

Webcast Geschäftsbericht 2024

POWER TO TRANSFORM -
STRATEGY INTO RESULTS

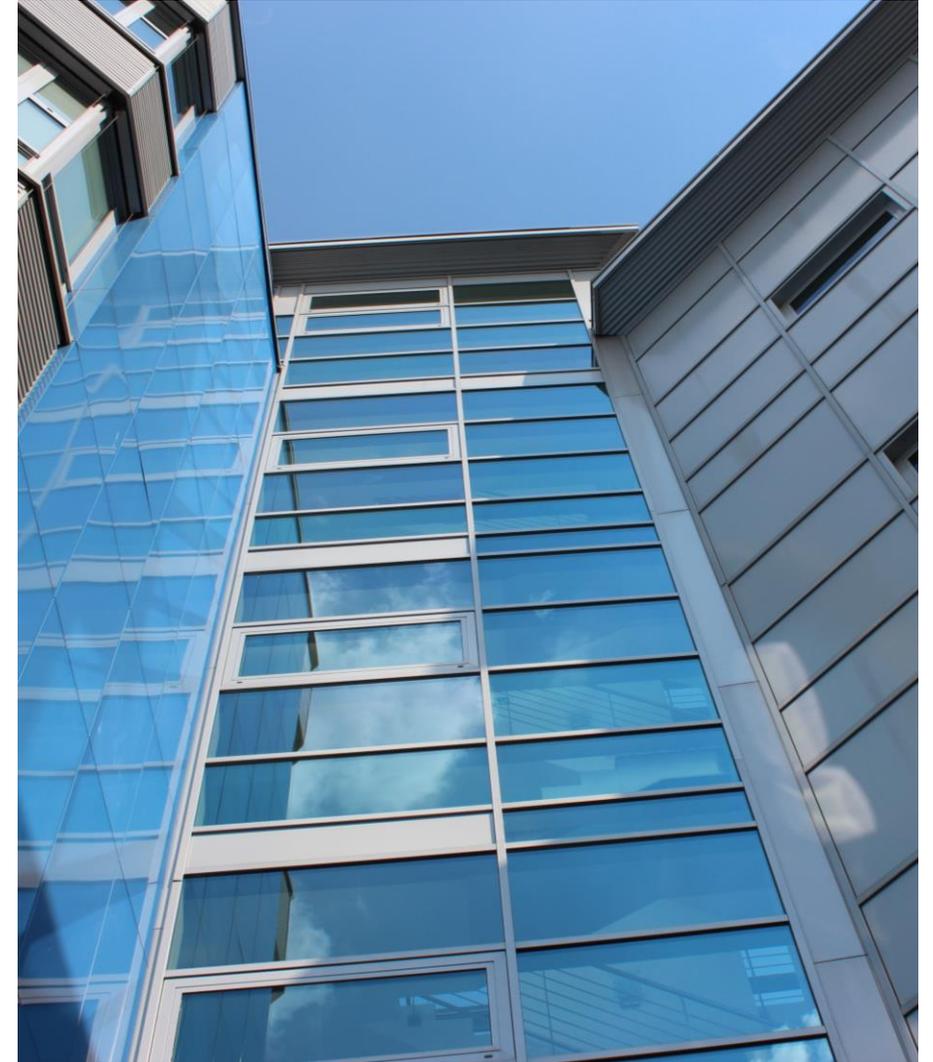
Michael Finger | CEO

Natascha Sander | CFO

Sassenberg, 02. April 2025

Agenda

- 1 • Highlights
- 2 • Fokusmärkte
- 3 • Finanzen
- 4 • Strategie & Ausblick



ESG | Nachhaltigkeit



Produkte

Energy Efficiency

Einsatz natürlicher Kältemittel:

- Kühlung von Batterie und Leistungselektronik
- Neues Produkt für Laborkühlung
- Großkälteanlagen



Infrastruktur

- Grüner Wasserstoff für die Heizung am Standort Holzwickede
- E-Mobility für Fahrzeugflotte ausgebaut
- ÖPNV Anbindung HQ Sassenberg
- Reduzierung Abfallaufkommen um 12,9 %



Wirtschaftliche Entwicklung 2024

		GJ 2024	GJ 2023	Δ
Umsatz	Mio. €	238,1	262,1	-24
EBIT	Mio. €	12,3	14,2	-1,9
EBIT (bereinigt)	Mio. €	14,4	14,2	+0,2
EBIT-Marge	%	5,2	5,4	-3,7
EBIT-Marge (bereinigt)	%	6,0	5,4	+0,6
ROCE	%	11,8	13,3	-11,3
ROCE (bereinigt)	%	13,8	13,3	+0,5
Mitarbeitende		1.514	1.598	-84
Dividende	€	0,53	0,62	-0,09

2024 Highlights

- 24 Mio. € weniger Umsatz aufgrund des wirtschaftlichen Gegenwinds
- 2,1 Mio. € Restrukturierungskosten
- Anstieg der Performance von Quartal zu Quartal
- Erfolgreiches Effizienzprogramm ttSprint
- Bereinigte EBIT-Marge bei 6 %
- Dividendenvorschlag 0,53 € / Aktie

