



2G. Unternehmenspräsentation.

Eigenkapitalforum 2020
Frankfurt, 16.11.2020 – 18.11.2020



Sprecher:
Friedrich Pehle, CFO

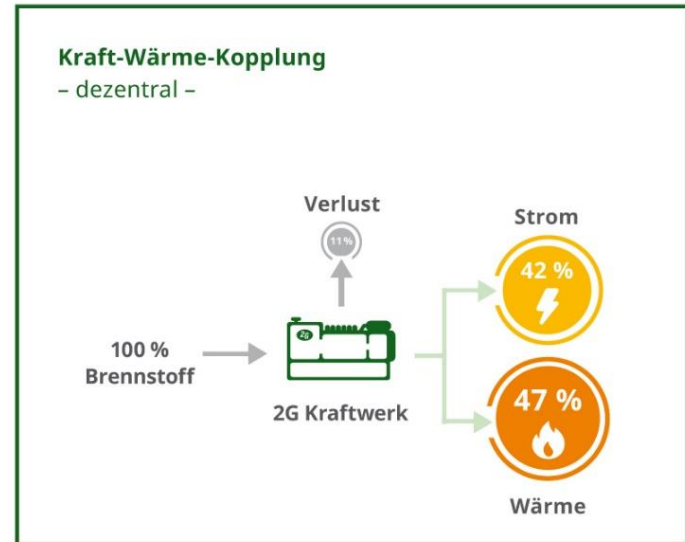
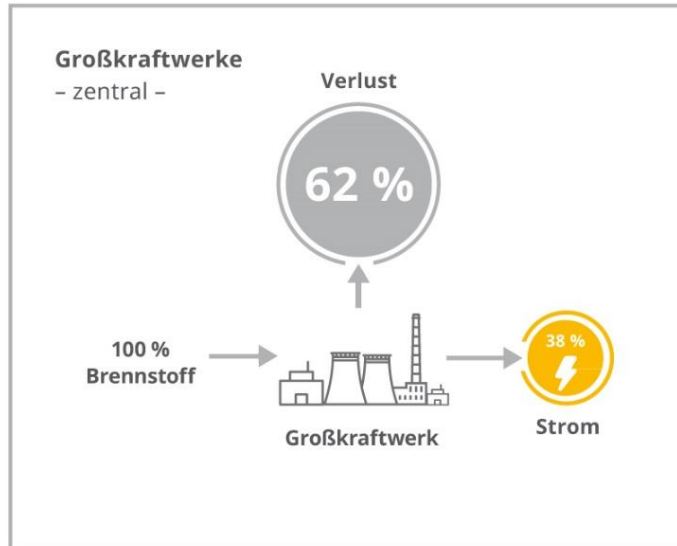
2G. Kraft-Wärme-Kopplung.



2G – weltweit erfolgreich mit Kraft-Wärme-Kopplung.

- **Gründung:** 1995 – Hauptsitz in Heek / Münsterland
- **Notierung:** Scale-Segment, Market Cap > 300 Mio. Euro, Freeflow von ca. 47%
- **Produkt:** Blockheizkraftwerke (BHKW)
 - Erdgas, Biogas, Schwachgase (z. B. **H₂**)
 - 20 bis 4.500 kW_{el}.
- **Umsatz:** 236,4 Mio. Euro in 2019; ca. 35% Export; ca. 38% Service (steigend!)
- **Wachstum:** Ø 10% jährlich seit 2013
- **Mitarbeiter:** ca. 650-700 weltweit
- **Internationale Präsenz:**
 - 7 ausländische Töchter (USA, CA, UK, F, I, E, Pol)
 - Über 6.500 Anlagen in mehr als 50 Ländern installiert
- **Bedeutung für den (überwiegend) europäischen Strommarkt:**
 - ca. 1,8 GW akt. Kraftwerkskapazität (zum Vgl.: AKW in D: 1,4 GW)
- **Wettbewerbsposition:**
 - Technologieführer **H₂** weltweit; allg. Marktführer in Deutschland

Das Prinzip der Kraft-Wärme-Kopplung.



- Primärenergie-Einsparung bis zu 40 % durch gleichzeitige Wärmenutzung
- bis zu 60 % CO₂ (bzw. NO_x)-Einsparung bei Einsatz von Erdgas
- weitgehende CO₂ (bzw. NO_x)-Neutralität bei Einsatz regenerativer Brennstoffe



Rahmenbedingungen für Kraft-Wärme-Kopplung.

rentabel

BHKW sind immer rentabel, vorausgesetzt:

- Weitgehende Nutzung der thermischen Energie
- Strompreis mind. 3x so hoch wie Brennstoff-Kosten
(in allen G7-Staaten gegeben)



Rahmenbedingungen für Kraft-Wärme-Kopplung.

rentabel

BHKW sind immer rentabel, vorausgesetzt:

- Weitgehende Nutzung der thermischen Energie
- Strompreis mind. 3x so hoch wie Brennstoff-Kosten
(in allen G7-Staaten gegeben)

dezentral

BHKW stehen immer (nahe) am Ort des Verbrauchs:

- Völlig unabhängig vom verzögerten Ausbau der Stromautobahnen
- Werden ohne jeglichen gesellschaftlichen Widerstand errichtet



Rahmenbedingungen für Kraft-Wärme-Kopplung.

rentabel

BHKW sind immer rentabel, vorausgesetzt:

- Weitgehende Nutzung der thermischen Energie
- Strompreis mind. 3x so hoch wie Brennstoff-Kosten (in allen G7-Staaten gegeben)

dezentral

BHKW stehen immer (nahe) am Ort des Verbrauchs:

