

Quartalsmitteilung
1. Januar bis 31. März 2026
Dräger-Konzern



Die ersten drei Monate 2026 im Überblick

Dräger mit starkem ersten Quartal 2026

- Auftragseingang übertrifft das hohe Vorjahresniveau
- Umsatz in beiden Segmenten und fast allen Regionen gestiegen
- Ergebnis deutlich verbessert

„Im ersten Quartal 2026 sind wir gut ins neue Jahr gestartet. Dank der hohen operativen Dynamik haben wir unser Ergebnis wesentlich verbessert. Unser Auftragseingang zeigt ebenfalls eine sehr positive Entwicklung. Das stimmt uns zuversichtlich für den weiteren Jahresverlauf“, sagt Stefan Dräger, Vorstandsvorsitzender der Drägerwerk Verwaltungs AG.

Dräger-Konzern im Fünfjahresüberblick

| | | Drei Monate | | | | |
|---|--------|-------------|---------|---------|---------|---------|
| | | 2026 | 2025 | 2024 | 2023 | 2022 |
| Auftragseingang | Mio. € | 864,7 | 860,8 | 810,8 | 803,8 | 825,7 |
| Umsatz | Mio. € | 755,9 | 730,3 | 735,8 | 761,1 | 649,5 |
| Bruttoergebnis | Mio. € | 349,8 | 334,6 | 333,6 | 342,8 | 274,4 |
| Bruttoergebnis/Umsatz | % | 46,3 | 45,8 | 45,3 | 45,0 | 42,2 |
| EBITDA¹ | Mio. € | 49,8 | 33,3 | 47,6 | 63,9 | -1,2 |
| EBIT² | Mio. € | 17,9 | 0,4 | 15,1 | 29,1 | -35,1 |
| EBIT ² /Umsatz | % | 2,4 | 0,1 | 2,0 | 3,8 | -5,4 |
| Zinsergebnis | Mio. € | -2,2 | -3,3 | -4,5 | -4,7 | -4,5 |
| Ertragsteuern | Mio. € | -4,4 | 1,0 | -3,0 | -7,2 | 12,6 |
| Ergebnis nach Ertragsteuern | Mio. € | 11,3 | -1,9 | 7,5 | 17,2 | -27,1 |
| Ergebnis je Aktie³ | | | | | | |
| je Vorzugsaktie | € | 0,62 | -0,10 | 0,39 | 0,92 | -1,42 |
| je Stammaktie | € | 0,60 | -0,12 | 0,37 | 0,90 | -1,44 |
| DVA^{4,5} | Mio. € | 106,3 | 38,5 | 10,9 | -134,8 | 7,6 |
| Eigenkapital ⁶ | Mio. € | 1.656,3 | 1.531,0 | 1.435,0 | 1.331,5 | 1.275,2 |
| Eigenkapitalquote ⁶ | % | 52,3 | 49,9 | 47,4 | 44,3 | 40,5 |
| Capital Employed ^{6,7} | Mio. € | 1.648,5 | 1.554,6 | 1.526,5 | 1.569,2 | 1.417,6 |
| EBIT ^{2,4} /Capital Employed ^{6,7} (ROCE) | % | 15,2 | 11,5 | 10,0 | -1,6 | 7,6 |
| Nettofinanzverbindlichkeiten ^{6,8,9} | Mio. € | 85,5 | 141,8 | 193,5 | 290,4 | 36,1 |
| Vollzeitäquivalent am 31. März ¹⁰ | | 16.033 | 15.916 | - | - | - |
| Mitarbeiter am 31. März | | 16.708 | 16.615 | 16.476 | 16.284 | 15.973 |

¹ EBITDA = Ergebnis vor Zinssaldo, Steuern vom Einkommen und Abschreibungen

² EBIT = Ergebnis vor Zinssaldo und Steuern vom Einkommen

³ Der Dividendenvorteil der Vorzugsaktie von 0,06 EUR wird quartalsweise anteilig abgegrenzt.

⁴ Wert der letzten zwölf Monate

⁵ Dräger Value Added = EBIT abzüglich Kapitalkosten des durchschnittlichen Capital Employed

⁶ Wert zum Stichtag

⁷ Capital Employed = Bilanzsumme abzüglich aktiver latenter Steuern, Wertpapiere, liquider Mittel, unverzinslicher Passiva und sonstiger nicht operativer Posten

⁸ Abgegrenzte Zinsen sind Bestandteil der Nettofinanzverbindlichkeiten. Der Wert des Jahres 2024 wurde entsprechend angepasst.

⁹ Für das Jahr 2022 einschließlich der Zahlungsverpflichtungen aus der Kündigung der Genussscheine

¹⁰ Vollzeitäquivalent = Verhältnis der vertraglich vereinbarten Wochenarbeitszeit zu einer 40-Stunden-Woche. Die Kennzahl wurde 2025 eingeführt.