ENERGY MANAGEMENT

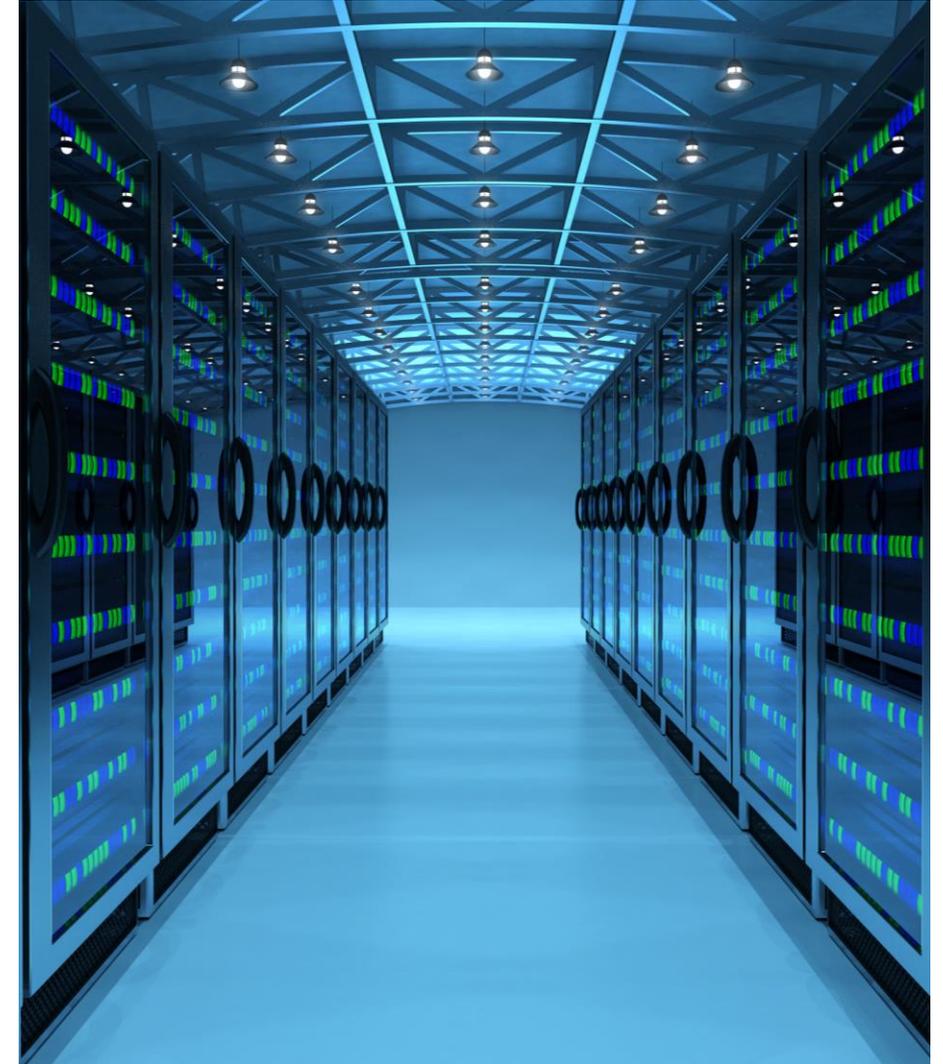
FOKUSMARKT MIT DER HÖCHSTEN WACHSTUMSRATE

UMSATZ **35,6 Mio. €** (+ 27 %)

UMSATZANTEIL **15 %** (11 %)

- HIGHLIGHTS
- BTMS rail/road: Robuste Nachfrage
 - E-Busse: Großaufträge
 - Railway: Kühlung von Bahnumrichtern, internationaler Anbieter
 - Datacenter: Markteintritt in die Flüssigkeitskühlung, Großaufträge

TREND



PRINT

WIRTSCHAFTLICHE AUSWIRKUNG & POSITIVER DRUPA IMPULS

UMSATZ **81,1 Mio. €** (- 12 %)

UMSATZANTEIL **34 %** (35 %)

- HIGHLIGHTS
- Messedebüt des neuen alpha.c-Systems mit natürlichem Kältemittel R290 (Propan)
 - Anzeichen für eine Erholung nach der drupa Messe
 - Wachstumstreiber: Verpackungs- und Etikettendruck

TREND



PLASTICS

WIRTSCHAFT DÄMPFT INVESTITIONEN IN KÜHLANLAGEN

UMSATZ **51,0 Mio. €** (- 10 %)

UMSATZANTEIL **21 %** (22 %)

HIGHLIGHTS

- Vorstellung neuer energieeffizienten Lösungen mit natürlichen Kältemitteln auf der Fakuma
- Weltweit einziger Lieferant für energieeffiziente Temperaturregelgeräte für die Batterieproduktion eines deutschen Automobilherstellers
- Partnerschaft mit enesty

