



Vorläufige Zahlen 2024 / Ausblick 2025

Analysten- und Investorenkonferenz
5. März 2025

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der q.beyond AG („q.beyond“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln.

Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die q.beyond größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. q.beyond wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.





2024: Sichtbare Erfolge
der „Strategie 2025“

Prognose: Alle Ziele erreicht oder sogar übertroffen

**192,6
UMSATZ**

Ziel 2024: 192–198

**10,5
EBITDA**

Ziel 2024: 8–10

**+3,2
FCF**

Ziel 2024: >0

Mio. €



Höhere Ertragskraft dank konsequenter Umsetzung der Strategie 2025



Strategische Hebel

Fokussiertes Geschäftsmodell



Schlagkräftiges Go-to-Market



„One q.beyond“



Sichtbare Erfolge

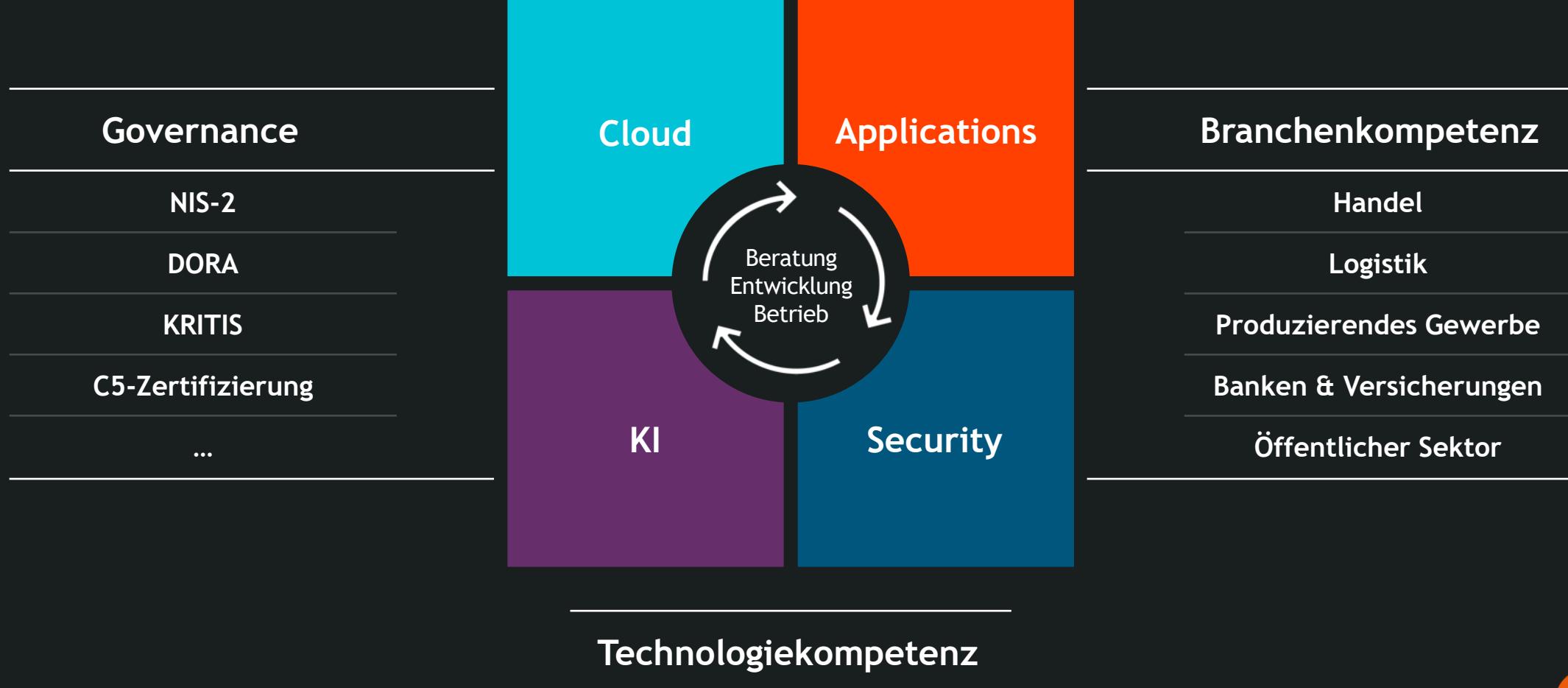
71 % des Umsatzes aus Fokusbranchen

6 % Vertriebskosten / Umsatz (2023: 8 %)

14 % Near- und Offshoring (Ende 2022: 3 %)



Fokussiertes Geschäftsmodell bewährt sich ...





