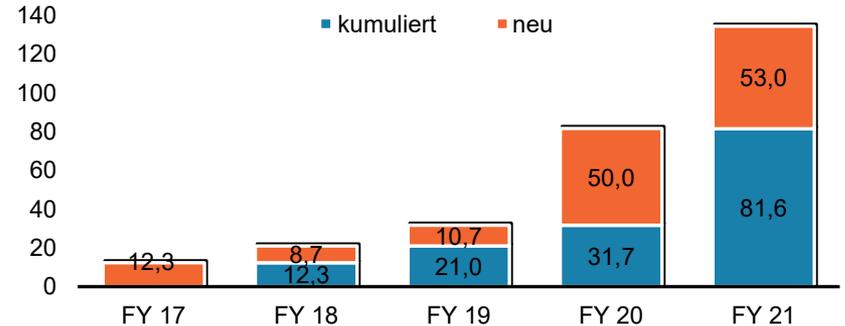
365 MW IN BETRIEB, IM BAU ODER DURCH AUSSCHREIBUNG

- » Eigenbetrieb soll auf bis zu 500 MW bis Ende 2023 gesteigert werden
- » 233,2 MW an Onshore Windparks aktuell in Betrieb, weitere rund 103,1 MW für Portfolio vorgesehene Projekte in Bau und 28,5 MW durch die Ausschreibung
- » 295 GWh grüner Strom produziert in 2021, ~200.0000 Tonnen CO2 eingespart

Entwicklung des Portfolios (in MW)*



Stille Reserven akkumuliert in Portfolio von gesamt > € 130 Mio.:



* Stand zum 31. Dezember 2021

GUT GEFÜLLTE PROJEKT-PIPELINE WIND ONSHORE

MEHR ALS 1 GW IN DER GENEHMIGUNGSPHASE

Land	I – II	III	IV	MW gesamt	Verkauft/ Services
Deutschland	1.271	505	131	1.907	0
Frankreich	284	246	0	530	13
Großbritannien	43	0	0	43	0
Italien	40	0	0	40	0
Kanada	505	0	0	505	0
Panama	224	60	0	284	0
Polen	404	0	0	404	59
Rumänien	0	0	0	0	221
Südafrika	630	30	0	660	140
Schweden	200	0	0	200	60
Türkei	629	71	0	700	0
USA	266	167	0	433	0
Gesamt	4.496	1.079	131	5.706	493

Phase I – II = Erkundung & Entwicklung

zum 31. Dezember 2021

Phase III = Planung

Phase IV = Errichtung bis zur Übergabe

Verkauft/Services = verkauft, aber Baumanagement durch PNE

- » **Gesamte Pipeline wächst auf 5.706 MW (2020: 5.405 MW)**
- » **Sehr hohes Niveau an Projekten in Genehmigungsphase in Deutschland und Frankreich mit 751 MW**

Deutschland

- » Erhöhung der deutschen Pipeline auf 1.907 MW (2020: 1.754 MW)
- » Projekt fertiggestellt: Erfurt Ost (5,5 MW), Projekte Langstedt (12,6 MW / 4,2 MW für Dritte), Lentförden (8,4 MW), Boitzenhagen (25,1 MW), Holstentor (13,5 MW) and Zahrenholz (21,6 MW)

Frankreich

- » Projekt Nanteuil (13,2 MW) verkauft an CEE Group Q2 2021, im Bau

Polen

- » Projekte Krzecin (19 MW) und Kuslin (40 MW) im Bau; verkauft Anfang Q4 2021 an Octopus Renewables