- Völlig unabhängig vom verzögerten Ausbau der Stromautobahnen
- Werden ohne jeglichen gesellschaftlichen Widerstand errichtet

grundlast- fähig

BHKW sind die Rückgrat-Technologie zur Energiewende:

- Atom- und Kohle-Ausstieg in ca. 500 Werktagen (ca. -20GW)
- Stark fluktuierende Energiequellen benötigen zwingend Ergänzungen

Rahmenbedingungen für Kraft-Wärme-Kopplung.

rentabel

BHKW sind immer rentabel, vorausgesetzt:

- Weitgehende Nutzung der thermischen Energie
- Strompreis mind. 3x so hoch wie Brennstoff-Kosten (in allen G7-Staaten gegeben)

dezentral

BHKW stehen immer (nahe) am Ort des Verbrauchs:

- Völlig unabhängig vom verzögerten Ausbau der Stromautobahnen
- Werden ohne jeglichen gesellschaftlichen Widerstand errichtet

grundlast-fähig

BHKW sind die Rückgrat-Technologie zur Energiewende:

- Atom- und Kohle-Ausstieg in ca. 500 Werktagen (ca. -20GW)
- Stark fluktuierende Energiequellen benötigen zwingend Ergänzungen

H₂

BHKW (nur von 2G) sind schon heute H₂-ready:

- Serienreife H₂-BHKW sind seit 2019 erfolgreich im Einsatz
- Gelieferte Erdgas-BHKW können zu vernünftigen Preisen auf H₂ umgerüstet werden.



Alleinstellungsmerkmale.

Breites Produktportfolio:
20 – 4.500 kW



Technologie-Führerschaft
durch eigene F&E



Großes internationales
Servicenetzw



Umfassendes
Anwendungs- Know-How





Alleinstellungsmerkmale.

Breites Produktportfolio:
20 – 4.500 kW



Technologie-Führerschaft
durch eigene F&E



Großes internationales
Servicenetzw



Umfassendes
Anwendungs- Know-How





Alleinstellungsmerkmale.

Breites Produktportfolio:
20 – 4.500 kW



Technologie-Führerschaft
durch eigene F&E



Großes internationales
Servicenetzwerk



Umfassendes
Anwendungs- Know-How





Alleinstellungsmerkmale.

Breites Produktportfolio:
20 – 4.500 kW



Technologie-Führerschaft
durch eigene F&E



Großes internationales
Servicenetzwerk



Umfassendes
Anwendungs- Know-How





Alleinstellungsmerkmale.

Breites Produktportfolio:
20 – 4.500 kW



Technologie-Führerschaft
durch eigene F&E



Großes internationales
Servicenetzwerk



















Umfassendes
Anwendungs- Know-How














Wettbewerbssituation.

Name	Land	Umsatz	Mitarbeiter	Ø Anlagengröße
Jennbacher 		ca. 1.200 M€	ca. 1.700 MA	> 1.000 kW
MWM 		ca. 500 M€	ca. 1.300 MA	
Clarke Energy 		ca. 400 M€	ca. 1.200 MA	
2G Energy AG 		236 M€	ca. 650 MA	250 - 500 kW
AB Energy 		ca. 200 M€	ca. 1.000 MA	
TEDOM SCHNELL 		ca. 200 M€	ca. 900 MA	
Storm 		ca. 65 M€	ca. 350 MA	< 100 kW
Sokratherm 		ca. 25 M€	ca. 100 MA	










Umsatzentwicklung.

		2019	2018	2017	2016	2015
BHKW	Inland	90,3	79,4	72,3	77,9	59,7
	Ausland	56,8	52,3	52,6	52,8	32,6
Service	Inland	63,3	57,6	50,4	43,6	43,9
	Ausland	26,1	20,4	14,1	13,5	8,2
Gesamt		236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
EBIT		15,5	11,5	7,3	5,6	4,8
EBIT in %		6,5 %	5,5 %	3,9 %	3,2%	3,1%


Anwendungsportfolio. Resistenz gegen Corona-Schock.

<p>26%</p> <p>Industrie und Gewerbe</p>	<p>17%</p>  <p>Produzierendes Gewerbe</p>	<p>7%</p>  <p>Chemie- und Pharmaindustrie</p>	<p>2%</p>  <p>Lebensmittel- Industrie</p>
<p>10%</p> <p>Dienstleistung</p>	<p>3%</p>  <p>Krankenhäuser</p>	<p>3%</p>  <p>Sport- und Freizeit- industrie / Hotel</p>	<p>4%</p>  <p>Schulen/öffentliche Einrichtungen</p>
<p>65%</p> <p>Energie</p>	<p>5%</p>  <p>Stadtwerke</p>	<p>5%</p>  <p>Deponien / Kläranlagen</p>	<p>55%</p>  <p>Biogasanlagen Deutschland: 39% Ausland: 16%</p>

Anwendungsportfolio. Resistenz gegen Corona-Schock.

<p>26%</p> <p>Industrie und Gewerbe</p>	<p>17%</p>  <p>Produzierendes Gewerbe</p>	<p>7%</p>  <p>Chemie- und Pharmaindustrie</p>	<p>2%</p>  <p>Lebensmittel- Industrie</p>
<p>10%</p> <p>Dienstleistung</p>	<p>3%</p>  <p>Krankenhäuser</p>	<p>3%</p>  <p>Sport- und Freizeit- industrie / Hotel</p>	<p>4%</p>  <p>Schulen/öffentliche Einrichtungen</p>
<p>65%</p> <p>Energie</p>	<p>5%</p>  <p>Stadtwerke</p>	<p>5%</p>  <p>Deponien / Kläranlagen</p>	<p>55%</p>  <p>Biogasanlagen ✓ Deutschland: 39% Ausland: 16%</p>

Anwendungsportfolio. Resistenz gegen Corona-Schock.

