

Quartalsmitteilung Q3 2025

Current Cloud Backlog steigt um 23 % auf 18,8 Mrd. € bzw. währungsbereinigt um 27 %.

Clouderlöse steigen um 22 % bzw. währungsbereinigt um 27 %.

Erlöse für Cloud ERP Suite steigen um 26 % bzw. währungsbereinigt um 31 %.

Umsatzerlöse erhöhen sich um 7 % bzw. währungsbereinigt um 11 %.

Betriebsergebnis erhöht sich gemäß IFRS um 12 %, gemäß Non-IFRS um 14 % bzw. währungsbereinigt um 19 %.

SAP aktualisiert Ausblick für Clouderlöse, Betriebsergebnis und Free Cashflow für 2025.

Q3 2025 | Mio. €, falls nicht anders bezeichnet

Current Cloud Backlog 18.839 ▲ +23 % (+27 % @cc)	Umsatzerlöse 9.076 ▲ +7 % (+11 % @cc)	Cloud & Softwareerlöse 8.016 ▲ +8 % (+12 % @cc)	Clouderlöse 5.290 ▲ +22 % (+27 % @cc)	Cloud ERP Suite-Erlöse 4.586 ▲ +26 % (+31 % @cc)
Cloud-Bruttoergebnis (Cloud-Bruttomarge) IFRS 3.948 (74,6 %) ▲ +24 % Non-IFRS 3.972 (75,1 %) ▲ +24 % (+28 % @cc)	Konzern-Bruttoergebnis (Konzern-Bruttomarge) IFRS 6.671 (73,5 %) ▲ +7 % Non-IFRS 6.696 (73,8 %) ▲ +7 % (+11 % @cc)	Betriebsergebnis IFRS 2.487 ▲ +12 % Non-IFRS 2.566 ▲ +14 % (+19 % @cc)	Ergebnis je Aktie (in €) IFRS unverwässert verwässert 1,72 1,71 ▲ +37 % ▲ +38 % Non-IFRS unverwässert 1,59 ▲ +29 %	Operativer Cashflow 1.502 ▲ +7 %
				Free Cashflow 1.266 ▲ +5 %

Walldorf – 22. Oktober 2025

Die SAP SE hat heute die Ergebnisse für das dritte Quartal 2025 (1. Juli – 30. September) veröffentlicht.

Christian Klein, Vorstandsvorsitzender:

Die SAP erzielte mit einem starken Wachstum der Clouderlöse von 27 % ein großartiges drittes Quartal. Wir gewinnen Marktanteile hinzu, während sich unsere Kunden zunehmend für Lösungen in der gesamten SAP Business Suite, darunter SAP Business Data Cloud und KI, entscheiden. Für das vierte Quartal können wir auf eine starke Auftragspipeline bauen, die uns zuversichtlich stimmt, unser Ziel eines beschleunigten Wachstums der Umsatzerlöse im Jahr 2026 zu erreichen.

Dominik Asam, Finanzvorstand:

Das starke Ergebnis im dritten Quartal unterstreicht die Stärke und Flexibilität unseres Geschäftsmodells. Mit disziplinierter Umsetzung unserer Strategie und einem klaren Fokus auf Profitabilität und Cashflow haben wir trotz eines unsicheren gesamtwirtschaftlichen Umfelds unseren Erfolgskurs fortgesetzt. Wie der angehobene Ausblick für das Betriebsergebnis und den Free Cashflow zeigt, sind wir zuversichtlich, dass wir im vierten Quartal unsere Versprechen einhalten können.

Finanzielle Ergebnisse

Wesentliche Finanzkennzahlen – Drittes Quartal 2025

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS ¹			
	Q3 2025	Q3 2024	Δ in %	Q3 2025	Q3 2024	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt
SaaS/PaaS	5.212	4.234	23	5.212	4.234	23	28
Davon Cloud ERP Suite ²	4.586	3.636	26	4.586	3.636	26	31
Davon Extension Suite ³	626	598	5	626	598	5	9
IaaS ⁴	78	117	–34	78	117	–34	–31
Clouderlöse	5.290	4.351	22	5.290	4.351	22	27
Cloud- und Softwareerlöse	8.016	7.429	8	8.016	7.429	8	12
Umsatzerlöse	9.076	8.470	7	9.076	8.470	7	11
Anteil besser planbarer Umsätze (in %)	87	84	2 Pp	87	84	2 Pp	
Cloudbruttoergebnis	3.948	3.184	24	3.972	3.209	24	28
Bruttoergebnis	6.671	6.212	7	6.696	6.236	7	11
Betriebsergebnis	2.487	2.214	12	2.566	2.244	14	19
Gewinn (Verlust) nach Steuern	2.051	1.441	42	1.852	1.437	29	
Unverw. Ergebnis je Aktie (in €)	1,72	1,25	37	1,59	1,23	29	
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	1.502	1.403	7				
Free Cashflow				1.266	1.200	5	

¹ Für die Aufschlüsselung der individuellen Anpassungen siehe Tabelle „Non-IFRS-Anpassungen der operativen Aufwendungen nach Funktionsbereichen“ in dieser Quartalsmitteilung.

² Cloud-ERP-Suite bezieht sich auf das Portfolio von Software-as-a-Service (SaaS) und Plattform-as-a-Service (PaaS) Lösungen, die eng mit unseren ERP-Kernlösungen integriert und in kommerziellen Lösungspaketen enthalten sind, beispielsweise in RISE with SAP. Darüber hinaus umfasst Cloud ERP Suite auch cloudbasierte Funktionen, welche die ERP-Landschaften unserer Kunden und ihre Cloudtransformation unterstützen. Folgende Angebote tragen derzeit zu den Umsatzerlösen für Cloud ERP Suite bei: SAP Cloud ERP, SAP Business Technology Platform, Finanz- und Ausgabenmanagement, Lieferkettenmanagement, Kernlösungen für Human Capitalmanagement, Commerce, Business Transformation Management und KI.

³ Extension-Suite bezieht sich auf die sonstigen SaaS- und PaaS-Lösungen von SAP, die den Funktionsumfang der Cloud ERP Suite ergänzen oder erweitern.

⁴ Infrastructure as a Service (IaaS): IaaS umfasst im Wesentlichen Lösungen der SAP HANA Enterprise Cloud.

Wesentliche Finanzkennzahlen – Erste neun Monate 2025

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS ¹			
	Q1–Q3 2025	Q1–Q3 2024	Δ in %	Q1–Q3 2025	Q1–Q3 2024	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt
SaaS/PaaS	15.147	12.016	26	15.147	12.016	26	29
Davon Cloud ERP Suite Erlöse ²	13.258	10.217	30	13.258	10.217	30	32
Davon Extension Suite ³	1.889	1.799	5	1.889	1.799	5	8
IaaS ⁴	267	417	–36	267	417	–36	–35
Cloudlerlöse	15.413	12.433	24	15.413	12.433	24	27
Cloud- und Softwareerlöse	23.920	21.563	11	23.920	21.563	11	13
Umsatzerlöse	27.116	24.798	9	27.116	24.798	9	11
Anteil besser planbarer Umsätze (in %)	86	84	2 Pp	86	84	2 Pp	
Cloudbruttoergebnis	11.501	9.052	27	11.573	9.101	27	30
Bruttoergebnis	19.898	17.990	11	19.971	18.039	11	13
Betriebsergebnis	7.276	2.648	>100	7.590	5.717	33	35
Gewinn (Verlust) nach Steuern	5.596	1.534	>100	5.280	3.660	44	
Unverw. Ergebnis je Aktie (in €)	4,70	1,31	>100	4,53	3,13	44	
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	7.859	5.791	36				
Free Cashflow				7.205	5.130	40	

¹ Für die Aufschlüsselung der individuellen Anpassungen siehe Tabelle „Non-IFRS-Anpassungen der operativen Aufwendungen nach Funktionsbereichen“ in dieser Quartalsmitteilung.