TREND



HEALTHCARE & ANALYTICS

STABILES GESCHÄFT MIT POSITIVER PROGNOSE

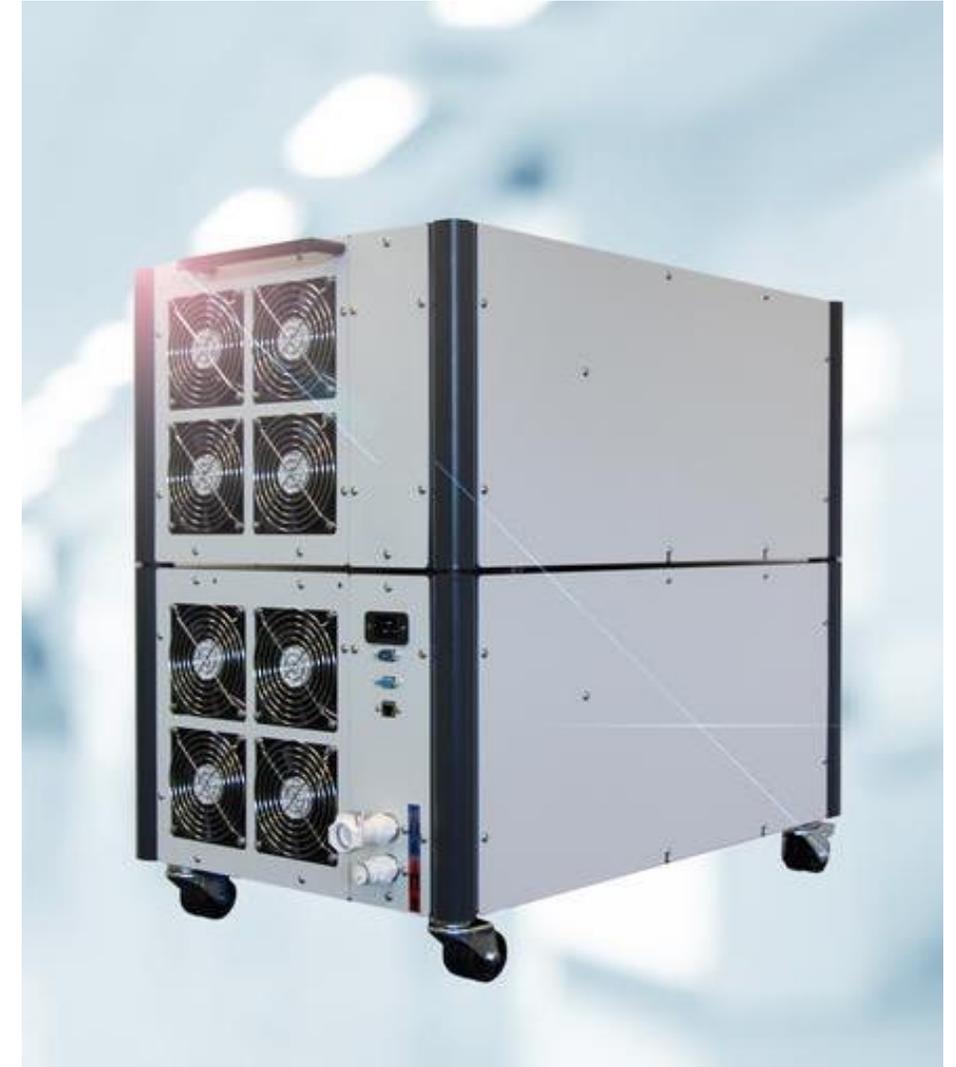
UMSATZ **14,8 Mio. €** (- 4 %)

UMSATZANTEIL **6 %** (6 %)

HIGHLIGHTS

- Neue Großaufträge für medizinische Diagnostik
- Einführung eines neuen Kühlgeräts mit Twin-Konzept und natürlichen Kältemittel Propan
- Der Reinraum hat sich sehr gut etabliert und ist für 2025 ausgebucht

TREND



LASER

AM STÄRKSTEN VON DER WIRTSCHAFTSKRISE BETROFFEN

UMSATZ **41,7 Mio. €** (- 25 %)

UMSATZANTEIL **18 %** (21 %)

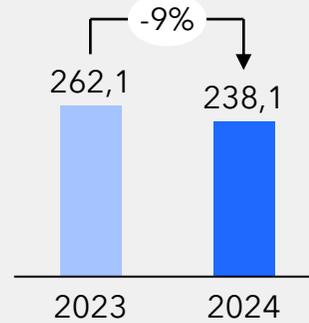
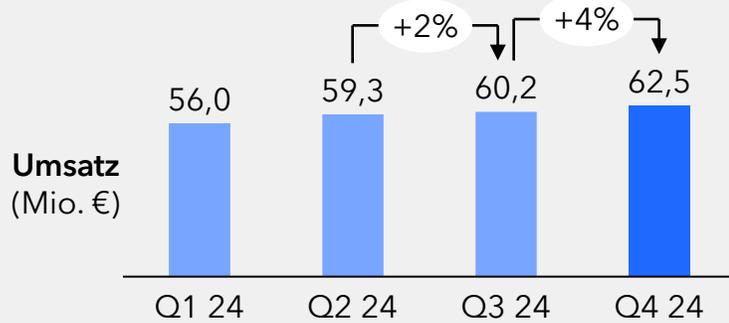
HIGHLIGHTS

- Hochpräzise Kühlsysteme für die Batterieproduktion
- Systeme für die High-End Halbleiterproduktion (EUV) entwickeln sich unabhängig von der Wirtschaft