Geschäftsentwicklung Dräger-Konzern

Geschäftsentwicklung Dräger-Konzern

| | | Drei Monate | | |
|---|---------------|--------------|--------------|---------------------|
| | | 2026 | 2025 | Veränderung in % |
| Auftragseingang | Mio. € | 864,7 | 860,8 | +0,5 |
| Umsatz | Mio. € | 755,9 | 730,3 | +3,5 |
| Bruttoergebnis | Mio. € | 349,8 | 334,6 | +4,5 |
| Bruttoergebnis/Umsatz ¹ | % | 46,3 | 45,8 | +0,5 pp |
| EBITDA ² | Mio. € | 49,8 | 33,3 | +49,4 |
| EBIT ³ | Mio. € | 17,9 | 0,4 | > +100 |
| EBIT ³ / Umsatz ¹ | % | 2,4 | 0,1 | +2,3 pp |
| Ergebnis nach Ertragsteuern | Mio. € | 11,3 | -1,9 | > +100 |
| Ergebnis je Aktie ⁴ | | | | |
| je Vorzugsaktie | € | 0,62 | -0,10 | > +100 |
| je Stammaktie | € | 0,60 | -0,12 | > +100 |
| DVA ^{5,6} | Mio. € | 106,3 | 38,5 | > +100 |
| F&E-Kosten ⁷ | Mio. € | 80,9 | 83,6 | -3,2 |
| Eigenkapitalquote ^{1,8} | % | 52,3 | 49,9 | +2,4 pp |
| Free Cashflow | Mio. € | 44,1 | 32,0 | +37,8 |
| Nettofinanzverbindlichkeiten ⁸ | Mio. € | 85,5 | 141,8 | -39,7 |
| Investitionen | Mio. € | 32,7 | 28,9 | +13,3 |
| Capital Employed ^{8,9} | Mio. € | 1.648,5 | 1.554,6 | +6,0 |
| Net Working Capital ^{8,10} | Mio. € | 744,9 | 696,8 | +6,9 |
| Working Capital ^{11,12} | Mio. € | 992,9 | 999,0 | -0,6 |
| Days Working Capital (DWC) ¹³ | Tage | 103,3 | 108,4 | -4,6 |
| EBIT ^{3,5} / Capital Employed ^{8,9} (ROCE) ¹ | % | 15,2 | 11,5 | +3,7 pp |
| Nettofinanzverbindlichkeiten ⁸ / EBITDA ^{2,5} | Faktor | 0,22 | 0,44 | |
| Gearing (Verschuldungskoeffizient) ¹⁴ | Faktor | 0,05 | 0,09 | |
| Vollzeitäquivalent am 31. März ¹⁵ | | 16.033 | 15.916 | +0,7 |
| Mitarbeiter am 31. März | | 16.708 | 16.615 | +0,6 |

¹ pp = Prozentpunkte

² EBITDA = Ergebnis vor Zinssaldo, Steuern vom Einkommen und Abschreibungen

³ EBIT = Ergebnis vor Zinssaldo und Steuern vom Einkommen

⁴ Der Dividendenvorteil der Vorzugsaktie von 0,06 EUR wird quartalsweise anteilig abgezogen.

⁵ Wert der letzten zwölf Monate

⁶ Dräger Value Added = EBIT abzüglich Kapitalkosten des durchschnittlichen Capital Employed

⁷ F&E-Kosten inklusive aktivierter F&E-Kosten

⁸ Wert zum Stichtag

⁹ Capital Employed = Bilanzsumme abzüglich aktiver latenter Steuern, Wertpapiere, liquider Mittel, unverzinslicher Passiva und sonstiger nicht operativer Posten

¹⁰ Net Working Capital = Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und Vorratsbestände abzüglich Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Kundenvorauszahlungen und kurzfristige operative Rückstellungen sowie sonstige kurzfristige operative Posten

¹¹ Working Capital = Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Vertragsvermögenswerte, Wechselforderungen und Vorratsbestände abzüglich Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Wechselverbindlichkeiten sowie Vertragsverbindlichkeiten

¹² Durchschnittlicher Bestand der letzten zwölf Monate

¹³ DWC = durchschnittliche Reichweite des Working Capital über zwölf Monate

¹⁴ Gearing = Verhältnis der Nettofinanzverbindlichkeiten zum Eigenkapital

¹⁵ Vollzeitäquivalent = Verhältnis der vertraglich vereinbarten Wochenarbeitszeit zu einer 40-Stunden-Woche. Die Kennzahl wurde 2025 eingeführt.

Auftragseingang

Auftragseingang

| in Mio. € | 2026 | 2025 | Veränderung in % | Drei Monate |
|--------------------|--------------|--------------|---------------------|-----------------------------|
| | | | | währungs- bereinigt in % |
| Medizintechnik | 479,9 | 473,7 | +1,3 | +5,2 |
| Sicherheitstechnik | 384,8 | 387,1 | -0,6 | +1,2 |
| Gesamt | 864,7 | 860,8 | +0,5 | +3,4 |
| davon Deutschland | 219,1 | 196,4 | +11,6 | +11,6 |
| davon EMEA | 356,3 | 355,3 | +0,3 | +0,9 |
| davon Amerika | 162,6 | 172,4 | -5,7 | +1,3 |
| davon APAC | 126,7 | 136,8 | -7,4 | +0,9 |

Unser Auftragseingang ist im ersten Quartal 2026 währungsbereinigt um 3,4 % gestiegen. Wesentlicher Grund hierfür war das deutliche Wachstum in Deutschland. In den anderen Regionen legte die Nachfrage währungsbereinigt leicht zu.

Im Segment Medizintechnik erhöhte sich der Auftragseingang währungsbereinigt um 5,2 %. Zu dieser Entwicklung konnten alle Regionen beitragen. Größter Treiber war Deutschland mit einem signifikant höheren Ordervolumen.

Im Segment Sicherheitstechnik stieg der Auftragseingang währungsbereinigt um 1,2 %. Dabei wurde der Rückgang in den Regionen Europa, Naher Osten und Afrika (EMEA) sowie Asien-Pazifik (APAC) durch die positive Entwicklung in Deutschland und Amerika mehr als ausgeglichen.

Umsatz

Umsatz

| in Mio. € | 2026 | 2025 | Veränderung in % | Drei Monate |
|--------------------|--------------|--------------|---------------------|-----------------------------|
| | | | | währungs- bereinigt in % |
| Medizintechnik | 417,7 | 413,1 | +1,1 | +5,4 |
| Sicherheitstechnik | 338,2 | 317,2 | +6,6 | +8,8 |
| Gesamt | 755,9 | 730,3 | +3,5 | +6,9 |
| davon Deutschland | 185,1 | 176,6 | +4,8 | +4,8 |
| davon EMEA | 303,8 | 284,4 | +6,8 | +7,6 |
| davon Amerika | 161,6 | 150,7 | +7,2 | +15,4 |
| davon APAC | 105,4 | 118,5 | -11,1 | -2,5 |

Unser Umsatz ist im ersten Quartal 2026 nach einem Rückgang im Vorjahreszeitraum wieder gewachsen. Er stieg währungsbereinigt um knapp sieben Prozent. Dabei konnten beide Segmente zulegen.

