



technotrans 

Webcast

3. Quartal 2025

Michael Finger | CEO

Natascha Sander | CFO

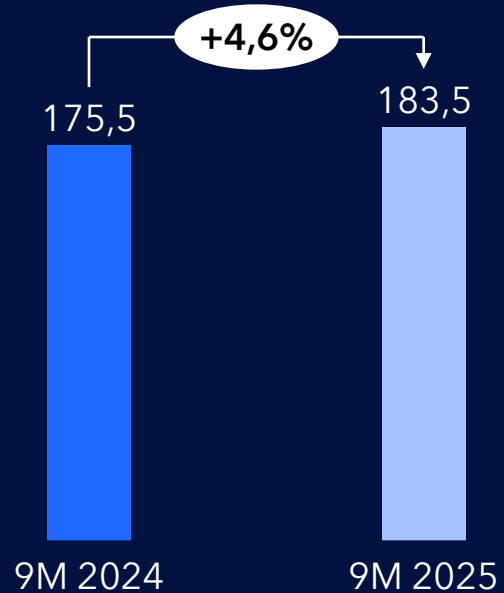
18. November 2025

Agenda

- ① Überblick & Highlights
- ② Fokusmärkte
- ③ Finanzen
- ④ Strategie & Ausblick

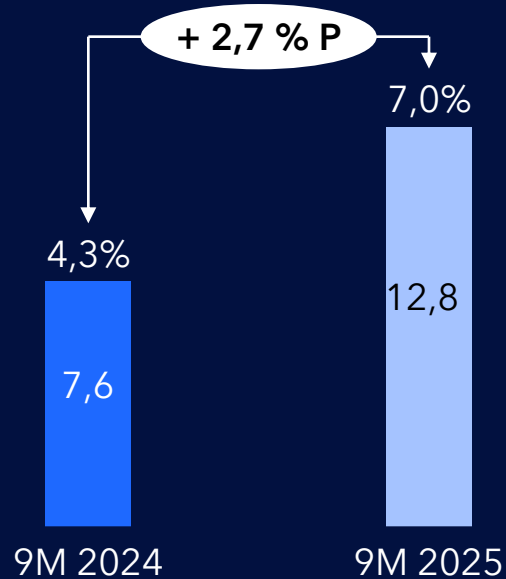
Umsatz, EBIT und ROCE deutlich gesteigert

Umsatz in Mio. €



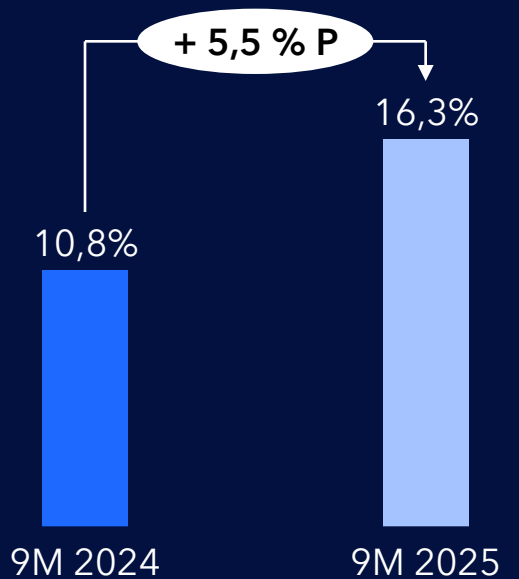
Umsatztreiber: Fokusbereiche
Energy Management,
HealthCare & Analytics und Print