<p>25%</p> <p>Industrie und Gewerbe</p>	<p>17%</p>  <p>Produzierendes Gewerbe</p>	<p>7%</p>  <p>Chemie- und Pharmaindustrie</p>	<p>2%</p>  <p>Lebensmittel- Industrie</p>
<p>10%</p> <p>Dienstleistung</p>	<p>3%</p>  <p>Krankenhäuser</p>	<p>3%</p>  <p>Sport- und Freizeit- industrie / Hotel</p>	<p>4%</p>  <p>Schulen/öffentliche Einrichtungen</p>
<p>65%</p> <p>Energie</p>	<p>5%</p>  <p>Stadtwerke</p>	<p>5%</p>  <p>Deponien / Kläranlagen</p>	<p>55%</p>  <p>Biogasanlagen Deutschland: 39% Ausland: 16%</p>










Anwendungsportfolio. Resistenz gegen Corona-Schock.

<p>25%</p> <p>Industrie und Gewerbe</p>	<p>17%</p>  <p>Produzierendes Gewerbe</p>	<p>7%</p>  <p>Chemie- und Pharmaindustrie</p>	<p>2%</p>  <p>Lebensmittel- Industrie</p> 
<p>10%</p> <p>Dienstleistung</p>	<p>3%</p>   <p>Krankenhäuser</p>	<p>3%</p>  <p>Sport- und Freizeit- industrie / Hotel</p>	<p>4%</p>   <p>Schulen/öffentliche Einrichtungen</p>
<p>65%</p> <p>Energie</p>	<p>5%</p>   <p>Stadtwerke</p>	<p>5%</p>   <p>Deponien / Kläranlagen</p>	<p>55%</p>   <p>Biogasanlagen Deutschland: 39% Ausland: 16%</p>

Anwendungsportfolio. Resistenz gegen Corona-Schock.

<p>25%</p> <p>Industrie und Gewerbe</p>	<p>17%</p>  <p>Produzierendes Gewerbe</p>	<p>7%</p>  <p>Chemie- und Pharmaindustrie</p>	<p>2%</p>  <p>Lebensmittel- Industrie</p>
<p>10%</p> <p>Dienstleistung</p>	<p>3%</p>  <p>Krankenhäuser</p>	<p>3%</p>  <p>Sport- und Freizeit- industrie / Hotel</p>	<p>4%</p>  <p>Schulen/öffentliche Einrichtungen</p>
<p>65%</p> <p>Energie</p>	<p>5%</p>  <p>Stadtwerke</p>	<p>5%</p>  <p>Deponien / Kläranlagen</p>	<p>55%</p>  <p>Biogasanlagen Deutschland: 39% Ausland: 16%</p>

Anwendungsportfolio. Resistenz gegen Corona-Schock.

<p>25%</p> <p>Industrie und Gewerbe</p>	<p>17%</p>  <p>✓</p> <p>Produzierendes Gewerbe</p>	<p>7%</p>  <p>✓</p> <p>Chemie- und Pharmaindustrie</p>	<p>2%</p>  <p>✓</p> <p>Lebensmittel- Industrie</p>
<p>10%</p> <p>Dienstleistung</p>	<p>3%</p>  <p>✓</p> <p>Krankenhäuser</p>	<p>3%</p>  <p>?</p> <p>Sport- und Freizeit- industrie / Hotel</p>	<p>4%</p>  <p>✓</p> <p>Schulen/öffentliche Einrichtungen</p>
<p>65%</p> <p>Energie</p>	<p>5%</p>  <p>✓</p> <p>Stadtwerke</p>	<p>5%</p>  <p>✓</p> <p>Deponien / Kläranlagen</p>	<p>55%</p>  <p>✓</p> <p>Biogasanlagen Deutschland: 39% Ausland: 16%</p>



Auftragseingang 10/2020 (ohne Service).

		2020	2019	2018	2017	2016	2015
BHKW	Inland	80,7	61,0	91,2	65,7	63,5	52,1
	Ausland	42,3	57,9	52,6	43,4	32,2	37,3
Gesamt		123,0	118,9	143,8	109,0	95,7	89,4

Entwicklung von Umsatz und EBIT 2020.

	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
BHKW	145,5*	90,3	79,4	72,3	77,9	59,7
		56,8	52,3	52,6	52,8	32,6
Service	97,0*	63,3	57,6	50,4	43,6	43,9
		26,1	20,4	14,1	13,5	8,2
Gesamt	235,0 - 250,0	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
EBIT	13,0 - 17,5	15,5	11,5	7,3	5,6	4,8
EBIT in %	5,5 % - 7,0 %	6,5 %	5,5 %	3,9 %	3,2%	3,1%

*) mathematische Verteilung; keine Eingrenzung der Prognose.

Auftragsbestand Q3/2020.

	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
BHKW	145,5* ✓	90,3	79,4	72,3	77,9	59,7
		56,8	52,3	52,6	52,8	32,6
Service	97,0*	63,3	57,6	50,4	43,6	43,9
		26,1	20,4	14,1	13,5	8,2
Gesamt	235,0 - 250,0	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
Auftragsbestand Q3	145,8 ✓	15,5	11,5	7,3	5,6	4,8

*) mathematische Verteilung; keine Eingrenzung der Prognose.

Prognose 2021.

	2021p	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
BHKW	150,0* ✓	145,5*	90,3	79,4	72,3	77,9	59,7
			56,8	52,3	52,6	52,8	32,6
Service	100,0*	97,0*	63,3	57,6	50,4	43,6	43,9
			26,1	20,4	14,1	13,5	8,2
Gesamt	240-260	242,5*	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
Auftragsbestand Q3	145,8 ✓		15,5	11,5	7,3	5,6	4,8

*) mathematische Verteilung; keine Eingrenzung der Prognose.