In der Region Amerika stieg der Umsatz währungsbereinigt deutlich. Die Regionen EMEA und Deutschland verzeichneten ebenfalls ein spürbares Plus. In der Region APAC lag der Umsatz unter dem Vorjahresniveau.

Ergebnis

Im ersten Quartal 2026 stieg unser Bruttoergebnis um 4,5 % auf 349,8 Mio. EUR (3 Monate 2025: 334,6 Mio. EUR). Grund hierfür waren das Umsatzwachstum und die Bruttomarge, die sich um 0,5 Prozentpunkte auf 46,3 % erhöhte (3 Monate 2025: 45,8 %). Die Medizintechnik verzeichnete eine Margenverbesserung um 1,8 Prozentpunkte, während die Sicherheitstechnik aufgrund einer hohen Bruttomarge im Vorjahresquartal einen leichten Rückgang verbuchte.

Unsere Funktionskosten lagen im ersten Quartal 2026 währungsbereinigt 1,7 % über dem Vorjahreswert. Nominal sanken sie jedoch um 0,8 %, was unter anderem auf eine tariflich bedingte Einmalzahlung an Beschäftigte in Deutschland im Vorjahr zurückzuführen ist. Zudem wirkte sich das Währungskursumfeld positiv auf die Kostenentwicklung im ersten Quartal 2026 aus. In der Medizintechnik nahmen die Funktionskosten aufgrund des höheren Personalbestands währungsbereinigt um 2,9 % zu (nominal: 0,0 %). In der Sicherheitstechnik gingen sie währungsbereinigt um 0,2 % zurück (nominal: -2,0 %).

Die Forschungs- und Entwicklungskosten (F&E-Kosten) fielen währungsbereinigt um 2,4 % (nominal: -4,5 %). Der Anteil der F&E-Kosten am Umsatz (F&E-Quote) lag mit 10,6 % unter dem Vorjahresniveau (3 Monate 2025: 11,4 %). Dies ist neben der Kostenreduktion auch auf den Umsatzanstieg zurückzuführen.

Das Finanzergebnis (ohne Zinsergebnis) belief sich auf -0,9 Mio. EUR (3 Monate 2025: -0,5 Mio. EUR).

Aufgrund des Umsatzwachstums, der verbesserten Bruttomarge und des Kostenrückgangs stieg unser Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) deutlich auf 17,9 Mio. EUR (3 Monate 2025: 0,4 Mio. EUR). Die EBIT-Marge erhöhte sich ebenfalls signifikant um 2,3 Prozentpunkte auf 2,4 % (3 Monate 2025: 0,1 %). Dabei fiel die Ergebnis- und Margenverbesserung in der Medizintechnik etwas stärker aus als in der Sicherheitstechnik.

Das Zinsergebnis verbesserte sich im ersten Quartal 2026 aufgrund höherer Zinserträge um 1,1 Mio. EUR auf -2,2 Mio. EUR (3 Monate 2025: -3,3 Mio. EUR).

Dräger Value Added

Unsere wertorientierte Steuerungskennzahl Dräger Value Added stieg in den 12 Monaten zum 31. März 2026 gegenüber der Vergleichsperiode des Vorjahres um 67,8 Mio. EUR auf 106,3 Mio. EUR (12 Monate zum 31. März 2025: 38,5 Mio. EUR). Unser rollierendes EBIT erhöhte sich im Vorjahresvergleich um 71,5 Mio. EUR auf 250,9 Mio. EUR. Bei einem Anstieg des durchschnittlichen Capital Employed um 41,3 Mio. EUR und einem unveränderten gewichteten Kapitalkostensatz (Weighted Average Cost of Capital) von neun Prozent stiegen die Kosten für das Capital Employed gegenüber dem Vorjahreszeitraum um 3,7 Mio. EUR.

Der leichte Rückgang des durchschnittlichen Working Capital und der deutliche Anstieg des rollierenden Umsatzes führten zu einer Verringerung der Days Working Capital (Reichweite des Working Capital) gegenüber dem Vorjahreswert um 5,0 Tage auf 103,3 Tage.

Geschäftsentwicklung Segment Medizintechnik

Geschäftsentwicklung Segment Medizintechnik

| | | | | Drei Monate | |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------------|-----------------------------|
| | | 2026 | 2025 | Veränderung in % | währungs- bereinigt in % |
| Auftragseingang | Mio. € | 479,9 | 473,7 | +1,3 | +5,2 |
| davon Deutschland | Mio. € | 118,2 | 105,6 | +11,9 | +11,9 |
| Umsatz | Mio. € | 417,7 | 413,1 | +1,1 | +5,4 |
| davon Deutschland | Mio. € | 101,5 | 99,2 | +2,3 | +2,3 |
| Kosten der umgesetzten Leistungen | Mio. € | -234,3 | -239,0 | -2,0 | |
| Bruttoergebnis/Umsatz ¹ | % | 43,9 | 42,1 | +1,8 pp | |
| EBITDA ² | Mio. € | -3,2 | -11,9 | +73,1 | |
| EBIT ³ | Mio. € | -18,5 | -27,7 | +33,2 | |
| EBIT ³ / Umsatz ¹ | % | -4,4 | -6,7 | +2,3 pp | |
| Capital Employed ^{4,5} | Mio. € | 909,6 | 863,9 | +5,3 | |
| EBIT ^{3,6} / Capital Employed ^{4,5} (ROCE) ¹ | % | 7,3 | 1,4 | +5,9 pp | |
| DVA ^{6,7} | Mio. € | -13,6 | -66,6 | +79,5 | |

¹ pp = Prozentpunkte

² EBITDA = Ergebnis vor Zinssaldo, Steuern vom Einkommen und Abschreibungen

³ EBIT = Ergebnis vor Zinssaldo und Steuern vom Einkommen

⁴ Capital Employed = Bilanzsumme abzüglich aktiver latenter Steuern, Wertpapiere, liquider Mittel, unverzinslicher Passiva und sonstiger nicht operativer Posten