EBIT in Mio. € | EBIT-Marge in %



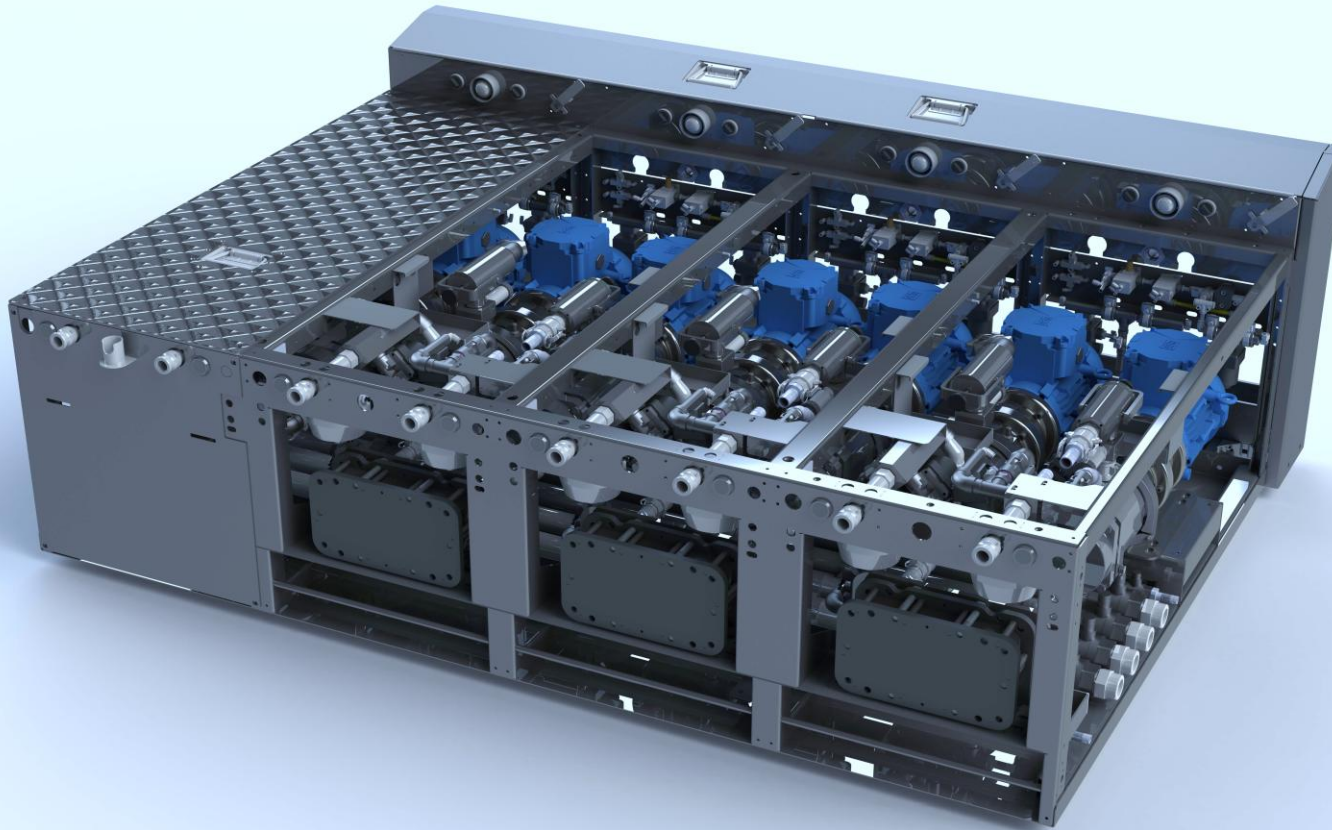
EBIT-Marge signifikant erhöht
durch optimierten Produktmix
und Effizienzsteigerungen

ROCE in %



ROCE deutlich über Vorjahr
aufgrund von Ertragszuwachs und
angemessener Kapitalallokation

Großauftrag Hochleistungs-Flexodruck



Auftragsvolumen im unteren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich



Exklusivvereinbarung für das Farbversorgungssystem **TURBOCLEAN ADVANCED E** im Flexodruck



Gemeinsam entwickelte Technologie setzt Maßstäbe bei Energieeffizienz und Ressourcenschonung

Kühltechnologie für Weltraumkommunikation



Millionenauftrag im wachsenden Hightech-Segment gesichert



Präzise Flüssigkeitskühlung für Hochfrequenz-Antennentechnologie



Einsatz im Bodenstations-Netzwerk für die Weltraumkommunikation

Anschlusauftrag Flüssigkeitskühlung Datacenter



Umsatzvolumen im
einstelligen Millionen-Euro-
Bereich



Lieferung von Coolant
Distribution Units (CDU)
zur effizienten
Flüssigkeitskühlung
leistungsstarker Server in
modernen Datacentern



Auftrag bestätigt die
technologisch führende
Position in diesem
Wachstumsmarkt

Anschlussauftrag Elektrobusse



Auftragsvolumen im unteren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich



Erneuter Auftrag eines führenden europäischen E-Bus-Herstellers



Neugeschäft untermauert strategische Wachstumsperspektive im Megatrend Elektrifizierung

The photograph shows a comprehensive view of the Technotrans exhibition stand. The main backdrop is a large black panel featuring the 'technotrans' logo in white. Above the logo, a video screen shows a man in a lab coat working at a computer, with the caption 'efficient solutions, to renewable' below it. To the right of the screen, the phrase 'power to transform' is written in small letters. In the center, a blue banner reads 'bet your time!'. The foreground consists of a long, low black reception counter with the slogan 'Innovative solutions - from cooling systems to temperature control and water treatment' printed on its side. Behind the counter, several potted plants and two computer monitors are arranged. To the left of the counter, a tall silver kiosk labeled 'Fuzzy-controller' stands next to a stack of brochures. The background reveals various pieces of industrial machinery, including a large blue unit labeled 'bet' and another labeled 'HAPP'. The entire setup is located in a spacious hall with other exhibits visible in the distance.



