

Nanostart AG

Making nanotechnology possible



Hauptversammlung der Nanostart AG 2012

Nanostart AG

Making nanotechnology possible



Hauptversammlung der Nanostart AG 2012

Bericht des Vorstands

Marco Beckmann



Disclaimer

Die in dieser Präsentation publizierten Informationen stellen weder eine Empfehlung noch ein Angebot oder eine Aufforderung zum Erwerb oder Verkauf von Anlageinstrumenten, zur Tätigkeit von Transaktionen oder zum Abschluss irgendeines Rechtsgeschäftes dar. Die publizierten Informationen und Meinungsäußerungen werden von der Nanostart AG ausschließlich zum persönlichen Gebrauch sowie zu Informationszwecken bereitgestellt; sie können jederzeit und ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die Nanostart AG übernimmt keine Gewährleistung (weder ausdrücklich noch stillschweigend) für Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität der in dieser Präsentation publizierten Informationen und Meinungsäußerungen.

Die Nanostart AG ist insbesondere nicht verpflichtet, nicht mehr aktuelle Informationen aus der Präsentation zu entfernen oder sie ausdrücklich als solche zu kennzeichnen. Die Angaben in dieser Präsentation stellen weder Entscheidungshilfen für wirtschaftliche, rechtliche, steuerliche oder andere Beratungsfragen dar, noch dürfen allein aufgrund dieser Angaben Anlage- oder sonstige Entscheide gefällt werden. Eine Beratung durch eine qualifizierte Fachperson wird empfohlen.



Inhalt

- Geschäftsjahr 2011: Jahresabschluss
- Entwicklung der Nanostart-Aktie
- Entwicklungen im Portfolio
- Das Asien-Geschäft der Nanostart AG
- Russland-Geschäft: Rückblick & Hintergründe
- Ausblick





Geschäftsjahr 2011 – Finanzlage

- Die Gesamtleistung sank 2011 auf **TEUR 3.328** (Vorjahr: TEUR 3.633): Enthalten sind hier im Wesentlichen Erträge durch die Veräußerung von Beteiligungen, insbesondere Erträge aus außerbörslichen Umplatzierungen von Unternehmensanteilen der Beteiligung MagForce AG an strategische Finanzinvestoren.
- Einen weiteren positiven Ergebnisbeitrag in Höhe von insgesamt **TEUR 1.265** lieferten Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens und Zinsen und ähnliche Erträgen (Vorjahr: TEUR 1.157). Diese resultieren aus einer Erhöhung der Ausleihungen an verbundene Unternehmen im zurückliegenden Geschäftsjahr von **TEUR 15.832** auf **TEUR 18.115**.
- Die Mittelabflüsse resultieren im Wesentlichen aus den Ausgaben für die Finanzierung der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit und der Internationalisierung des Geschäfts.



Geschäftsjahr 2011 – Ertragslage

	2011	2010	Veränderung	
	[TEUR]	[TEUR]	[TEUR]	[%]
Gesamtleistung	3.328	3.633	- 305	- 9
davon: Erträge aus der Veräußerung von Beteiligungen und Wertpapieren	3.321	3.618	- 297	- 8,2
Betrieblicher Aufwand	2.268	2.036	+ 232	+ 11
davon Abschreibungen auf Finanzanlagen	181	714	- 533	- 75
Jahresüberschuss	2.180	2.487	- 307	- 12,3