² Cloud-ERP-Suite bezieht sich auf das Portfolio von Software-as-a-Service (SaaS) und Platform-as-a-Service (PaaS) Lösungen, die eng mit unseren ERP-Kernlösungen integriert und in kommerziellen Lösungspaketen enthalten sind, beispielsweise in RISE with SAP. Darüber hinaus umfasst Cloud ERP Suite auch cloudbasierte Funktionen, welche die ERP-Landschaften unserer Kunden und ihre Cloudtransformation unterstützen. Folgende Angebote tragen derzeit zu den Umsatzerlösen für Cloud ERP Suite bei: SAP Cloud ERP, SAP Business Technology Platform, Finanz- und Ausgabenmanagement, Lieferkettenmanagement, Kernlösungen für Human Capitalmanagement, Commerce, Business Transformation Management und KI.

³ Extension-Suite bezieht sich auf die sonstigen SaaS- und PaaS-Lösungen von SAP, die den Funktionsumfang der Cloud ERP Suite ergänzen oder erweitern.

⁴ Infrastructure as a Service (IaaS): IaaS umfasst im Wesentlichen Lösungen der SAP HANA Enterprise Cloud.

Die Ergebnisse im Detail¹

Drittes Quartal 2025

Der Current Cloud Backlog wuchs im dritten Quartal um 23 % auf 18,84 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 27 % und behielt damit seine Wachstumsdynamik aus dem zweiten Quartal bei – obwohl die Übernahme von WalkMe nun im Vergleichszeitraum bereits einbezogen ist. Die Cloudlerlöse erhöhten sich um 22 % auf 5,29 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 27 %. Die Erlöse für die Cloud ERP Suite stiegen um 26 % auf 4,59 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 31 %.

Die Softwarelizenzerlöse sanken um 43 % auf 0,16 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 42 %. Die Cloud- und Softwareerlöse stiegen um 8 % auf 8,02 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 12 %. Die Serviceerlöse erhöhten sich um 2 % auf 1,06 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 6 %. Die Umsatzerlöse erhöhten sich um 7 % auf 9,08 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 11 %.

Der Anteil der besser planbaren Umsätze an den gesamten Umsatzerlösen stieg um 2 Prozentpunkte auf 87 %.

Das Cloudbruttoergebnis (IFRS) erhöhte sich um 24 % auf 3,95 Mrd. €. Das Cloudbruttoergebnis (Non-IFRS) erhöhte sich um 24 % auf 3,97 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 28 %. Die Cloudbruttomarge (IFRS) stieg um 1,5 Prozentpunkte auf 74,6 %. Die Cloudbruttomarge (Non-IFRS) stieg um 1,3 Prozentpunkte auf 75,1 % beziehungsweise währungsbereinigt um 1,1 Prozentpunkte auf 74,9 %.

Das Betriebsergebnis (IFRS) erhöhte sich um 12 % auf 2,49 Mrd. € und die operative Marge (IFRS) erhöhte sich um 1,3 Prozentpunkte auf 27,4 %. Das Betriebsergebnis (Non-IFRS) erhöhte sich um 14 % auf 2,57 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 19 %. Die operative Marge (Non-IFRS) erhöhte sich sowohl nominal als auch währungsbereinigt um 1,8 Prozentpunkte auf 28,3 %. Das Wachstum des Betriebsergebnisses (IFRS und Non-IFRS) wurde durch eine Änderung in der Rechtsprechung, die sich auf einen Rechtsstreit der SAP im Zusammenhang mit sonstigen Steuern auswirkte, mit rund 0,1 Mrd. €

¹ Die Ergebnisse für das dritte Quartal 2025 waren auch von anderen Effekten beeinflusst. Weitere Informationen finden Sie in den Angaben auf Seite 28 dieses Dokuments.

negativ beeinflusst sowie mit rund 0,1 Mrd. € in Verbindung mit einer personellen Umstrukturierung. Im vierten Quartal 2025 wird ein weiterer negativer Effekt in Höhe von 0,1 Mrd. € aus dieser personellen Umstrukturierung erwartet.

Das Ergebnis je Aktie, unverwässert (IFRS) stieg um 37 % auf 1,72 €. Das Ergebnis je Aktie, unverwässert (Non-IFRS) stieg um 29 % auf 1,59 €. Die effektive Steuerquote (IFRS) betrug 25,3 % und die effektive Steuerquote (Non-IFRS) betrug 27,9 %. Aufgrund von Steuervorteilen aus steuerfreien Einkünften ist die effektive Steuerquote (IFRS) geringer als die effektive Steuerquote (Non-IFRS).

Der operative Cashflow stieg im dritten Quartal um 7 % auf 1,50 Mrd. € und der Free Cashflow stieg um 5 % auf 1,27 Mrd. €. Der Anstieg ist vor allem auf die höhere Profitabilität und geringere Restrukturierungszahlungen zurückzuführen, die teilweise durch höhere Steuerzahlungen kompensiert wurden. In den ersten neun Monaten stieg der operative Cashflow um 36 % auf 7,86 Mrd. € und der Free Cashflow um 40 % auf 7,21 Mrd. €.

Aktienrückkaufprogramm

Im Mai 2023 hatte die SAP ein Aktienrückkaufprogramm mit einem Gesamtvolumen von bis zu 5 Mrd. € angekündigt, das am 13. August 2025 abgeschlossen wurde. Im Rahmen des Programms wurden 26.010.591 Aktien zu einem durchschnittlichen Kurs von 188,24 € zurückgekauft, was zu einem Kaufvolumen in Höhe von rund 4,9 Mrd. € führte. Die vierte und letzte Tranche des Programms wurde mit einem Kaufvolumen von rund 1,5 Mrd. € abgeschlossen.

Transformationsprogramm 2024: Fokus auf Skalierbarkeit der Geschäftsprozesse und zentrale strategische Wachstumsbereiche

Im Januar 2024 hatte die SAP ein unternehmensweites Restrukturierungsprogramm angekündigt, das planmäßig im ersten Quartal 2025 abgeschlossen wurde. Die Gesamtkosten für das Programm beliefen sich auf rund 3,2 Mrd. €. Die Restrukturierungszahlungen betrugen im Gesamtjahr 2024 2,5 Mrd. € und in den ersten neun Monaten von 2025 0,7 Mrd. €. Im vierten Quartal 2025 werden weitere Zahlungen in Höhe von rund 0,1 Mrd. € erwartet.

Business Highlights

Kunden auf der ganzen Welt haben sich im dritten Quartal weiterhin für „RISE with SAP“ entschieden, um die durchgängige Transformation ihres Unternehmens voranzutreiben. Zu diesen Kunden gehören: Alphabet, ANA HOLDINGS, die BarmeniaGothaer, Computacenter, DXC Technology, Endress+Hauser, Ericsson, Jack Wolfskin, Japan Aviation Electronics Industry, JK Tyre & Industries, JYSK, The Magnum Ice Cream Company, Maple Leaf Foods, NIPPON EXPRESS HOLDINGS, Olam Food Ingredients, Otto Aerospace, STIHL, Takeda Pharmaceuticals, Tapestry, Vale Base Metals und Zalaris.

BMW, die Stadt Charlottesville, The Clorox Company, die Country Fire Authority, die La Trobe University, Nestlé, NYK Line und PwC nahmen im dritten Quartal den Produktivbetrieb mit SAP S/4HANA Cloud auf.

ABB, ArborGen, Kodiak AI, Konecta, Noventa, Perplexity und VidaVeg haben sich für „GROW with SAP“ entschieden. „GROW with SAP“ ermöglicht Kunden die Einführung einer cloudbasierten ERP-Lösung, in hoher Geschwindigkeit, bei vorhersagbaren Kosten und kontinuierlichen Innovationen.

Vertragsabschlüsse über das gesamte SAP-Lösungsportfolio hinweg wurden unter anderem mit folgenden Schlüsselkunden erzielt: BREITLING, der Kanton Bern, der Derbyshire County Council, Grupo Boticário, Panasonic, die Schwarz-Gruppe, die Sysmex Corporation, Tata Consultancy Services und Volkswagen Mexico.

Aeropuertos Argentina, die Australian Postal Corporation, HiPP, Landis+Gyr und Rieter nahmen den Produktivbetrieb mit SAP-Lösungen auf.

Die SAP verzeichnete im dritten Quartal bei den Clouderlösungen eine besonders starke Entwicklung in den Regionen Asien-Pazifik-Japan (APJ) und Europa, Naher Osten, Afrika (EMEA) und eine solide Entwicklung in der Region Amerika. Brasilien, Deutschland, Frankreich, Indien, Italien und Südkorea verbuchten ein ausgezeichnetes Ergebnis, während Japan, Spanien und die USA ein besonders starkes Ergebnis erzielten.