Entwicklung von Umsatz und EBIT 2024.

	2024e	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
BHKW	180,0*	145,5*	90,3	79,4	72,3	77,9	59,7
			56,8	52,3	52,6	52,8	32,6
Service	120,0*	97,0*	63,3	57,6	50,4	43,6	43,9
			26,1	20,4	14,1	13,5	8,2
Gesamt	300,0	242,5*	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
EBIT	30,0	15,3*	15,5	11,5	7,3	5,6	4,8
EBIT in %	10,0 %	6,25 %*	6,5 %	5,5 %	3,9 %	3,2%	3,1%

*) mathematische Verteilung; keine Eingrenzung der Prognose.



Entwicklung von Umsatz und EBIT 2024.

	2024e	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
Gesamt	300,0	242,5*	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
EBIT	30,0	15,3*	15,5	11,5	7,3	5,6	4,8
EBIT in %	10,0 %	6,25 %*	6,5 %	5,5 %	3,9 %	3,2%	3,1%

*) mathematische Verteilung;
keine Eingrenzung der Prognose.



Entwicklung von Umsatz und EBIT 2024.

	2024e	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
Gesamt	300,0	242,5*	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
EBIT	30,0	15,3*	15,5	11,5	7,3	5,6	4,8
EBIT in %	10,0 %	6,25 %*	6,5 %	5,5 %	3,9 %	3,2%	3,1%
Leitprojekt 1	+ 1,50 %		Internationalisierung/Partnerkonzept				

*) mathematische Verteilung;
keine Eingrenzung der Prognose.

Entwicklung von Umsatz und EBIT 2024.

	2024e	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
Gesamt	300,0	242,5*	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
EBIT	30,0	15,3*	15,5	11,5	7,3	5,6	4,8
EBIT in %	10,0 %	6,25 %*	6,5 %	5,5 %	3,9 %	3,2%	3,1%
Leitprojekt 1	+ 1,50 %		Internationalisierung/Partnerkonzept				
Leitprojekt 2	+ 0,50 %		Digitalisierung				

*) mathematische Verteilung;
keine Eingrenzung der Prognose.



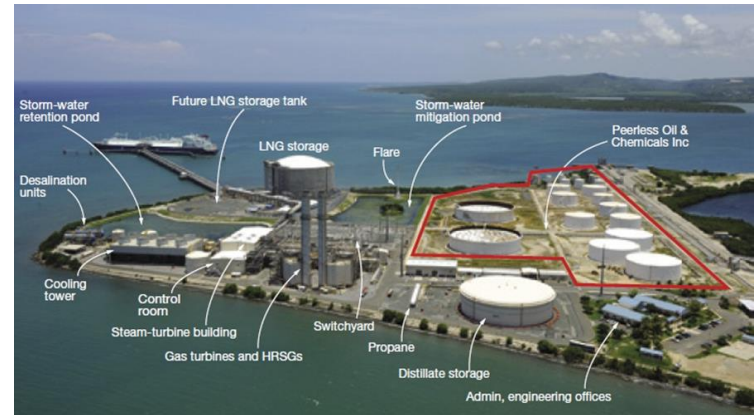
Entwicklung von Umsatz und EBIT 2024.

	2024e	2020e	2019	2018	2017	2016	2015
Gesamt	300,0	242,5*	236,4	209,8	189,4	174,3	152,9
EBIT	30,0	15,3*	15,5	11,5	7,3	5,6	4,8
EBIT in %	10,0 %	6,25 %*	6,5 %	5,5 %	3,9 %	3,2%	3,1%
Leitprojekt 1	+ 1,50 %		Internationalisierung/Partnerkonzept				
Leitprojekt 2	+ 0,50 %		Digitalisierung				
Leitprojekt 3	+ 1,75 %		Lead to Lean/Industrielle Prozesse				

*) mathematische Verteilung; keine Eingrenzung der Prognose.

Internationalisierung / Partnerkonzept.

- Absatzerfolge bereits in deutlich mehr als 50 Ländern der Welt
- **Wachsende Verfügbarkeit von Flüssiggas eröffnet laufend neue Absatzmärkte**
- Auslandsumsatz in 2019: + 14%
- Ø jährl. Wachstum seit 2015: > 20 %



LNG Terminal „Penuelas“, Puerto Rico
(bisheriger Auftragseingang Puerto Rico: 7,4 Mio. USD)

Digitalisierung.



- Start des 2G Onlineshops in Deutschland, Frankreich und Italien (Umsatz bisher: ca. 2,5 Mio. EUR)
- my.2-g.com: 12 digitale Tools für Anlagenbetreiber zur Optimierung des Anlagenmanagements
- Predictive-Maintenance-Plattform I.R.I.S. als digitale und intelligente Serviceassistentz
- >70% der Störmeldungen werden heute schon online gelöst
- Einführung eines web-basierten Konfigurators

Lead to Lean / Implementierung industrieller Prozesse

▪ Produktion

- Implementierung industrieller Prozessmodelle entsprechend der „Lean“-Philosophie (Projektziel: 300 M. € Output am selben Standort)
- Ausrollen des „Shopfloor Managements“ (gestartet in 2018)
- Entwicklung eines Materialbereitstellungs-Konzepts (gestartet in Q4 2018)



▪ Service

- Dezentrale Organisation mit Ergebnisverantwortung für Gebietsleiter (Reorganisation abgeschlossen in 2018)
- Entwicklung von Marketing-Tools: insbesondere abgestufte Service-Pakete
- Zunehmende Digitalisierung von Service- und Wartungsdienstleistungen (Predictive Maintenance, Ferneinwahl, digitale Dokumentation, ...)