... trotz herausforderndem Umfeld!

> Anhaltende Rezession

BIP schrumpft 2024 zum zweiten Mal in Folge

> Schlechte Stimmung

Ifo-Index verharrt im Krisenmodus

> Massive Investitionszurückhaltung

Ausrüstungsinvestitionen sinken 2024 um 5,5%





Die Basis: Service. Sicherheit. Vertrauen.

Verbindlichkeit

>10

Jahre sind uns unsere
Topkunden schon treu

Planungssicherheit

48

Monate beträgt die
durchschnittl. Vertragsdauer

Zufriedenheit

> 95%

unserer Kunden verlängern
ihre Verträge

Full Service

90%

unserer Kunden nutzen
mehrere Services



2024: EBITDA
steigt um
mehr als 80%!





**Engagiertes Team
setzt Strategie
um und steigert
Ertragskraft**

+3,3

Mio. €
Umsatzwachstum

+4,8

Mio. €
EBITDA-Anstieg

39,1

Mio. €
Nettoliquidität Ende 2024

10,5

Mio. €
EBITDA 2024

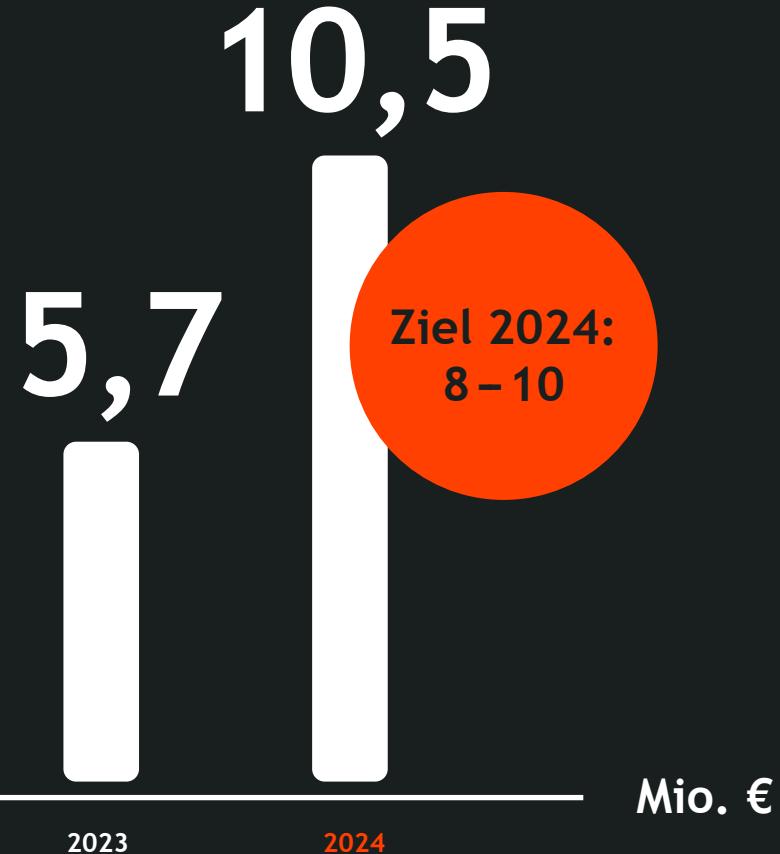
14%

Near- / Offshoring-Quote

91,1%

Mitarbeiterbindung

EBITDA übertrifft ehrgeizige Zielgröße für 2024



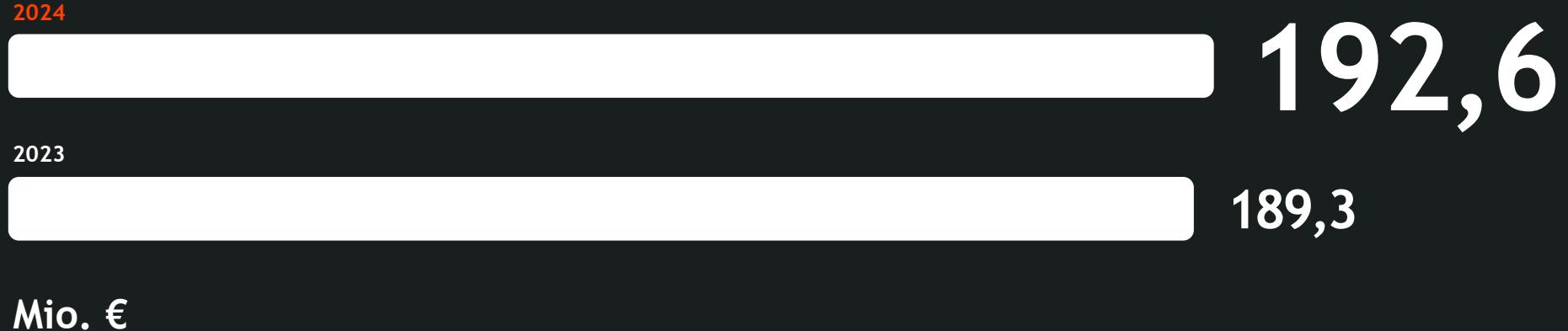
Treiber für die höhere Ertragskraft

Vereinheitlichung und Vereinfachung von Strukturen durch One q.beyond

Automatisierung von Prozessen / Nutzung von KI

Ausbau des Near- und Offshorings

Umsatz wächst trotz anhaltender Rezession



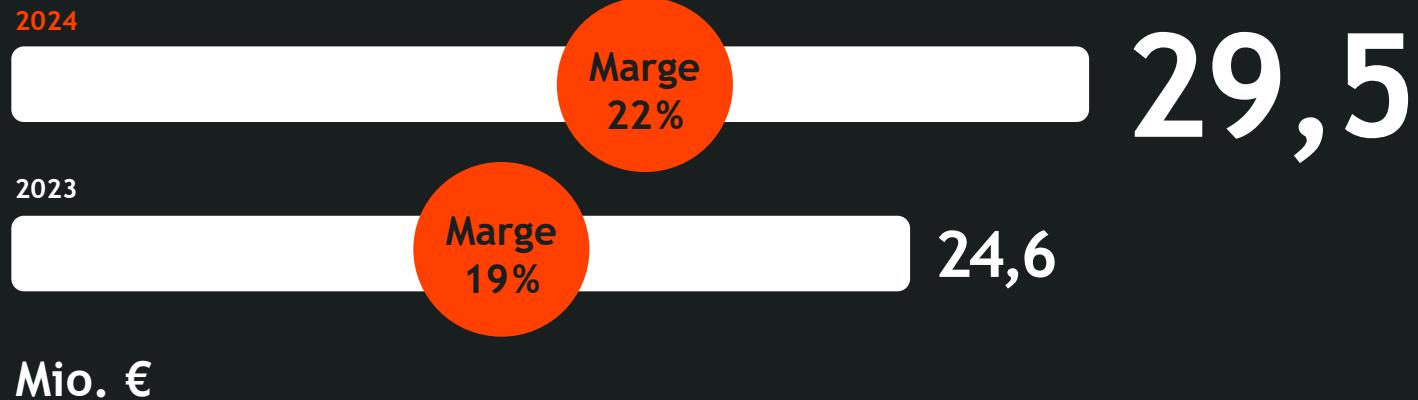
Erfolgsfaktoren

-
- Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze (73%)
 - Konzentration auf fünf Fokusbranchen (71%)
 - Fokus auf profitable Geschäftsfelder
-



Managed Services: Ergebnis und Umsatz steigen

Bruttoergebnis



Umsatz:

2024: 135,3 Mio. €

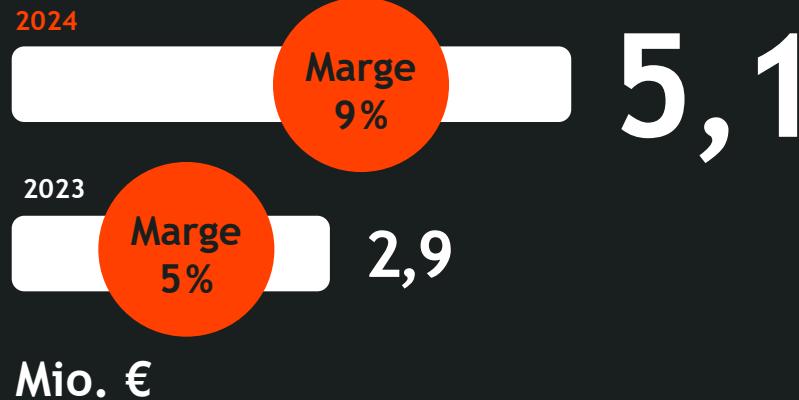
2023: 129,0 Mio. €

Effekte:

- + Hohe Resilienz dank langfristiger Verträge
- + Höhere Effizienz dank One q.beyond
- Höhere Lizenzkosten

Consulting: Deutliche Steigerung der Ertragskraft

Bruttoergebnis



Umsatz:

2024: 57,3 Mio. €

2023: 60,3 Mio. €

Effekte:

- + Höhere Effizienz dank One q.beyond
- + Reduzierung der Zahl externer Beschäftigter
- Investitionszurückhaltung im Mittelstand
- Höhere Personalkosten

Konzernergebnis nähert sich der schwarzen Null

| | 2023 | 2024 |
|-----------------------------------|--------------|--------------|
| Umsatz | 189,3 | 192,6 |
| Kosten der umgesetzten Leistungen | -161,7 | -158,1 |
| Bruttoergebnis | 27,6 | 34,5 |
| Marketing- und Vertriebskosten | -14,6 | -10,9 |
| Allgemeine Verwaltungskosten | -16,4 | -14,0 |
| Sonstiges betriebliches Ergebnis | 9,2 | 1,0 |
| EBITDA | 5,7 | 10,5 |
| Abschreibungen | -16,7 | -15,5 |
| EBIT | -10,9 | -5,0 |
| Finanzergebnis | -0,3 | 0,6 |
| Steuern | -5,2 | 0,4 |
| Konzernergebnis | -16,4 | -4,0 |

< Einsparungen fangen höhere Personal- und Lizenzkosten auf

< Höhere Effizienz in Vertrieb und Verwaltung

< EBITDA-Marge steigt auf 5%

< Positives Konzernergebnis für 2025 erwartet



Personalkostenquote sinkt – Ergebnis steigt

| | 2023 | 2024 | |
|-----------------------------------|-------|-------|--|
| Personalkostenquote | 52 % | 49 % |  |
| Mitarbeitendenzahl | 1.111 | 1.094 |  |
| Deutschland | 991 | 939 |  |
| Near- und Offshoring | 120 | 155 |  |
| Nearshoring- und Offshoring-Quote | 11 % | 14 % |  |

Wachsende Bedeutung der Near- und Offshoring-Standorte



Positiver Free Cashflow – steigende Nettoliiquidität

31.12.2024

39,1

31.12.2023

37,6

Mio. €

Free Cashflow von 3,2 Mio. € (2023: 1,7 Mio. €)