Rumänien

- » 220,6 MW verkauft in Q2 2021

Südafrika

- » 140 MW verkauft in Q3 2021

Schweden

- » Projekt Hulterna (59,4 MW) im Bau

PV PIPELINE AUF 1.210 MWp MEHR ALS VERDOPPELT

BASIS FÜR WEITERES WACHSTUM IN NEUEN MÄRKTEN GELEGT

Land	I – II	III	IV	MWp gesamt
Deutschland	412	0	0	412
Frankreich	55	0	0	55
Italien	117	0	0	117
Kanada	10	0	0	10
Polen	98	0	0	98
Rumänien	112	0	0	112
Südafrika	105	0	0	105
USA	301	0	0	301
Gesamt	1.210	0	0	1.210

Phase I – II = Erkundung & Entwicklung

Phase III = Planung

Phase IV = Errichtung bis zur Übergabe

zum 31. Dezember 2021

- » **Gesamt-PV-Pipeline wächst auf 1.210 MWp (2020: 548 MWp)**
- » 4 neue Märkte (Frankreich, Kanada, Polen, Südafrika) mit 268 MWp in der PV-Pipeline für 2021
- » Weitere Märkte und Projekte werden derzeit geprüft
- » Viele Synergien mit der Windentwicklung

Erste PV-Projektverkäufe im Jahr 2021:

Rumänien

- » 81-MWp-Projekt baureif entwickelt und an Econergy verkauft

USA

- » Verkauf von 199 MWp in früher Entwicklungsphase

WEITERE MEILENSTEIN-ZAHLUNG IN 2021 ERHALTEN

8 Projekte verkauft

» 4 Projekte davon bereits in Betrieb

Als Dienstleister für verkaufte Projekte tätig

» Service-Verträge mit Ørsted & Vattenfall

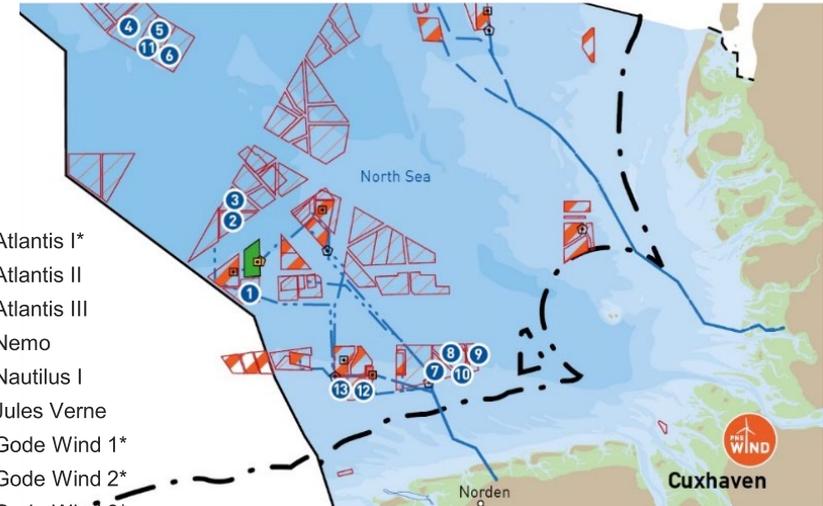
Weitere Meilensteinzahlungen erwartet

» rund € 15** Mio. für Gode Wind 4 in Q4 2021 erhalten

» bis zu € 4,6** Mio. für Atlantis I noch erwartet

Zone	Verkaufte Projekte	Phase	#WEA	Total MW	Verkauft an
1	Borkum Riffgrund 1	8	78	312	Ørsted (DONG)
1	Borkum Riffgrund 2	8	56	448	Ørsted (DONG)
1	Gode Wind 1 & 2	8/8	55 + 42	582	Ørsted (DONG)
1	Gode Wind 3 & 4	6/6	30	242	Ørsted (DONG)
2	Atlantis I	3	73	584	Vattenfall
4	HTOD5 (Nautilus II)	2	68	476	Ventizz/Hochtief
Total			402	2.644	

Phase 2 = Antragskonferenz erfolgt, 3 = Erörterungstermin erfolgt,
 4 = Genehmigung erteilt, 5 = Zusage des Netzanschlusses erfolgt,
 6 = Investitionsentscheidungen erfolgt, 7 = in Bau, 8 = in Betrieb