▪ Einkauf/Motorbeschaffung

- Professionalisierung des Motoreneinkaufs (gestartet in 2017)
- Reorganisation des Wareneingangsprozesses unter Qualitätsgesichtspunkten (seit 2018)



Investment Case.

- **Ziele bis 2024:**
 - ca. 10 % organisches Umsatzwachstum pro Jahr: Ziel 300 Mio. Euro Umsatz in 2024
 - 10% EBIT Marge: ca. 3,75%-Punkte Wachstum
(ca. 1,5% Partnerkonzept/Internationalisierung; 1,75% Lead-to-Lean; 0,5% Digit.)
- **Starke Bilanz:**
 - EK-Quote nahe 50 %
- **Stabile, langfristig planbare Cashflows**
 - durch Servicegeschäft
 - durch Anzahlungskultur
- **300 Mio. Euro Umsatz ohne größere CAPEX realisierbar**
- **Technologieführerschaft durch eigene F&E (H₂-ready)**
- **Erheblicher Rückenwind durch:**
 - Starke Reduzierung der Kohleverstromung und Atomenergie in Deutschland (ca. 20 GW bis 2023) sowie im restlichen Europa (ca. 50 GW bis 2023)
 - Dauerhaft niedrige Gaspreise und steigende Verfügbarkeit von LNG weltweit
 - Steigender Energieverbrauch (E-Mobilität, Wärmepumpen, Weltbevölkerung)



Herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

2G wird im Leistungsbereich zwischen 20 und 4.500 kW zu einem vollständig globalisierten Anbieter von gasbetriebenen KWK-Anlagen und-Lösungen werden!

2G Standorte



2G Partner



Contact



Friedrich Pehle
CFO
+49 (0) 2568 9347 - 0
www.2-g.com
info@2-g.com



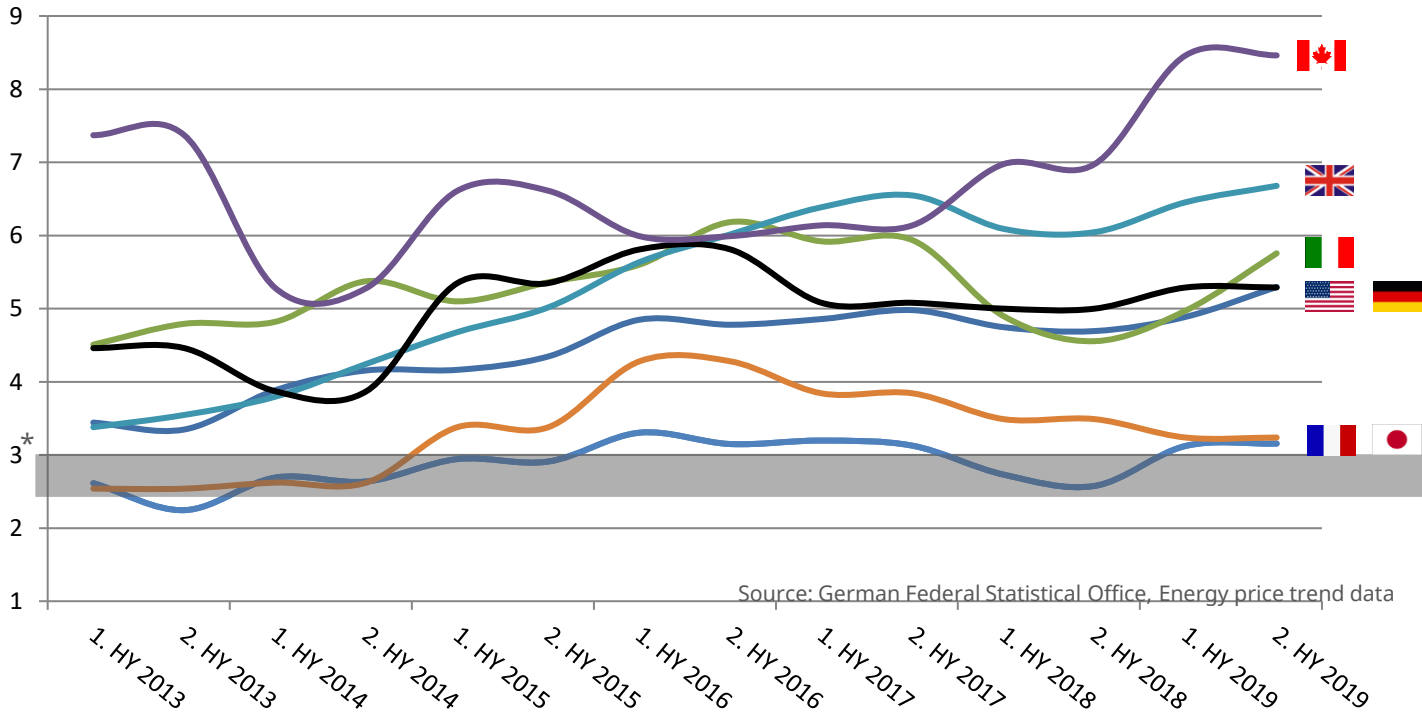
2G Energy AG
Benzstr.3
48619 Heek
Germany