Am 1. August haben die SAP und SmartRecruiters bekannt gegeben, dass die SAP eine Vereinbarung zur Übernahme von SmartRecruiters unterzeichnet hat, einem führenden Anbieter von Software für die Gewinnung von Top-Mitarbeitern. Die Übernahme wurde am 11. September abgeschlossen.

Am 19. September haben SAP und ADP, ein führender Anbieter von HR- und Lohn- und Gehaltsabrechnungslösungen, eine Partnerschaft angekündigt, durch die gemeinsame Kunden die Lösung ADP Global Payroll in der Cloud einsetzen können.

Am 24. September haben die SAP und OpenAI den Start von OpenAI für Deutschland bekannt gegeben. Die Partnerschaft hat zum Ziel, das Know-how der SAP bei Unternehmensanwendungen und die führende KI-Technologie von OpenAI für den öffentlichen Sektor in Deutschland nutzbar zu machen.

Die SAP und Amazon Web Services (AWS), ein Unternehmen von Amazon.com, haben bekannt gegeben, dass die souveränen Cloudlösungen von SAP künftig auch in der AWS European Sovereign Cloud verfügbar sein werden. Bei der AWS European Sovereign Cloud handelt es sich um eine neue, unabhängige Cloud für Europa. Amazon plant dafür Investitionen in Höhe von 7,8 Mrd. €.

Am 25. September hat die SAP bestätigt, dass die Europäische Kommission ein förmliches Verfahren zu SAP-Richtlinien für Wartung und Support von On-Premise-Lösungen eingeleitet hat. Die SAP arbeitet eng mit der Kommission zusammen, um eine Lösung zu finden. Die SAP erwartet derzeit daraus keine wesentlichen Auswirkungen auf die Finanzergebnisse.

Im September hat SAP National Security Services (SAP NS2) von der United States Army den Zuschlag für einen IDIQ-Vertrag (Indefinite Delivery/Indefinite Quantity) mit einer Festpreisvereinbarung in Höhe von 1 Mrd. US\$ für einen Softwarelizenzvertrag für RISE with SAP erhalten. Dieser bedeutende Vertrag soll bis September 2035 laufen. Er ermöglicht die Migration von On-Premise-Systemen zur SAP-Cloudplattform, die vom Federal Risk and Authorization Management Program (FedRAMP) autorisiert ist, und gewährleistet eine schnellere und effizientere Bereitstellung von Unternehmenssoftware zur Unterstützung wichtiger militärischer Operationen.

Am 6. Oktober haben die SAP und Google Cloud den Ausbau ihrer langjährigen Partnerschaft im Bereich Daten und Analysen und die Einführung von SAP Business Data Cloud Connect for Google BigQuery bekannt gegeben. Die neue Lösung vereinfacht den Zugriff auf geschäftskritische SAP-Datenprodukte von SAP Business Data Cloud durch wechselseitige Bereitstellung von Daten ohne Kopien.

Ausblick für 2025

Finanzieller Ausblick für 2025

Die SAP aktualisiert ihren Ausblick für die Clouderlöse, das Betriebsergebnis und den Free Cashflow für 2025 und erwartet nun, dass

- die Clouderlöse währungsbereinigt am unteren Ende des Ausblicks von 21,6 Mrd. € bis 21,9 Mrd. € liegen werden (2024: 17,14 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 26 % bis 28 %.
- das Betriebsergebnis (Non-IFRS, währungsbereinigt) am oberen Ende des Ausblicks von 10,3 Mrd. € bis 10,6 Mrd. € liegen wird (2024: 8,15 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 26 % bis 30 %.
- der Free Cashflow in einer Spanne zwischen 8,0 Mrd. € und 8,2 Mrd. € (zuvor rund 8,0 Mrd. €) liegen wird (2024: 4,22 Mrd. €).

Die SAP erwartet nach wie vor, dass

- die Cloud- und Softwareerlöse währungsbereinigt in einer Spanne zwischen 33,1 Mrd. € und 33,6 Mrd. € liegen werden (2024: 29,83 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 11 % bis 13 %.
- die effektive Steuerquote (Non-IFRS) rund 32 % (2024: 32,3 %) beträgt.²
- sich das Wachstum des Current Cloud Backlog 2025 währungsbereinigt leicht abschwächen wird.

Während der finanzielle Ausblick der SAP für 2025 für die Kennzahlen der Gewinn- und Verlustrechnung ohne Berücksichtigung der Wechselkurse gegeben wird (bei einem durchschnittlichen Wechselkurs von 1,08 USD pro EUR), erwartet die SAP, dass die berichteten Wachstumsraten auf Basis aktueller Wechselkurse durch die Wechselkursschwankungen im Laufe des Jahres, wie in der nachfolgenden Tabelle dargestellt, beeinflusst werden.

Währungseffekte unter der Annahme, dass die Wechselkurse von 30. September 2025 für den Rest des Jahres 2025 gelten

In Prozentpunkten	Q4 2025	GJ 2025
Wachstum der Clouderlöse	-7,0 Pp	-4,0 Pp
Wachstum der Cloud- und Softwareerlöse	-5,5 Pp	-3,0 Pp
Wachstum des Betriebsergebnisses (Non-IFRS)	-6,5 Pp	-3,5 Pp

Dies beinhaltet einen Wechselkurs von 1,17 USD pro EUR.

Nichtfinanzieller Ausblick für 2025

Für das Jahr 2025 erwartet die SAP nach wie vor:

- einen Kunden-Net-Promoter-Score zwischen 12 und 16,
- einen betrieblichen Gesundheitskulturindex (BHCI) zwischen 80 % und 82 %,
- einen Mitarbeiterengagement-Index zwischen 74 % und 78 %,
- eine stetige Verringerung der CO₂-Emissionen entlang der relevanten Wertschöpfungskette.

² Die effektive Steuerquote (Non-IFRS) ist eine Non-IFRS-Finanzkennzahl und wird nur zu weiteren Informationszwecken dargestellt. Aufgrund der Unsicherheit und möglichen Unbeständigkeit von Gewinnen und Verlusten in Verbindung mit Unternehmensbeteiligungen, die Abstimmungsposten zwischen der effektiven Steuerquote (Non-IFRS) und der effektiven Steuerquote (IFRS) sind, geben wir keinen Ausblick für die effektive Steuerquote (IFRS). Diese Posten können nicht mit vertretbarem Aufwand bereitgestellt werden, könnten sich jedoch erheblich auf unsere zukünftige effektive Steuerquote (IFRS) auswirken.

Zusätzliche Informationen

Diese Quartalsmitteilung und alle darin enthaltenen Informationen sind vorläufig und ungeprüft. Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Steuerungsgrößen der SAP

Weitere Informationen über unsere wichtigsten Wachstumskennzahlen und Steuerungsgrößen, ihre Berechnung, ihren Zusatznutzen und ihre Einschränkungen finden Sie im folgenden Dokument auf der Webseite von SAP Investor Relations:

<https://www.sap.com/investors/steuerungsgroessen>

Telefonkonferenz/Ergänzende Finanzinformationen

Der Vorstand der SAP SE wird die Ergebnisse am Mittwoch, den 22. Oktober, in einer Telefonkonferenz für Finanzanalysten um 23:00 Uhr MESZ erläutern. Die Konferenz (in englischer Sprache) wird im Internet unter <https://www.sap.de/investor> übertragen und anschließend als Aufzeichnung (Replay) im Internet zur Verfügung stehen. Weitere Finanzinformationen zum dritten Quartal 2025 stehen ebenfalls im Internet unter <https://www.sap.de/investor> zur Verfügung.

Informationen zu SAP

Als weltweit führender Anbieter von Unternehmensanwendungen und Business AI steht SAP (NYSE: SAP) an der Schnittstelle zwischen Unternehmen und Technologie. Seit über 50 Jahren vertrauen Unternehmen auf SAP, um ihr volles Potenzial auszuschöpfen, indem sie geschäftskritische Abläufe wie Finanzwesen, Beschaffung, Personalwesen, Lieferkette und Kundenerlebnis vereinheitlichen. Weitere Informationen finden Sie unter www.sap.com.