- 1 Atlantis I*
- 2 Atlantis II
- 3 Atlantis III
- 4 Nemo
- 5 Nautilus I
- 6 Jules Verne
- 7 Gode Wind 1*
- 8 Gode Wind 2*
- 9 Gode Wind 3*
- 10 Gode Wind 4*
- 11 Nautilus II*
- 12 Borkum Riffgrund I*
- 13 Borkum Riffgrund II*

*Projekt verkauft, PNE als Dienstleister aktiv

** bereits als Forderung in GJ 2020 verbucht

FINANZZAHLEN STARK VERBESSERT

ERGEBNIS GETRIEBEN VON STARKER OPERATIVER PERFORMANCE UND PROJEKTVERKÄUFEN

- » Starke Steigerung der Gesamtleistung von +66,1% yoy
- » EBITDA wächst um +23,9%
- » Operative Leistung und Ergebnissituation im Wesentlichen getrieben von:
 - » Projektverkäufe
 - » Interne Verkäufe im Zusammenhang mit dem Aufbau des Eigenbetriebsportfolios
 - » Erlöse aus der Stromerzeugung und dem Service
- » Finanzergebnis durch Swap-Bewertung positiv beeinflusst (€ 3,5 Mio.)
- » Steuerertrag von € 21,8 Mio., der im Wesentlichen auf die Bildung von latenten Steuern auf steuerliche Verlustvorträge zurückzuführen ist, führt zu starkem Anstieg des Nettoergebnisses

In € Mio.	GJ 2021	GJ 2020
Umsatz	117,7	109,7
Unfertige Erzeugnisse	129,8	38,2
Sonstige Erträge	4,5	3,8
Gesamtleistung	252,0	151,7
Materialaufwand	-161,6	-72,7
Personalaufwand	-38,5	-35,1
Sonstige	-19,3	-17,6
EBITDA	32,7	26,4
Abschreibungen	-23,4	-18,2
EBIT	9,3	8,2
Finanzergebnis	-6,2	-10,9
EBT	3,0	-2,7
Steuern	21,6	3,6
Nicht beherrschende Anteile	0,5	0,7
Periodenergebnis	25,1	1,6
EPS (in €)	0,33	0,02
EPS (in €) nach Verwässerung	0,33	0,02

WACHSTUM IN ALLEN SEGMENTEN

STROMERZEUGUNG PROFITIERT VON STARKEM Q4

» Projektentwicklung

- » Gesamtleistung* wächst auf € 267,5 Mio. (+43,6%)
- » EBITDA* wächst auf € 62,7 Mio. (+10,9%)

» Service

- » Gesamtleistung* wächst auf € 21,9 Mio. (+3,6%), getrieben von neuen Service-Produkten & wachsendem O&M Geschäft
- » EBITDA* sinkt leicht auf € 5,1 Mio. (-2,2%), aufgrund von negativen Einmaleffekten von rd. € 0,65 Mio.

» Stromerzeugung

- » Gesamtleistung* wächst auf € 33,0 Mio. (+35,6%), aufgrund eines starken Q4 getrieben von hohen Strompreisen, das die schwache Windausbeute und Wartung von Silbitz teilweise kompensiert hat
- » EBITDA* wächst auf € 23,1 Mio. (+25,8%)

* vor Konsolidierung

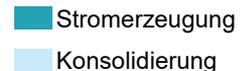
Gesamtleistung

In € Mio.



EBITDA

In € Mio.



BILANZ WEITERHIN GRUNDSOLIDE

PORTFOLIO-AUFBAU REFLEKTIERT IN WACHSENDEN ASSETS UND PROJEKTFINANZIERUNG

Sachanlagen

- » Umspannwerke € 18,6 Mio.
- » Grundstücke und Bauten € 13,0 Mio.
- » Windparks im Eigenbetrieb € 234,9 Mio.