Nettoliiquidität von 0,31 € je Aktie

**Vereinbarungsgemäßer Erwerb weiterer Anteile an
q.beyond Data Solutions im Q3 2024 für 1,3 Mio. €**



Solide Bilanz: Eigenkapitalquote von 62%

31.12.2024

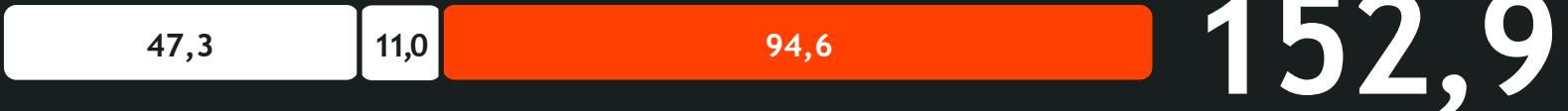


31.12.2023



Vermögenswerte

31.12.2024



31.12.2023



Eigenkapital und Schulden

Mio. €

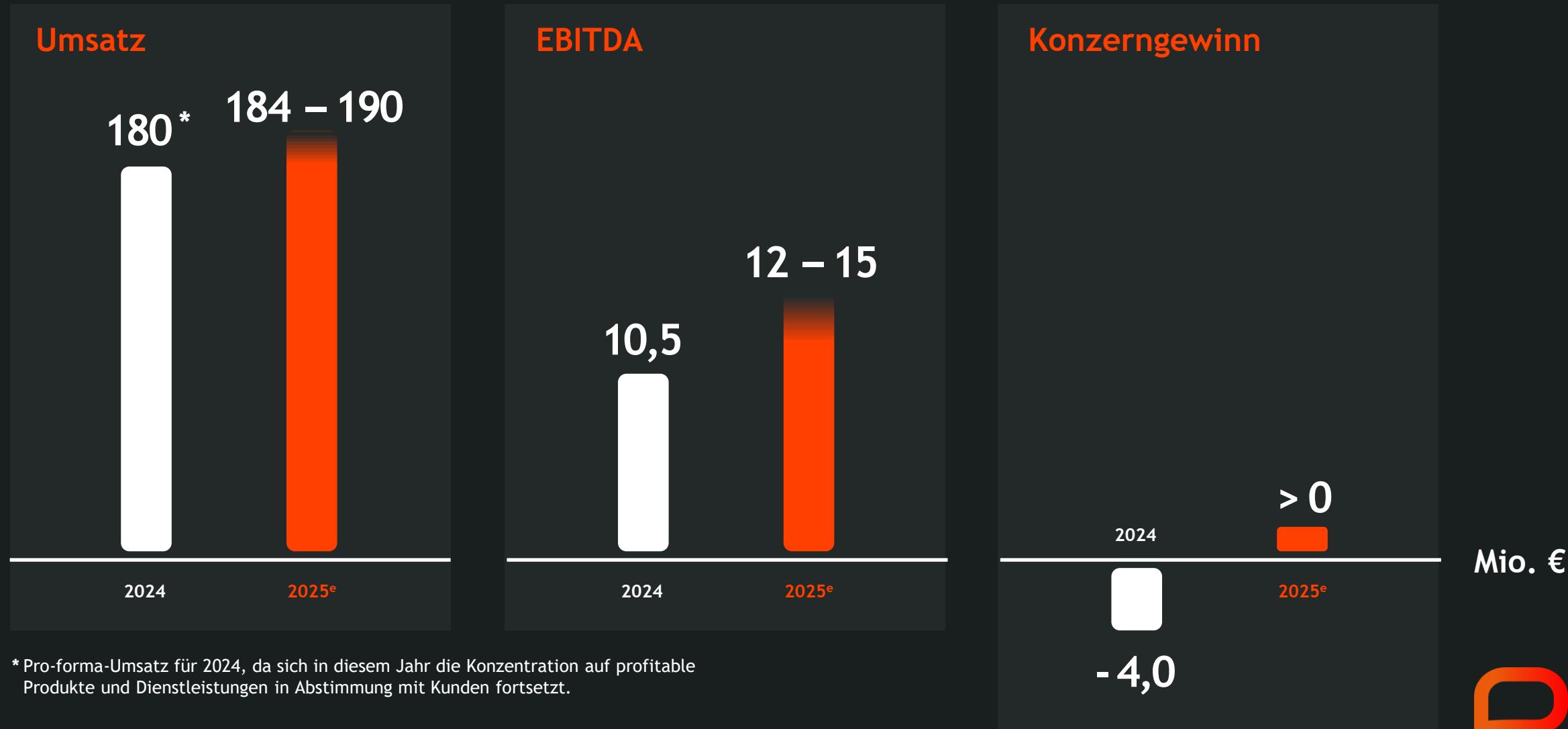


A person is captured mid-air performing a backflip. They are wearing a dark t-shirt, dark shorts, and dark athletic shoes. Their arms are extended upwards and outwards. The background is a solid red color.