Weitere Informationen:

Investor Relations:

Alexandra Steiger +49 (6227) 7-767336 investor@sap.com, CET
Folgen Sie SAP Investor Relations auf LinkedIn unter [SAP Investor Relations](#).

Presse:

Joellen Perry +1 (650) 445-6780 joellen.perry@sap.com, PT
Daniel Reinhardt +49 (6227) 7-40201 daniel.reinhardt@sap.com, CET

Inhalt

Finanzielle und nichtfinanzielle Kennzahlen (IFRS und Non-IFRS)	9
Hauptabschlussbestandteile des SAP-Konzerns (IFRS)	11
(A) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung.....	11
(B) Konzernbilanz.....	13
(C) Konzern-Kapitalflussrechnung.....	14
Non-IFRS-Zahlen	15
(D) Basis der Non-IFRS-Darstellung.....	15
(E) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS.....	15
(F) Non-IFRS-Anpassungen – Ist-Werte und Schätzungen.....	20
(G) Non-IFRS-Anpassungen der operativen Aufwendungen nach Funktionsbereichen.....	20
Aufgliederungen	22
(H) Segmentinformationen.....	22
(I) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS).....	25
(J) Mitarbeiter nach Regionen und Funktionsbereichen.....	27
Sonstige Angaben	28
(K) Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen.....	28
(L) Unternehmenszusammenschlüsse.....	28
(M) Rechtsstreitigkeiten im Zusammenhang mit Steuern.....	28

Finanzielle und nichtfinanzielle Kennzahlen (IFRS und Non-IFRS)

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	GJ 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025
Umsatz								
Cloud	3.928	4.153	4.351	4.708	17.141	4.993	5.130	5.290
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	24	25	25	27	25	27	24	22
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	25	25	27	27	26	26	28	27
Cloud ERP Suite	3.167	3.414	3.636	3.949	14.166	4.251	4.422	4.586
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	31	33	34	35	33	34	30	26
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	32	33	36	35	34	33	34	31
Softwarelizenzen	203	229	285	683	1.399	183	194	161
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	-26	-28	-15	-18	-21	-10	-15	-43
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	-25	-27	-14	-19	-21	-10	-13	-42
Softwaresupport	2.829	2.792	2.793	2.876	11.290	2.761	2.642	2.565
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	-3	-3	-3	1	-2	-2	-5	-8
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	-1	-3	-2	1	-1	-3	-3	-5
Umsatzerlöse	8.041	8.288	8.470	9.377	34.176	9.013	9.027	9.076
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	8	10	9	11	10	12	9	7
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	9	10	10	10	10	11	12	11
Ergebnisse								
Betriebsergebnis (IFRS)	-787	1.222	2.214	2.016	4.665	2.333	2.456	2.487
Betriebsergebnis (Non-IFRS)	1.533	1.940	2.244	2.436	8.153	2.455	2.568	2.566
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	16	33	27	24	25	60	32	14
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	19	35	28	24	26	58	35	19
Gewinn (Verlust) nach Steuern (IFRS)	-824	918	1.441	1.616	3.150	1.796	1.749	2.051
Gewinn (Verlust) nach Steuern (Non-IFRS)	944	1.278	1.437	1.619	5.279	1.681	1.747	1.852
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	9	60	6	24	22	78	37	29
Margen								
Cloudbruttomarge (IFRS, in %)	72,2	73,0	73,2	72,8	72,8	74,5	74,7	74,6
Cloudbruttomarge (Non-IFRS, in %)	72,5	73,3	73,7	73,5	73,3	75,0	75,2	75,1
Gesamt-Bruttomarge (IFRS, in %)	71,7	72,6	73,3	74,0	73,0	73,3	73,3	73,5
Gesamt-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	71,8	72,7	73,6	74,3	73,2	73,6	73,6	73,8
Operative Marge (IFRS, in %)	-9,8	14,7	26,1	21,5	13,6	25,9	27,2	27,4
Operative Marge (Non-IFRS, in %)	19,1	23,4	26,5	26,0	23,9	27,2	28,5	28,3
Auftragseingänge und Current Cloud Backlog								
Current Cloud Backlog	14.179	14.808	15.377	18.078	18.078	18.202	18.052	18.839
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	27	28	25	32	32	28	22	23
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	28	28	29	29	29	29	28	27
Anteil der Cloud-Aufträge größer 5 Mio. € (in % vom Cloud-Gesamtauftragsvolumen)	52	52	64	68	63	54	53	63
Anteil der Cloud-Aufträge kleiner 1 Mio. € (in % vom Cloud-Gesamtauftragsvolumen)	21	20	16	11	15	20	20	16
Liquidität und Kapitalflussrechnung								
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	2.878	1.509	1.403	-584	5.207	3.780	2.577	1.502
Free Cashflow	2.642	1.288	1.200	-908	4.222	3.583	2.357	1.266

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	GJ 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	9.295	7.870	10.005	9.609	9.609	11.345	7.942	8.554
Konzernliquidität	13.411	11.449	11.856	11.080	11.080	12.760	9.788	9.688
Finanzschulden (-)	-7.770	-7.776	-8.996	-9.385	-9.385	-8.121	-7.492	-7.235
Nettoliquidität (+) / Nettoverschuldung (-)	5.641	3.674	2.860	1.695	1.695	4.639	2.297	2.453
Nichtfinanzielle Kennzahlen								
Mitarbeitende (zum Stichtag) ¹	108.133	105.315	107.583	109.121	109.121	108.187	108.929	110.730
Brutto-Treibhausgasemissionen (Scope 1, 2, 3 / marktbasiert) ² (in Millionen Tonnen CO ₂ Äquivalenten)	1,8	1,8	1,8	1,8	6,9	1,6	1,6	1,6

¹ umgerechnet in Vollzeitbeschäftigte

² Unsere Brutto-Treibhausgasemissionen (THG) beinhalten die gesamten Lebenszyklusemissionen aus der Nutzung unserer On-Premise-Software. Die Berechnung der Emissionen aus der Nutzung verkaufter Produkte basiert auf der Anzahl aktiver Software-Wartungsverträge zum Quartalsende. Daher können die Emissionswerte der einzelnen Quartale nicht zum Gesamtwert der THG-Emissionen am Jahresende aufsummiert werden.

Hauptabschlussbestandteile des SAP-Konzerns (IFRS)

(A) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

(A.1) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q3 2025	Q3 2024	Δ in %
Cloud	5.290	4.351	22
Softwarelizenzen	161	285	–43
Softwaresupport	2.565	2.793	–8
Softwarelizenzen und -Support	2.726	3.078	–11
Cloud und Software	8.016	7.429	8
Services	1.060	1.041	2
Umsatzerlöse	9.076	8.470	7
Cloudkosten	–1.342	–1.167	15
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–303	–306	–1
Cloud- und Softwarekosten	–1.645	–1.472	12
Servicekosten	–760	–786	–3
Umsatzkosten	–2.405	–2.258	7
Bruttogewinn	6.671	6.212	7
Forschungs- und Entwicklungskosten	–1.644	–1.568	5
Vertriebs- und Marketingkosten	–2.185	–2.098	4
Allgemeine Verwaltungskosten	–364	–361	1
Restrukturisierungskosten	18	52	–66
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	–8	–22	–63
Operative Aufwendungen	–6.589	–6.256	5
Betriebsergebnis	2.487	2.214	12
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	46	–62	k. A.
Finanzierungserträge	524	240	>100
Finanzierungsaufwendungen	–312	–241	30
Finanzergebnis, netto	212	–1	k. A.
Gewinn (Verlust) vor Steuern	2.745	2.151	28
Ertragsteueraufwand	–694	–710	–2
Gewinn (Verlust) nach Steuern	2.051	1.441	42
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	2.004	1.463	37
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	47	–23	k. A.
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)¹	1,72	1,25	37
Ergebnis je Aktie, verwässert (in €)¹	1,71	1,24	38

¹ Für den Berichtszeitraum 1. Juli bis 30. September 2025 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.164 Millionen (verwässert 1.172 Millionen). Für den Berichtszeitraum 1. Juli bis 30. September 2024 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.166 Millionen (verwässert: 1.178 Millionen), jeweils ohne eigene Aktien

(A.2) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung – Seit Jahresbeginn