⁵ Wert zum Stichtag

⁶ Wert der letzten zwölf Monate

⁷ Dräger Value Added = EBIT abzüglich Kapitalkosten des durchschnittlichen Capital Employed

Auftragseingang

Auftragseingang

| | | | | Drei Monate | |
|------------------|--|--------------|--------------|---------------------|-----------------------------|
| | | 2026 | 2025 | Veränderung in % | währungs- bereinigt in % |
| in Mio. € | | | | | |
| Deutschland | | 118,2 | 105,6 | +11,9 | +11,9 |
| EMEA | | 181,7 | 176,0 | +3,3 | +4,7 |
| Amerika | | 99,1 | 104,9 | -5,6 | +1,3 |
| APAC | | 80,9 | 87,3 | -7,2 | +2,5 |
| Gesamt | | 479,9 | 473,7 | +1,3 | +5,2 |

Unser Auftragseingang im Segment Medizintechnik ist im ersten Quartal 2026 währungsbereinigt um 5,2 % gestiegen. Dabei konnten wir in fast allen Produktbereichen zulegen. Lediglich das Patientenmonitoring verzeichnete einen Rückgang. Zudem leisteten unsere Services einen wesentlichen Beitrag zum Wachstum.

In Deutschland lag der Auftragseingang deutlich über dem Vorjahresniveau. Dies ist insbesondere auf die höhere Nachfrage nach Therapiegeräten und Krankenhausinfrastruktursystemen zurückzuführen. Die anderen Regionen entwickelten sich ebenfalls positiv.

Umsatz

Umsatz

| in Mio. € | 2026 | 2025 | Veränderung in % | Drei Monate |
|---------------|--------------|--------------|---------------------|-----------------------------|
| | | | | währungs- bereinigt in % |
| Deutschland | 101,5 | 99,2 | +2,3 | +2,3 |
| EMEA | 146,8 | 143,2 | +2,5 | +4,1 |
| Amerika | 101,8 | 94,7 | +7,6 | +15,6 |
| APAC | 67,5 | 76,0 | -11,2 | -0,7 |
| Gesamt | 417,7 | 413,1 | +1,1 | +5,4 |

Unser Umsatz im Segment Medizintechnik stieg im ersten Quartal 2026 währungsbereinigt um 5,4 %. Größter Wachstumstreiber war die Region Amerika mit einem währungsbereinigten Plus von fast 16 Prozent, das vor allem auf die höheren Vertriebs Erlöse von Anästhesiegeräten und Services zurückzuführen ist. In den Regionen EMEA und Deutschland legte der Umsatz ebenfalls zu. Die Region APAC verbuchte einen leichten währungsbereinigten Rückgang.

Ergebnis

Unser Bruttoergebnis im Segment Medizintechnik ist im ersten Quartal 2026 um 5,3 % auf 183,4 Mio. EUR gestiegen (3 Monate 2025: 174,1 Mio. EUR). Grund hierfür waren das Umsatzwachstum und die Verbesserung der Bruttomarge. Diese erhöhte sich aufgrund eines guten Produktmixes und einer höheren Produktionsauslastung und trotz der negativen Währungseffekte um 1,8 Prozentpunkte auf 43,9 % (3 Monate 2025: 42,1 %).

Die Funktionskosten lagen im ersten Quartal 2026 währungsbereinigt 2,9 % über dem Vorjahresniveau (nominal: 0,0 %). Ursächlich hierfür waren im Wesentlichen höhere Personalaufwendungen, getrieben durch einen höheren Personalstand in den Vertriebsregionen.

Das EBIT des Segments Medizintechnik lag im ersten Quartal 2026 bei -18,5 Mio. EUR und damit deutlich über dem Vorjahreswert (3 Monate 2025: -27,7 Mio. EUR). Die EBIT-Marge verbesserte sich um 2,3 Prozentpunkte auf -4,4 % (3 Monate 2025: -6,7 %).

Der Dräger Value Added stieg zum 31. März 2026 gegenüber der Vergleichsperiode um 52,9 Mio. EUR auf -13,6 Mio. EUR (12 Monate zum 31. März 2025: -66,6 Mio. EUR). Unser rollierendes EBIT verbesserte sich im Vorjahresvergleich um 54,4 Mio. EUR. Die Kapitalkosten stiegen aufgrund der Erhöhung des Capital Employed um 1,5 Mio. EUR.

Geschäftsentwicklung Segment Sicherheitstechnik

| | | | | | Drei Monate | |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------------|-----------------------------|--|
| | | 2026 | 2025 | Veränderung in % | währungs- bereinigt in % | |
| Auftragseingang | Mio. € | 384,8 | 387,1 | -0,6 | +1,2 | |
| davon Deutschland | Mio. € | 100,9 | 90,8 | +11,1 | +11,1 | |
| Umsatz | Mio. € | 338,2 | 317,2 | +6,6 | +8,8 | |
| davon Deutschland | Mio. € | 83,5 | 77,4 | +8,0 | +8,0 | |
| Kosten der umgesetzten Leistungen | Mio. € | -171,7 | -156,7 | +9,6 | | |
| Bruttoergebnis/Umsatz ¹ | % | 49,2 | 50,6 | -1,4 pp | | |
| EBITDA ² | Mio. € | 53,0 | 45,2 | +17,3 | | |
| EBIT ³ | Mio. € | 36,4 | 28,2 | +29,4 | | |
| EBIT ³ / Umsatz ¹ | % | 10,8 | 8,9 | +1,9 pp | | |
| Capital Employed ^{4,5} | Mio. € | 738,9 | 690,7 | +7,0 | | |
| EBIT ^{3,6} / Capital Employed ^{4,5} (ROCE) ¹ | % | 25,0 | 24,3 | +0,7 pp | | |
| DVA ^{6,7} | Mio. € | 120,0 | 105,1 | +14,1 | | |