www.2-g.com

Financial Calendar

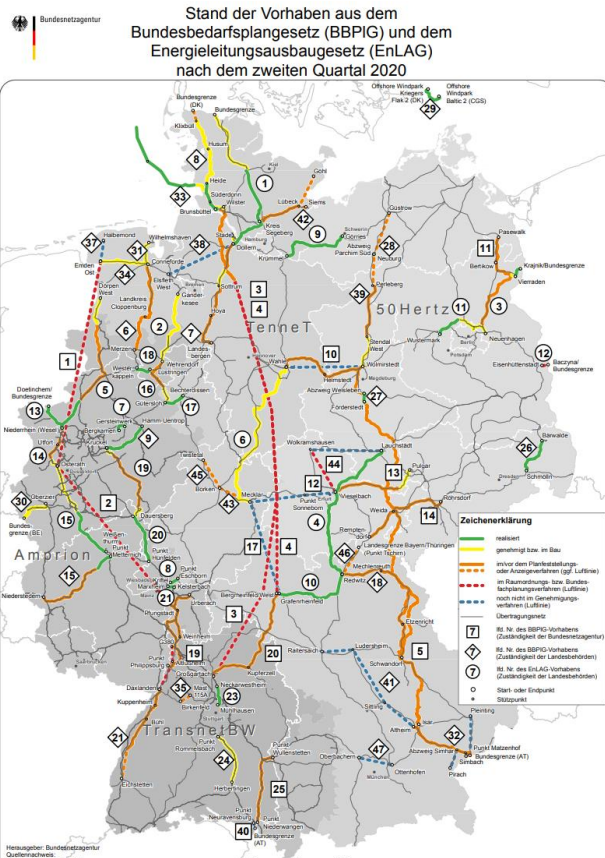
November 16, 2020	Q3 key figures and business trends
November 16-18	German Equity Forum, Online Conference
February 25, 2021	Preliminary sales figures 2020
March 25, 2021	Preliminary key figures 2020 as web cast
May 17, 2021	Q1 key figures and business trends
May 17-18, 2021	German Fall Conference
June 15, 2021	General Assembly

Economical. Electricity – vs. Gas price in G7 - countries.



* As soon as the electricity price is three times higher than the gas price, CHP plants are generally economical.

Decentral. Low economic investment expenditure.

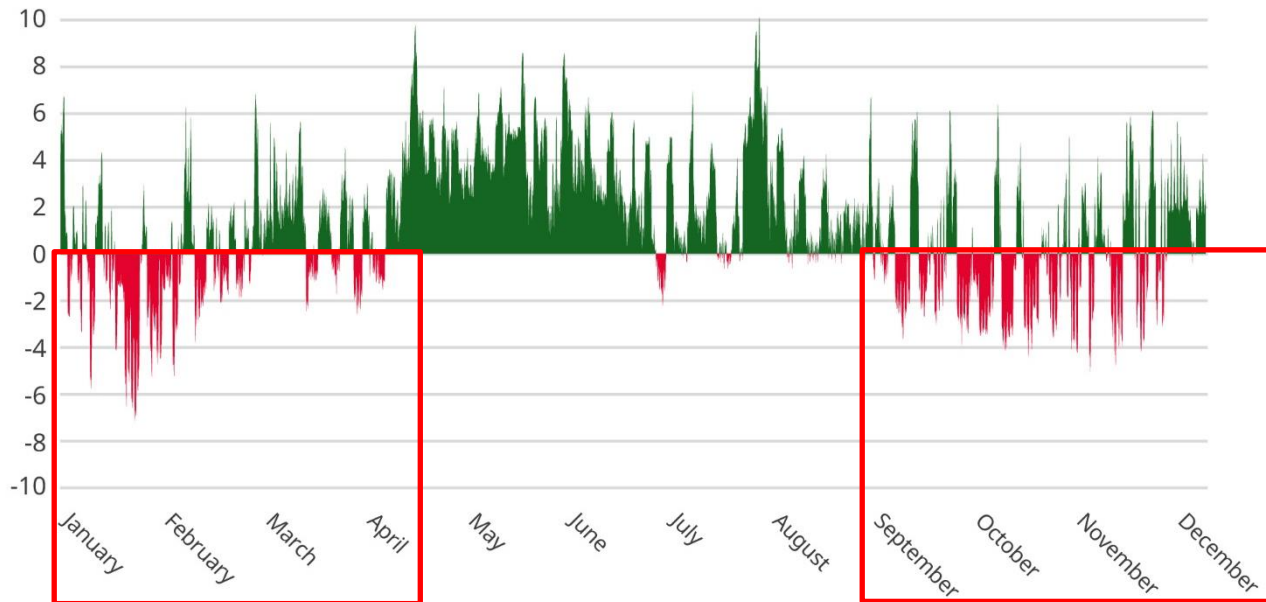


- Construction of transmission grids does not keep pace with expansion of green electricity generation
 - only 19 % of 7,661 km already built
 - another 10 % of 7,661 km approved
 - Progress in H1 2020: less than 200 km
- Costs of „North-South“ grid (for underground cabling): 8,000,000 € / km
- CHP plants are installed at the place of use
- A CHP plant needs less than one year from the start of planning to the feed-in of the first kWh electricity

Grid extension plans in Germany as of 03/2020
Source: <https://www.netzausbau.de/leitungsvorhaben/de>