9 Monate 2025: Entwicklung der Fokusbereiche



Energy Management

+11 %*

Umsatz

28,7 Mio. €

Umsatzanteil

16 %

Driver

BTMS Rail
BTMS E-Bus
Datacenter

HealthCare & Analytics

+40 %*

15,1 Mio. €

8 %

Analytics
Scanner
Reinraum

Print

+8 %*

63,2 Mio. €

34 %

Verpackungsdruck
Etikettendruck
Digitaldruck

Plastics

- 2 %*

37,4 Mio. €

20 %

Temperiergeräte
Kälteanlagen
Natürliche Kältemittel

Laser

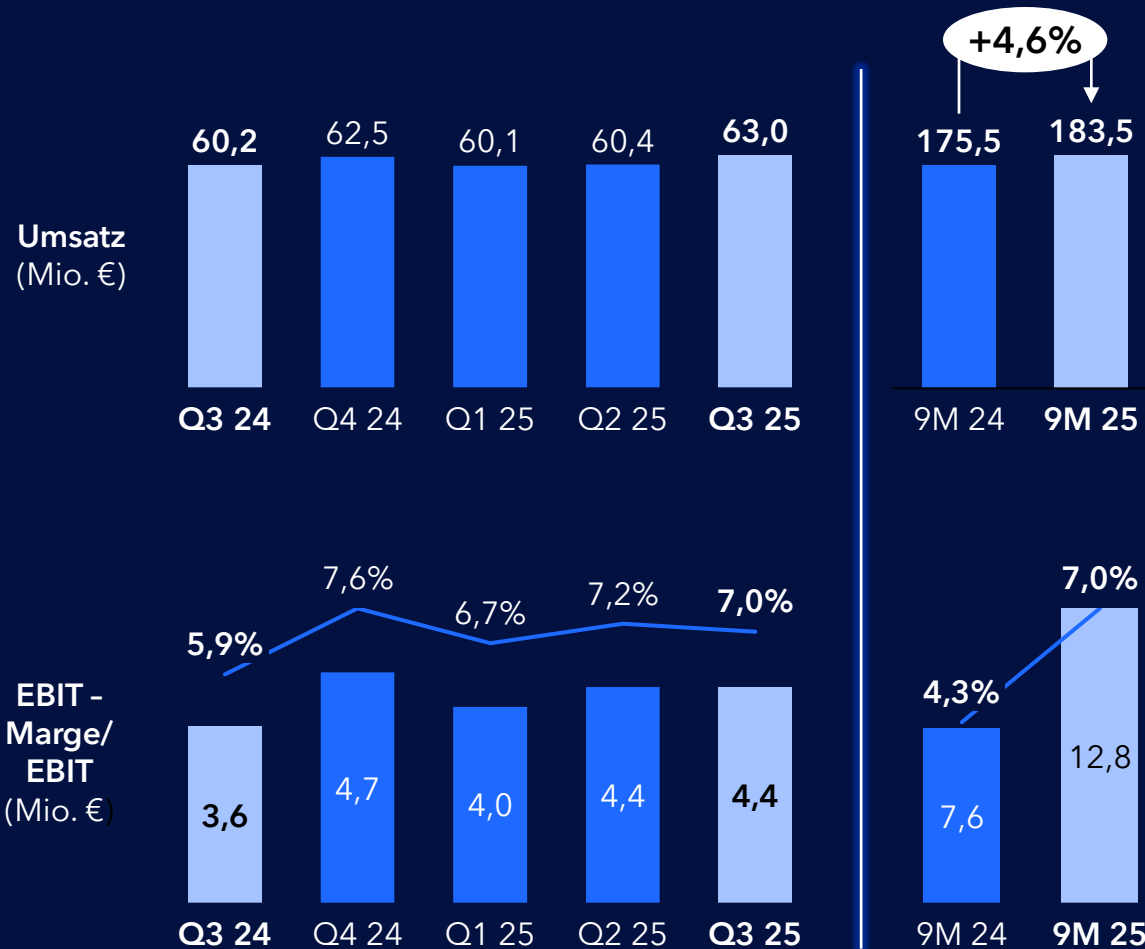
- 9 %*

29,0 Mio. €

16 %

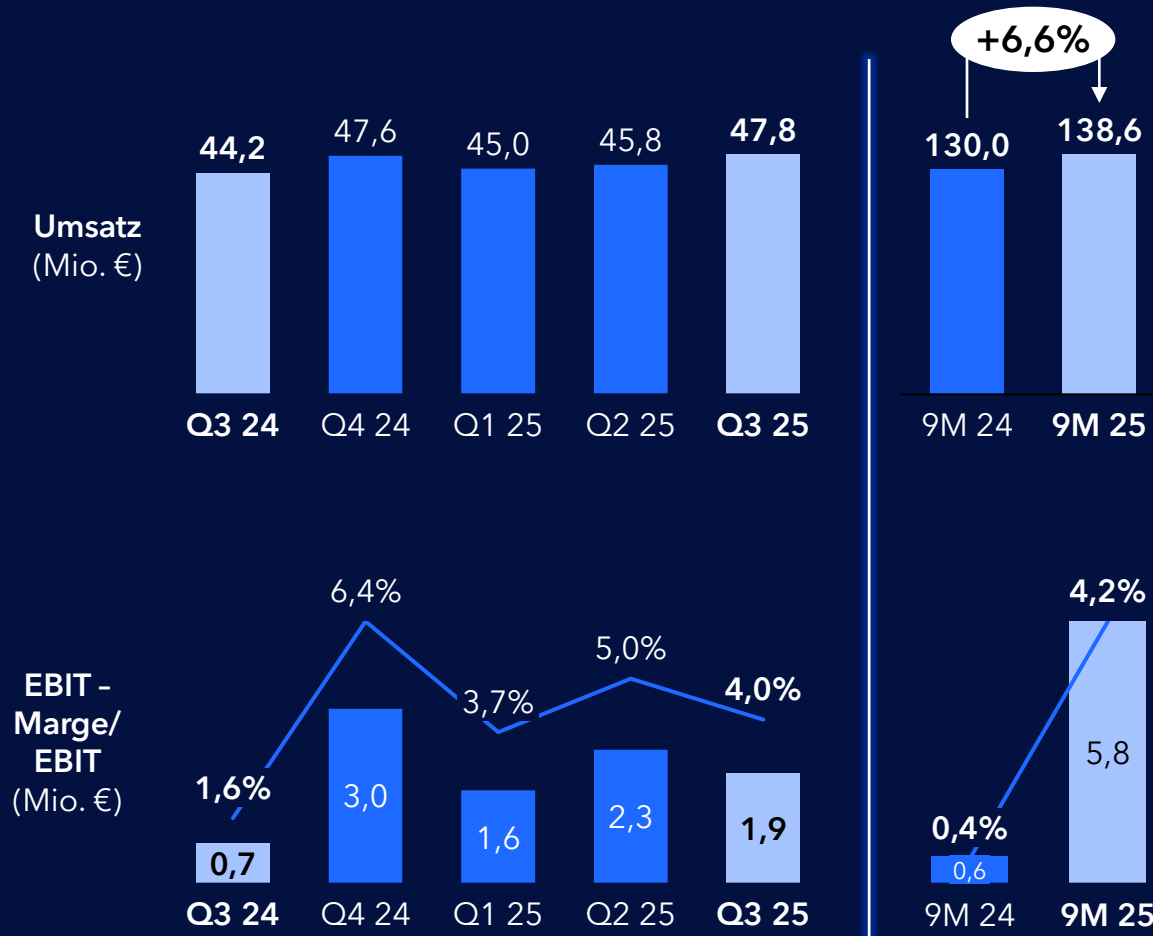
Batterieproduktion
Halbleiter
EUV

Umsatzzuwachs mit überproportionalem EBIT-Wachstum



- Umsatzzuwachs um 4,6% auf 183,5 Mio. € im Neunmonatszeitraum
- Fokusbereiche Energy Management, Healthcare & Analytics und Print sind die wesentlichen Wachstumstreiber
- Auftragsbestand bei 86 Mio. € und Book-to-Bill-Ratio bei 1,1 signalisieren anhaltenden Wachstumstrend
- EBIT-Marge steigt signifikant um 68 % auf 7,0 %
- Profitabilitätsverbesserung durch Umsatzwachstum, optimierter Produktmix im Segment Technology und Effizienzsteigerungen
- Entfall der Belastung durch temporäre Aufwendungen für die Neuorganisation (9M 24: 1,3 Mio. €)