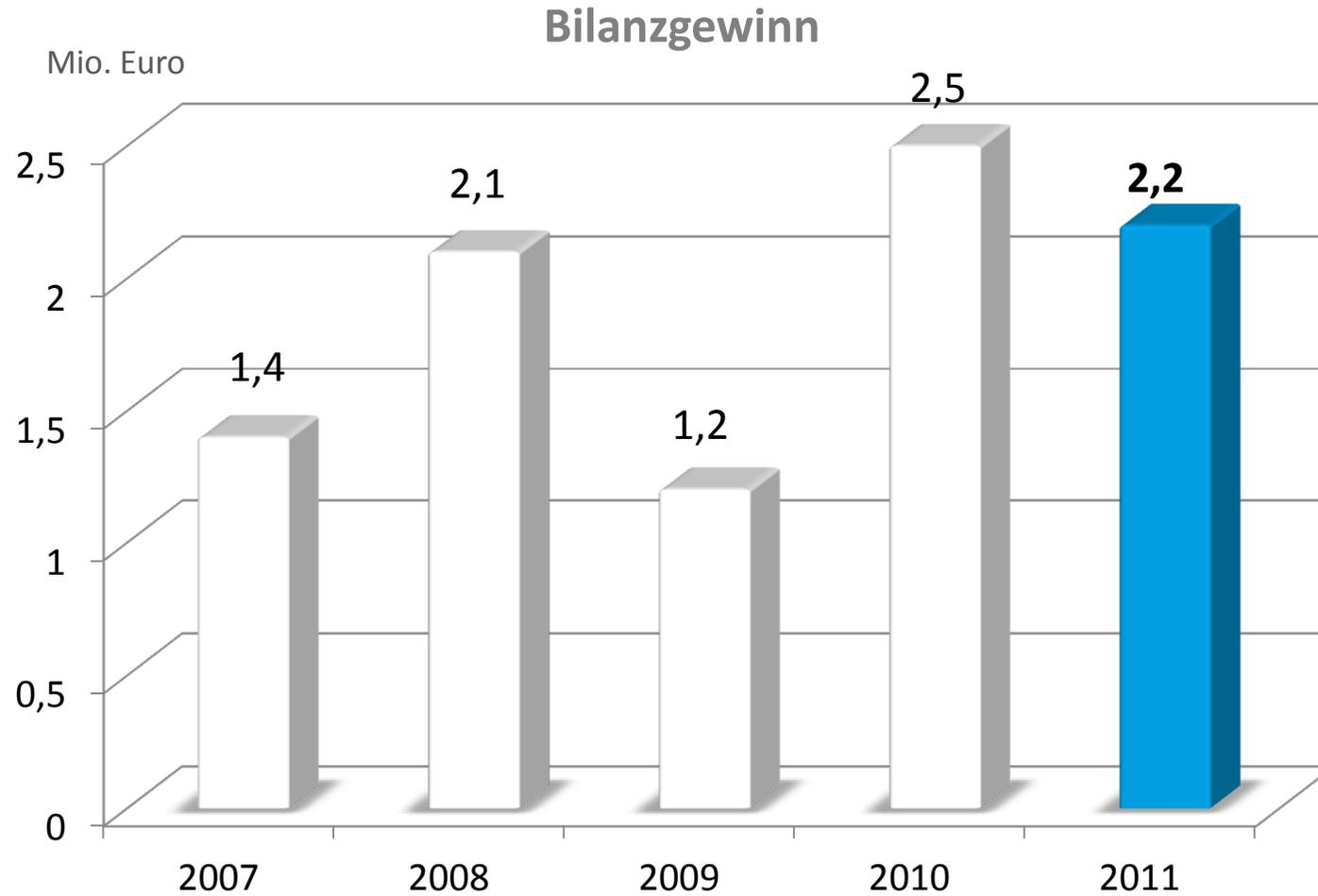


Geschäftsjahr 2011 – Finanzkennzahlen

	2011	2010	Veränderung	
	[TEUR]	[TEUR]	[TEUR]	[%]
Finanzanlagen	38.201	36.664	+ 1.537	+ 4
Eigenkapital	37.486	35.306	+ 2.180	+ 6
Fremdkapital	4.325	2.444	+ 1.881	+ 76
Bilanzsumme	42.066	38.093	+ 3.973	+ 10
Eigenkapitalquote	89,1%	92,7%	n/a	n/a