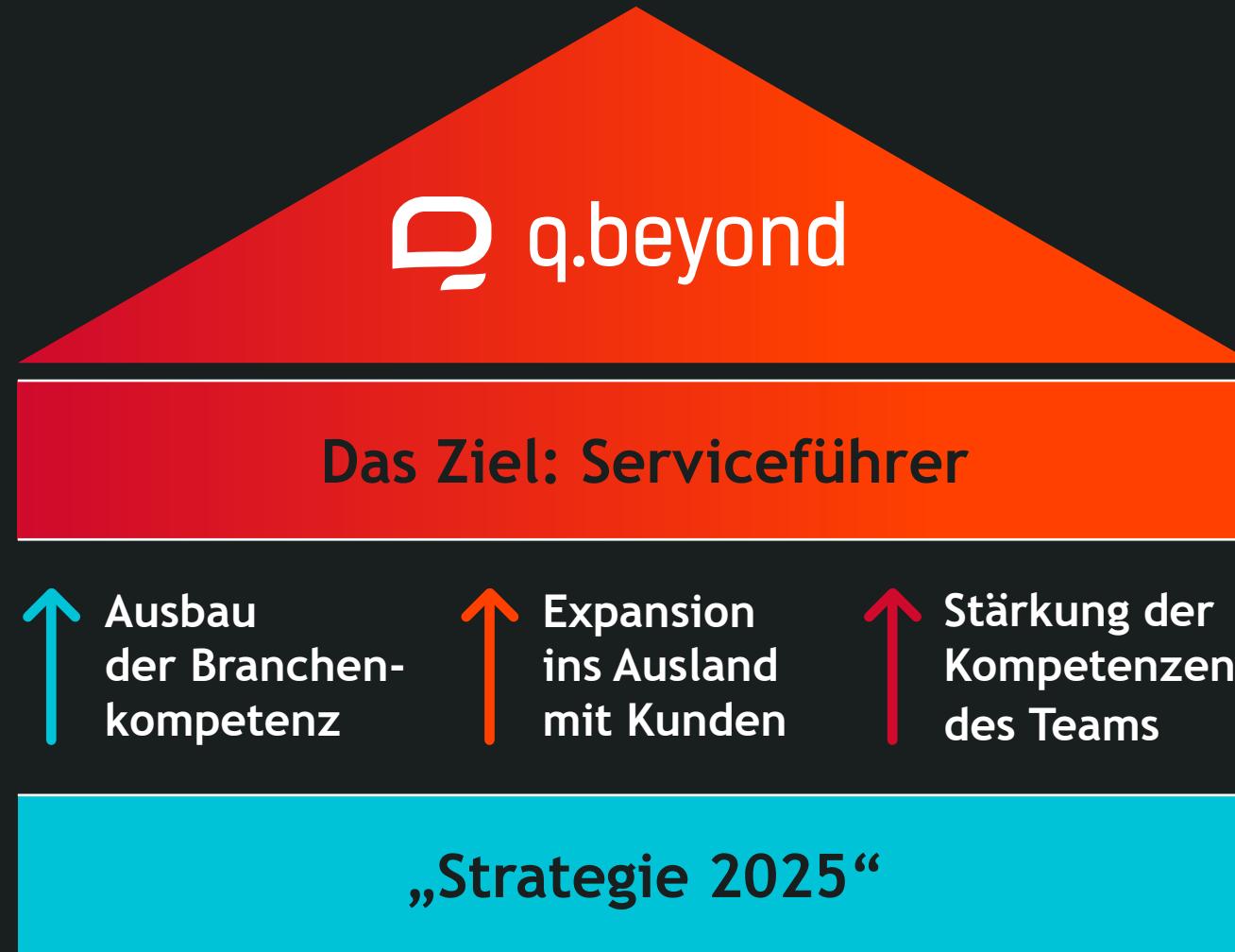
2025: EBITDA
steigt erneut
deutlich!



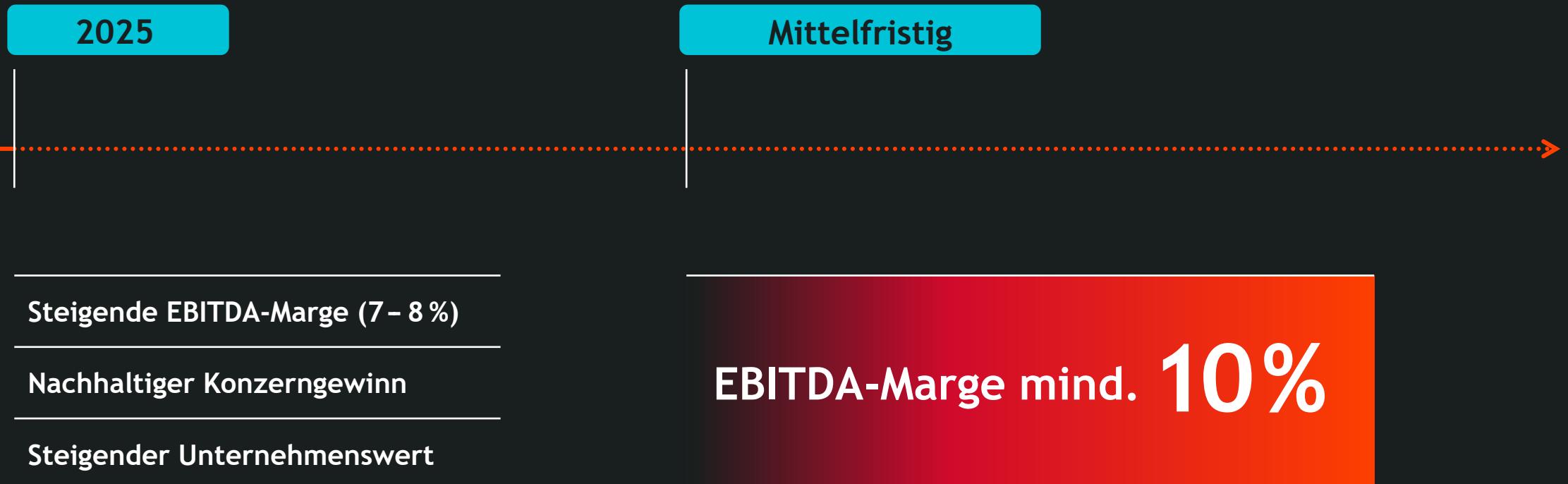
Prognose: Höheres EBITDA und Konzerngewinn



„Strategie 2025plus“: Auf dem Weg zur Serviceführerschaft



Strategisches Ziel: Zweistellige EBITDA-Marge



Strategie 2025plus erhöht Attraktivität der q.beyond-Aktie

-
- 1 Klare Strategie: **Höhere Ertragskraft und neue Wachstumschancen**
 - 2 Steigende Ertragskraft: **Mittelfristig EBITDA-Marge von mindestens 10%**
 - 3 Hohe Effizienz: **Nutzung von KI sowie Near- und Offshoring**
 - 4 Starke Finanzkraft: **Positiver Free Cashflow – frei von Schulden**
 - 5 Hohe Resilienz: **Geschäftsmodell hält Rezession stand**
-



Fragen & Antworten

Kontakt

q.beyond AG

Arne Thull

Leiter Investor-Relations / M&A

T +49 221 669-8724

M +49 163 669-8425

invest@qbeyond.de

www.qbeyond.de

www.qbeyond.de/linkedin

www.qbeyond.de/xing

www.qbeyond.de/facebook

www.qbeyond.de/instagram

www.qbeyond.de/youtube





Excellence in all we do.