¹ pp = Prozentpunkte

² EBITDA = Ergebnis vor Zinssaldo, Steuern vom Einkommen und Abschreibungen

³ EBIT = Ergebnis vor Zinssaldo und Steuern vom Einkommen

⁴ Capital Employed = Bilanzsumme abzüglich aktiver latenter Steuern, Wertpapiere, liquider Mittel, unverzinslicher Passiva und sonstiger nicht operativer Posten

⁵ Wert zum Stichtag

⁶ Wert der letzten zwölf Monate

⁷ Dräger Value Added = EBIT abzüglich Kapitalkosten des durchschnittlichen Capital Employed

Auftragseingang

| | | | | | Drei Monate | |
|------------------|--|--------------|--------------|---------------------|-----------------------------|--|
| | | 2026 | 2025 | Veränderung in % | währungs- bereinigt in % | |
| in Mio. € | | | | | | |
| Deutschland | | 100,9 | 90,8 | +11,1 | +11,1 | |
| EMEA | | 174,6 | 179,3 | -2,6 | -2,9 | |
| Amerika | | 63,6 | 67,5 | -5,8 | +1,3 | |
| APAC | | 45,8 | 49,6 | -7,7 | -2,1 | |
| Gesamt | | 384,8 | 387,1 | -0,6 | +1,2 | |

Das Segment Sicherheitstechnik hat sein Auftragswachstum im ersten Quartal 2026 trotz des angespannten Industriefelds in Deutschland fortgesetzt. Der Auftragseingang stieg währungsbereinigt um 1,2 %. Dabei konnte die höhere Nachfrage nach Arbeitsschutzausrüstung, Gasmesstechnik und Services den Rückgang in anderen Bereichen mehr als ausgleichen.

In Deutschland legte der Auftragseingang deutlich zu, was neben den oben genannten Gründen insbesondere auch auf die starke Nachfrage nach kundenspezifischen Lösungen zurückzuführen ist. Die Region Amerika verzeichnete ebenfalls ein Auftragswachstum. In den Regionen EMEA und APAC ging das Ordervolumen zurück.

Umsatz

Umsatz

| in Mio. € | 2026 | 2025 | Veränderung in % | Drei Monate |
|---------------|--------------|--------------|---------------------|-----------------------------|
| | | | | währungs- bereinigt in % |
| Deutschland | 83,5 | 77,4 | +8,0 | +8,0 |
| EMEA | 157,0 | 141,3 | +11,1 | +11,1 |
| Amerika | 59,7 | 56,0 | +6,6 | +15,0 |
| APAC | 37,9 | 42,5 | -10,8 | -5,6 |
| Gesamt | 338,2 | 317,2 | +6,6 | +8,8 |

Unser Umsatz im Segment Sicherheitstechnik stieg im ersten Quartal 2026 währungsbereinigt um 8,8 %, angetrieben von einem deutlichen Wachstum in den Regionen Deutschland, EMEA und Amerika. In der Region APAC ging der Umsatz zurück.

Ergebnis

Unser Bruttoergebnis im Segment Sicherheitstechnik ist im ersten Quartal 2026 infolge des Umsatzwachstums um 3,7 % auf 166,4 Mio. EUR (3 Monate 2025: 160,5 Mio. EUR) gestiegen. Die Bruttomarge fiel um 1,4 Prozentpunkte auf 49,2 % (3 Monate 2025: 50,6 %). Wesentliche Gründe hierfür waren die geringere Profitabilität aufgrund des Produktmixes sowie negative Währungseffekte.

Die Funktionskosten lagen im ersten Quartal 2026 währungsbereinigt um 0,2 % unter dem Vorjahreswert (nominal: -2,0 %). Dies ist insbesondere auf niedrigere F&E-Kosten zurückzuführen.

Das EBIT des Segments Sicherheitstechnik stieg im ersten Quartal 2026 um 29,4 % auf 36,4 Mio. EUR (3 Monate 2025: 28,2 Mio. EUR). Die EBIT-Marge verbesserte sich ebenfalls deutlich um 1,9 Prozentpunkte auf 10,8 %.

Der Dräger Value Added stieg zum 31. März 2026 gegenüber der Vergleichsperiode um 14,8 Mio. EUR auf 120,0 Mio. EUR (12 Monate zum 31. März 2025: 105,1 Mio. EUR). Unser rollierendes EBIT legte im Vorjahresvergleich um 17,1 Mio. EUR zu, während sich die Kapitalkosten aufgrund eines Anstiegs des Capital Employed um 2,2 Mio. EUR auf 64,7 Mio. EUR erhöhten (31. März 2025: 62,5 Mio. EUR).

Ausblick

Künftige Unternehmenssituation

Der folgende Abschnitt sollte in Verbindung mit dem Prognosebericht im Lagebericht des Geschäftsberichts 2025 (Seite 71 ff.) gelesen werden, der umfassend unsere Erwartungen für 2026 darlegt. Die nachfolgende Tabelle gibt einen Überblick darüber, wie sich die verschiedenen Prognosegrößen aus unserer Sicht voraussichtlich entwickeln werden. Unser Prognosezeitraum umfasst grundsätzlich ein Geschäftsjahr.

Erwartungen für das Geschäftsjahr 2026

| | Erzielte Werte Geschäftsjahr 2025 | Prognose Geschäftsjahr 2026 |
|----------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------|
| Umsatz (währungsbereinigt) | 5,3 % | 2,0 bis 6,0 % |
| EBIT-Marge | 6,7 % | 5,0 bis 7,5 % |
| DVA | 90,1 Mio. EUR | 20 bis 120 Mio. EUR |
| Bruttomarge | 45,2 % | 44,0 bis 46,0 % |
| F&E-Kosten ¹ | 337,6 Mio. EUR | 335 bis 355 Mio. EUR |
| Nettofinanzverbindlichkeiten | 123,0 Mio. EUR | 140 bis 170 Mio. EUR |
| Investitionsvolumen ² | 103,1 Mio. EUR | 110 bis 130 Mio. EUR |
| Zinsergebnis | -17,7 Mio. EUR | -15 bis -21 Mio. EUR |
| Days Working Capital (DWC) | 105,8 Tage | 104 bis 109 Tage |

¹ Bis zum Geschäftsjahr 2025 wurden die F&E-Aufwendungen prognostiziert. Ab dem Geschäftsjahr 2026 werden die F&E-Kosten (inklusive aktivierte F&E-Kosten) prognostiziert.