Technology: EBIT gegenüber Vorjahr deutlich gesteigert



- Deutliche Umsatzsteigerung um 6,6 % auf 138,6 Mio. € im Segment Technology
- Umsatzwachstum in den Fokusbereichen Energy Management, Healthcare & Analytics und Print
- Signifikanter Anstieg der Segment-EBIT-Marge auf 4,2 %
- Ergebnisverbesserung durch Optimierung des Produktportfolios, Nutzung von Skaleneffekten und Effizienzsteigerungen
- Entfall der Belastung durch temporäre Aufwendungen für die Neuorganisation (9M 24: 0,7 Mio. €)

Services: EBIT-Marge im Neunmonatszeitraum bei 15,5 %

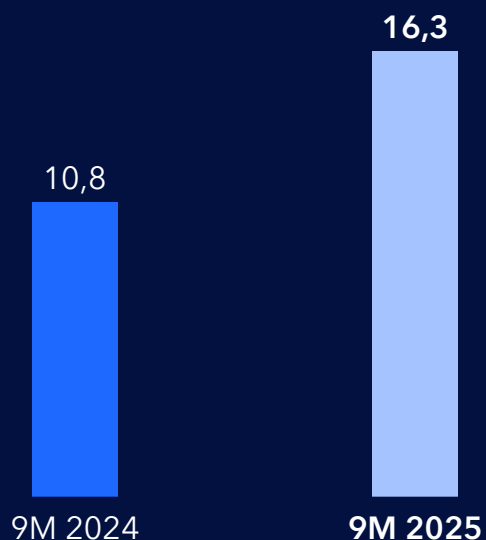


- Der Umsatz im Segment Services lag leicht unter dem Vorjahresniveau
- Überwiegend anziehende Service-Umsätze in den Fokusmärkten konnten den Rückgang in Plastics nicht vollständig kompensieren

- Segment-EBIT erreicht 7,0 Mio. € im Neunmonatszeitraum
- Marge bleibt robust bei 15,5 %
- Entfall der Belastung durch temporäre Aufwendungen für die Neuorganisation (9M 24: 0,6 Mio. €)

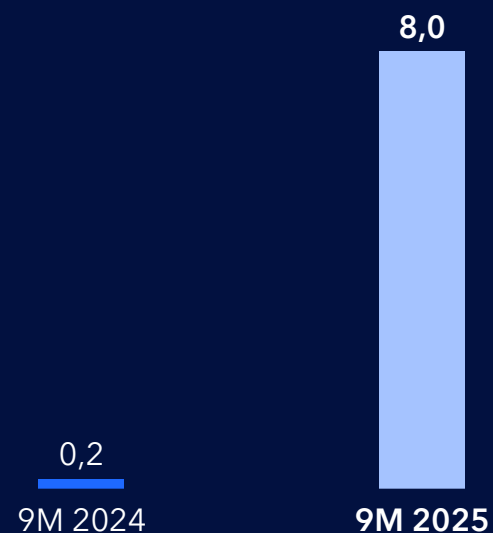
ROCE über Prognose - FCF stark gesteigert und positiv