Vorräte

- » Onshore Deutschland € 100,4 Mio.
- » Onshore International € 22,1 Mio.
- » Geleistete Anzahlungen € 40,9 Mio.

Liquidität

- » Cash-Position wächst auf € 149,6 Mio. aufgrund des hohen Cash-Zuflusses durch die Projektverkäufe und die Offshore-Meilensteinzahlung, und trotz der Investitionen in Projektentwicklung und Eigenbetrieb



(Rundungsdifferenzen möglich)

Eigenkapital

- » Eigenkapitalquote bei 26,8%
- » Eigenkapitalquote "Anleihe" bei 32,7%

Langfristige Verbindlichkeiten

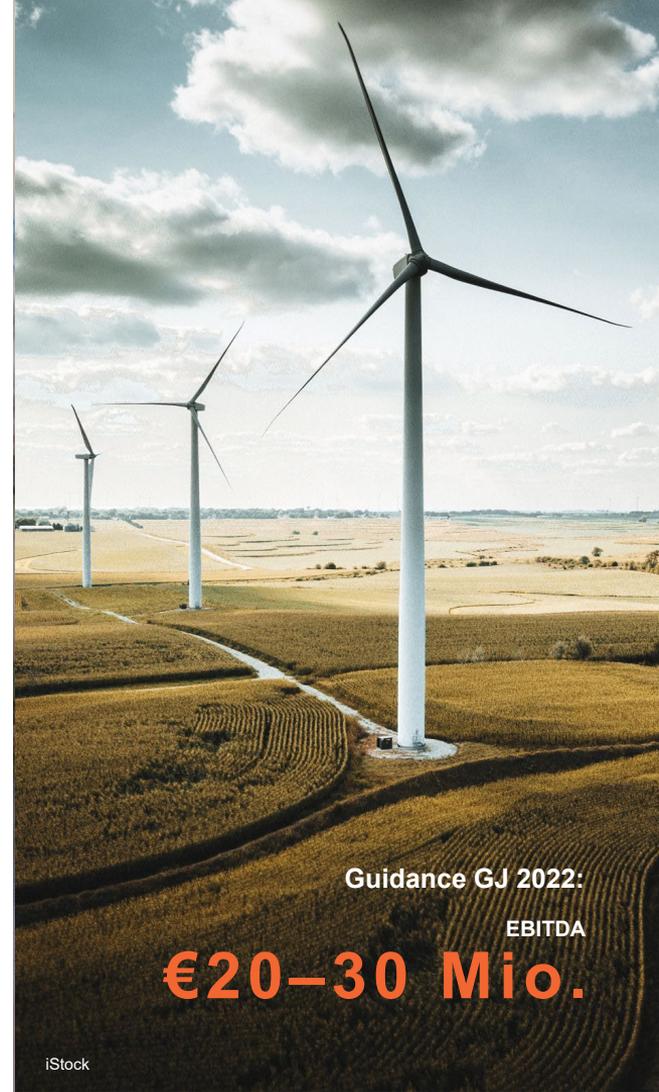
- » Unternehmensanleihe 2018/23 (€ 50 Mio., 4%)
- » Verb. ggü. Banken € 330,4 Mio., im Wesentlichen Projektfinanzierungen (non recourse)
- » Verbindlichkeiten aus Leasingverhältnissen (Nutzungsrechte) € 103,7 Mio.

Kurzfristige Verbindlichkeiten

- » Verb. ggü. Banken € 21,3 Mio., im Wesentlichen Projektfinanzierungen (non recourse)
- » Verbindlichkeiten aus Leasingverhältnissen (Nutzungsrechte) € 6,9 Mio.