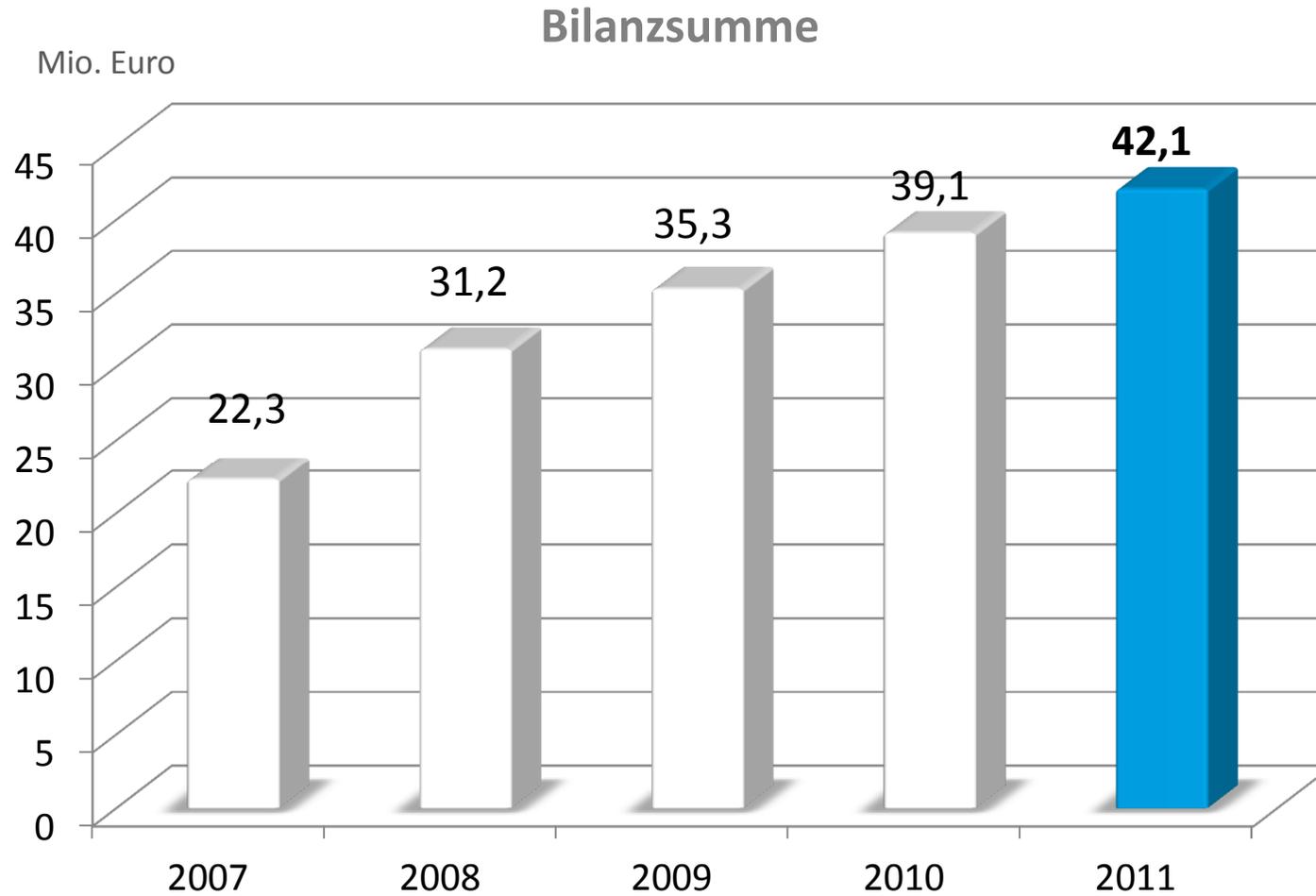


Geschäftsjahr 2011 – Finanzkennzahlen





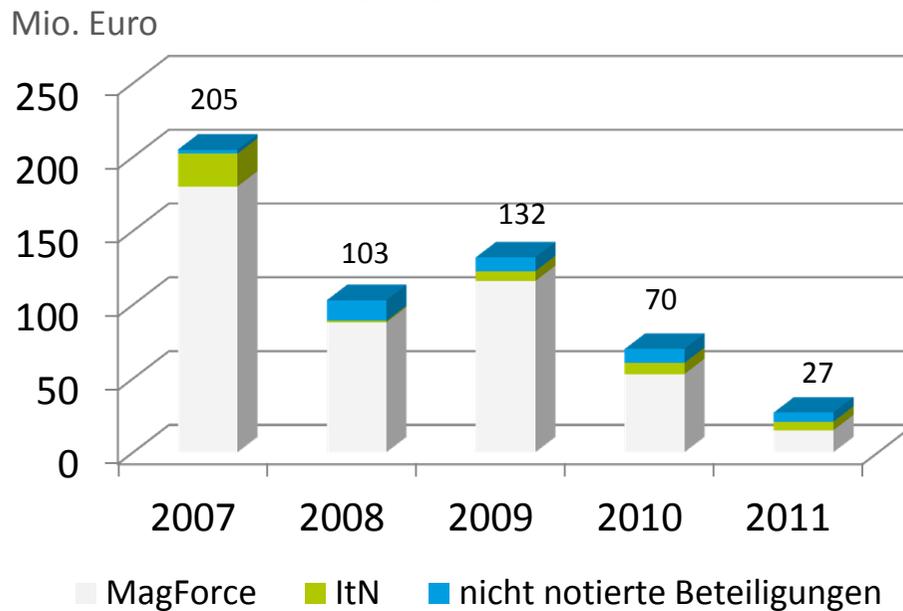
Geschäftsjahr 2011 – Finanzkennzahlen





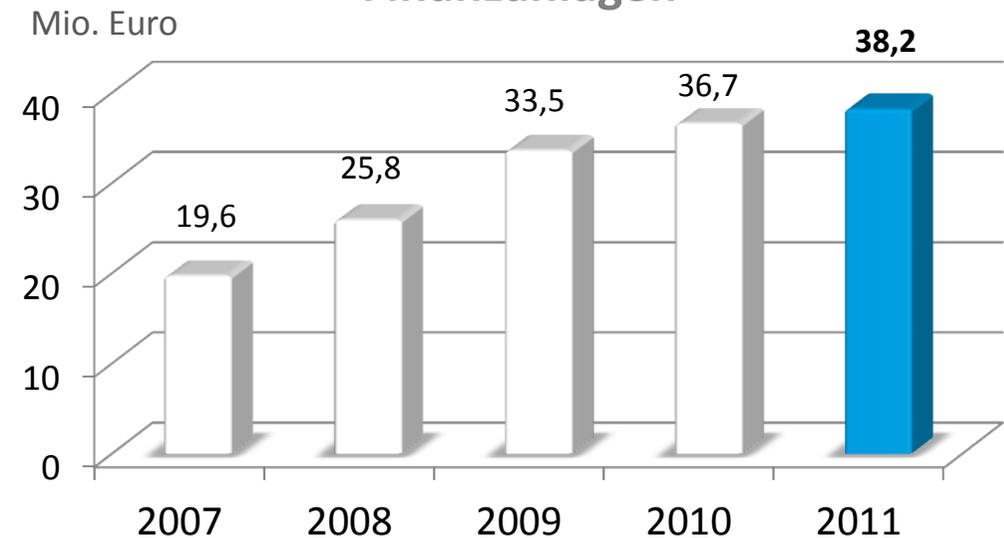
Geschäftsjahr 2011 – Finanzkennzahlen

Net Asset Value



- Entwicklung des NAV im Wesentlichen durch MagForce bestimmt
- Nicht börsennotierte Beteiligungen zu Anschaffungskosten bewertet