ROCE in %



ROCE im Neunmonatszeitraum
über der Prognosebandbreite

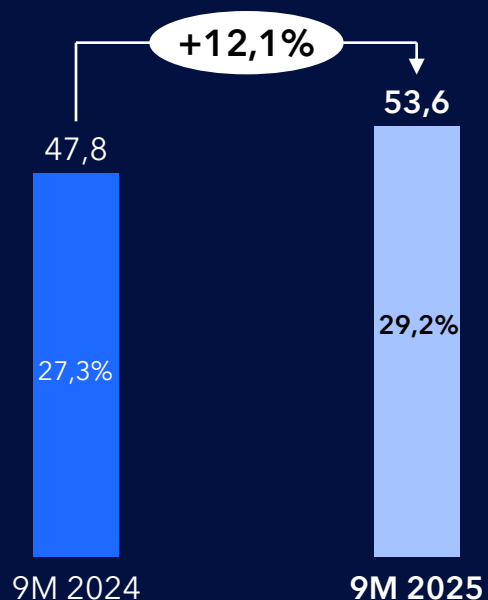
Free Cashflow in Mio. €



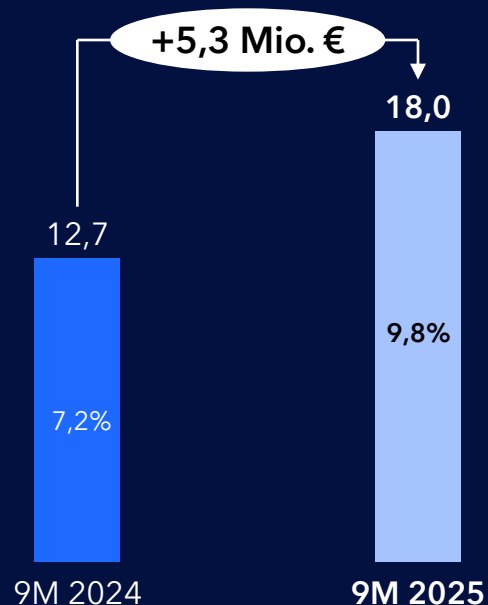
Free Cashflow verbessert sich
signifikant durch den starken
operativen Cashflow

Profitabilität steigt deutlich gegenüber dem Vorjahr

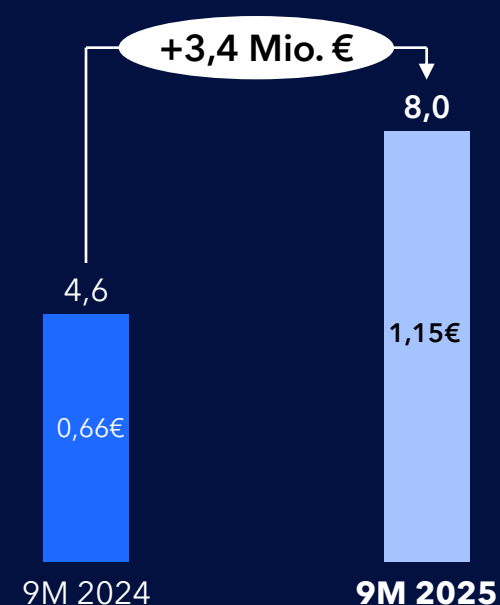
Bruttoergebnis in Mio. €
Bruttomarge in %



EBITDA in Mio. €
EBITDA in %



Periodenergebnis in Mio. €
Ergebnis pro Aktie in €



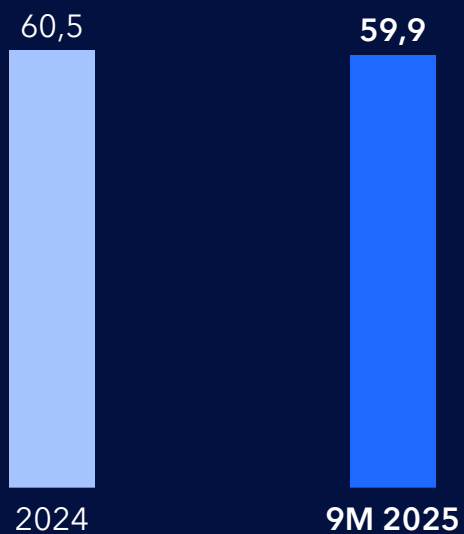
Bruttomarge deutlich verbessert durch optimierten Produktmix und Effizienzsteigerungen