TREND



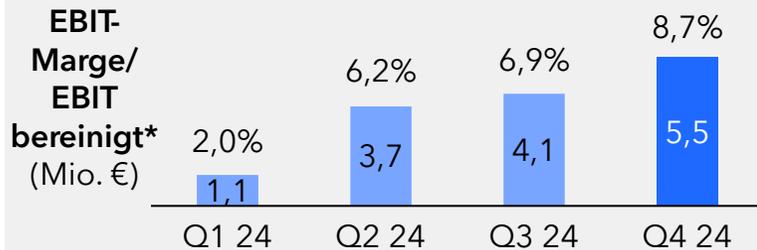
Steigende Performance im Jahresverlauf



- Konzernumsatz geprägt durch konjunkturell und politisch herausforderndes Umfeld
- Umsatzstabilisierung im Jahresverlauf
- Q4 2024 stärkstes Quartal mit 62,5 Mio. €
- Wachstumstreiber bleibt der Fokusmarkt Energy Management



- EBIT im Gesamtjahr 12,3 Mio. € mit einer Marge von 5,2 %
- Ergebnismrückgang umsatzgetrieben; durch Effizienzsteigerungen, einem höheren Serviceanteil sowie optimierten Produktmix teilweise kompensiert
- Restrukturierungskosten 2,1 Mio. € enthalten

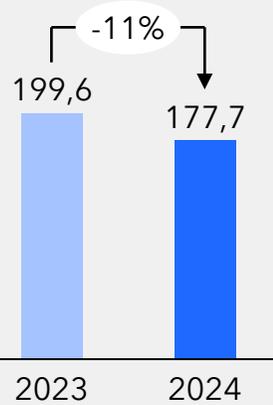


- EBIT bereinigt um Restrukturierungskosten liegt mit 14,4 Mio. € und einer EBIT-Marge von 6,0 % über Vorjahr
- Deutliche Performancesteigerung im Jahresverlauf
- Bereinigte EBIT-Marge von 8,7 % im Q4 2024 herausragend

* Das EBIT wurde um Restrukturierungskosten bereinigt.

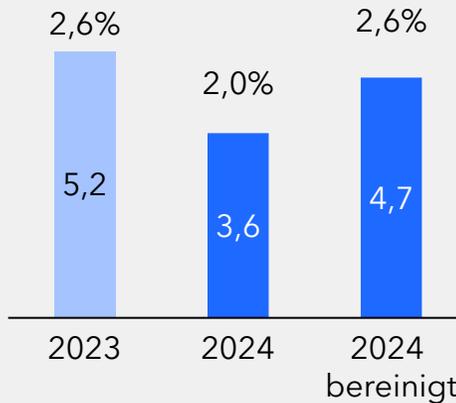
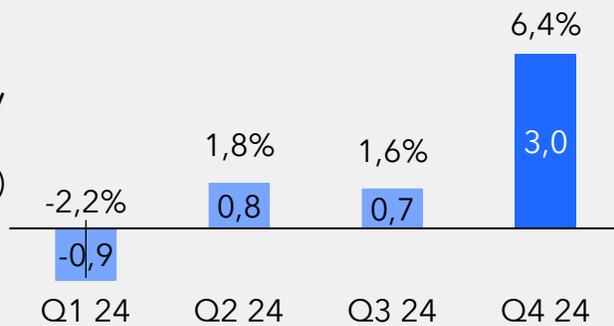
Segment Technology

Umsatz
(Mio. €)



- Umsatzreduzierung aufgrund von anspruchsvollen, konjunkturellen Rahmenbedingungen
- Erholung des Umsatzes im Zeitverlauf
- besonders starke Performance im Fokusmarkt Energy Management (+28 % gegenüber Vorjahr)
- Fokusmärkte Print und Laser rückläufig

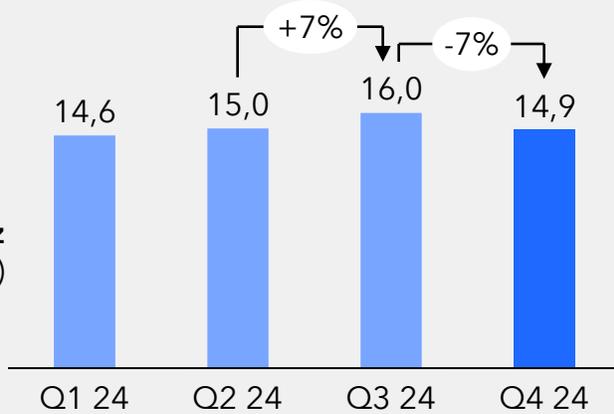
EBIT-
Marge/
EBIT
(Mio. €)



- Ergebnismrückgang aufgrund fehlender Skaleneffekte
- Effizienzgewinne, Produktmixoptimierung und Kurzarbeit kompensieren nur teilweise
- Belastung durch 1,1 Mio. € Restrukturierungskosten
- EBIT bereinigt um Restrukturierungskosten 4,7 Mio. €
- Bereinigte EBIT-Marge von 2,6 % auf Vorjahresniveau

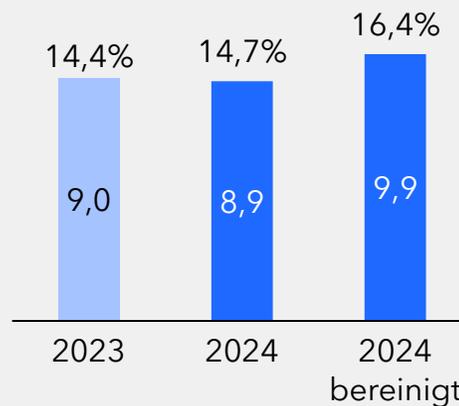
Segment Services

Umsatz
(Mio. €)