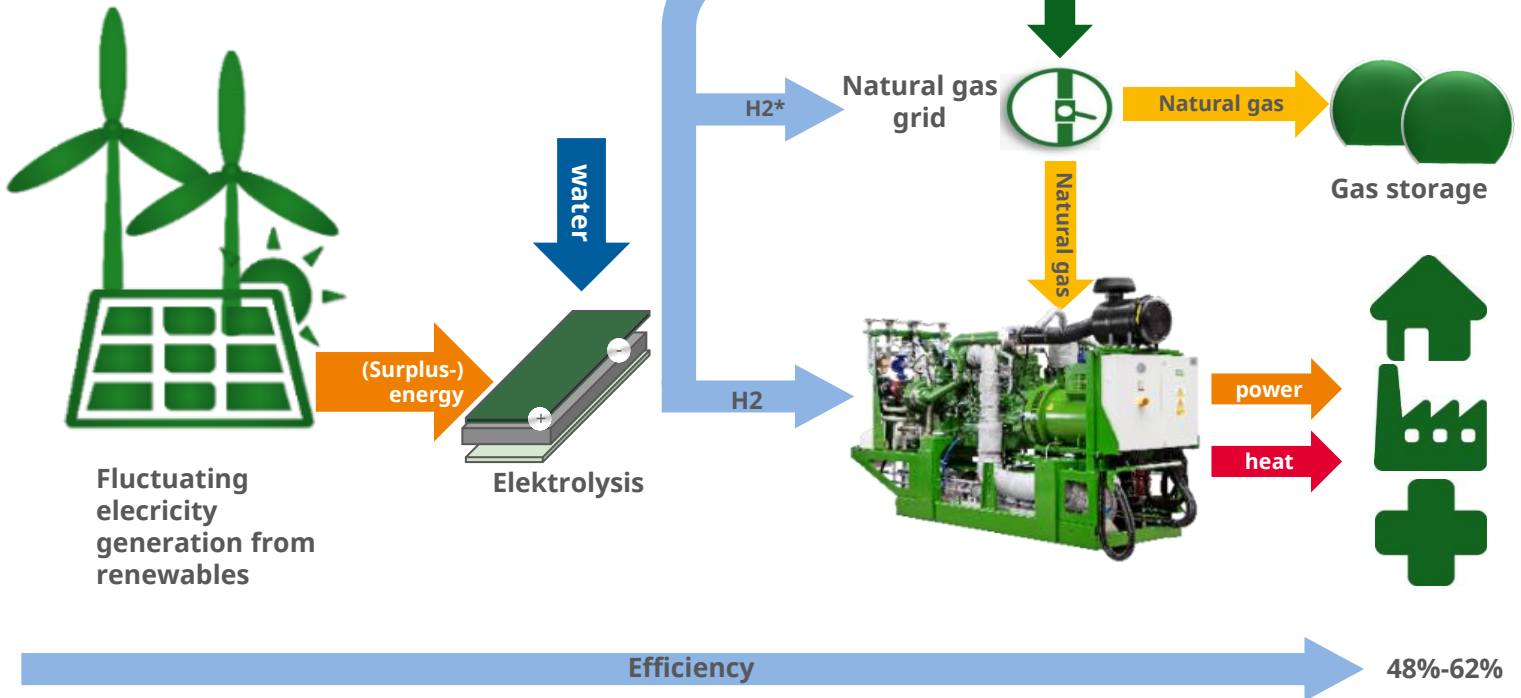


Flexible. CHP plants contribute to security of supply.



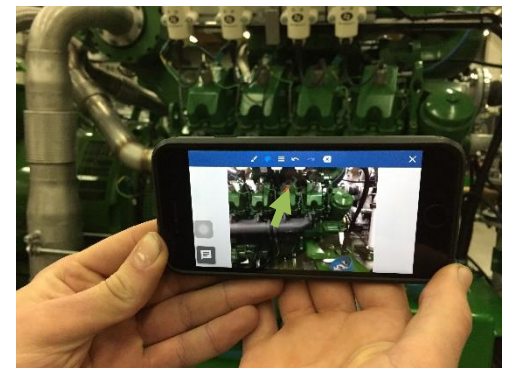
Calculated surplus capacity and capacity shortages in 2019 based on supply situation in 2023 (model calculation)

For the future. Power-to-Gas.



First class service.

- Professional plant service via 2G factory service or licensed partner companies
- Support through digital processes such as
 - 2G Power Plant
 - Remote diagnostics, - control and maintenance
 - 70 % of fault messages are already triggered online
 - Airform
 - Digitized Document Management increases efficiency
 - I.R.I.S. platform
 - Predictive Maintenance reduces TCO
 - Augmented reality
 - Work acceleration
 - Worldwide integration of service partners



Product Portfolio.

Product group	g-box.	patruus.	aura.	agenitor.	avus.
Power range	20 – 50 kW	50 – 400 kW	100 – 150 kW	75 – 450 kW	500 – 2000 kW
Type of fuel	Natural gas / Liquid gas	Natural gas / Biogas / Landfill and Sewage gas	Natrual gas	Natural gas / Biogas / Landfill and Sewage gas	Natural gas / Biogas / Landfill and Sewage gas
Share of sales (2019)	6 % (181 plants)	2 % (11 plants)	1 % (6 plants)	32 % (167 plants)	59 % (145 plants)
Electrical capacity	3.7 MW	8.0 MW	0.3 MW	43.6 MW	144.2 MW



2G – Leading Gas Engine Technology. Own R&D sets standards in the industry.

- R&D-subsidiary 2G Drives GmbH with 40 engineers and technicians
- R&D goals:
 - Reduction of total cost of ownership
 - Increases in efficiency
 - Extension of maintenance intervals
 - Digital control
 - Development of new applications
 - Development of peripherals





2G – Leading Gas Engine Technology. Achievements 2018 / 2019

- Conclusion of framework agreements for the supply of modified core components to well-known (CHP) manufacturers like Rolls- Royce
- Cooperation with Siemens in the field of hydrogen CHPs
- Construction of a pure hydrogen-driven CHP plant in 2018 – winner of Handelsblatt Energy Awards 2018/2019
- Proprietary development to convert waste heat into electricity taken to the pre-series stage in 2017 (ORC-process)



SIEMENS

Comprehensive Know-How. In all fields of application.