POSITIVER AUSBLICK IN EINEM DYNAMISCHEN MARKTUMFELD

- » Guidance für GJ 2022: EBITDA von € 20-30 Mio.
- » Dynamisches Marktumfeld bietet Chancen: z.B. Strompreise, Wasserstoff
- » Portfolioaufbau geht weiter: 103 MW im Bau in Deutschland für Eigenbetrieb, weitere folgen
- » Gut gefüllte Projekt-Pipeline (5.706 MW Wind onshore, 1.210 MWp PV)
- » Hohes Volumen an Projekten in der Genehmigungsphase in Deutschland und Frankreich mit 751 MW (Wind onshore) bietet großes Potential und Visibilität
- » Weitere Investitionen in den Ausbau des Eigenbetriebs und Scale Up



Guidance GJ 2022:

EBITDA

€20–30 Mio.

AGENDA

-
- I. Unternehmensprofil & Geschäftsmodell

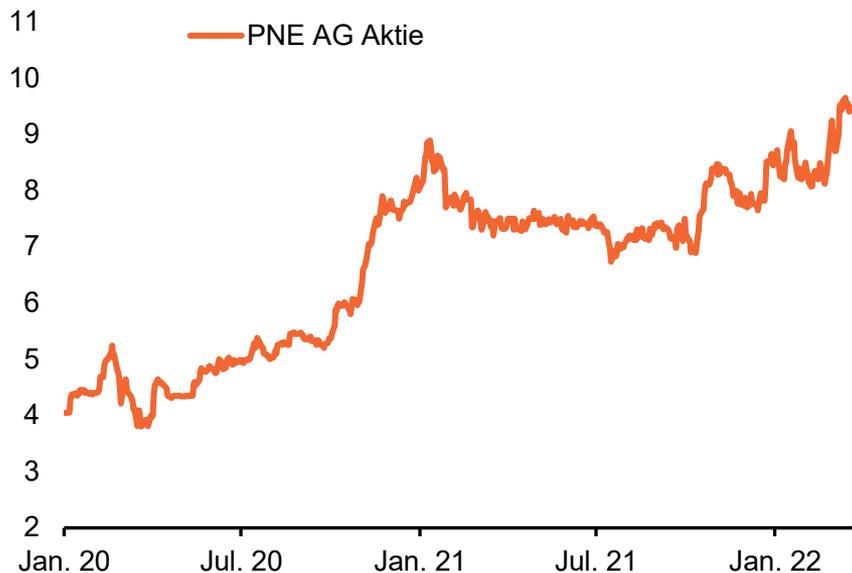
 - II. Markt & Strategie

 - III. Operative Entwicklung & Finanzen

 - IV. Kapitalmarktinformationen

PNE AKTIE

PNE Aktie



Basisinformationen*

WKN/ISIN	A0JBPG/DE000A0JBPG2
Aktienanzahl	76.603.334
Marktkapitalisierung	rund € 720 Mio.
Marktsegment	Prime Standard
Indizes	CDAX, MSCI Small Cap Index
Designated Sponsors	Baader Bank, ODDO BHF
Reuters/Bloomberg	PNEGn/PNE3