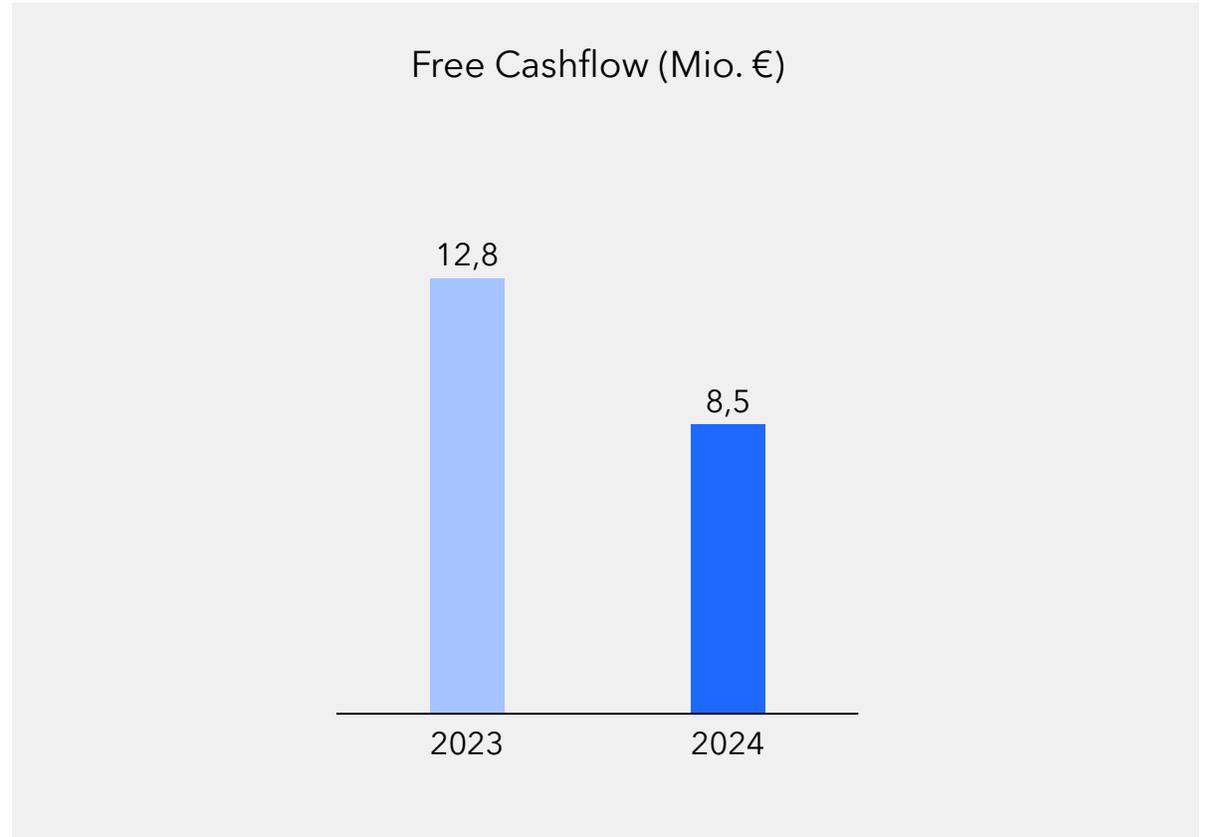
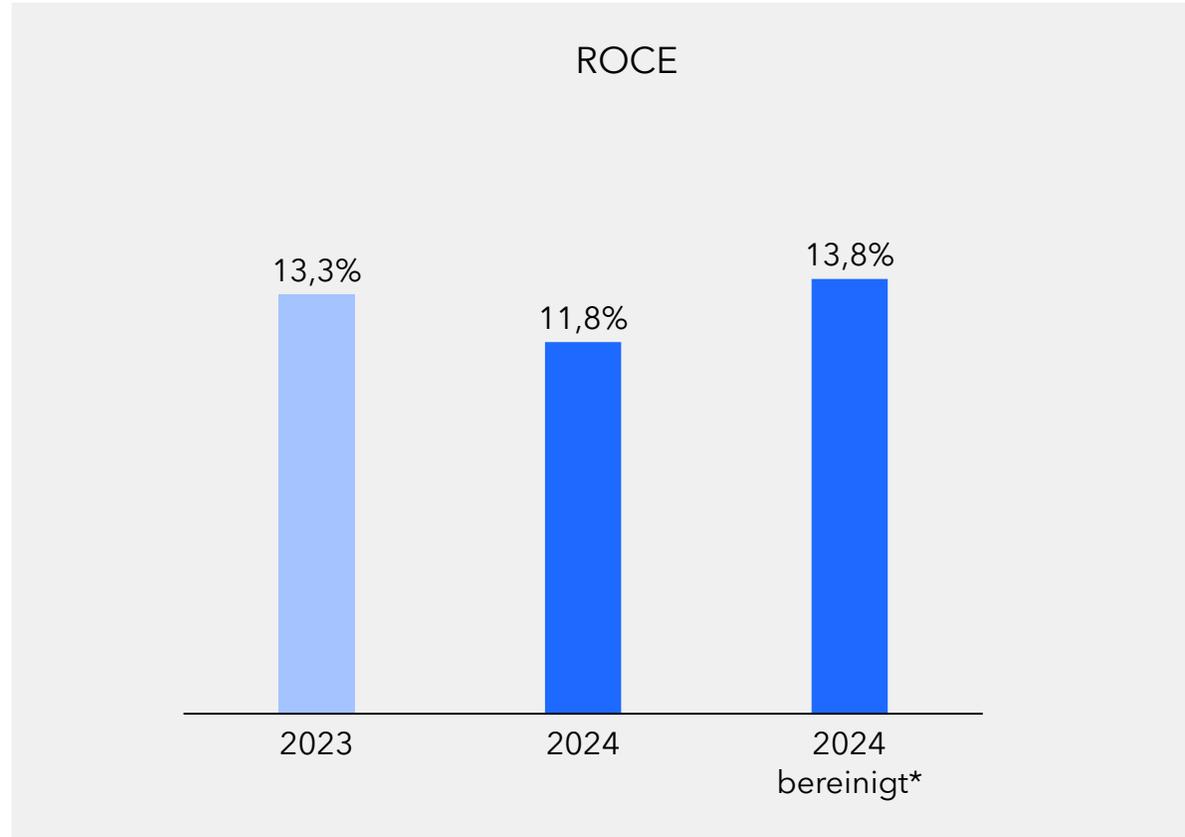
- Umsatzreduzierung bedingt durch schwaches konjunkturelles Umfeld
- Fokusmärkte Print und Laser besonders betroffen
- Wachstum in den Märkten Energy Management und Healthcare & Analytics
- Dämpfung der Nachfrage zum Jahresende spürbar insbesondere bei den Ersatzteilen