Industry



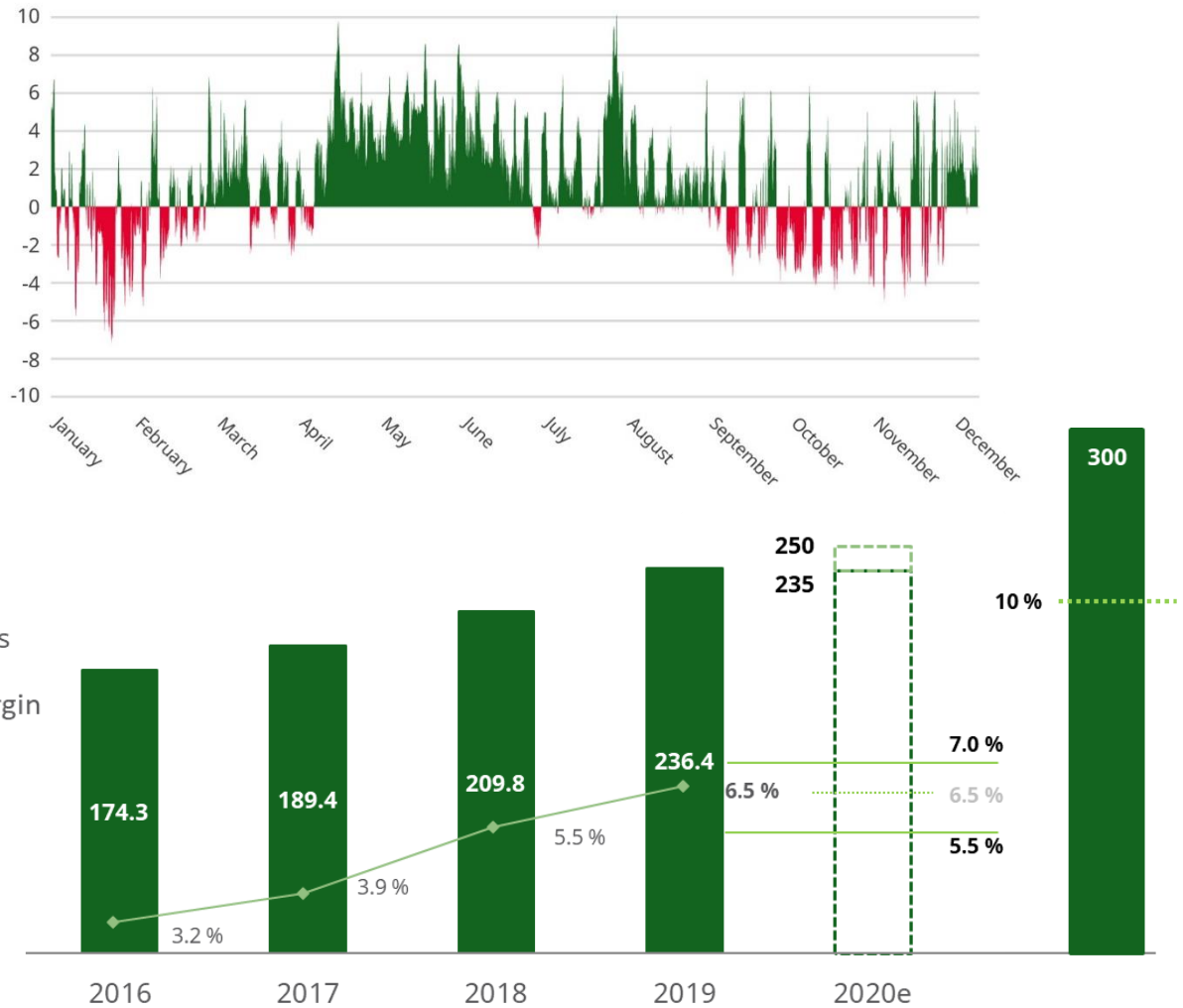
Services



Energy



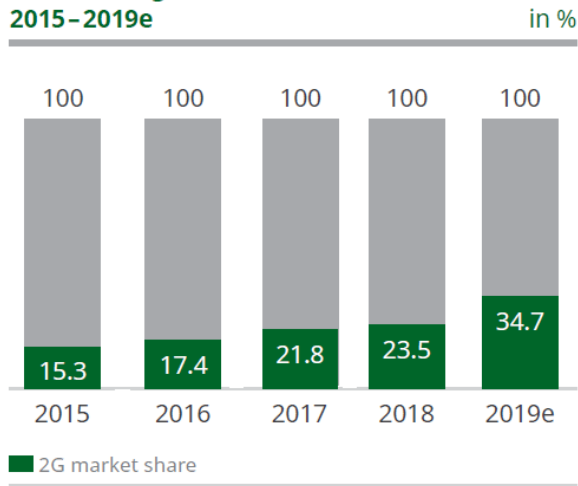
Finanzen.





Biogas market in Germany.

Trend in 2G's market share in
German biogas CHP market
2015 – 2019e



Source: 2G, own calculations, German Biogas Association, July 2020

* 2019 value will level off as soon as final figures for total market are available

- End of subsidy program for more flexibilisation was postponed to July 2021 (instead of November 2020)
 - Annual tender volume 2020 – 2022: 100 MW / 75 Mio. Euro
 - Ø 2G market share: approx. 25 - 30 %
- Annual sales potential for 2G:
approx. 20 Mio. Euro (after expiration of flexibility premium)
- Annual loss in German Biogas:
approx. 20 Mio. Euro, which will be overcompensated by a growing business with natural gas



National hydrogen strategy by German government.

Page 6:

„For example, it is estimated that more than 80 TWh of hydrogen would be needed to make German steel production GHG-neutral by 2050.“

⇒ 80 TWh H₂ require app. 120 TWh of electricity

⇒ German consumption of electricity 2019: app. 500 – 600 TWh

Nationale Wasserstoff-Strategie.

Page 23:

„Measure 19

... the Federal Government is looking at ways of providing funding for ‘hydrogen readiness’ installations under the Combined Heat and Power Act.“

⇒ Only moderate comitment towards H2 in connection with CHP

Reduction of conventional power plants in Europe.