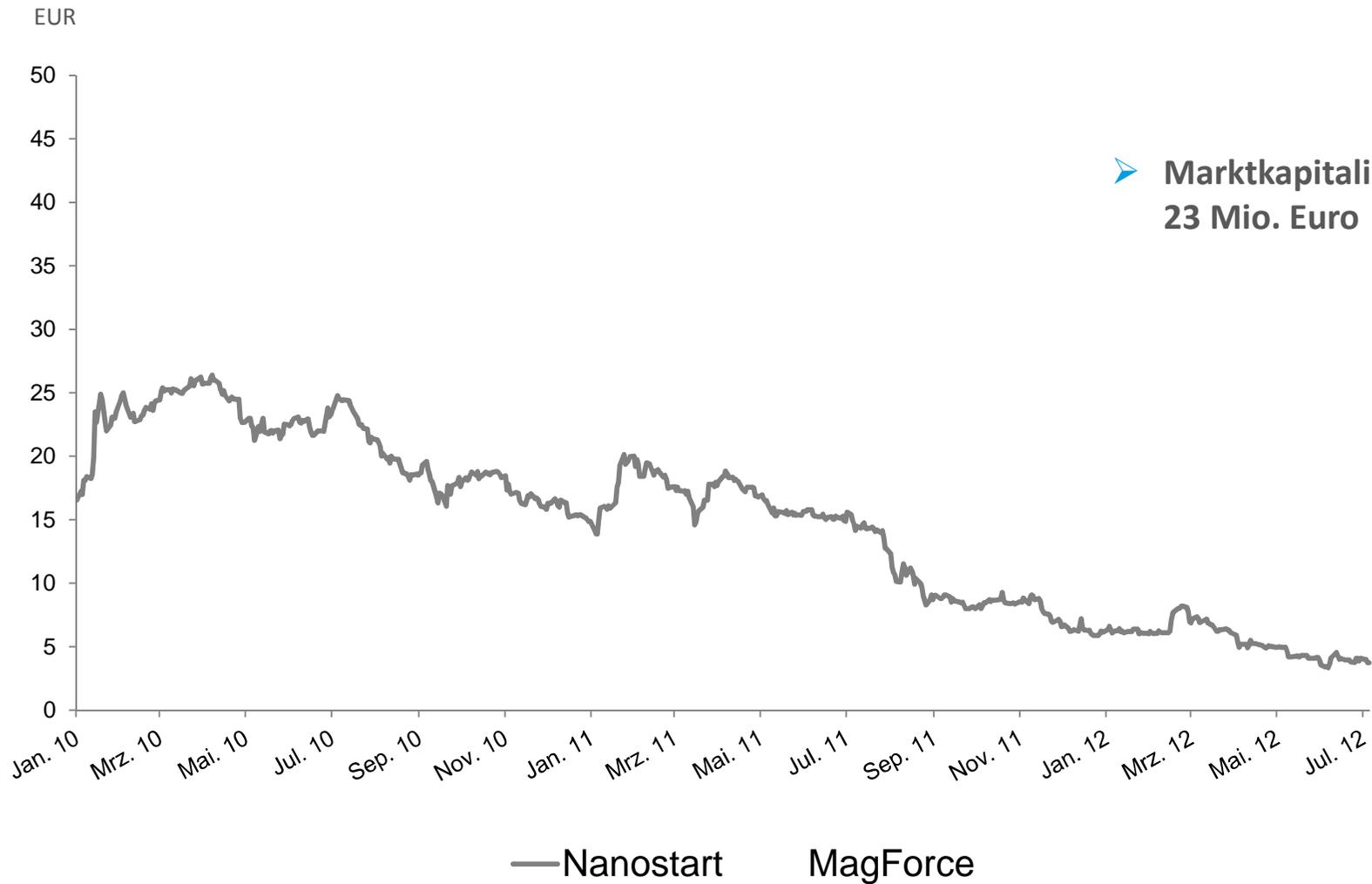
Finanzanlagen



- Kontinuierliches Wachstum der Finanzanlagen

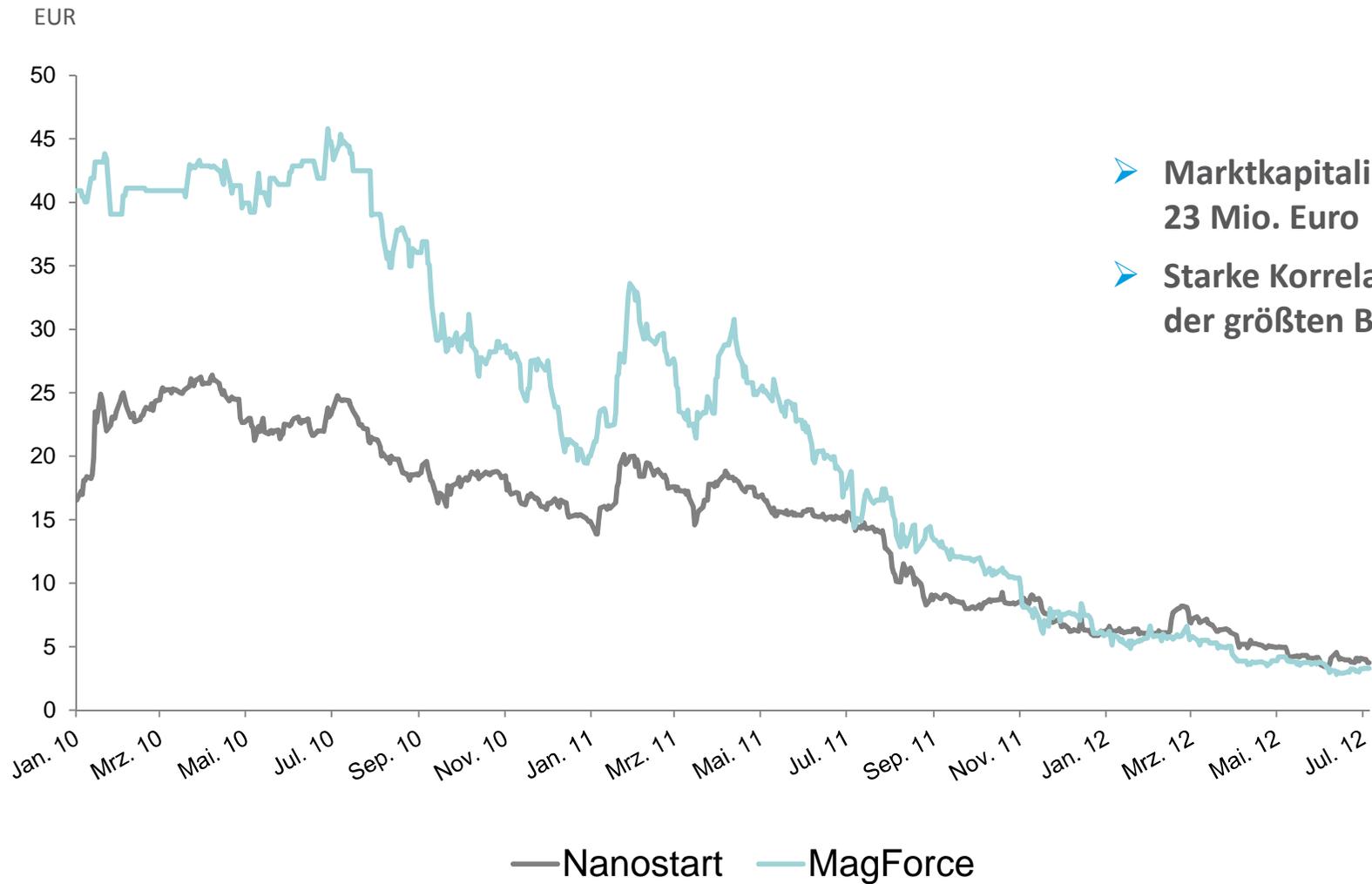


Die Nanostart-Aktie