EBIT-
Marge/
EBIT
(Mio. €)



- Restrukturierungskosten von 1,0 Mio. € belasten das EBIT
- EBIT bereinigt um Restrukturierungskosten deutlich auf 9,9 Mio. € erhöht trotz Umsatzrückgang
- Positive Entwicklung der EBIT-Marge von 14,4 % auf 14,7 % (bereinigt um Restrukturierungskosten 16,4 %)
- Vorteilhafter Produktmix und Effizienzen lassen Profitabilität steigen
- Q4 2024 belastet durch Restrukturierungskosten und Umsatzrückgang

ROCE und Free Cashflow auf solidem Niveau

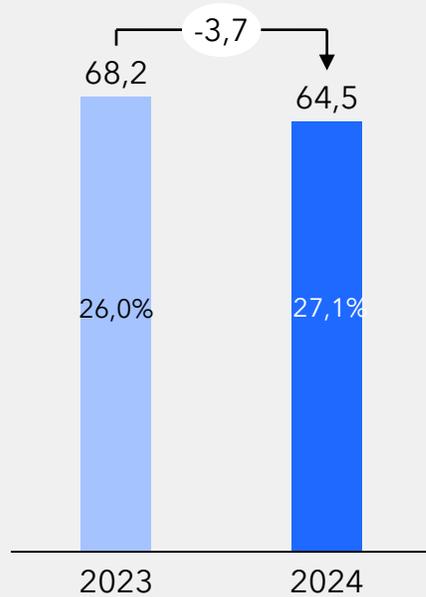


- Konzern erzielte einen ROCE in Höhe von 11,8 % (Vorjahr: 13,3 %)
- Bereinigter ROCE* erreichte 13,8 % und verbesserte sich durch den geringeren Kapitaleinsatz
- Gesunkener Free Cashflow liegt mit 8,5 Mio. € auf solidem Niveau und spiegelt die Ergebnisentwicklung wider

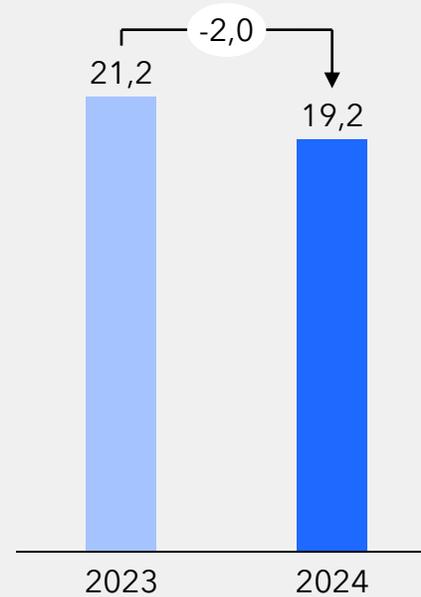
* Das EBIT wurde um Restrukturierungskosten bereinigt.