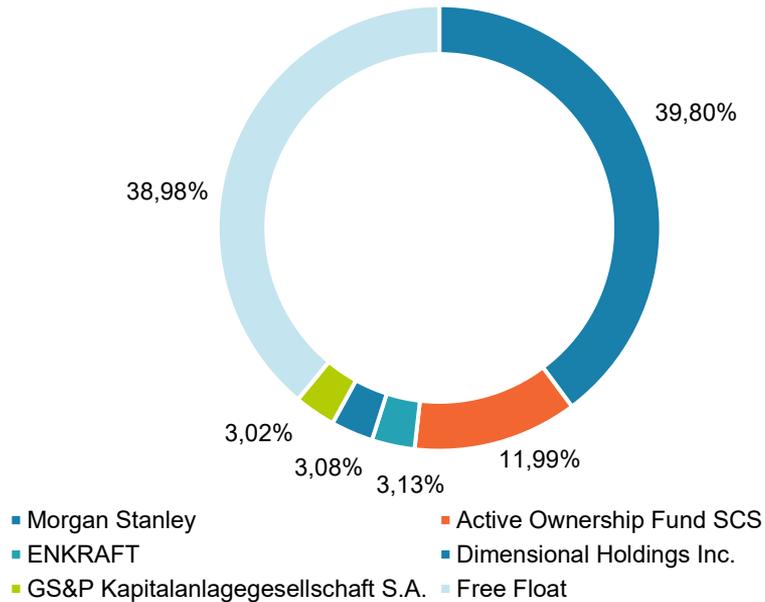
Analysten-Empfehlungen*

Bank	Urteil	Kursziel	Analyst
M.M. Warburg	Buy	€ 9,30	Jan Bauer
First Berlin	Add	€ 10,00	Karsten v. Blumenthal
SMC	Hold	€ 9,00	Holger Steffen
Baader Helvea	Add	€ 8,20	Peter Rothenaicher

* Stand: 25. März 2022

AKTIONÄRSSTRUKTUR

Aktionärsstruktur*



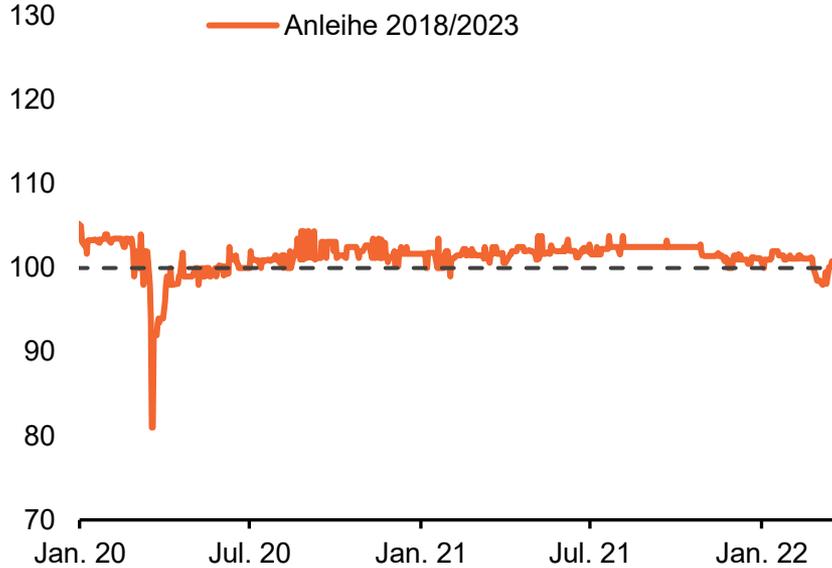
* Stand gemäß veröffentlichter Stimmrechtsmitteilungen sowie Directors Dealings Mitteilungen: 25. März 2022

PNE ANLEIHE

Unternehmensanleihe

Unternehmensanleihe 2018/2023
(WKN: A2LQ3M)

Verzinsung 4%
Volumen: € 50 Mio.



KONTAKT & FINANZKALENDER

Rainer Heinsohn

Leiter Unternehmenskommunikation

Tel: +49 (0) 4721 – 718 - 453

Fax: +49 (0) 4721 – 718 - 373

E-Mail: rainer.heinsohn@pne-ag.com

Christopher Rodler

Leiter Investor Relations

Tel: +49 (0) 40 879 331 14

Fax: +49 (0) 4721 – 718 - 373

E-Mail: christopher.rodler@pne-ag.com

www.pne-ag.com

Finanzkalender

Veröffentlichung Mitteilung Q1	11. Mai 2022
Hauptversammlung	18. Mai 2022
Veröffentlichung Halbjahresbericht	10. August 2022
Veröffentlichung Mitteilung Q3	9. November 2022
Analystenkonferenz / Frankfurt	November 2022