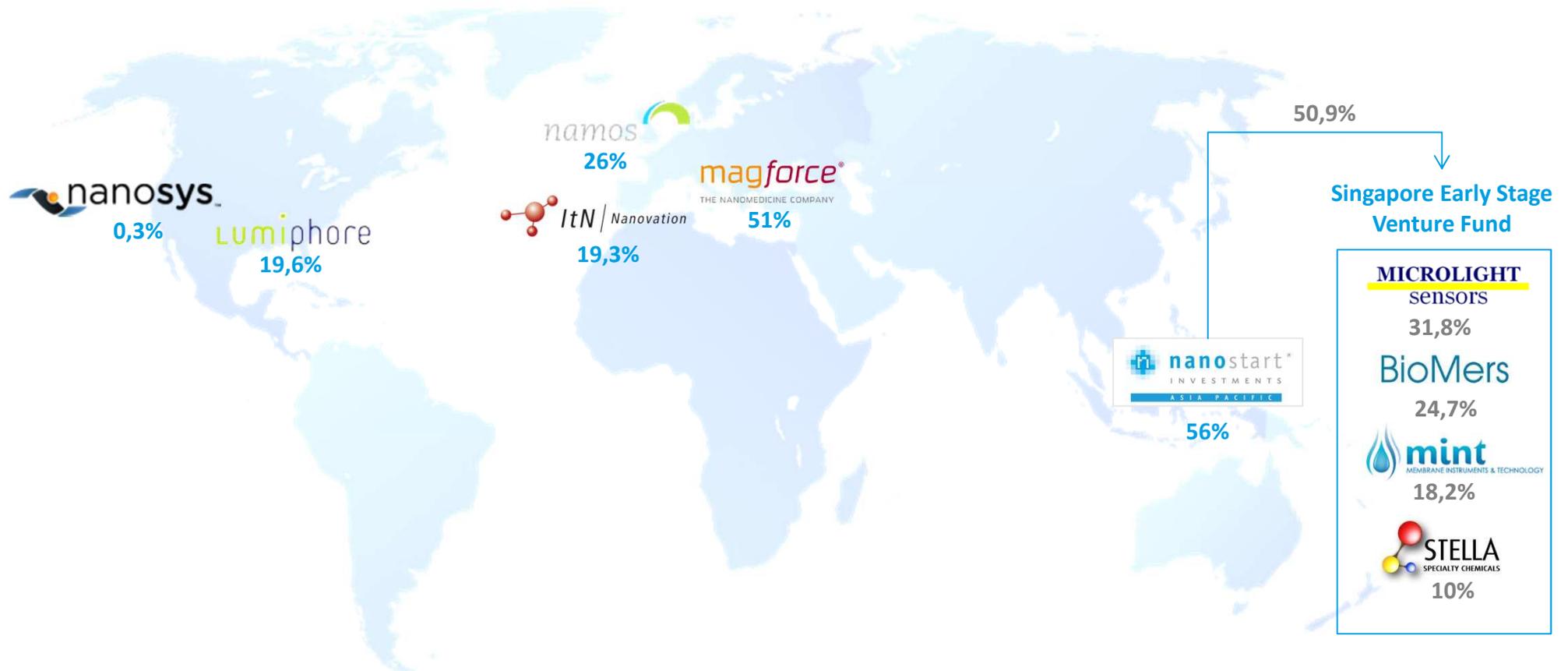
Die Nanostart-Aktie



- **Marktkapitalisierung (Juli 2012):
23 Mio. Euro**
- **Starke Korrelation mit Aktienkurs
der größten Beteiligung MagForce**