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1–Q3 2025	Q1–Q3 2024	Δ in %
Cloud	15.413	12.433	24
Softwarelizenzen	538	716	–25
Softwaresupport	7.969	8.414	–5
Softwarelizenzen und -Support	8.507	9.130	–7
Cloud und Software	23.920	21.563	11
Services	3.196	3.236	–1
Umsatzerlöse	27.116	24.798	9
Cloudkosten	–3.912	–3.381	16
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–909	–943	–4
Cloud- und Softwarekosten	–4.821	–4.324	12
Servicekosten	–2.397	–2.485	–4
Umsatzkosten	–7.218	–6.808	6
Bruttogewinn	19.898	17.990	11
Forschungs- und Entwicklungskosten	–4.935	–4.839	2
Vertriebs- und Marketingkosten	–6.576	–6.594	0
Allgemeine Verwaltungskosten	–1.083	–1.057	2
Restrukturisierungskosten	0	–2.821	–100
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	–27	–31	–12
Operative Aufwendungen	–19.840	–22.150	–10
Betriebsergebnis	7.276	2.648	>100
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	53	–215	k. A.
Finanzierungserträge	1.246	850	47
Finanzierungsaufwendungen	–859	–726	18
Finanzergebnis, netto	387	124	>100
Gewinn (Verlust) vor Steuern	7.715	2.557	>100
Ertragsteueraufwand	–2.119	–1.023	>100
Gewinn (Verlust) nach Steuern	5.596	1.534	>100
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	5.481	1.523	>100
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	115	11	>100
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)¹	4,70	1,31	>100
Ergebnis je Aktie, verwässert (in €)¹	4,67	1,29	>100

¹ Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 30. September 2025 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.166 Millionen (verwässert: 1.175 Millionen). Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 30. September 2024 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.167 Millionen (verwässert: 1.179 Millionen), jeweils ohne eigene Aktien.

(B) Konzernbilanz

zum 30.09.2025 und zum 31.12.2024

Mio. €	2025	2024
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	8.554	9.609
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.380	1.629
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	5.778	6.774
Sonstige nichtfinanzielle Vermögenswerte	2.777	2.682
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	418	707
Summe kurzfristiger Vermögenswerte	18.907	21.401
Geschäfts- oder Firmenwert	29.028	31.264
Immaterielle Vermögenswerte	2.390	2.706
Sachanlagen	4.396	4.493
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	7.058	7.141
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	126	209
Sonstige nichtfinanzielle Vermögenswerte	3.964	3.990
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	317	359
Latente Steueransprüche	2.210	2.719
Summe langfristiger Vermögenswerte	49.490	52.881
Summe Vermögenswerte	68.396	74.282
Mio. €	2025	2024
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	2.074	1.988
Tatsächliche Steuerschulden	934	585
Finanzielle Verbindlichkeiten	3.032	4.277
Sonstige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	4.152	5.537
Rückstellungen	170	716
Vertragsverbindlichkeiten	6.749	5.978
Summe kurzfristiger Schulden	17.111	19.082
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	3	10
Tatsächliche Steuerschulden	554	512
Finanzielle Verbindlichkeiten	6.089	7.169
Sonstige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	520	749
Rückstellungen	547	494
Latente Steuerschulden	187	371
Vertragsverbindlichkeiten	145	88
Summe langfristiger Schulden	8.044	9.394
Summe Schulden	25.155	28.476
Gezeichnetes Kapital	1.229	1.229
Agien	2.790	2.564
Gewinnrücklagen	45.671	42.907
Sonstige Eigenkapitalbestandteile	282	4.692
Eigene Anteile	-7.163	-5.954
Eigenkapital, das den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen ist	42.807	45.438
Nicht beherrschende Anteile	434	368
Summe Eigenkapital	43.241	45.806
Summe Eigenkapital und Schulden	68.396	74.282

(C) Konzern-Kapitalflussrechnung

Mio. €	Q1–Q3 2025 ¹	Q1–Q3 2024
Gewinn (Verlust) nach Steuern	5.596	1.534
Anpassungen bei der Überleitung vom Gewinn (Verlust) nach Steuern auf die Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten:		
Abschreibungen	986	943
Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen	1.379	1.815
Ertragsteueraufwand	2.119	1.023
Finanzergebnis, netto	–387	–124
Erhöhung/Minderung der Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	10	–8
Andere Anpassungen für zahlungsunwirksame Posten	–3	212
Erhöhung/Minderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen	679	943
Erhöhung/Minderung sonstiger Vermögenswerte	–365	56
Erhöhung/Minderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten	–1.676	746
Erhöhung/Minderung der Vertragsverbindlichkeiten	1.492	1.054
Auszahlungen für anteilsbasierte Vergütungen	–691	–1.064
Gezahlte Ertragsteuern, abzüglich zurückerstatteter Beträge	–1.280	–1.341
Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten	7.859	5.791
Auszahlungen für Unternehmenszusammenschlüsse abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	–700	–1.104
Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	–559	–528
Einzahlungen aus der Veräußerung von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	110	80
Auszahlungen für den Erwerb von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	–4.369	–6.517
Einzahlungen aus der Veräußerung von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	4.454	7.452
Erhaltene Zinsen	317	420
Cashflows aus Investitionstätigkeiten	–747	–197
Gezahlte Dividenden	–2.743	–2.565
Gezahlte Dividenden an nicht beherrschende Anteile	–3	0
Erwerb eigener Anteile	–1.937	–1.625
Einzahlungen aus Fremdkapitalaufnahmen	2	1.251
Rückzahlungen auf Fremdkapitalaufnahmen	–2.106	–14
Rückzahlungen auf Leasingverbindlichkeiten	–204	–213
Gezahlte Zinsen	–451	–439
Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten	–7.442	–3.618
Auswirkung von Wechselkursänderungen auf Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	–726	–94
Nettoerhöhung/-minderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	–1.055	1.881
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	9.609	8.124
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	8.554	10.005

¹ Seit Januar 2025 klassifiziert die SAP erhaltene und gezahlte Zinsen nicht mehr als Teil der Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten.

Non-IFRS-Zahlen

(D) Basis der Non-IFRS-Darstellung

SAP berichtet bereinigte Kennzahlen, wie zum Beispiel Aufwendungen (Non-IFRS) und Ergebniskennzahlen (Non-IFRS), die nicht auf der Basis von IFRS-Rechnungslegungsstandards ermittelt werden und daher Non-IFRS-Kennzahlen sind.

Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich unter [Erläuterungen zu Finanzinformationen \(Non-IFRS\)](#).

(E) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS

(E.1) Überleitungsrechnung der Non-IFRS Umsatzerlöse – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q3 2025			Q3 2024		Δ in %
	IFRS	Währungseinfluss	Non-IFRS währungsbereinigt	IFRS	IFRS	Non-IFRS währungsbereinigt
Umsatz						
Cloud	5.290	214	5.504	4.351	22	27
Softwarelizenzen	161	4	165	285	–43	–42
Softwaresupport	2.565	78	2.644	2.793	–8	–5
Softwarelizenzen und -Support	2.726	83	2.809	3.078	–11	–9
Cloud und Software	8.016	297	8.313	7.429	8	12
Services	1.060	39	1.100	1.041	2	6
Umsatzerlöse	9.076	336	9.413	8.470	7	11

(E.2) Überleitungsrechnung der Non-IFRS operativen Aufwendungen – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q3 2025					Q3 2024			Δ in %		
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungs-einfluss	Non-IFRS währungs-bereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	Non-IFRS währungs-bereinigt
Operative Aufwendungen											
Cloudkosten	–1.342	24	–1.318			–1.167	25	–1.142	15	15	
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–303	0	–303			–306	0	–306	–1	–1	
Cloud- und Softwarekosten	–1.645	24	–1.622			–1.472	25	–1.448	12	12	
Servicekosten	–760	0	–759			–786	0	–785	–3	–3	
Umsatzkosten	–2.405	24	–2.381			–2.258	25	–2.233	7	7	
Bruttogewinn	6.671	24	6.696	236	6.932	6.212	25	6.236	7	7	11
Forschungs- und Entwicklungskosten	–1.644	1	–1.643			–1.568	0	–1.568	5	5	
Vertriebs- und Marketingkosten	–2.185	67	–2.118			–2.098	51	–2.047	4	3	
Allgemeine Verwaltungskosten	–364	4	–360			–361	6	–356	1	1	
Restrukturisierungskosten	18	–18	0			52	–52	0	–66	k.A.	
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	–8	0	–8			–22	0	–22	–63	–63	
Operative Aufwendungen	–6.589	79	–6.510	–239	–6.749	–6.256	30	–6.226	5	5	8

(E.3) Überleitungsrechnung der Non-IFRS Ergebnisse, Ertragssteuern und Kennzahlen – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q3 2025					Q3 2024			Δ in %		
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungs-einfluss	Non-IFRS währungs-bereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	Non-IFRS währungs-bereinigt
Ergebnisse											
Betriebsergebnis	2.487	79	2.566	98	2.664	2.214	30	2.244	12	14	19
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	46	0	46			–62	0	–62	k.A.	k.A.	
Finanzierungserträge	524	–348	175			240	–87	153	>100	15	
Finanzierungsaufwendungen	–312	93	–219			–241	63	–178	30	23	
Finanzergebnis, netto	212	–256	–44			–1	–24	–24	k.A.	79	
Gewinn (Verlust) vor Steuern	2.745	–177	2.569			2.151	6	2.157	28	19	
Ertragsteueraufwand	–694	–22	–717			–710	–10	–720	–2	0	
Gewinn (Verlust) nach Steuern	2.051	–199	1.852			1.441	–3	1.437	42	29	
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	2.004	–158	1.846			1.463	–29	1.434	37	29	
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	47	–41	6			–23	26	3	k.A.	91	
Kennzahlen											
Operative Marge (in %)	27,4		28,3		28,3	26,1		26,5	1,3pp	1,8pp	1,8pp
Effektive Steuerquote (in %)¹	25,3		27,9			33,0		33,4	–7,7pp	–5,5pp	
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)	1,72		1,59			1,25		1,23	37	29	

¹ Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) in Q3 2025 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus Unternehmensbeteiligungen. Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) in Q3 2024 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus akquisitionsbedingten Aufwendungen und Restrukturisierungskosten.

(E.4) Überleitungsrechnung der Umsatzerlöse (Non-IFRS) – seit Jahresbeginn

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1–Q3 2025			Q1–Q3 2024		Δ in %
	IFRS	Währungs- einfluss	Non-IFRS währungs- bereinigt	IFRS	IFRS	
Umsatz						
Cloud	15.413	325	15.738	12.433	24	27
Softwarelizenzen	538	8	546	716	–25	–24
Softwaresupport	7.969	118	8.086	8.414	–5	–4
Softwarelizenzen und -Support	8.507	126	8.633	9.130	–7	–5
Cloud und Software	23.920	451	24.371	21.563	11	13
Services	3.196	58	3.254	3.236	–1	1
Umsatzerlöse	27.116	509	27.625	24.798	9	11

(E.5) Überleitungsrechnung der operativen Aufwendungen (Non-IFRS) – seit Jahresbeginn

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1–Q3 2025					Q1–Q3 2024					Δ in %
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungs- einfluss	Non-IFRS währungs- bereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	
Operative Aufwendungen											
Cloudkosten	–3.912	71	–3.841			–3.381	49	–3.332	16	15	
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–909	0	–909			–943	0	–943	–4	–4	
Cloud- und Softwarekosten	–4.821	71	–4.750			–4.324	49	–4.275	12	11	
Servicekosten	–2.397	1	–2.396			–2.485	0	–2.484	–4	–4	
Umsatzkosten	–7.218	73	–7.146			–6.808	50	–6.759	6	6	
Bruttogewinn	19.898	73	19.971	360	20.331	17.990	50	18.039	11	11	13
Forschungs- und Entwicklungskosten	–4.935	4	–4.931			–4.839	3	–4.835	2	2	
Vertriebs- und Marketingkosten	–6.576	230	–6.346			–6.594	180	–6.413	0	–1	
Allgemeine Verwaltungskosten	–1.083	6	–1.077			–1.057	14	–1.043	2	3	
Restrukturierungskosten	0	0	0			–2.821	2.821	0	–100	kA.	
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	–27	0	–27			–31	0	–31	–12	–12	
Operative Aufwendungen	–19.840	314	–19.527	–390	–19.917	–22.150	3.069	–19.081	–10	2	4

(E.6) Überleitungsrechnung der Ergebnisse (Non-IFRS), Ertragsteuern und Kennzahlen – seit Jahresbeginn

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1–Q3 2025					Q1–Q3 2024					Δ in %
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungs-einfluss	Non-IFRS währungs-bereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	Non-IFRS währungs-bereinigt
Ergebnisse											
Betriebsergebnis	7.276	314	7.590	118	7.708	2.648	3.069	5.717	>100	33	35
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	53	0	53			–215	0	–215	k. A.	k. A.	
Finanzierungserträge	1.246	–840	406			850	–369	482	47	–16	
Finanzierungsaufwendungen	–859	285	–575			–726	222	–504	18	14	
Finanzergebnis, netto	387	–555	–168			124	–147	–23	>100	>100	
Gewinn (Verlust) vor Steuern	7.715	–241	7.474			2.557	2.922	5.479	>100	36	
Ertragsteueraufwand	–2.119	–75	–2.194			–1.023	–796	–1.819	>100	21	
Gewinn (Verlust) nach Steuern	5.596	–316	5.280			1.534	2.126	3.660	>100	44	
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	5.481	–203	5.278			1.523	2.134	3.657	>100	44	
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	115	–114	2			11	–8	3	>100	–42	
Kennzahlen											
Operative Marge (in %)	26,8		28,0		27,9	10,7		23,1	16,2pp	4,9pp	4,8pp
Effektive Steuerquote (in %)¹	27,5		29,4			40,0		33,2	–12,5pp	–3,8pp	
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)	4,70		4,53			1,31		3,13	>100	44	

¹ Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) für die ersten neun Monate 2025 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus Unternehmensbeteiligungen. Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) für die ersten neun Monate 2024 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus Restrukturisierungskosten und akquisitionsbedingten Aufwendungen.

(E.7) Überleitungsrechnung der Free Cashflow

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1–Q3 2025	Q1–Q3 2024
Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten	7.859	5.791
Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	–559	–528
Einzahlungen aus der Veräußerung von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	110	80
Rückzahlungen auf Leasingverbindlichkeiten	–204	–213
Free Cashflow	7.205	5.130
Cashflows aus Investitionstätigkeiten	–747	–197
Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten	–7.442	–3.618

(F) Non-IFRS-Anpassungen – Ist-Werte und Schätzungen

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Geschätzte Beträge für Gesamtjahr 2025	Q3 2025	Q1–Q3 2025	Q3 2024	Q1–Q3 2024
Gewinn (Verlust) vor Steuern (IFRS)		2.745	7.715	2.151	2.557
Anpassungen auf akquisitionsbedingte Aufwendungen	380-460	96	313	90	256
Anpassungen auf Restrukturierungsaufwendungen	0-25	–18	0	–52	2.821
Anpassungen auf Aufwendungen für regulatorische Compliance-Angelegenheiten	0	0	0	–8	–8
Anpassungen auf Gewinne und Verluste aus Unternehmensbeteiligungen, netto	k.A. ¹	–256	–555	–24	–147
Gewinn (Verlust) vor Steuern (Non-IFRS)		2.569	7.474	2.157	5.479

¹ Aufgrund der Unsicherheit und möglichen Unbeständigkeit von Gewinnen und Verlusten aus Unternehmensbeteiligungen, können wir keinen Gesamthjahresausblick mit vertretbarem Aufwand ermitteln. Diese Posten könnten sich jedoch erheblich auf unsere non-IFRS Steuerungsgrößen unterhalb des Betriebsergebnis auswirken.

(G) Non-IFRS-Anpassungen der operativen Aufwendungen nach Funktionsbereichen

Mio. €	Q3 2025					Q3 2024				
	IFRS	Akquisitions- bedingt	Restruk- turierung	RCA ¹	Non-IFRS	IFRS	Akquisitions- bedingt	Restruk- turierung	RCA ¹	Non-IFRS
Cloudkosten	–1.342	24	0	0	–1.318	–1.167	25	0	0	–1.142
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–303	0	0	0	–303	–306	0	0	0	–306
Servicekosten	–760	0	0	0	–759	–786	0	0	0	–785
Forschungs- und Entwicklungskosten	–1.644	1	0	0	–1.643	–1.568	0	0	0	–1.568
Vertriebs- und Marketingkosten	–2.185	67	0	0	–2.118	–2.098	59	0	–8	–2.047
Allgemeine Verwaltungskosten	–364	4	0	0	–360	–361	6	0	0	–356
Restrukturierungskosten	18	0	–18	0	0	52	0	–52	0	0
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	–8	0	0	0	–8	–22	0	0	0	–22
Operative Aufwendungen	–6.589	96	–18	0	–6.510	–6.256	90	–52	–8	–6.226

¹ Regulatorische Compliance-Angelegenheiten

Mio. €	Q1–Q3 2025					Q1–Q3 2024				
	IFRS	Akquisitions- bedingt	Restruk- turierung	RCA ¹	Non-IFRS	IFRS	Akquisi- tions- bedingt	Restruk- turierung	RCA ¹	Non-IFRS
Cloudkosten	–3.912	71	0	0	–3.841	–3.381	49	0	0	–3.332
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–909	0	0	0	–909	–943	0	0	0	–943
Servicekosten	–2.397	1	0	0	–2.396	–2.485	0	0	0	–2.484
Forschungs- und Entwicklungskosten	–4.935	4	0	0	–4.931	–4.839	3	0	0	–4.835
Vertriebs- und Marketingkosten	–6.576	230	0	0	–6.346	–6.594	189	0	–8	–6.413
Allgemeine Verwaltungskosten	–1.083	6	0	0	–1.077	–1.057	14	0	0	–1.043
Restrukturierungskosten	0	0	0	0	0	–2.821	0	2.821	0	0
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	–27	0	0	0	–27	–31	0	0	0	–31
Operative Aufwendungen	–19.840	313	0	0	–19.527	–22.150	256	2.821	–8	–19.081

¹ Regulatorische Compliance-Angelegenheiten

Ohne den gesonderten Ausweis der Restrukturierungskosten in unserer Gewinn- und Verlustrechnung hätte sich folgende Aufteilung ergeben:

Mio. €	Q3 2025	Q1–Q3 2025	Q3 2024	Q1–Q3 2024
Cloudkosten	–1	1	1	–94
Softwarelizenz- und -Supportkosten	1	4	0	–80
Servicekosten	2	10	8	–525
Forschungs- und Entwicklungskosten	4	20	12	–1.088
Vertriebs- und Marketingkosten	12	–18	12	–894
Allgemeine Verwaltungskosten	0	–18	18	–141
Restrukturierungskosten	18	0	52	–2.821

Aufgliederungen

(H) Segmentinformationen

(H.1) Segmentgrundlagen und Segmentänderungen

Die SAP ist in zwei Geschäftssegmente unterteilt, dem Segment Applications, Technology & Support (ATS) und dem Segment Core Services:

- Das **ATS-Segment** stellt das zusammenhängende Produktportfolio der SAP dar, welches ganzheitlich gesteuert und vermarktet wird. Das Geschäftssegment erzielt hauptsächlich Umsatzerlöse aus Cloudsubskriptionen, dem Verkauf von Softwarelizenzen und Supportangeboten und trägt Kosten für Kundenbetreuung, den Betrieb unserer Lösungen und die Bereitstellung von Infrastruktur. Erlöse und Kosten entstehen in diesem Segment auch im Zusammenhang mit der Erbringung von Services im Rahmen des Schulungsgeschäfts für das Produktportfolio der SAP.
- Das **Segment Core Services** unterstützt das Produktportfolio der SAP, indem es Kunden ermöglicht, ihr Unternehmen neu auszurichten und die Einführung von Innovationen zu beschleunigen. Das Geschäftssegment erzielt hauptsächlich Umsatzerlöse aus Beratungsleistungen sowie Premium-Supportleistungen. Kosten entstehen hauptsächlich durch die Erbringung dieser Services. Das Geschäftssegment Core Services spiegelt nicht das gesamte Servicegeschäft wider.

Die Segmentinformationen und die Vergleichszahlen früherer Berichtszeiträume wurden an die neue Segmentzusammensetzung angepasst.

(H.2) Segmentinformationen – Quartal

Applications, Technology & Support (ATS)

Mio. € (Non-IFRS)	Q3 2025		Q3 2024
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen
Cloud	5.290	5.504	4.351
Softwarelizenzen	161	165	285
Softwaresupport	2.565	2.644	2.793
Softwarelizenzen und -Support	2.726	2.809	3.078
Cloud und Software	8.016	8.313	7.429
Services	66	67	96
Segmenterlöse	8.082	8.380	7.524
Cloudkosten	–1.281	–1.341	–1.104
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–271	–280	–279
Cloud- und Softwarekosten	–1.553	–1.622	–1.383
Servicekosten	–84	–87	–89
Umsatzkosten	–1.636	–1.709	–1.472
Segmentbruttogewinn	6.446	6.671	6.053
Sonstige Segmentaufwendungen	–3.090	–3.203	–3.039
Segmentergebnis	3.356	3.467	3.014

Core Services

Mio. € (Non-IFRS)	Q3 2025		Q3 2024
	zu aktuellen Kursen	währungs- bereinigt	zu aktuellen Kursen
Services	994	1.032	945
Segmenterlöse	994	1.032	945
Cloudkosten	–27	–28	–24
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–9	–9	–10
Cloud- und Softwarekosten	–36	–37	–34
Servicekosten	–656	–678	–668
Umsatzkosten	–692	–715	–702
Segmentbruttogewinn	302	317	242
Sonstige Segmentaufwendungen	–144	–149	–140
Segmentergebnis	158	168	102

(H.3) Segmentinformationen – Seit Jahresbeginn

Applications, Technology & Support

Mio. € (Non-IFRS)	Q1–Q3 2025		Q1–Q3 2024
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen
Cloud	15.413	15.738	12.433
Softwarelizenzen	538	546	716
Softwaresupport	7.969	8.086	8.414
Softwarelizenzen und -Support	8.507	8.633	9.130
Cloud und Software	23.920	24.370	21.563
Services	216	220	305
Segmenterlöse	24.136	24.591	21.867
Cloudkosten	–3.712	–3.811	–3.223
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–824	–841	–863
Cloud- und Softwarekosten	–4.537	–4.652	–4.085
Servicekosten	–266	–270	–289
Umsatzkosten	–4.802	–4.923	–4.374
Segmentbruttogewinn	19.334	19.668	17.493
Sonstige Segmentaufwendungen	–9.522	–9.718	–9.517
Segmentergebnis	9.811	9.950	7.976

Core Services

Mio. € (Non-IFRS)	Q1–Q3 2025		Q1–Q3 2024
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen
Services	2.979	3.032	2.930
Segmenterlöse	2.979	3.033	2.930
Cloudkosten	–87	–89	–76
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–29	–30	–37
Cloud- und Softwarekosten	–116	–119	–113
Servicekosten	–2.069	–2.107	–2.107
Umsatzkosten	–2.185	–2.226	–2.220
Segmentbruttogewinn	794	807	710
Sonstige Segmentaufwendungen	–430	–439	–460
Segmentergebnis	364	367	250

(I) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS)

(I.1) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS) – Quartal

Mio. €	Q3 2025			Q3 2024		Δ in %
	zu aktuellen Kursen	Währungs- einfluss	Währungs- bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	Währungs- bereinigt
Clouderlöse nach Regionen						
Region EMEA	2.271	24	2.295	1.742	30	32
Region Amerika	2.247	140	2.387	1.989	13	20
Region APJ	772	51	822	620	24	33
Clouderlöse	5.290	214	5.504	4.351	22	27
Cloud- und Softwareerlöse nach Regionen						
Region EMEA	3.750	27	3.778	3.370	11	12
Region Amerika	3.102	195	3.297	2.982	4	11
Region APJ	1.164	75	1.238	1.077	8	15
Cloud- und Softwareerlöse	8.016	297	8.313	7.429	8	12
Umsatzerlöse nach Regionen						
Deutschland	1.455	1	1.456	1.282	13	14
Übrige Region EMEA	2.790	30	2.820	2.574	8	10
Region EMEA	4.245	31	4.276	3.856	10	11
USA	2.822	170	2.992	2.739	3	9
Übrige Region Amerika	724	53	777	679	7	14
Region Amerika	3.546	223	3.769	3.418	4	10
Japan	387	20	408	357	9	14
Übrige Region APJ	898	62	961	839	7	15
Region APJ	1.285	83	1.368	1.195	8	14
Umsatzerlöse	9.076	336	9.413	8.470	7	11

(I.2) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS) – Seit Jahresbeginn

Mio. €	Q1–Q3 2025			Q1–Q3 2024		Δ in %
	zu aktuellen Kursen	Währungs- einfluss	währungs- bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs- bereinigt
Clouderlöse nach Regionen						
Region EMEA	6.466	21	6.487	4.972	30	30
Region Amerika	6.693	230	6.922	5.751	16	20
Region APJ	2.255	74	2.329	1.710	32	36
Clouderlöse	15.413	325	15.738	12.433	24	27
Cloud- und Softwareerlöse nach Regionen						
Region EMEA	10.958	23	10.981	9.695	13	13
Region Amerika	9.417	319	9.736	8.757	8	11
Region APJ	3.545	109	3.654	3.111	14	17
Cloud- und Softwareerlöse	23.920	451	24.371	21.563	11	13
Umsatzerlöse nach Regionen						
Deutschland	4.247	–1	4.245	3.802	12	12
Übrige Region EMEA	8.190	26	8.216	7.377	11	11
Region EMEA	12.436	25	12.461	11.180	11	11
USA	8.603	229	8.832	8.108	6	9
Übrige Region Amerika	2.162	134	2.296	2.038	6	13
Region Amerika	10.764	364	11.128	10.146	6	10
Japan	1.177	10	1.187	1.018	16	17
Übrige Region APJ	2.739	110	2.849	2.454	12	16
Region APJ	3.916	120	4.036	3.472	13	16
Umsatzerlöse	27.116	509	27.625	24.798	9	11

(J) Mitarbeiter nach Regionen und Funktionsbereichen

Vollzeitbeschäftigte	30.09.2025				30.09.2024			
	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt
Cloud und Software	4.600	4.514	5.348	14.462	4.510	4.256	4.592	13.357
Services	8.289	4.690	5.920	18.899	8.394	4.686	5.503	18.582
Forschung und Entwicklung	18.375	5.895	13.639	37.909	18.422	5.623	12.729	36.774
Vertrieb und Marketing	11.951	9.923	5.039	26.914	12.078	9.742	5.149	26.969
Allgemeine Verwaltung	3.981	1.915	1.362	7.258	3.781	1.796	1.301	6.878
Infrastruktur	3.143	1.152	993	5.289	2.964	1.156	903	5.023
SAP-Konzern (30.09.)	50.339	28.089	32.302	110.730	50.149	27.257	30.177	107.583
davon aus Unternehmenserwerben ¹	288	74	13	375	413	414	86	912
SAP-Konzern (Durchschnitt der Monatsendwerte für neun Monate)	49.328	27.794	31.581	108.702	49.475	27.389	29.819	106.683

¹ Für Unternehmenserwerbe abgeschlossen zwischen 1. Januar und 30. September des entsprechenden Jahres.

Sonstige Angaben

(K) Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen

Die in den operativen Aufwendungen (Non-IFRS) enthaltenen Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen der SAP setzen sich wie folgt zusammen:

Mio. €	Q3 2025	Q1–Q3 2025	Q3 2024	Q1–Q3 2024
Cloudkosten	–27	–86	–31	–104
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–8	–24	–9	–31
Servicekosten	–64	–197	–78	–269
Forschungs- und Entwicklungskosten	–156	–481	–169	–572
Vertriebs- und Marketingkosten	–147	–478	–199	–675
Allgemeine Verwaltungskosten	–28	–112	–49	–164
Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen	–429	–1.379	–535	–1.815

Der Rückgang der Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen ist überwiegend auf einen Rückgang des Aktienkurses in den ersten neun Monaten 2025 (etwa -8 €) im Vergleich zu einem Kursanstieg in den ersten neun Monaten 2024 (etwa 65 €) sowie eine geringere Anzahl an gewährten Aktien im Vergleich zu den Vorjahren zurückzuführen. In den ersten neun Monaten 2025 ergaben sich Erträge in Höhe von 14 Mio. € (Q1-Q3/2024: 0 Mio. €) durch die Absicherung von anteilsbasierten Vergütungsplänen mit Barausgleich. Weitere Informationen zur anteilsbasierten Vergütung finden Sie unter [Textziffer \(B.3\)](#) im Anhang des Konzernhalbjahresabschlusses.

Zusätzlich verzeichnete SAP im dritten Quartal 2025 reduzierte Aufwendungen in Höhe von 7 Mio. € (Q3/2024: 17 Mio. €) die durch vorgezogene aktienbasierte Vergütungsaufwendungen für das Transformationsprogramm ausgelöst wurden. In den ersten neun Monaten des Jahres 2025 wurden Aufwendungen in Höhe von 12 Mio. € erfasst (Q1-Q3/2024: 172 Mio. €). Diese aktienbasierten Vergütungsaufwendungen werden in den konsolidierten Gewinn und Verlustrechnungen von SAP als Restrukturierungsaufwendungen ausgewiesen.

Die damit verbundenen aktienbasierten Zahlungen beliefen sich in den ersten neun Monaten 2025 auf 162 Mio. € (Q1-Q3/2024: 143 Mio. €) und werden in den konsolidierten Kapitalflussrechnungen von SAP als Minderung von Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten klassifiziert.

(L) Unternehmenszusammenschlüsse

Am 1. August 2025 gab die SAP ihre Absicht bekannt, 100 % der Anteile an der SmartRecruiters, Inc. ("SmartRecruiters"), einem führenden Anbieter von Software für die Gewinnung von Top-Mitarbeitern, zu erwerben.

Die Übernahme wurde am 11. September 2025 abgeschlossen, nachdem die üblichen Abschlussbedingungen erfüllt waren und die Zustimmung der Aufsichtsbehörden vorlag. Die Akquisition stärkt die SAP SuccessFactors Human Capital Management (HCM) suite. SmartRecruiters Produkte verbessern die Entscheidungsfindung bei der Einstellung von Mitarbeitenden und verkürzen die Zeit bis zur Einstellung. Eingebettete Analysen und KI-gestützte Empfehlungen von SAP und SmartRecruiters ermöglichen wertvolle Einblicke in Talentpools, vermeiden Engpässe in Einstellungsprozessen und verbessern die Personalplanung. Die vorläufige übertragene Gegenleistung belief sich auf ca. 751 Mio. €.

Da der Erwerb von SmartRecruiters erst kurz vor dem 30. September 2025 abgeschlossen wurde, sind wir noch damit befasst die Vermögenswerte und Schulden in der Eröffnungsbilanz zu identifizieren und zu bewerten. Daher ist die Bilanzierung des SmartRecruiters-Erwerbs noch vorläufig. Dies betrifft vor allem immaterielle Vermögenswerte und steuerliche Vermögenswerte und Schulden, aber auch bestimmte Aspekte der Abbildung des Unternehmenserwerbs wie beispielsweise die übertragene Gegenleistung sowie bestimmte Bilanzierungsvereinheitlichungen.

Im dritten Quartal 2025 waren die Auswirkungen von SmartRecruiters auf die konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung (IFRS und Non-IFRS), sowie auf die Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten, unwesentlich.

(M) Rechtsstreitigkeiten im Zusammenhang mit Steuern

Eine jüngste Änderung in der Rechtsprechung hatte Auswirkungen auf einen Rechtsstreit der SAP im Zusammenhang mit sonstigen Steuern für die Vorjahre. Dies führte im dritten Quartal 2025 zu einem Anstieg der sonstigen Steuern um 98 Mio. €, was sich negativ auf das Betriebsergebnis der SAP auswirkt, und zu einem ausgleichenden Vorteil beim Ertragsteueraufwand der SAP. Da die Zahlungen über die Jahre erfolgten, sind die Auswirkungen auf die Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten im Jahr 2025 unwesentlich.

Der Rechtsstreit im Zusammenhang mit sonstigen Steuern wurde in den Eventualverbindlichkeiten unter Textziffer (G.1) im Anhang zum Konzernhalbjahresabschluss ausgewiesen.