Ergebnisentwicklung

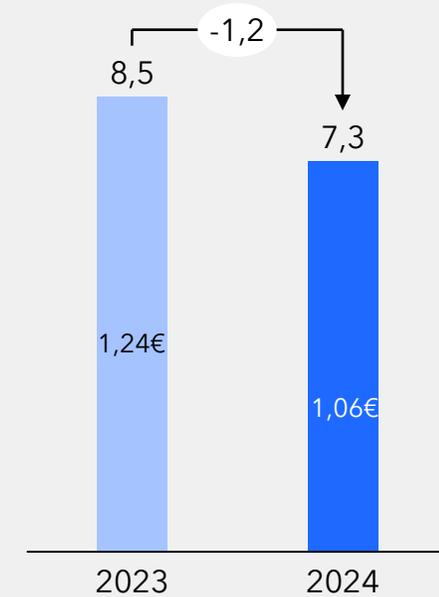
Bruttomarge | Bruttoergebnis (Mio. €)



EBITDA (Mio. €)



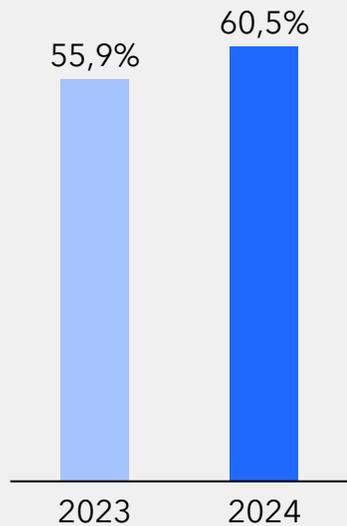
Periodenergebnis (Mio. €)
Ergebnis pro Aktie (€)



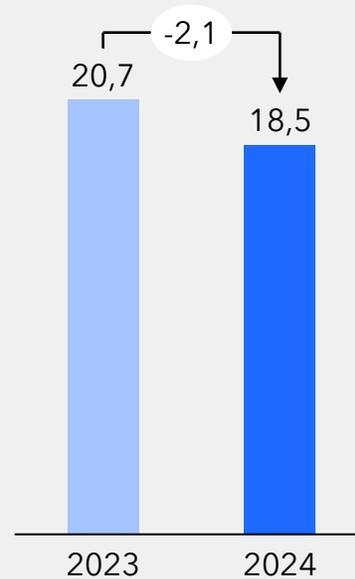
- Verbesserung der Bruttomarge durch Effizienzsteigerungen, einem höheren Serviceanteil und optimierten Produktmix
- Umsatzrückgang und Restrukturierungskosten belasten EBITDA und Periodenergebnis
- Vorstand und Aufsichtsrat schlagen die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von 0,53 € vor

Nettovermögen

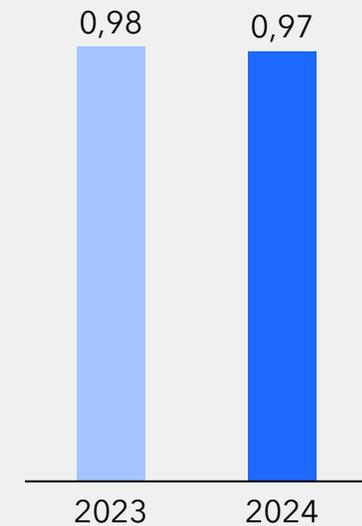
Eigenkapitalquote



Net debt (Mio. €)



Net debt / EBITDA Ratio



- Eigenkapitalquote liegt mit 60,5 % auf hohem Niveau
- Rückgang der Nettoverschuldung um 2,1 Mio. € durch Reduzierung der Finanzverbindlichkeiten
- Nettoverschuldung / EBITDA Ratio mit 0,97x im Investment-Grade-Bereich (Vorjahr: 0,98x)