² Ohne Unternehmensakquisitionen, Investitionen in Finanzanlagen und die Aktivierung von Nutzungsrechten nach IFRS 16

Auf Basis der Geschäftsentwicklung des ersten Quartals bestätigen wir unseren Ausblick für das Geschäftsjahr 2026.

Zukunftsgerichtete Aussagen

Dieses Dokument enthält zukunftsgerichtete Aussagen. Diese Aussagen basieren auf den gegenwärtigen Erwartungen, Vermutungen und Prognosen des Vorstands der Drägerwerk Verwaltungs AG sowie den derzeit verfügbaren Informationen. Die zukunftsgerichteten Aussagen sind nicht als Garantien der darin genannten zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse zu verstehen. Die zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse sind vielmehr abhängig von einer Vielzahl von Faktoren; sie beinhalten verschiedene Risiken und Unwägbarkeiten und beruhen auf Annahmen, die sich möglicherweise als nicht zutreffend erweisen. Wir übernehmen keine Verpflichtung, die in diesem Bericht getätigten zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren.

Dieses Dokument ist eine Quartalsmitteilung gemäß § 51a der Börsenordnung für die Frankfurter Wertpapierbörse.

Lübeck, 30. April 2026

Die persönlich haftende Gesellschafterin
Drägerwerk Verwaltungs AG,
vertreten durch ihren Vorstand

Stefan Dräger
Stefanie Hirsch
Rainer Klug
Gert-Hartwig Lescow
Dr. Reiner Piske
Anton Schrofner

Weitere Finanzinformationen

Gewinn- und Verlustrechnung Dräger-Konzern

| in Tsd. € | Drei Monate 2026 | Drei Monate 2025 |
|--|------------------|------------------|
| Umsatzerlöse | 755.873 | 730.262 |
| Kosten der umgesetzten Leistungen | -406.056 | -395.664 |
| Bruttoergebnis vom Umsatz | 349.816 | 334.598 |
| Forschungs- und Entwicklungskosten | -79.835 | -83.565 |
| Marketing- und Vertriebskosten | -181.608 | -180.096 |
| Allgemeine Verwaltungskosten | -68.824 | -69.640 |
| Wertminderungsaufwendungen und Wertaufholungserträge auf finanzielle Vermögenswerte und Vertragsvermögenswerte | -179 | -764 |
| Sonstige betriebliche Erträge | 577 | 667 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | -1.147 | -291 |
| Funktionskosten | -331.017 | -333.689 |
| Ergebnis aus der Nettoposition monetärer Posten | -1.155 | -702 |
| Ergebnis aus sonstigen Beteiligungen | 0 | 3 |
| Sonstiges Finanzergebnis | 239 | 197 |
| Finanzergebnis (ohne Zinsergebnis) | -916 | -502 |
| EBIT ¹ | 17.884 | 406 |
| Zinsen und ähnliche Erträge | 3.009 | 2.070 |
| Zinsen und ähnliche Aufwendungen | -5.237 | -5.352 |
| Zinsergebnis | -2.228 | -3.281 |
| Ergebnis vor Ertragsteuern | 15.655 | -2.875 |
| Ertragsteuern | -4.395 | 1.000 |
| Ergebnis nach Ertragsteuern | 11.261 | -1.875 |
| Ergebnis nach Ertragsteuern | 11.261 | -1.875 |
| Ergebnisanteil nicht beherrschender Anteilsinhaber | -177 | 212 |
| Den Aktionären zuzurechnendes Ergebnis | 11.437 | -2.087 |
| Unverwässertes Ergebnis je Aktie ² | | |
| je Vorzugsaktie (in €) | 0,62 | -0,10 |
| je Stammaktie (in €) | 0,60 | -0,12 |
| Verwässertes Ergebnis je Aktie ² | | |
| je Vorzugsaktie (in €) | 0,62 | -0,10 |
| je Stammaktie (in €) | 0,60 | -0,12 |

¹ EBIT = Ergebnis vor Zinssaldo und Steuern vom Einkommen

² Der Dividendenvorteil der Vorzugsaktie von 0,06 EUR wird quartalsweise anteilig abgegrenzt.

Gesamtergebnisrechnung Dräger-Konzern

| in Tsd. € | Drei Monate 2026 | Drei Monate 2025 |
|---|------------------|------------------|
| Ergebnis nach Ertragsteuern | 11.261 | -1.875 |
| Posten, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung reklassifiziert werden können | | |
| Neubewertung von leistungsorientierten Pensionsplänen | 2.790 | 12.863 |
| Latente Steuern auf Neubewertung von leistungsorientierten Pensionsplänen | -875 | -4.042 |
| Posten, die zukünftig in die Gewinn- und Verlustrechnung reklassifiziert werden können | | |
| Ausgleichsposten aus der Währungsumrechnung ausländischer Tochterunternehmen | 14.433 | -13.824 |
| Erfolgsneutrale Veränderungen der Cashflow-Hedge-Rücklage | - | -629 |
| Latente Steuern auf erfolgsneutrale Veränderungen der Cashflow-Hedge-Rücklage | - | 198 |
| Sonstiges Ergebnis (nach Steuern) | 16.348 | -5.434 |
| Gesamtergebnis | 27.608 | -7.309 |
| davon Ergebnisanteil nicht beherrschender Anteilsinhaber | -219 | 174 |
| davon den Aktionären zuzurechnender Ergebnisanteil | 27.827 | -7.483 |