EBITDA steigt substantiell durch stark anziehende Ertragslage

Ergebnis pro Aktie signifikant über Vorjahr aufgrund der starken Ertragslage

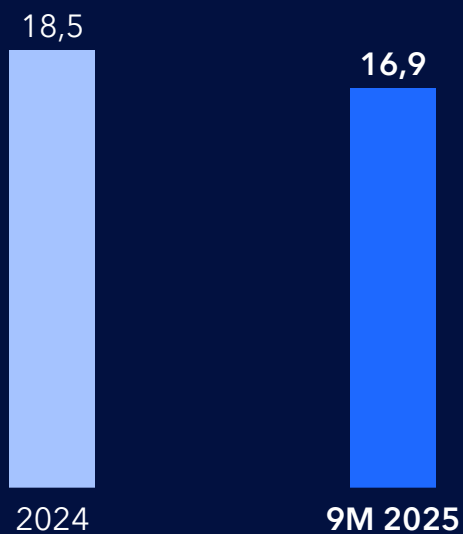
Nettovermögen: Leverage deutlich vermindert

Eigenkapitalquote in %



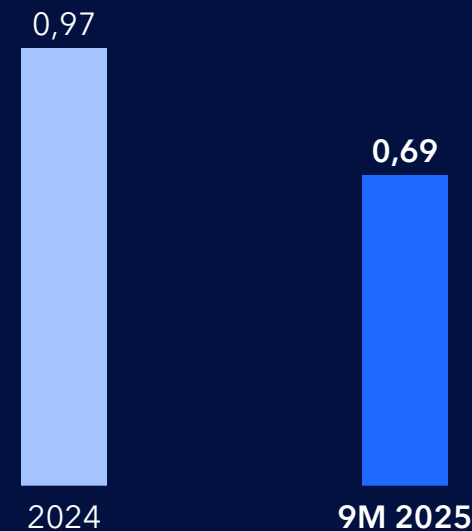
Eigenkapitalquote fortgesetzt stark bei 59,9 %

Net debt in Mio. €



Nettoverschuldung sinkt durch starke Cash Generierung bei hohen planmäßigen Tilgungen

Net debt / EBITDA Ratio



Leverage verbessert sich durch gesunkene Nettoverschuldung bei starkem EBITDA

Wir haben uns zu einem Spezialisten für Thermomanagement in Wachstumsmärkten entwickelt



Druckindustrie



Diversifizierung | Buy & Build



Stabilität | Fokus | Wachstum

- ✓ Weltmarktführer
- ✓ Börsengang



Diversifizierung durch Akquisitionen

- ✓ Termotek [Medical]
- ✓ Klh [Laser]
- ✓ Gwk [Plastics]
- ✓ Reisner [Großkälte]



- ✓ Strategie Future Ready 2025
- ✓ Ein Konzern - Eine Marke
- ✓ Restrukturierung erfolgreich
- ✓ Organisation nach Märkten
- ✓ Organisches Wachstum