ttSprint erfolgreich: Ergebnissteigerung in 2025

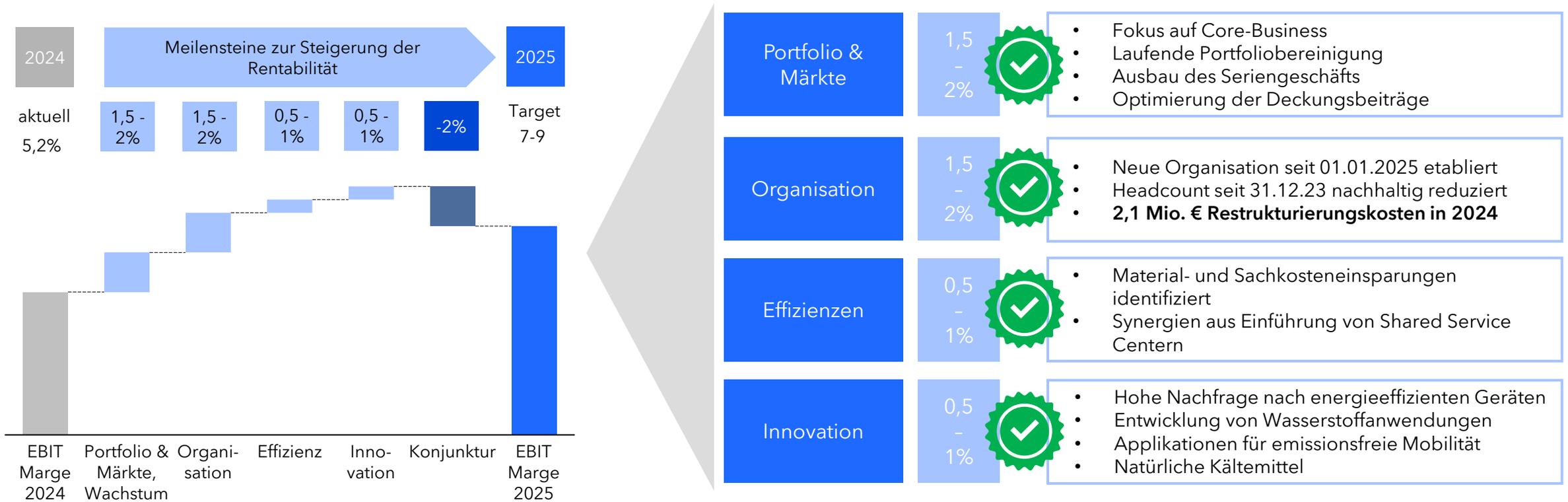
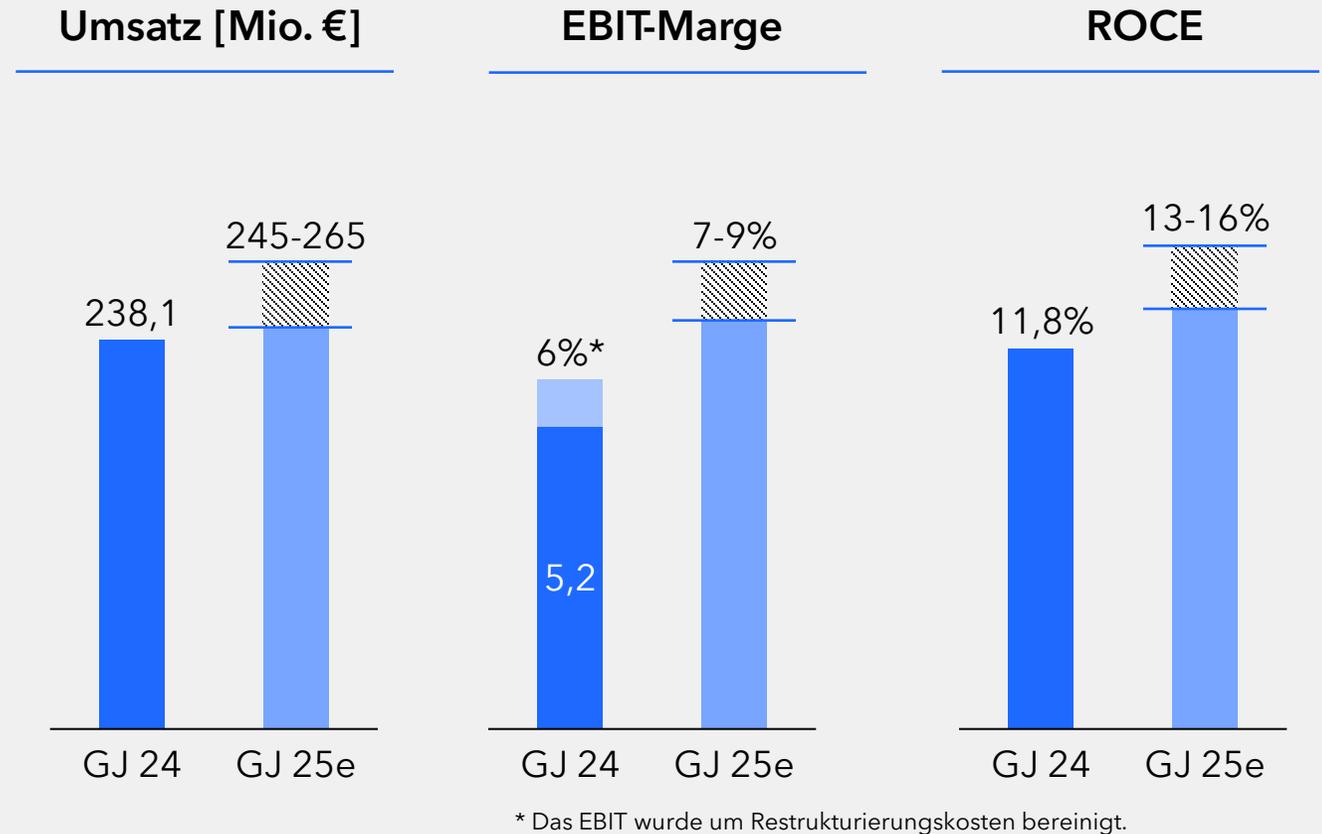


Diagramm zur Veranschaulichung

Prognose 2025

- Elektrifizierung, Digitalisierung und Dekarbonisierung beschleunigen Wachstum
- Thermomanagement nimmt an Bedeutung zu
- Ausgereifte Produkte für Wachstumsmärkte
- Marktnahe dezentrale Organisation eingeführt
- Maßnahmen definiert, um die Profitabilität auch in schwierigem Marktumfeld zu steigern

Wir sind Future Ready 2025!



Die Prognose steht unter dem Vorbehalt, dass sich die politischen und ökonomischen Rahmenbedingungen nicht verschlechtern. Hierzu gehören insbesondere konjunkturelle Trends, der Krieg in der Ukraine, der Konflikt im Nahen Osten, Regulierungen auf europäischer und internationaler Ebene sowie makropolitische Entwicklungen. Mögliche Portfolioveränderungen sind in dieser Prognose nicht berücksichtigt

Investor Relations



Frank Dernesch

Leiter Investor Relations & Treasury

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

frank.dernesch@technotrans.de



Disclaimer

- Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des technotrans-Konzerns.
- Diese spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Managements der technotrans SE wider und beruhen auf den entsprechenden Plänen, Schätzungen und Erwartungen. Wir weisen darauf hin, dass die Aussagen gewissen Risiken und Unsicherheiten unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten abweichen.