Bilanz Dräger-Konzern

| in Tsd. € | 31. März 2026 | 31. Dezember 2025 |
|--|------------------|-------------------|
| Aktiva | | |
| Immaterielle Vermögenswerte | 329.423 | 336.174 |
| Sachanlagen | 437.248 | 433.382 |
| Nutzungsrechte | 122.474 | 126.093 |
| Anteile an assoziierten Unternehmen | 829 | 829 |
| Langfristige Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 7.483 | 7.153 |
| Langfristige Vertragsvermögenswerte | 1.194 | 1.168 |
| Langfristige sonstige finanzielle Vermögenswerte | 65.845 | 65.404 |
| Latente Steueransprüche | 210.304 | 205.374 |
| Langfristige sonstige Vermögenswerte | 78.715 | 72.925 |
| Langfristige Vermögenswerte | 1.253.513 | 1.248.501 |
| Vorräte | 699.604 | 629.040 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 686.188 | 807.601 |
| Vertragsvermögenswerte | 85.310 | 57.025 |
| Kurzfristige sonstige finanzielle Vermögenswerte | 27.337 | 35.534 |
| Liquide Mittel | 269.086 | 282.103 |
| Kurzfristige Ertragsteuererstattungsansprüche | 36.864 | 32.380 |
| Kurzfristige sonstige Vermögenswerte | 107.934 | 70.907 |
| Kurzfristige Vermögenswerte | 1.912.323 | 1.914.591 |
| Summe Aktiva | 3.165.837 | 3.163.092 |
| Passiva | | |
| Gezeichnetes Kapital | 48.026 | 48.026 |
| Kapitalrücklage | 306.871 | 306.871 |
| Gewinnrücklagen inklusive Konzernergebnis | 1.339.602 | 1.326.249 |
| Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals | -40.345 | -54.820 |
| Summe Eigenkapital der Eigenkapitalgeber der Drägerwerk AG & Co. KGaA | 1.654.153 | 1.626.326 |
| Nicht beherrschende Anteile | 2.114 | 2.333 |
| Eigenkapital | 1.656.268 | 1.628.660 |
| Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen | 154.019 | 152.225 |
| Langfristige Personalrückstellungen | 38.121 | 37.587 |
| Langfristige sonstige Rückstellungen | 19.238 | 19.188 |
| Langfristige Schuldscheindarlehen | 50.000 | 50.000 |
| Langfristige Bankverbindlichkeiten | 150.930 | 153.748 |
| Langfristige sonstige finanzielle Schulden | 116.562 | 119.000 |
| Langfristige Ertragsteuerschulden | 4.830 | 3.676 |
| Latente Steuerschulden | 1.279 | 1.351 |
| Langfristige sonstige Schulden | 52.945 | 53.247 |
| Langfristige Schulden | 587.923 | 590.023 |
| Kurzfristige Personalrückstellungen | 118.990 | 121.776 |
| Kurzfristige sonstige Rückstellungen | 69.920 | 78.684 |
| Kurzfristige Schuldscheindarlehen | - | 50.000 |
| Kurzfristige Bankverbindlichkeiten | 24.748 | 18.681 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 275.499 | 282.082 |
| Kurzfristige sonstige finanzielle Schulden | 79.264 | 82.386 |
| Kurzfristige Ertragsteuerschulden | 53.097 | 47.701 |
| Kurzfristige sonstige Schulden | 300.129 | 263.099 |
| Kurzfristige Schulden | 921.646 | 944.409 |
| Summe Passiva | 3.165.837 | 3.163.092 |

Kapitalflussrechnung Dräger-Konzern

| in Tsd. € | Drei Monate 2026 | Drei Monate 2025 |
|--|------------------|------------------|
| Betriebliche Tätigkeit | | |
| Ergebnis nach Ertragsteuern | 11.261 | -1.875 |
| + Abschreibungen/Wertaufholungen auf langfristige Vermögenswerte | 31.898 | 32.924 |
| + Zinsergebnis | 2.187 | 3.281 |
| +/- Ertragsteuern | 4.395 | -1.000 |
| - Abnahme der Rückstellungen | -15.080 | -6.931 |
| + Sonstige nicht zahlungswirksame Aufwendungen | 2.356 | 5.623 |
| - Gewinn aus dem Abgang von langfristigen Vermögenswerten | -8 | -78 |
| - Zunahme der Vorräte | -66.202 | -60.320 |
| - Zunahme der Mietgeräte | -2.053 | -3.538 |
| + Abnahme der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 98.536 | 116.779 |
| - Zunahme der sonstigen Aktiva | -28.801 | -32.025 |
| - Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | -948 | -17.500 |
| + Zunahme der sonstigen Passiva | 33.214 | 31.089 |
| + Erhaltene Dividenden | 0 | 3 |
| - Auszahlungen für Ertragsteuern | -7.101 | -7.943 |
| - Auszahlungen für Zinsen | -4.698 | -4.637 |
| + Einzahlungen aus Zinsen | 3.050 | 2.070 |
| Mittelzufluss aus betrieblicher Tätigkeit | 62.004 | 55.919 |
| Investitionstätigkeit | | |
| - Auszahlungen für Investitionen in immaterielle Vermögenswerte | -3.070 | -1.163 |
| - Auszahlungen für Investitionen in Sachanlagen | -24.084 | -13.185 |
| + Einzahlungen aus Abgängen von Sachanlagen | 720 | 371 |
| - Auszahlungen für Investitionen in finanzielle Vermögenswerte | -50 | -9.958 |
| + Einzahlungen aus Abgängen von finanziellen Vermögenswerten | 1.983 | - |
| + Einzahlungen aus Veräußerungen von Geschäftsbereichen und Tochtergesellschaften | 6.556 | - |
| Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit | -17.944 | -23.936 |
| Finanzierungstätigkeit | | |
| - Auszahlungen aus dem Kauf eigener Aktien für das Mitarbeiterbeteiligungsprogramm | - | -1.083 |
| + Einzahlungen aus der Weitergabe eigener Aktien aus dem Mitarbeiterbeteiligungsprogramm | - | 2.612 |
| + Einzahlungen aus der Aufnahme von Darlehen | 2.975 | 1.797 |
| - Auszahlungen aus der Tilgung von Darlehen | -55.074 | -1.787 |
| +/- Saldo aus anderen Bankverbindlichkeiten | 5.501 | -1.592 |
| - Tilgung von Leasingverbindlichkeiten | -12.364 | -12.051 |
| Mittelabfluss aus Finanzierungstätigkeit | -58.962 | -12.104 |
| Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestands in der Berichtsperiode | -14.902 | 19.880 |
| +/- Wechselkursbedingte Wertänderungen der liquiden Mittel | 1.884 | -896 |
| + Finanzmittelbestand am Anfang der Berichtsperiode | 282.103 | 230.599 |
| Finanzmittelbestand zum Ende der Berichtsperiode | 269.086 | 249.583 |