1970 - 2010

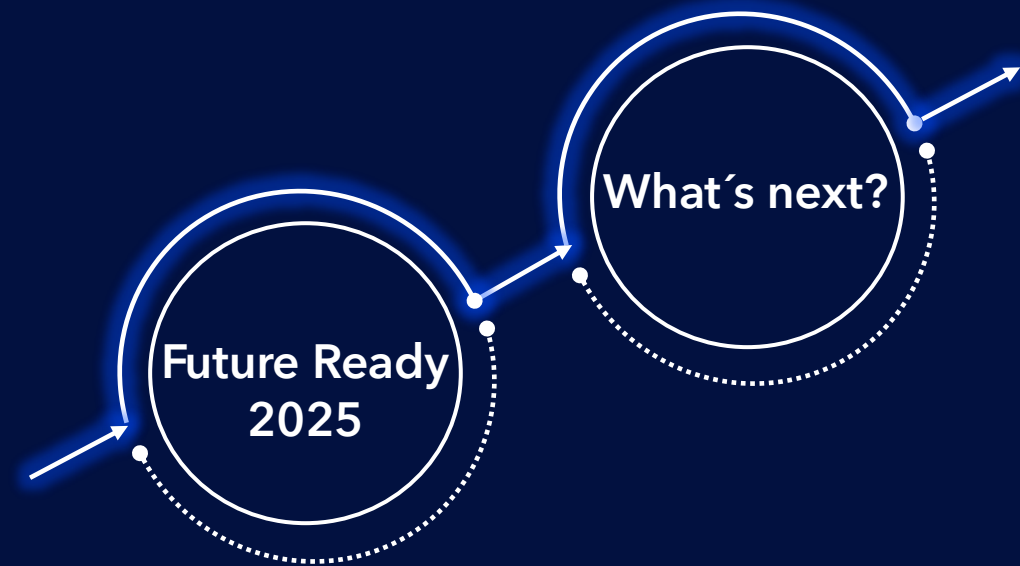
2011 - 2019

2020 - 2025

 technotrans

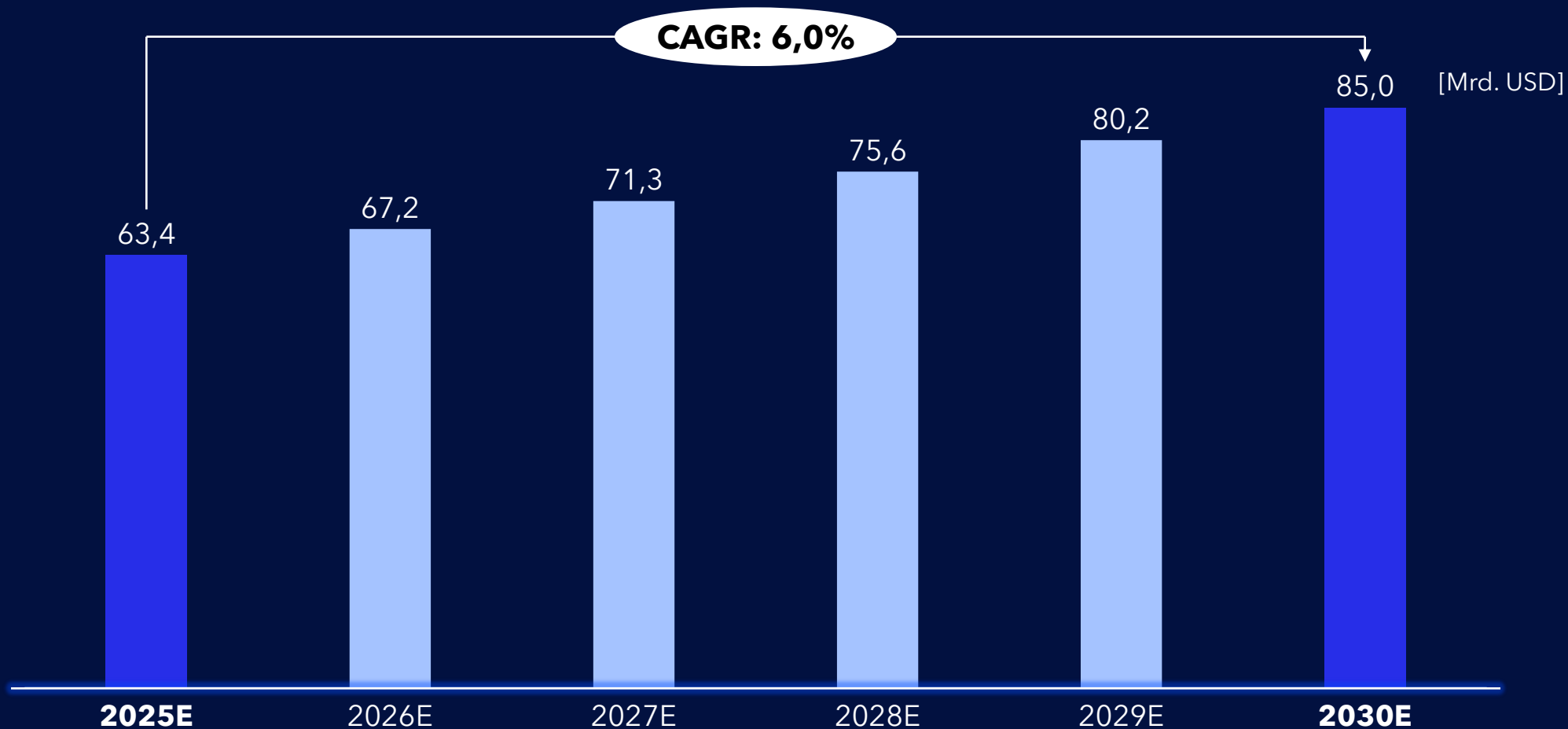
 technotrans

Wir sind bereit für die nächste Phase...



... WE ARE
READY FOR GROWTH!

Markt für Thermomanagementsysteme wächst



Megatrends beschleunigen Wachstum



Ohne Thermomanagement geht es nicht!

Ready for Growth 2030 | Finanzielle Ziele

UMSATZ

>350 Mio. €

EBIT
MARGE

9-12%

Schwerpunkte der Strategie



Starkes Wachstum durch Megatrends

Megatrends unterstützen starkes Wachstum

- Künstliche Intelligenz: Flüssigkeitskühlung für Datacenter
- Elektrifizierung: Batteriekühlung Ladeinfrastruktur
- Dekarbonisierung: Recycling | Leichtbau
- Digitalisierung: Verpackungsdruck

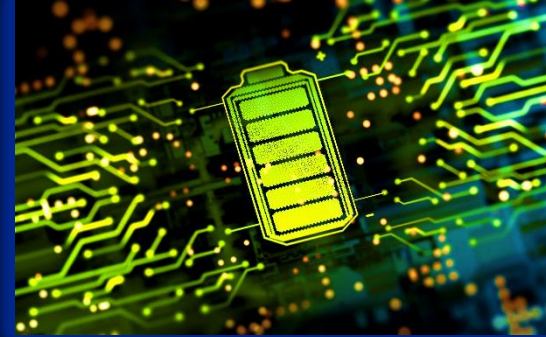


Einzigartige Bandbreite im Thermomanagement

Innovationen für die Zukunft

Einzigartige Bandbreite im Thermomanagement (Temperatur, Kühlleistung, Präzision) eröffnet stetig neue Geschäftsfelder, z.B.