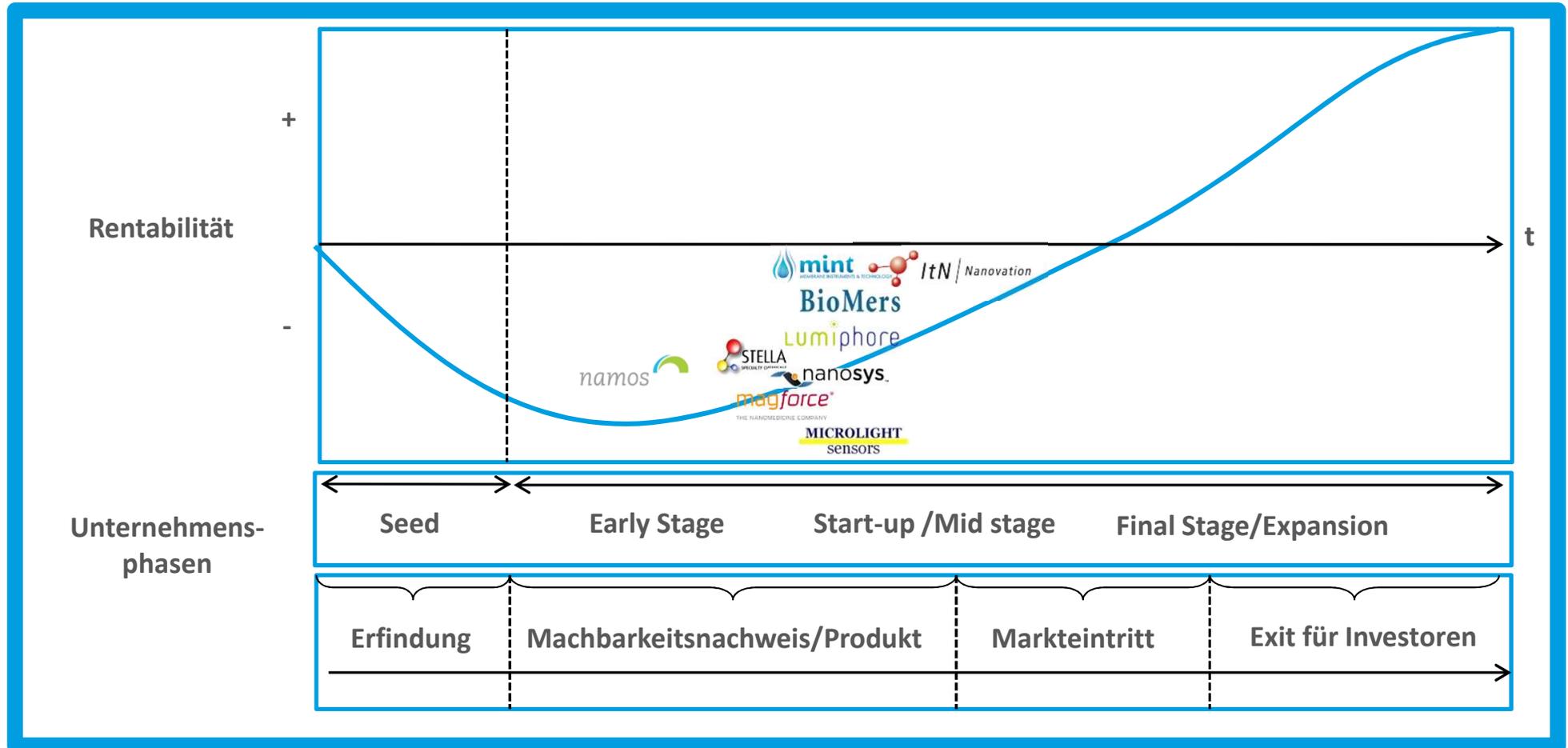


Das Nanostart-Portfolio (Stand: Juli 2012)





Unternehmensphasen



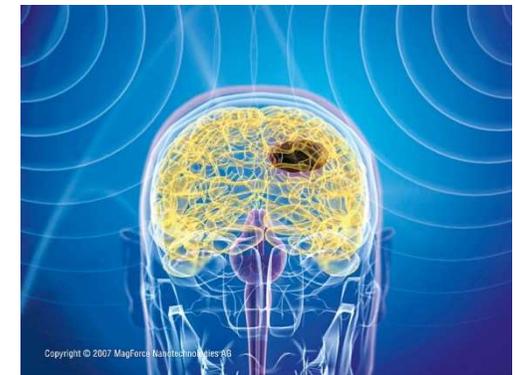


MagForce AG: Strategische Neuausrichtung



NanoTherm Therapie:

- Erstes und einziges zugelassenes auf Nanotechnologie basierendes Verfahren zur Bekämpfung solider Tumoren mit Wärme
- Injektion von Eisenoxid-Nanopartikeln in den Tumor und Erzeugung von Wärme von außen durch Magnetwechselfeld
- Tumorzellen werden in Abhängigkeit von erreichter Temperatur und Behandlungsdauer entweder direkt zerstört oder für begleitende Radio- oder Chemotherapie sensibilisiert



Nach EU-Zulassung (Juni 2010): Vermarktung stockt

- Vermarktungserfolge bleiben weit hinter den Erwartungen zurück
- Ursache: Keine Einbindung der KOL in die Entwicklung der NanoTherm Therapie und daher fehlende Akzeptanz
- Von Nanostart initiierte Kapitalmarkttransaktion (SPO/Teilexit) scheitert kurz vor Abschluss (Frühjahr 2011)





MagForce AG: Strategische Neuausrichtung

2011: Turnaround

- Personelle Änderungen im Management und Aufsichtsrat
- Fokussierung auf Zusammenarbeit mit Key Opinion Leader bei klinischer Weiterentwicklung der NanoTherm Therapie
- Kostenreduktion durch Straffung der internen Strukturen
- Fokussierung auf internationale Vertriebspartnerschaften
- Weitere maßgebliche Finanzierung durch Nanostart ab Herbst 2011

Dr. Andreas Jordan



CEO & founder

Prof. Dr. Hoda Tawfik



VP Clinical Development
& Medical Affairs

2012/2013: Herausforderungen

- Sicherung der nachhaltigen Finanzierung
- Gewinnung neuer strategischer Partner für Vermarktung der NanoTherm Therapie
- Gewinnung strategischer Investoren
- Erfolgreiche Markteinführung der NanoTherm Therapie und Entwicklung der MagForce hin zu einem profitabel agierenden Unternehmen

Christian v. Volkmann



Head of Finance



ItN Nanovation: Auf dem Weg zur Profitabilität



Erfolgreiche Tests und fortschreitende Kommerzialisierung

- Technologie: Filtersysteme und Beschichtungen auf Basis einer speziellen Nanokeramik
- Wasserfiltration:
 - Saudi-Arabien: hohe Effizienz der Technologie bei Vorfiltration von Trinkwasser nachgewiesen
→ Verträge mit Partner Juffali über Joint-Venture unterzeichnet, Lizenzerteilung durch Behörden erwartet
 - USA: erste Verkäufe mobiler Filtrationscontainer zur Aufbereitung kommunaler Abwässer



Ausrichtung auf Wachstum

- Zuführung eines strategischen Investors durch Nanostart
- Berufung von Dr. Christoph Weiß als neuen Vorstandsvorsitzenden, Aufgabenteilung mit Vorstand Lutz Bungeroth
- Fokus auf Kerngeschäft Wasserfiltration



Holmenkol: Wertberichtigung unvermeidbar



- Holmenkol: Ältester Skiwachshersteller der Welt, nanotechnologischer Innovationsmotor der Sportindustrie
- Positive Unternehmensentwicklung, aber hohe Fremdkapitalquote
- Unterschiedliche strategische Interessen von Nanostart und Mitgesellschafter → Interessenskollision
- Wirtschaftlich vertretbares Agieren im Zuge einer weiteren gemeinsamen Finanzierung unmöglich
- Volle Abschreibung von Eigenkapital und Darlehen i. H. v. rund 4 Mio. Euro
- Abschreibung ergebniswirksam zum 1. Halbjahr 2012





Namos: Warten auf Abschluss der Tests

namos 

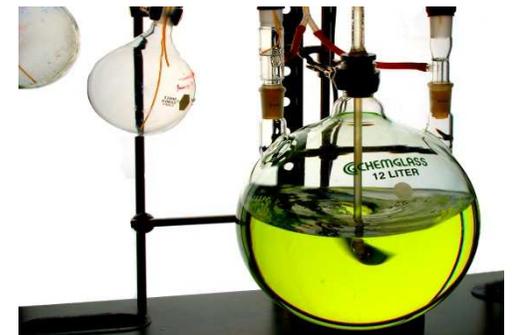
- Bio-nanotechnologische Beschichtung von keramischen Trägermaterialien für Autokatalysatoren ermöglicht erhebliche Einsparung von Edelmetallen
- Tests der Namos-Technologie bei Katalysatoren-Herstellern laufen



Lumiphore: Vermarktungserfolg für Diagnostikprodukt

Lumiphore

- Leuchtende chemische Verbindungen (Nanodetektoren) zum Einsatz in der Wirkstoffforschung, Diagnostik und Therapie
- Erfolgreiche Integration in diagnostische Produkte des Kooperationspartner Brahm's ThermoFisher
- Europäische Zulassung für Produkte und Markteinführung





Nanosys: Weiter auf Kommerzialisierungskurs



- Wichtige Vermarktungserfolge in den beiden Kerngeschäftsbereichen Display-Hintergrundbeleuchtung und Energiespeicherung (u.a. mit 3M)
- Markteinführung der Quantum Dot Enhancement Film (QDEF)-Technologie: neuartige Displaytechnologie für deutlich verbesserte LCD-Bildschirme
- Tests des US-Energieministeriums zeigten überzeugende Ergebnisse für SiNANOde, ein Nanosys-Material zur Herstellung hoch effizienter Batterien