Entwicklung der Segmente

| | | Drei Monate | | | | | |
|--|---------------|----------------|---------------|--------------------|---------------|----------------|---------------|
| | | Medizintechnik | | Sicherheitstechnik | | Dräger-Konzern | |
| | | 2026 | 2025 | 2026 | 2025 | 2026 | 2025 |
| Auftragseingang | Mio. € | 479,9 | 473,7 | 384,8 | 387,1 | 864,7 | 860,8 |
| davon Deutschland | Mio. € | 118,2 | 105,6 | 100,9 | 90,8 | 219,1 | 196,4 |
| davon EMEA | Mio. € | 181,7 | 176,0 | 174,6 | 179,3 | 356,3 | 355,3 |
| davon Amerika | Mio. € | 99,1 | 104,9 | 63,6 | 67,5 | 162,6 | 172,4 |
| davon APAC | Mio. € | 80,9 | 87,3 | 45,8 | 49,6 | 126,7 | 136,8 |
| Umsatz | Mio. € | 417,7 | 413,1 | 338,2 | 317,2 | 755,9 | 730,3 |
| davon Deutschland | Mio. € | 101,5 | 99,2 | 83,5 | 77,4 | 185,1 | 176,6 |
| davon EMEA | Mio. € | 146,8 | 143,2 | 157,0 | 141,3 | 303,8 | 284,4 |
| davon Amerika | Mio. € | 101,8 | 94,7 | 59,7 | 56,0 | 161,6 | 150,7 |
| davon APAC | Mio. € | 67,5 | 76,0 | 37,9 | 42,5 | 105,4 | 118,5 |
| Kosten der umgesetzten Leistungen | Mio. € | -234,3 | -239,0 | -171,7 | -156,7 | -406,1 | -395,7 |
| Bruttoergebnis/Umsatz | % | 43,9 | 42,1 | 49,2 | 50,6 | 46,3 | 45,8 |
| Funktionskosten | Mio. € | -201,6 | -201,6 | -129,4 | -132,1 | -331,0 | -333,7 |
| Finanzergebnis (ohne Zinsergebnis) | Mio. € | -0,3 | -0,3 | -0,6 | -0,2 | -0,9 | -0,5 |
| EBIT¹ | Mio. € | -18,5 | -27,7 | 36,4 | 28,2 | 17,9 | 0,4 |
| Abschreibungen | Mio. € | 15,3 | 15,9 | 16,5 | 17,0 | 31,9 | 32,9 |
| Wertminderungen | Mio. € | - | - | - | - | - | - |
| Wertaufholungen | Mio. € | - | - | - | - | - | - |
| EBITDA² | Mio. € | -3,2 | -11,9 | 53,0 | 45,2 | 49,8 | 33,3 |
| Capital Employed ^{3,4} | Mio. € | 909,6 | 863,9 | 738,9 | 690,7 | 1.648,5 | 1.554,6 |
| EBIT ¹ / Umsatz | % | -4,4 | -6,7 | 10,8 | 8,9 | 2,4 | 0,1 |
| EBIT ^{1,5} / Capital Employed ^{3,4} (ROCE) | % | 7,3 | 1,4 | 25,0 | 24,3 | 15,2 | 11,5 |
| DVA ^{5,6} | Mio. € | -13,6 | -66,6 | 120,0 | 105,1 | 106,3 | 38,5 |

¹ EBIT = Ergebnis vor Zinssaldo und Steuern vom Einkommen

² EBITDA = Ergebnis vor Zinssaldo, Steuern vom Einkommen und Abschreibungen

³ Capital Employed = Bilanzsumme abzüglich aktiver latenter Steuern, Wertpapiere, liquider Mittel, unverzinslicher Passiva und sonstiger nicht operativer Posten

⁴ Wert zum Stichtag

⁵ Wert der letzten zwölf Monate

⁶ Dräger Value Added = EBIT abzüglich Kapitalkosten des durchschnittlichen Capital Employed

Finanzkalender

| | |
|--|------------------|
| Bericht zum 31. März 2026, Telefonkonferenz | 30. April 2026 |
| Hauptversammlung, Lübeck | 8. Mai 2026 |
| Bericht zum 30. Juni 2026, Telefonkonferenz | 30. Juli 2026 |
| Bericht zum 30. September 2026, Telefonkonferenz | 29. Oktober 2026 |

Impressum

Drägerwerk AG & Co. KGaA

Moislinger Allee 53 – 55
23558 Lübeck
www.draeger.com

www.facebook.com/DraegerGlobal
www.linkedin.com/company/draeger
www.youtube.com/Draeger
www.instagram.com/draeger.global

Communications

Tel. + 49 451 882 – 3202
Fax + 49 451 882 – 3944

Investor Relations

Tel. + 49 451 882 – 2685
Fax + 49 451 882 – 3296

Mögliche Rundungsdifferenzen können im vorliegenden Zwischenbericht zu geringfügigen Abweichungen führen. Im Interesse der besseren Lesbarkeit wird in diesem Bericht nur die männliche Form verwendet. Dieser Bericht ist auch in englischer Sprache verfügbar. Im Zweifelsfall ist die deutsche Version maßgeblich.