- Mining
- Wasserstoff
- Weltraumkommunikation



Divisionen stärken Resilienz

4 profitable und wachsende Divisionen stärken Resilienz

- Volle operative Verantwortung
- Dynamiken in den Märkten werden antizipiert und gezielt bearbeitet



Fokus auf Profitabilität und Kerngeschäft

Finanzielle Stärke und Stabilität bilden die Basis für nachhaltiges profitables Wachstum

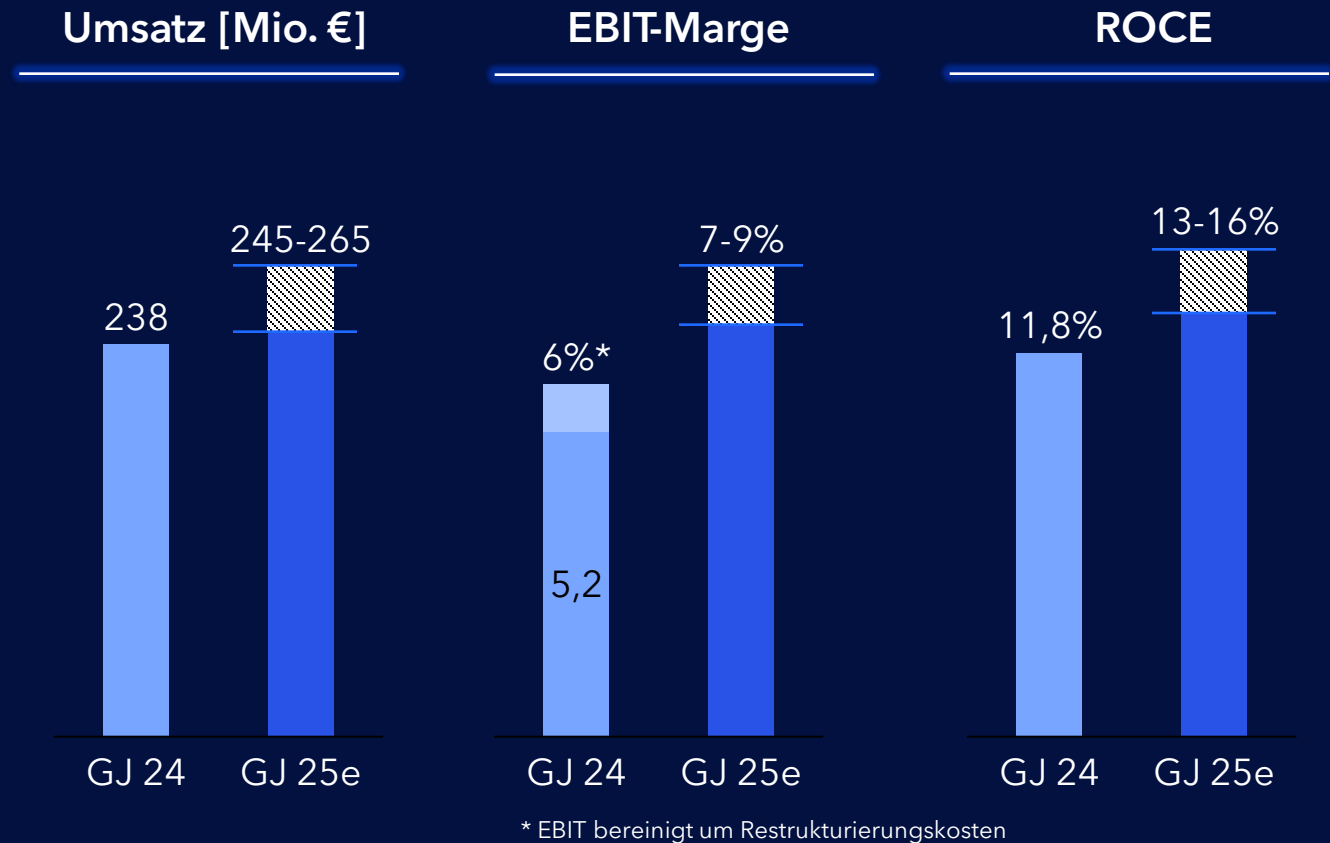
- Portfolio-Optimierung
- Reduzierung Komplexität
- Skalierung von Wachstumsprojekten
- Operative Exzellenz

Capital Markets Day am 8. Oktober 2025 in Sassenberg



Prognose 2025

- technotrans erzielt eine starke Geschäftsentwicklung in den ersten 9 Monaten des Geschäftsjahres 2025
- Zentrale Wachstumstreiber bleiben die Fokusmärkte Energy Management, Healthcare & Analytics und Print
- Die Effizienzmaßnahmen zeigen weiterhin Wirkung und stabilisieren die Ertragslage in volatilen Rahmenbedingungen
- Der Vorstand bestätigt die Prognose 2025



Die Prognose steht unter dem Vorbehalt, dass sich die politischen und ökonomischen Rahmenbedingungen nicht verschlechtern. Hierzu gehören insbesondere konjunkturelle Trends, der Krieg in der Ukraine, der Konflikt im Nahen Osten, Regulierungen auf europäischer und internationaler Ebene sowie makropolitische Entwicklungen. Mögliche Portfolioveränderungen sind in dieser Prognose nicht berücksichtigt.

Investor Relations



Frank Dernes

Leiter Investor Relations & Treasury

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

frank.dernes@technotrans.de

Disclaimer

- Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des technotrans-Konzerns.
- Diese spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Managements der technotrans SE wider und beruhen auf den entsprechenden Plänen, Schätzungen und Erwartungen. Wir weisen darauf hin, dass die Aussagen gewissen Risiken und Unsicherheiten unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten abweichen.