Das Asiengeschäft der Nanostart

- Neue Struktur für forciertes Wachstum
- Team
- Asien-Portfolio





Nanostart Asia Pacific

Neue Struktur für forciertes Wachstum

- April 2012: Gründung der Nanostart Asia Pacific in Singapur
- Einstieg strategischer Investoren mit hoher Asien-Affinität
- Erweiterung des Teams
- Nanostart bringt Nanostart Asia und Anteil an Singapur-Fonds in neue Gesellschaft ein
- Anteil der Nanostart AG an Nanostart Asia Pacific: 56 Prozent

Ziel: Leichte und schnellere Expansion in Asien

- Neue Investments in Singapur und mittelfristig auch in angrenzenden Ländern der Region





Erweiterung des Teams in Singapur

Bernd Dautel

- Seit Mitte 2012 Direktor und Partner der Nanostart Asia Pacific
- Langjährige Management-Erfahrung, breites technologisches Know-how und weitreichendes Netzwerk zu Investoren und Kontakten aus der Industrie
- Zuvor Leiter von Wieland Metals, Singapur: Auf- und Ausbau des Asien-Geschäft von Wieland von Start-up-Größe zu einem Unternehmen mit einem aktuell jährlichen Umsatz von 400 Mio. SGD



Bernd Dautel,
Director & Partner Nanostart Asia Pacific

H.T. Ho

- Seit Mitte 2012 Board-Mitglied bei Nanostart Asia Pacific
- Mehr als 20 Jahre Erfahrung im Bereich Business Development
- Aufbau einer Produktionsanlage in Hongkong zur Verarbeitung von Rohstoffen für die Halbleiterindustrie und Weiterentwicklung zu einem führenden international tätigen Konzern mit über 5.000 Mitarbeitern und 12 Niederlassungen in 10 Ländern



H.T. Ho,
Board of Directors Nanostart Asia Pacific



BioMers (Singapur-Fonds)

Neuer CEO David Edwards treibt die Vermarktung voran

- BioMers entwickelt und vermarktet das einzige vollkommen durchsichtige Zahnspangen-System für kieferorthopädische Behandlungen: SimpliClear
- Fokus 2011/2012 auf Vermarktung des transparenten Zahnspangensystems SimpliClear

BioMers



MINT (Singapur-Fonds)

Hohes Potenzial für asiatischen Wassermarkt

- Nanotechnologische Analysensysteme zur Überwachung der Wasserqualität in membranbasierten Wasseraufbereitungsanlagen
- Erste Vermarktungserfolge des Sensors an Referenzkunden in Singapur





Microlight (Singapur-Fonds)

MICROLIGHT
sensors

Singapur-Fonds erhöht Anteil an Microlight

- Optische Sensorsysteme mit besonders hohen Schärfe- und Darstellungsmöglichkeiten auch bei geringer Lichtintensität
- Planmäßige Anteilserhöhung von 19 auf 31,8 Prozent
- Aufbau kommerzieller Strukturen und Entwicklung neuer Sensortechnologien



STELLA (Singapur-Fonds)



Nanostart Asia Pacific: Neue Beteiligung in Singapur

- Entwicklung und Vermarktung von Spezialchemikalien für die Oberflächenbehandlung von Metallen und Kunststoffen
- Anwendungsgebiete: u.a. Elektronik-, Schmuck-, Sanitär- und Automobilindustrie
- Individuelle Lösungen nach Kundenwunsch, die Ansprüche an Wirtschaftlichkeit und Umweltverträglichkeit erfüllen





Russland-Geschäft

- Rückblick & Hintergründe





Russland-Geschäft: Rückblick

April 2011: Nanostart erhält Mandat für Fondsmanagement

- Nanostart wird Fondsmanager des 50-Mio.-Euro-Nanotechnologie-Fonds, Kama Fund First
- Ziel des Fonds: Wachstumsfinanzierung junger Nanotechnologie-unternehmen in der russischen Industrie-Hochburg Perm
- Initiative der russischen Regierung, zur Förderung von Innovationen im Bereich Nanotechnologie
- Partner des Fonds: RUSNANO & Verwaltungsregion Perm (Gouverneur Oleg Chirkunov)



Oktober 2011: Tochtergesellschaft in Russland

- Voraussetzungen für Markteintritt in Russland erfüllt
- Aufnahme des operativen Geschäfts ursprünglich für Anfang 2012 geplant
- Verzögerungen

Mai 2012: Nanostart stellt Vorbereitungen zur Auflegung des Russland-Fonds ein

- Finanzieller Aufwand 2011: 108.000 Euro
- Finanzieller Aufwand HJ1/2012: 56.000 Euro



Zusammenfassung und Ausblick

- **MagForce** dominiert weiterhin Anlagewert und Aktienkurs von Nanostart
 - Konzentration auf positive Weiterentwicklung von MagForce nach Turnaround auf Basis der revidierten Unternehmensstrategie
- Positiver Abschluss der Praxistests und erste Verkäufe bei zweitgrößter Beteiligung **ItN Nanovation** treiben Umsatzerwartungen
- **Singapur** und angrenzende Region bieten beste Rahmenbedingungen für Nanostart-Geschäft
 - Weiterer Auf- und Ausbau des Asienportfolios
- Konzentration auf **Nanotechnologie** soll Möglichkeit eröffnen, deren erhebliches wirtschaftliches Potenzial im Nanostart-Portfolio abzubilden





**Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit**