GFT TECHNOLOGIES

Zwischenmitteilung: Q3/9M 2026

GFT Technologies SE | Earnings Call | 12. November 2026

Agenda

[01] Highlights & Prognose | Marco Santos (Global CEO)

[02] Q3/9M 2026 Finanzergebnisse | Dr. Jochen Ruetz (CFO & stellv. CEO)

[03] Fazit | Marco Santos (Global CEO)

[01]

Highlights & Prognose

Solide Ergebnisse 9M/2026 – Wachstum beschleunigt, Profitabilität deutlich verbessert und Prognose angehoben

Ergebnisse 9M/2026	Prognose 2026 angehoben
UMSATZ	UMSATZ e
701 Mio. €	**~ 945 Mio. €**
7% Wachstum **5% zu konstanten Wechselkursen**	6% Wachstum **5% zu konstanten Wechselkursen**
BEREINIGTES EBIT[1]	BEREINIGTES EBIT[1] e
7,6% Marge	**~ 7,6%** Marge
53 Mio. €	~ 72 Mio. €
EBT	EBT e
5,7% Marge	**~ 6%** Marge
40 Mio. €	~ 56 Mio. €

Highlights 9M/2026 vs. 9M/2025

- **Umsatzprognose für das GJ 2026 von 930 Mio. € auf 945 Mio. € angehoben, bei einem Wachstum von 6% bzw. zu konstanten Wechselkursen von 5%**
- **Wichtigste Wachstumsmärkte und -sektoren**
  - Brasilien: +36% | Kolumbien: +38% | Spanien: +14%
  - Wachstum in allen Sektoren: Banken +6% | Versicherungen +7% | Industrie: +13%
- **Prognose für das bereinigte EBIT von 71 Mio. € auf 72 Mio. € angehoben, bei unveränderter bereinigter EBIT-Marge**
- **Profitabilität in 9M/2026 deutlich verbessert**
  - bereinigte EBIT-Marge von 7,0% in 9M/2025 auf 7,6% in 9M/2026 gestiegen
  - EBT-Marge deutlich von 4,9% in 9M/2025 auf 5,7% in 9M/2026 verbessert

[1] Bereinigt um M&A-Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierten Managementvergütungen und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter IR Leistungskennzahlen (.gft.com)

Starke Umsetzung der KI-zentrierten 5-Jahresstrategie

Erfolge bei Schlüsselkunden, Offerings und globaler Markenpositionierung

9M/2026 Highlights

- **Deutsche Bank** hat GFT für die **Modernisierung der Kernbankenplattform ihrer Privatkundenbank in Deutschland** ausgewählt.
- **Itaú Unibanco**, die größte Privatbank Brasiliens und Lateinamerikas, setzt **Wynxx Batch2Cloud** für die AI-Native-Modernisierung ein und erzielt damit **bis zu 70% kürzere Migrationszeiten** sowie eine bis zu **3,3-fach schnellere Projektumsetzung.**
- GFT sichert sich eines seiner ersten größeren **Forward-Deployed-Engineer-(FDE)-Projekte** mit **britischem Tier-1-Immobilien- und Hypothekenvermittler** und kombiniert dabei **FDE Pods, Agentic AI** und das **GFT AI Experience Lab**.
- Erfolgreicher Ausbau der **AI-, Data- und Software-Engineering-Services** bei einem **führenden deutschen Unternehmen für kognitive Robotik**.
- **Führende deutsche Bank** hat die **KI-basierte Intelligent-Customer-Segmentation-(ICS)-Lösung** der **Smaragd AFC/AML-Plattform** implementiert, die Kunden anhand ihrer Transaktionsmuster automatisch clustert und so die Analyse-Genauigkeit erhöht sowie Compliance-Prozesse optimiert.

Auszeichnung für Technologieexzellenz und führende Position im Digital Banking

intel INTEL PARTNER SUMMIT LATAM aws

GFT erhielt von **Intel** und **AWS** den **Cloud Excellence Award – Partner of the Year** für Lateinamerika für die Modernisierung von Cloud-Workloads und erzielte dabei für ein führendes Finanzdienstleistungsunternehmen jährliche Kosteneinsparungen von rund 1 Mio. US$.



Zum fünften Mal in Folge als Leader im Bereich Digital Banking Services ausgezeichnet

Leader in der SPARK Matrix™: Digital Banking Services, Q4 2026



Starke Umsetzung der KI-zentrierten 5-Jahresstrategie

Messbare Ergebnisse mit KI und führende Position in der KI-nativen-Ära

9M/2026 Highlights

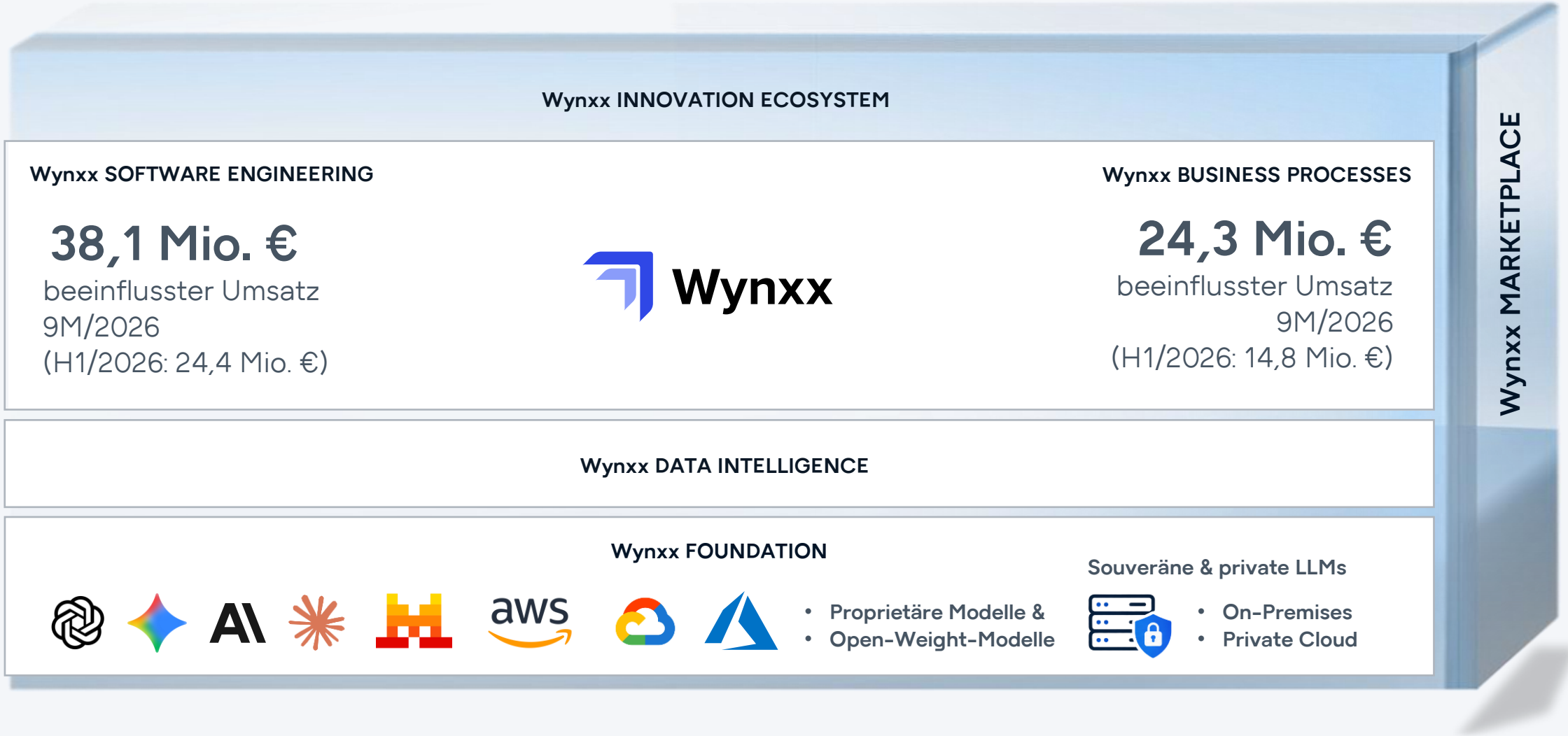
- Weitere Skalierung von **Wynxx Software Engineering** auf einen **beeinflussten Umsatz von 38,1 Mio. €** in 9M/2026 (H1/2026: 24,4 Mio. €).
- **Wynxx Business Processes** erzielte in **9M/2026** einen **beeinflussten Umsatz von 24,3 Mio. €** (H1/2026: 14,8 Mio. €).
- Entwicklung und Einführung der **Wynxx AI FinOps Engine** zur **Bereitstellung, Überwachung und Steuerung der Token-Nutzung.**
- **Anthropic** und **OpenAI** haben Partnerschaftsvereinbarungen mit GFT geschlossen.
- **Google Cloud** hat GFT als Launch-Partner für **Gemini Enterprise for Financial Services** ausgewählt.

Claude
Certified Services Partner

OpenAI Select Partner

Gemini Enterprise for Financial Services

Wynxx Agentic-AI-Plattform beschleunigt Umsatzwachstum



[02]

Q3/9M 2026 Finanzergebnisse

Anhaltende Wachstumsdynamik bei deutlich verbesserter Profitabilität

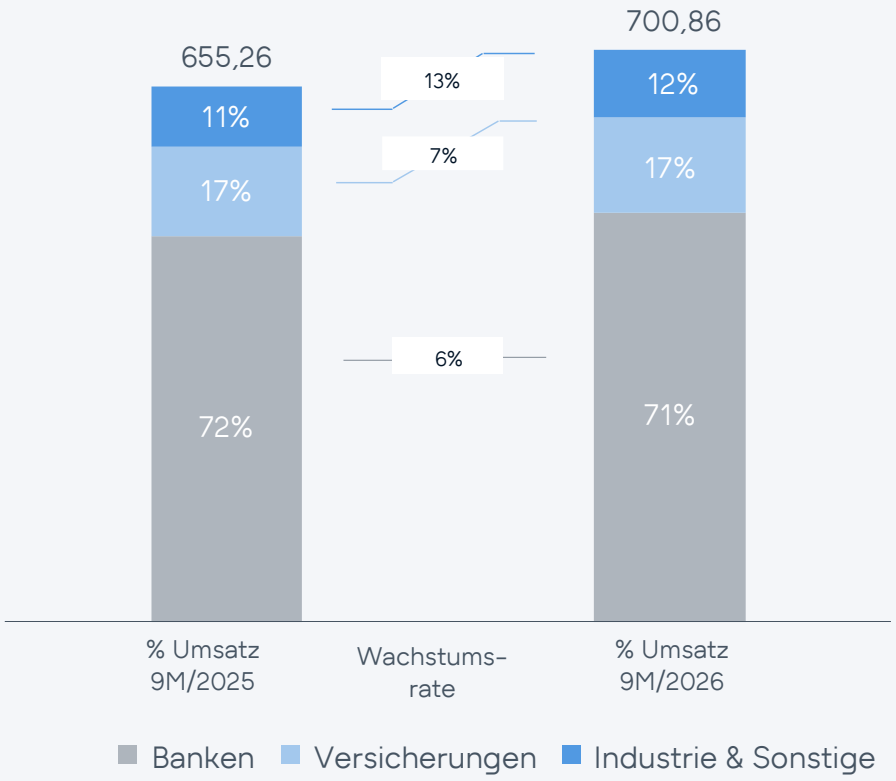
in Mio. €	9M/2026	9M/2025	Δ
Umsatz	**700,86**	**655,26**	**7%**
Auftragsbestand	396,75	324,43	22%
EBITDA	55,73	49,88	12%
Bereinigtes EBIT [1]	**52,94**	**45,54**	**16%**
Bereinigte EBIT-Marge	7,6%	7,0%	
EBIT	42,04	34,88	21%
EBT	40,03	32,21	24%
Konzernergebnis	28,46	22,36	27%
Ergebnis je Aktie (in €)	1,11	0,86	29%

- Solides **Umsatzwachstum** von 7% auf 700,9 Mio. €, +5% zu konstanten Wechselkursen (FX)
- **Starke Entwicklung des Auftragsbestands** von +22% ggü. Vorjahr (zu konstanten FX: +21%)
- **Bereinigtes EBIT** deutlich um 16% auf 52,9 Mio. € gesteigert, v.a. durch:
  - verbesserte Personaleffizienz
  - geringere Büroleasing-Aufwendungen
  - positivem Einfluss durch günstige FX-Effekte ggü. Vorjahr
  - **bereinigte EBIT-Marge auf 7,6% erhöht (9M/2025: 7,0%)**
- **EBT** um 24% auf 40,0 Mio. € gestiegen und damit deutlich über Vorjahresniveau, insbesondere aufgrund von:
  - geringeren Kapazitätsanpassungen: -5,2 Mio. € (9M/2025: -8,1 Mio. €)
  - verbessertem Finanzergebnis: -2,0 Mio. € (9M/2025: -2,7 Mio. €)
  - leicht belastendem Effekt aus virtueller aktienbasierter Vergütung infolge des Kursanstiegs 2026: -0,9 Mio. € (9M/2025: 0,5 Mio. €)
  - **EBT-Marge deutlich auf 5,7% erhöht (9M/2025: 4,9%)**
- Niedrigere **Steuerquote** von 29% (9M/2025: 31%)

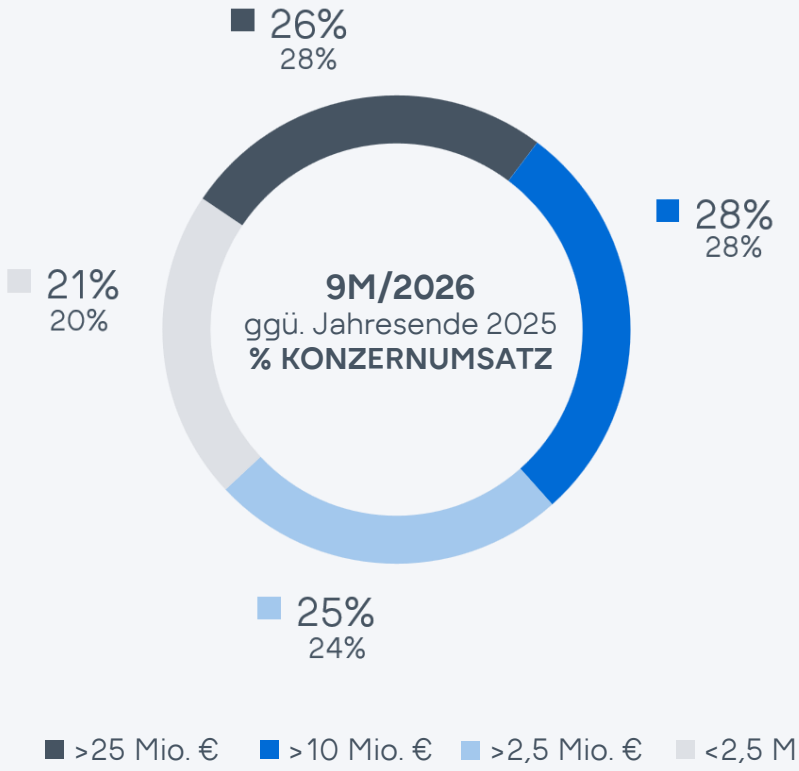
* Bereinigt um M&A-Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierten Managementvergütungen und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter IR Leistungskennzahlen (.gft.com)

Skalierbares Wachstum in allen Sektoren vorangetrieben

Signifikantes Wachstum
Industrie & Sonstige (+13%)

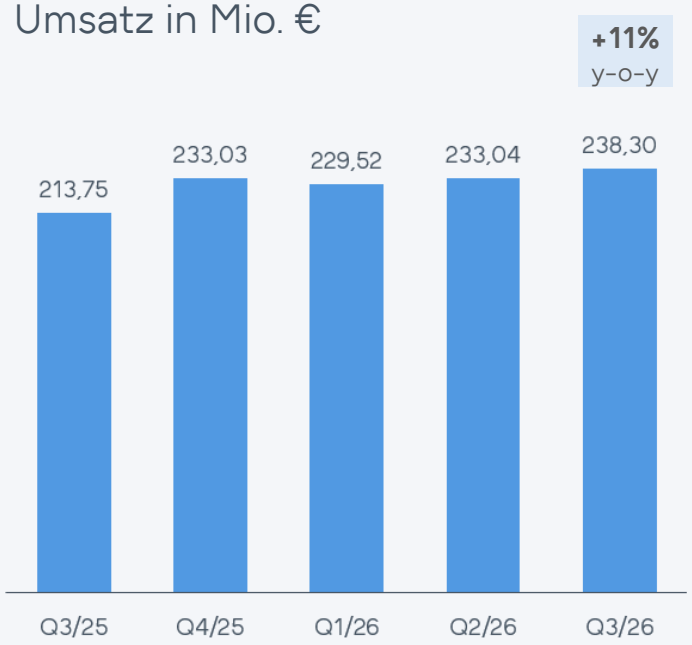


Ausgewogenes Kundenportfolio
Größter Kunde mit 10% des Gesamtumsatzes

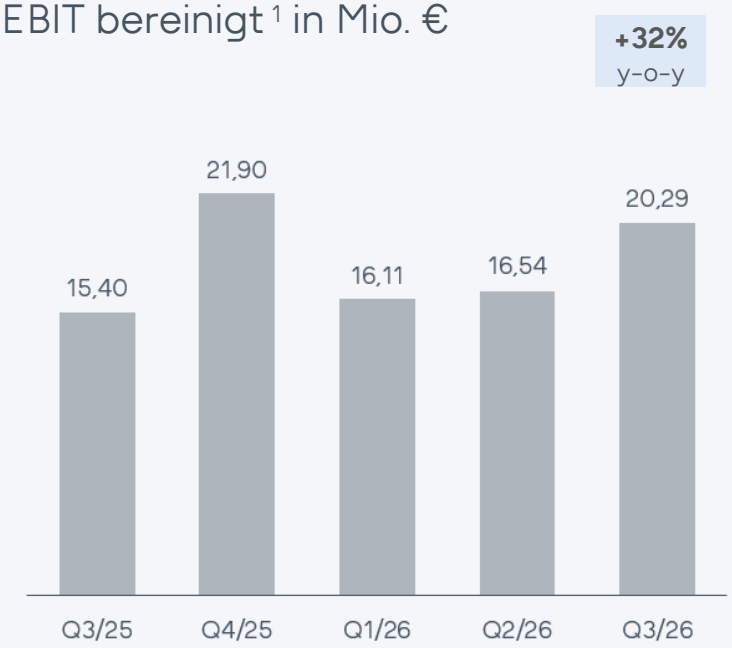


Marge in Q3/2026 deutlich auf 8,5% verbessert (+1,3 PP ggü. Vorjahr)

Umsatz in Mio. €



EBIT bereinigt [1] in Mio. €



Q3/26 vs. Q3/25

- Starkes **Umsatzwachstum** von 11% im Jahresvergleich, vor allem getrieben von Brasilien, Spanien und Kolumbien

- **Bereinigtes EBIT** in Q3/2026 deutlich um 32% gestiegen, insbesondere aufgrund verbesserter Personaleffizienz und konsequentem Kostenmanagement; Marge um 1,3 PP auf 8,5% erhöht (Q3/2025: 7,2%)

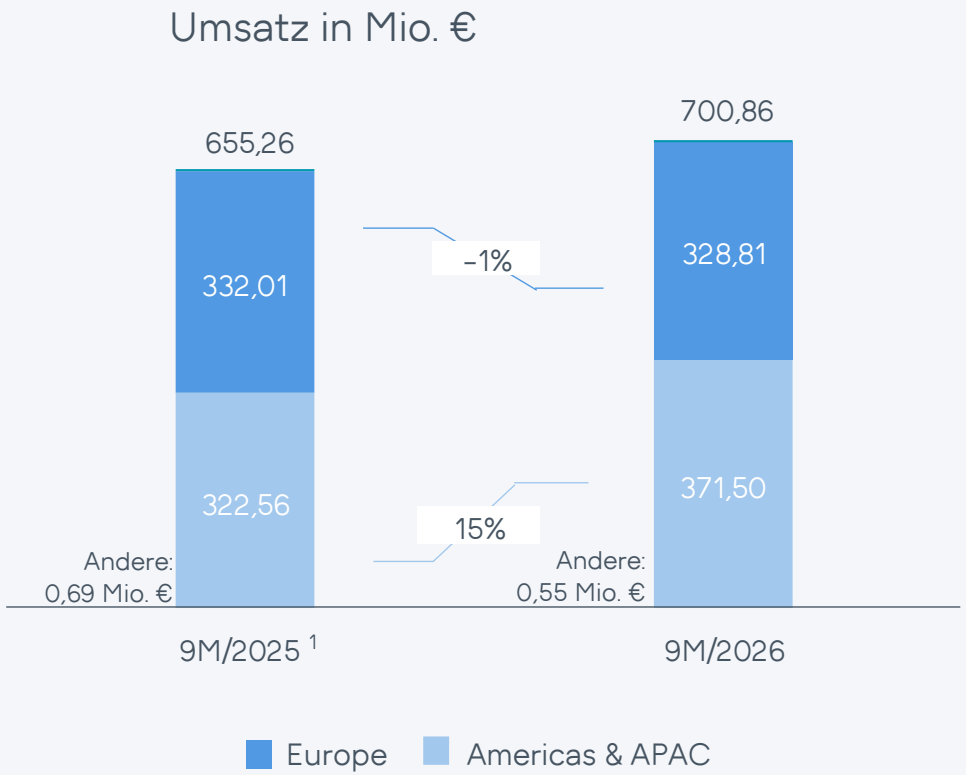
Q3/26 vs. Q2/26

- Positive **Umsatzentwicklung** in Q3/2026 mit +2% ggü. Q2/2026 fortgesetzt

- **Bereinigtes EBIT** ggü. Q2/2026 um 23% gestiegen, insbesondere aufgrund von verbesserter Personaleffizienz und konsequentem Kostenmanagement; bereinigte EBIT-Marge um 1,4 PP auf 8,5% erhöht (Q2/2026: 7,1%)

[1] Bereinigt um M&A-Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierten Managementvergütungen und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter IR Leistungskennzahlen (.gft.com)

IFRS-Segmentanalyse: Zweistelliges Wachstum in Americas & APAC



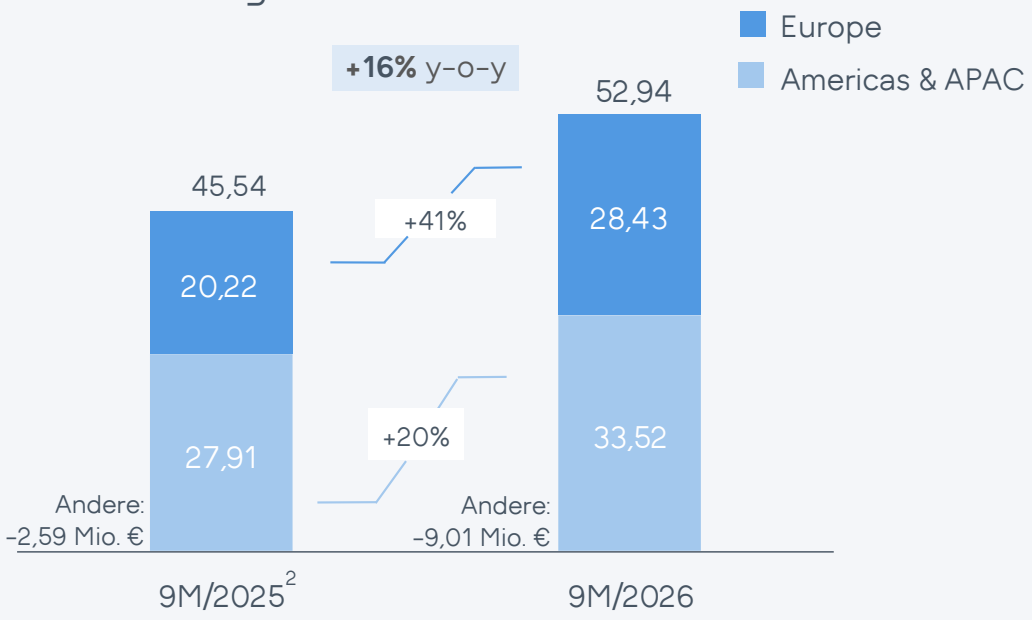
- **Europe** mit anhaltender Verbesserung (-1%)
  - Spanien hält seine starke Wachstumsdynamik aufrecht; auch die Schweiz trägt zum Wachstum bei
  - Deutschland mit verbesserter Entwicklung bei weiterhin bestehender Investitionszurückhaltung
  - UK in Q3/2026 im Jahresvergleich wieder auf Wachstumskurs und damit planmäßig mit verbesserter Tendenz

- **Americas & APAC** hält starke Dynamik mit einem Umsatzwachstum von 15% aufrecht
  - Wachstum hauptsächlich getragen von Brasilien und Kolumbien
  - stabile Entwicklung in den USA; schwächere Entwicklung in Kanada

[1] Angepasst gemäß IFRS 8 aufgrund der Umgliederung von UK aus dem operativen Segment „Americas & APAC“ (zuvor:: „Americas, UK & APAC“) in das Segment „Europe“ (zuvor: „Continental Europe“) infolge eines veränderten Management-Ansatzes.

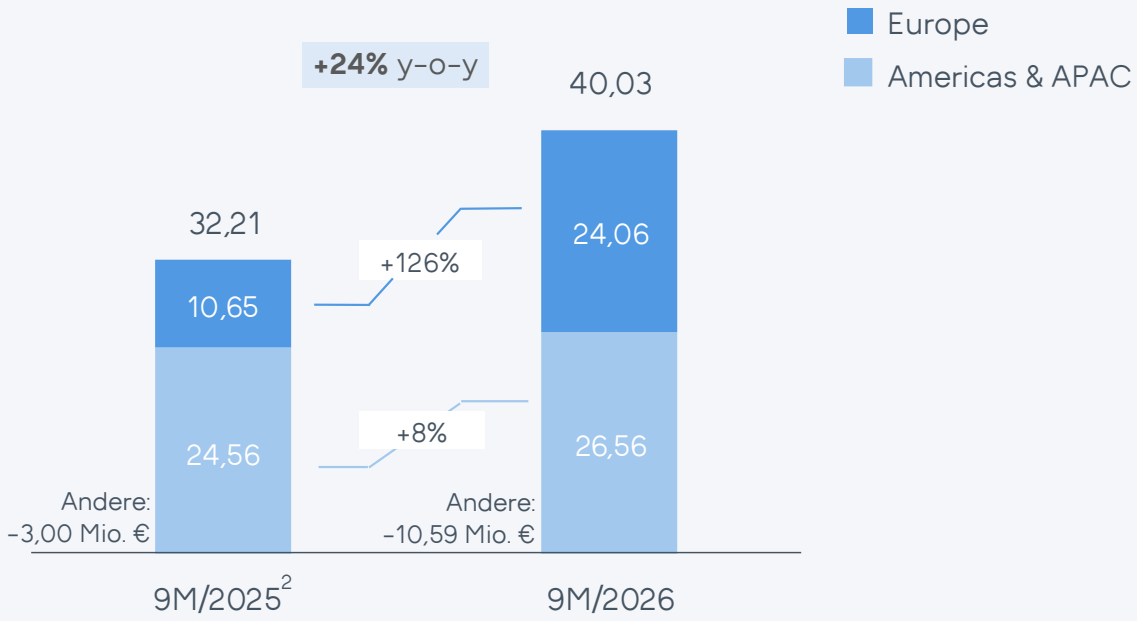
Deutlicher Ergebnisanstieg, insbesondere in Europe

EBIT bereinigt [1] in Mio. €



- **Bereinigtes EBIT** in **Europe** um 41% im Jahresvergleich gestiegen, getragen durch eine verbesserte Entwicklung, vor allem in UK und bei Software Solutions
- **Bereinigtes EBIT** in **Americas & APAC** um 20% gestiegen, insbesondere durch starkes Wachstum in Brasilien und Kolumbien

EBT in Mio. €



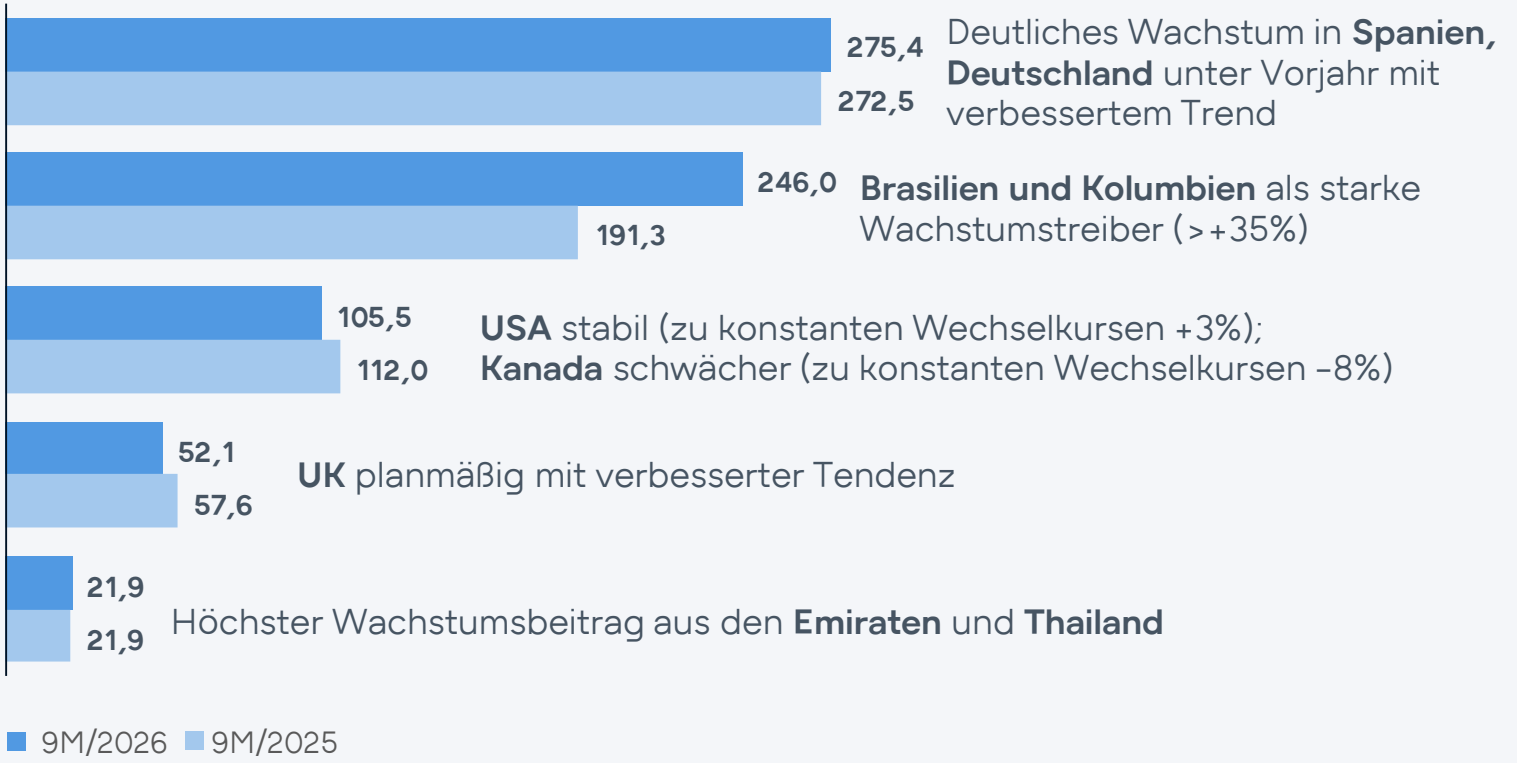
- **EBT** in **Europe** mehr als verdoppelt (+126%), getrieben durch Verbesserungen in UK, bei Software Solutions, in Deutschland und Italien sowie geringere Kapazitätsanpassungen
- **EBT** in **Americas & APAC** um 8% gestiegen, insbesondere durch starkes Umsatzwachstum in LATAM

[1] Bereinigt um M&A-Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierten Managementvergütungen und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Backup und/oder unter IR Leistungskennzahlen (.gft.com)

[2] Angepasst gemäß IFRS 8 aufgrund der Umgliederung von UK aus dem operativen Segment „Americas & APAC“ (zuvor:: „Americas, UK & APAC“) in das Segment „Europe“ (zuvor: „Continental Europe“) infolge eines veränderten Management-Ansatzes.

Globale Regionen nach Kundensitz: Dynamisches Wachstum in Lateinamerika, verbesserte Entwicklung in Europa und starkes Wachstum in Spanien

	Anteil in %	YTD in Mio. €	Δ%	
Continental Europe	39%	275,4	1%	↗
Lateinamerika	35%	246,0	29%	↗
Nordamerika	15%	105,5	-6%	↘
Großbritannien	8%	52,1	-9%	↘
APAC & Andere [1]	3%	21,9	1%	↗



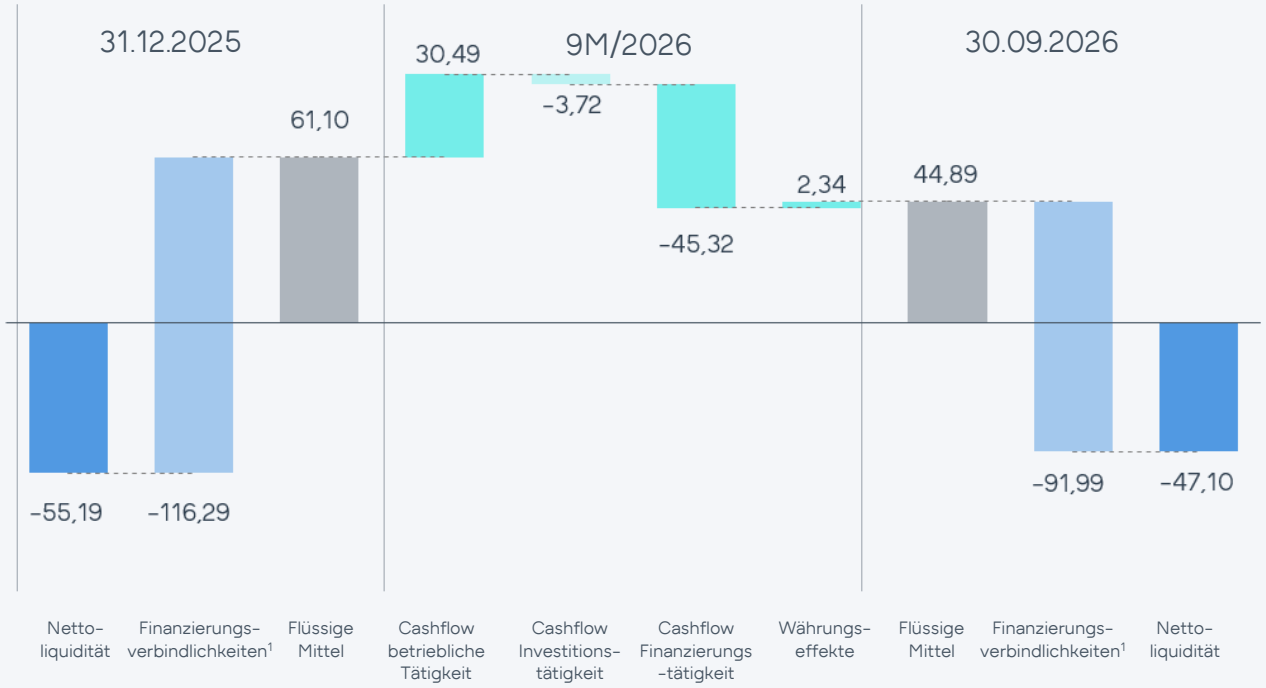
[1] Andere: 9M/2025: 4,69 Mio. €; 9M/2026: 8,84 Mio. €

GuV (in Mio. €) – Starkes Wachstum bei allen Ergebniskennzahlen

in Mio. €	9M/2026	9M/2025	Δ%
Umsatz	**700,86**	**655,26**	**7%**
Sonstige betriebliche Erträge	7,05	10,45	-33%
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-87,62	-81,87	7%
Personalaufwand	-508,26	-480,66	6%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-56,30	-53,30	6%
EBITDA	**55,73**	**49,88**	**12%**
Abschreibungen	-13,69	-15,00	-9%
EBIT	**42,04**	**34,88**	**21%**
Finanzergebnis	-2,01	-2,67	-25%
EBT	**40,03**	**32,21**	**24%**
Ertragsteuern	-11,57	-9,85	17%
Periodenergebnis	**28,46**	**22,36**	**27%**
Ergebnis je Aktie (in €)	1,11	0,86	29%

- Solides **Umsatzwachstum** von 7%, davon jeweils 2 Prozentpunkte aus anorganischem Wachstum und Währungseffekten
- **Fremdleistungsquote** stabil bei 12,5% (9M/2025: 12,5%)
- **Personalaufwand** +6%, vor allem aufgrund inflationsbedingter Gehaltssteigerungen sowie höherer Sozialversicherungsbeiträge, insbesondere in Brasilien
- **Personal- und Fremdleistungsquote** (ohne Kapazitätsanpassungen) leicht auf 84,3% verbessert (9M/2025: 84,6%)
- **Sonstige betriebliche Aufwendungen** +6%,
  - Megawork Earn-out: -1,5 Mio. € (9M/2025: -0,1 Mio. €)
  - höhere IT-Lizenzkosten
- Geringere **Abschreibungen**, insbesondere auf Büromietverträge
- **Steuerquote** auf 28,9% gesunken (9M/2025: 30,6%), im Rahmen der Erwartungen

Cashflow Analyse (in Mio. €) – Starke operative Cashflow-Entwicklung



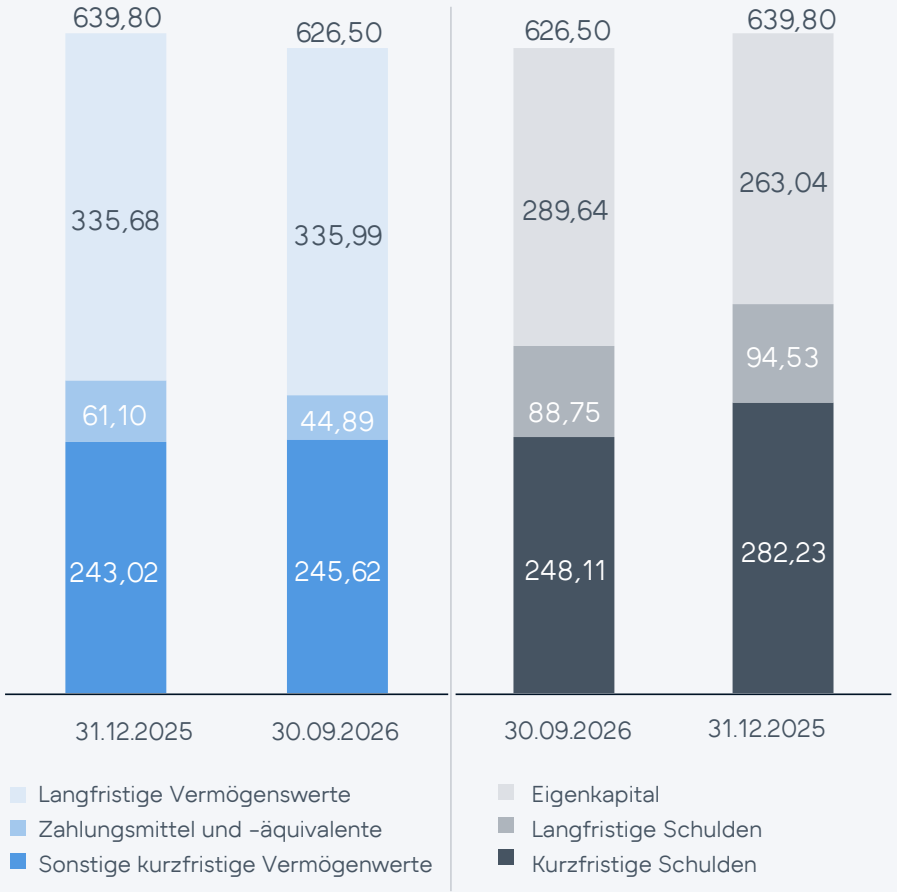
- **Nettoliquidität** auf -47,1 Mio. € verbessert (31.12.2025: -55,2 Mio. €)
- **Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit** auf 30,5 Mio. € gestiegen (9M/2025: 2,0 Mio. €), aufgrund von:
  - höherem Periodenergebnis von 28,5 Mio. € (9M/2025: 22,4 Mio. €)
  - negativen Working-Capital-Effekten durch Mittelbindung in Vertragsvermögenswerten, jedoch verbessert gegenüber 9M/2025
- **Cashflow aus Investitionstätigkeit**: -3,7 Mio. € (9M/2025: -10,0 Mio. €)
  - Investitionen in Sachanlagen: -3,8 Mio. € (9M/2025: -3,2 Mio. €)
- **Cashflow aus Finanzierungstätigkeit:** -45,3 Mio. € (9M/2025: -23,9 Mio. €)
  - Netto-Kreditrückzahlungen von -24,9 Mio. € (9M/2025: -12,3 Mio. €)
  - Dividendenzahlungen an Aktionäre von -12,8 Mio. € (9M/2025: -13,0 Mio. €)
- **Bereinigter Free Cashflow[2]** deutlich auf 19,1 Mio. € verbessert (9M/2025: -10,3 Mio. €)

[1] Finanzierungsverbindlichkeiten umfassen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten

[2] Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit abzüglich Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen (ohne Investitionen im Zusammenhang mit Unternehmenszusammenschlüssen) sowie Zahlungen für Leasingverbindlichkeiten; Details siehe IR-Leistungskennzahlen (gft.com)

Bilanz (in Mio. €) – Kapitalstruktur weiter gestärkt

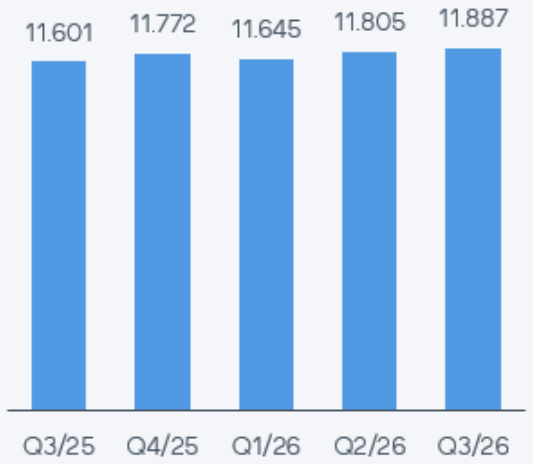
- **Bilanzsumme** -2% auf 626,5 Mio. €, infolge rückläufiger liquider Mittel
- **Langfristige Vermögenswerte** mit 336,0 Mio. € weitgehend stabil
  - davon im Wesentlichen Geschäfts- oder Firmenwerte (228,0 Mio. €)
  - Anteil an Bilanzsumme auf 53,6% gestiegen (31.12.2025: 52,5%)
- **Zahlungsmittel und -äquivalente** um 16,2 Mio. € auf 44,9 Mio. € gesunken, vor allem aufgrund von Kredittilgungen über 24,3 Mio. €
- **Sonstige kurzfristige Vermögenswerte** +2,6 Mio. € auf 245,6 Mio. €, bedingt durch höhere Vertragsvermögenswerte infolge positiver Geschäftsentwicklung



- **Eigenkapital** +10% auf 289,6 Mio. € (31.12.2025: 263,0 Mio. €), unterstützt durch:
  - Ergebnisanstieg um 6,1 Mio. € auf 28,5 Mio. €
  - positive Währungsumrechnungseffekte von +4%
  - Eigenkapitalquote auf 46,2% gestiegen (31.12.2025: 41,1%)
- **Langfristige Schulden** um 5,8 Mio. € auf 88,8 Mio. € gesunken, hauptsächlich aufgrund des Rückgangs der Leasingverbindlichkeiten um 5,2 Mio. €
- **Kurzfristige Schulden** um 34,1 Mio. € auf 248,1 Mio. € gesunken, hauptsächlich aufgrund von Rückgängen der:
  - Finanzierungsverbindlichkeiten um 24,3 Mio. € infolge von Kreditrückzahlungen
  - Vertragsverbindlichkeiten um 13,7 Mio. €

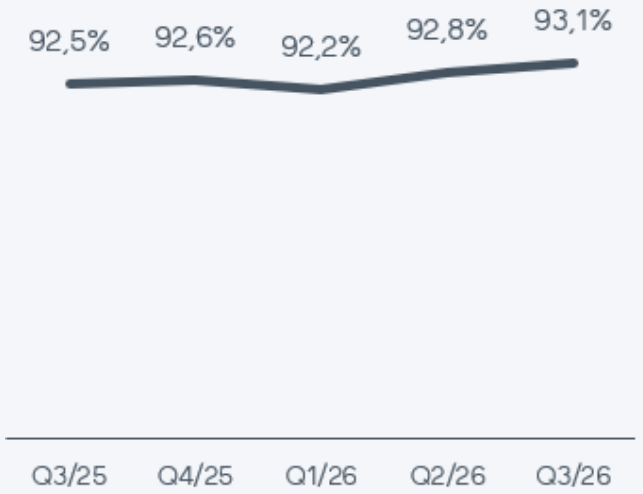
Auslastung deutlich verbessert

Mitarbeitende (FTE)



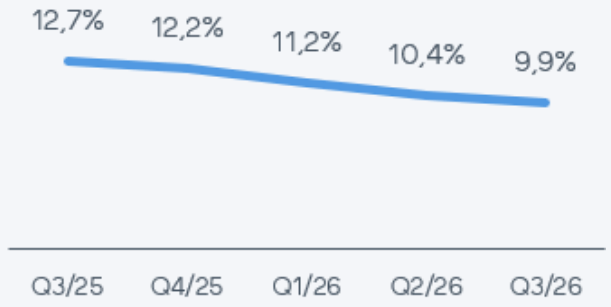
- **Mitarbeitende** ggü. Jahresende 2025 stabil (+1%)
  ↑ Brasilien, Kolumbien, Spanien
  ↓ Mexiko, Kanada, Costa Rica
- **Anzahl der externen Auftragnehmer** weiter reduziert auf 1.364 (31.12.2025: 1.445)

Auslastung



- **Auslastungsrate** auf 93,1% gestiegen
- Um 0,3 PP ggü. Vorquartal verbessert, hauptsächlich getrieben durch Kolumbien
- 0,6 PP über Vorjahresniveau

Ungewollte Fluktuation [1]



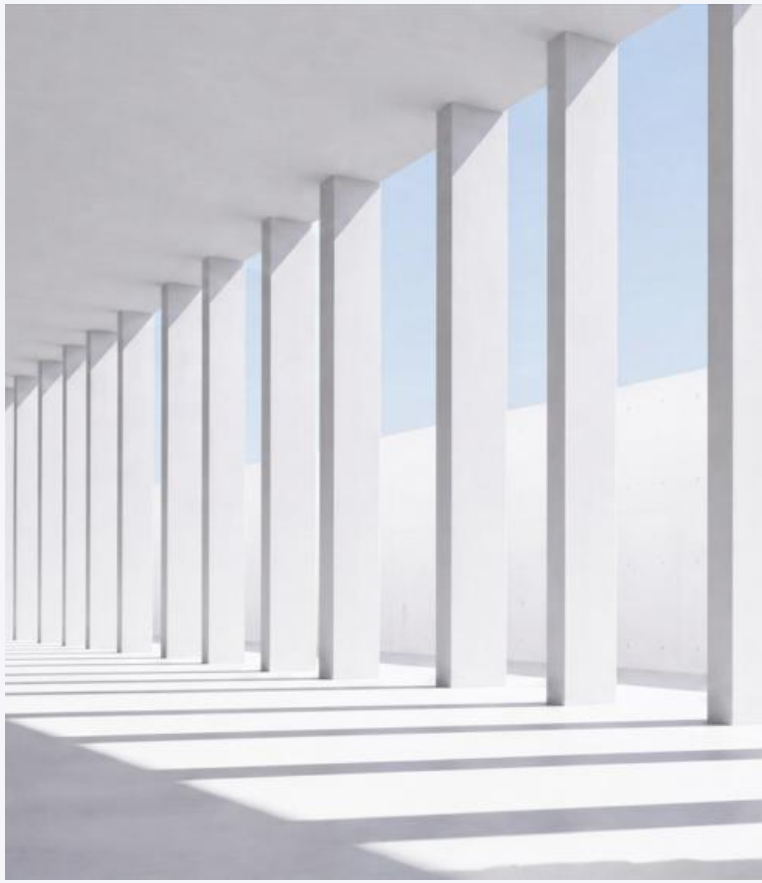
- **Ungewollte Fluktuation** setzte ihren Abwärtstrend fort und sank um 0,5 PP ggü. Vorquartal
- Knapp 3 PP unter Vorjahresniveau

[1] Ungewollte Fluktuation wird als Durchschnitt der letzten 12 Monate berechnet

Zusätzliche Meilensteine für 2026

Ergebnisse 2025	Meilensteine 2026
BER. FREE CASHFLOW.[1]	BER. FREE CASHFLOW.[1]
28,0 Mio. €	**~ 45 Mio. €**
Ø 2023–2025: 36,1 Mio. €	
NETTOVERSCHULDUNG/ EBITDA[2]	NETTOVERSCHULDUNG/ EBITDA[2]
0,8	**~ 0,2**
Ø 2023–2025: 0,4	
AUSLASTUNG	AUSLASTUNG
92,2%	**~ 92%**
Ø 2023–2025: 90,9%	

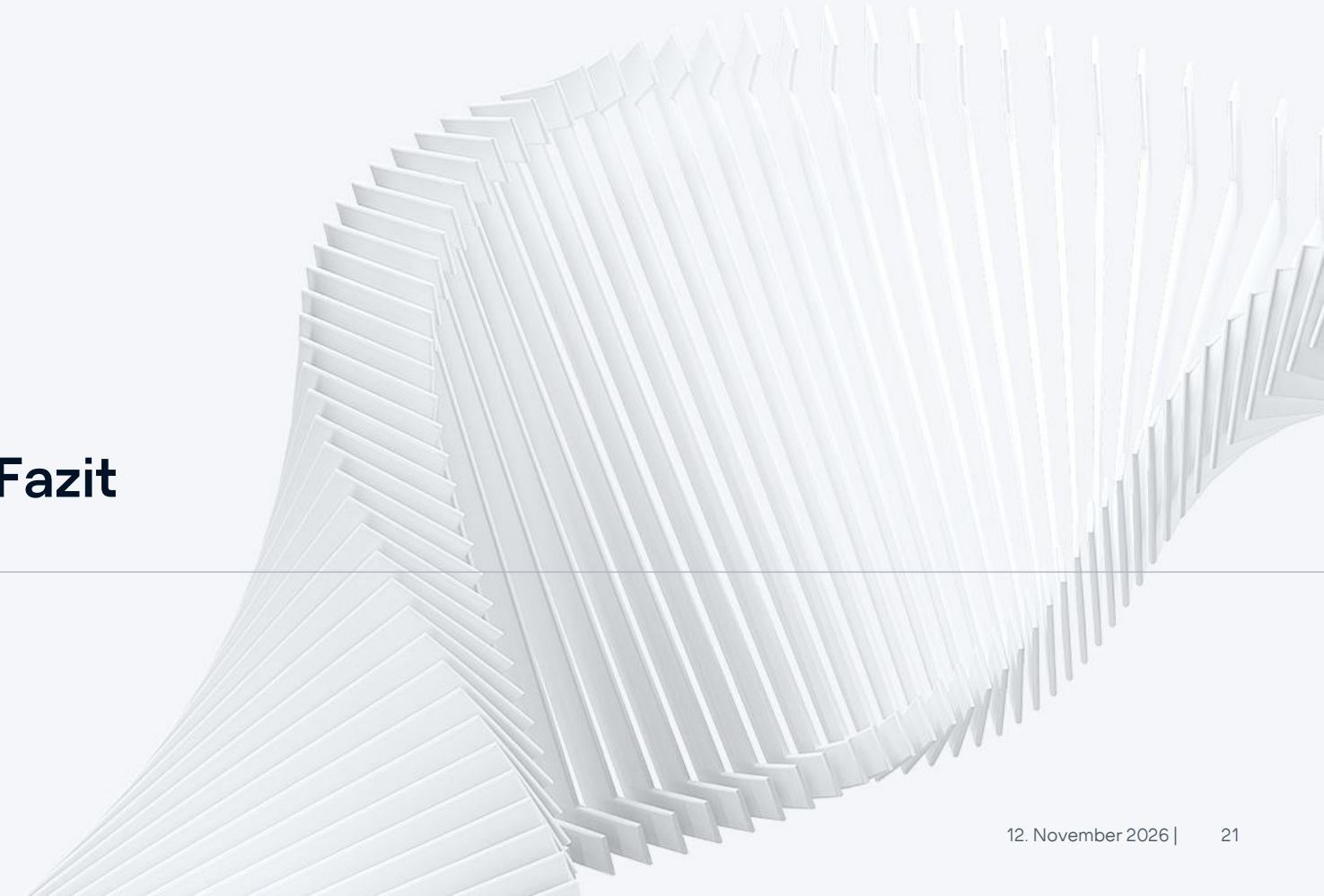
- Meilenstein für den **bereinigten Free Cashflow** nach starkem 9M/2026 von 40 Mio. € auf 45 Mio. € angehoben; reflektiert Working Capital Rückgang und verbesserte Profitabilität
- **Nettoverschuldung** reflektiert Erwartung einer weiteren Reduzierung der Finanzverbindlichkeiten
- **Auslastung** voraussichtlich auf hohem, jedoch nicht maximalem Niveau aufgrund des herausfordernden Marktumfelds



[1] Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit abzüglich des Cashflows aus Investitionstätigkeit, bereinigt um Effekte aus Unternehmenszusammenschlüssen und Zahlungen für Leasingverbindlichkeiten; Details siehe Leistungskennzahlen (gft.com)

[2] Nettoverschuldung umfasst Nettoliquidität abzüglich Bankverbindlichkeiten

[03] Fazit



Mittelfristambitionen 2029 – Fokus auf profitables Wachstum geschärft

	Im März 2025 angekündigt	Anpassung November 2026
UMSATZ e	~ 1,5 Mrd. €	Profitables Wachstum fortsetzen
BER. EBIT-Marge e	~ 9,5%	~ 9,5%
SERVICES MIT HÖHERER WERTSCHÖPFUNG	~ 50%	~ 50%
SMARTSHORE VS ONSHORE	~ 40%	~ 30%

Wachstumsambition für Umsatz angepasst – Profitables Wachstum fortsetzen

KI verändert grundlegend die Wertschöpfung von IT-Services, indem sie die Produktivität erhöht und das Verhältnis zwischen Mitarbeiterzahl, fakturierbarem Aufwand, Umsatz und Ergebnis neu definiert. Vor diesem Hintergrund schärfen wir unsere M&A-Strategie und stellen Wertschöpfung und gezielte Akquisitionen mit hoher strategischer KI-Relevanz vor reine Größenorientierung. An die Stelle eines absoluten Umsatzziels tritt daher ein qualitatives Ziel: die Wachstumsdynamik beizubehalten und gleichzeitig den Fokus auf Profitabilität und Wertschöpfung zu verstärken.

Ambitionen zur Profitabilitätssteigerung und höheren Wertschöpfung bestätigt

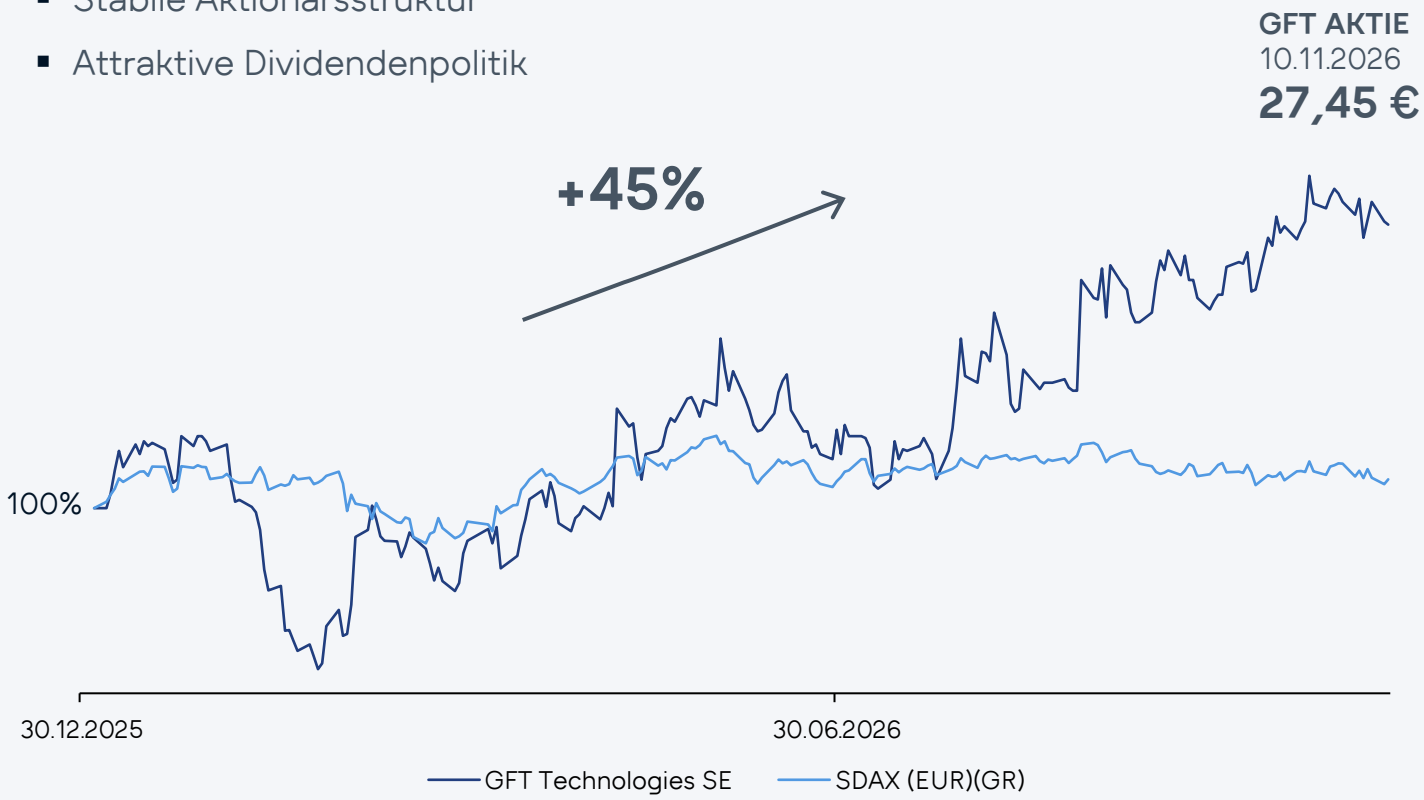
Weiterentwicklung des Portfolios hin zu KI-nativen Engineering und margenstärkeren Services mit höherer Wertschöpfung. Gleichzeitig optimieren wir unser Operating Model, um Skaleneffekte in bestehenden Märkten zu realisieren. Die Ambition einer bereinigten EBIT-Marge von ~9,5% für 2029 wird bekräftigt.

Smartshore- vs. Onshore-Ambition angepasst

Die zunehmende KI-Transformation erfordert eine engere Zusammenarbeit mit unseren Kunden vor Ort, unter anderem durch Forward Deployed Engineers (FDEs). Entsprechend passen wir unseren Delivery-Mix an und reduzieren die Smartshore-vs.-Onshore-Ambition für 2029 von ~40% auf ~30%.

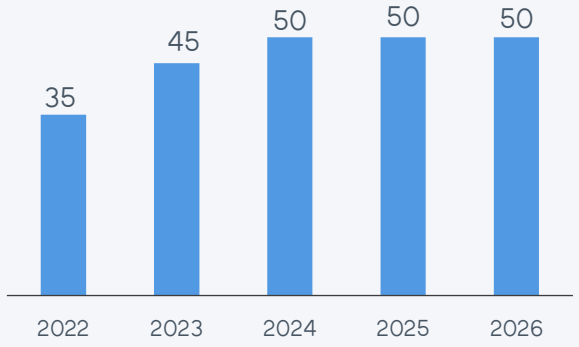
GFT Aktie 2026 um 45% gestiegen

- 7/7 Analysten mit Kaufempfehlung
- Durchschnittliches Kursziel >31 €, Upside-Potenzial >10%
- Stabile Aktionärsstruktur
- Attraktive Dividendenpolitik





DIVIDENDE PRO AKTIE IN € CENT



Fazit

- Wir haben in **9M/2026 solides Wachstum** erzielt und unsere Umsatzprognose für das Gesamtjahr von 930 Mio. € **auf 945 Mio. €** sowie die Prognose für das bereinigte EBIT von 71 Mio. € auf **72 Mio. €** angehoben, bei unveränderter bereinigter EBIT-Marge.

- **Die starke Dynamik in wichtigen Wachstumsmärkten**, insbesondere in **Lateinamerika**, hält an, unterstützt durch größere strategische Projekte und den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen.

- Unser **KI-Modernisierungsangebot skaliert auf Enterprise-Niveau**: **Deutsche Bank** hat GFT für die **Modernisierung der Kernbankenplattform ihrer Privatkundenbank** in Deutschland ausgewählt; **Itaú Unibanco** erzielt mit **Wynxx Batch2Cloud** bis zu 70% kürzere Migrationszeiten und eine bis zu 3,3-fach schnellere Projektumsetzung.

- **Wynxx** leistet einen messbaren Umsatzbeitrag zu unserer KI-zentrierten Strategie mit **~38 Mio. € im Software Engineering** und **~24 Mio. € bei Business Processes** seit Jahresbeginn und skaliert weiter über Kunden und Anwendungsfälle.

- Partnerschaften mit **Anthropic** und **OpenAI** stärken das strategische KI-Ökosystem von GFT und unterstützen die Skalierung unserer **KI-nativen** Offerings.

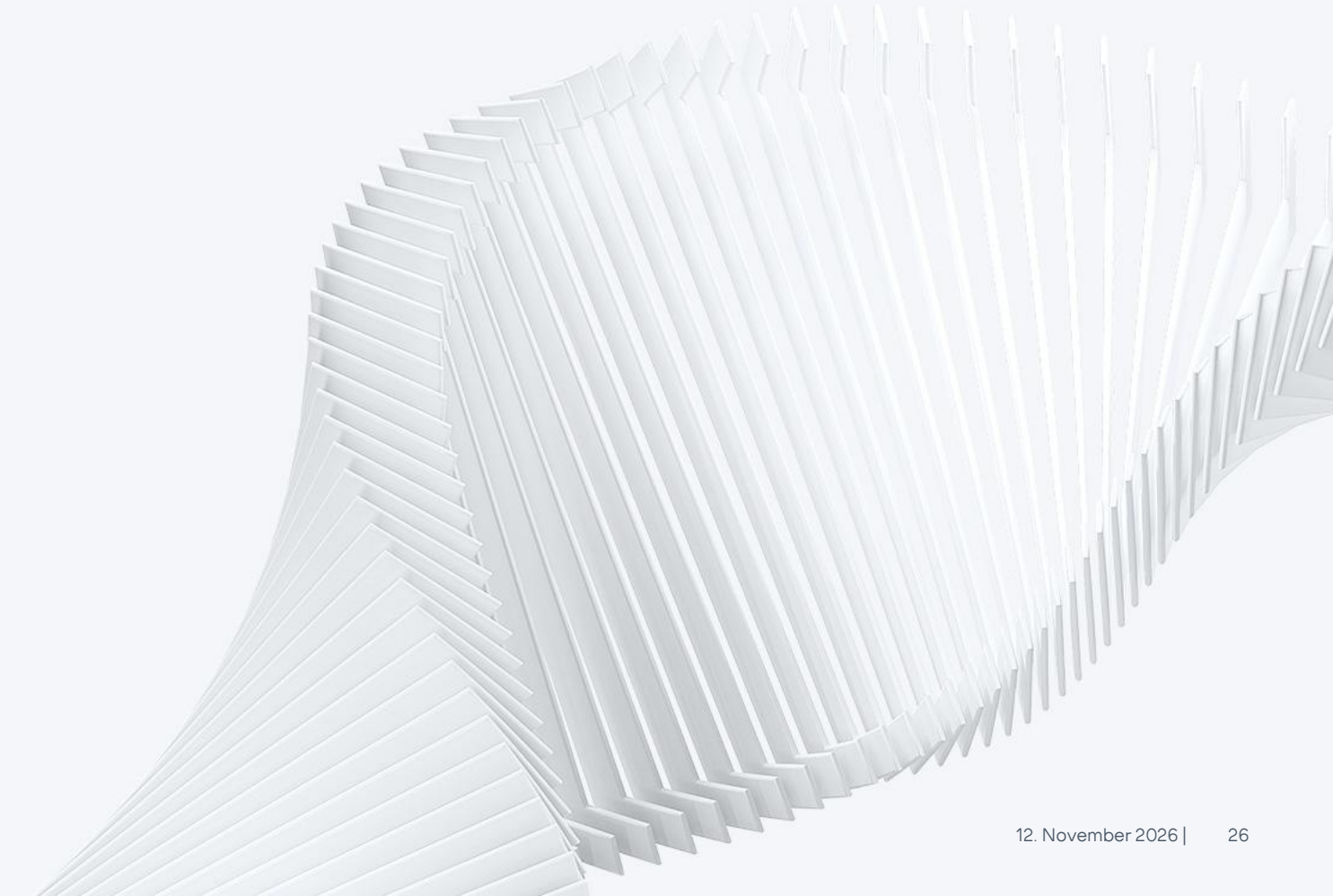
- Wir setzen unsere **KI-zentrierte 5-Jahresstrategie** mit zunehmender **kommerzieller Traktion** um und verbinden **KI-natives Engineering, Branchenexpertise, Assets und IP mit einem geschärften Fokus auf profitables Wachstum.**

Let's Go Beyond_

Q&A

Folgen Sie GFT Investor Relations auf LinkedIn

Backup



Ausblick 2026: Deutliche Verbesserung der EBT-Marge und Umsatzwachstum bei fortgesetzter KI-zentrierter Expansion

GJ 2025 Ergebnisse		GJ 2026 Prognose
UMSATZ		UMSATZ e
888 Mio. €	→	**~ 945 Mio. €**
2% Wachstum 5% zu konstanten Wechselkursen		6% Wachstum 5% zu konstanten Wechselkursen
BEREINIGTES EBIT [1]		BEREINIGTES EBIT [1] e
67 Mio. €	→	**~ 72 Mio. €**
7,6% Marge		~ 7,6% Marge
EBT		EBT e
46 Mio. €	↗	**~ 56 Mio. €**
5,2% Marge		~ 6,0% Marge

- Umsatzprognose für das Gesamtjahr von 930 Mio. € auf 945 Mio. € angehoben, basierend auf einem Wachstum von 6% bzw. 5% zu konstanten Wechselkursen (FX)
- Umsatzwachstum getrieben durch KI-native Engineering Services in Kombination mit Assets, IP und der Wynxx Agentic-AI-Plattform bei gleichzeitigem Ersetzen traditioneller arbeitsbasierter IT-Services
- Bereinigtes EBIT wächst im Einklang mit dem Umsatz
- Deutliche Verbesserung von EBT und EBT-Marge gegenüber 2025
- Fortlaufende Investitionen in eigene Technologien und Lösungen auf Basis von Smaragd, Wynxx Agentic AI und KI-nativen Centers of Excellence (CoEs) sowie in die KI-Weiterqualifizierung der Belegschaft und KI-Marktinfrastruktur und -plattformen
- Fokussierte Umsetzung der 5-Jahresstrategie und der globalen strategischen Initiativen

[1] Bereinigt um M&A Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierter Managementvergütung und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Anhang und/oder unter IR-Leistungskennzahlen. (gft.com)

GFT KI-zentrierte 5-Jahresstrategie

Relevanter denn je, gestützt durch wesentliche Veränderungen im KI-Marktumfeld

Öffentlich vorgestellt im März 2025

Unsere Vision

Das weltweit **beste verantwortungsbewusste KI-zentrierte** Digital Transformation Unternehmen sein.

Unsere Mission

Die Bereitstellung der **weltweit besten verantwortungsbewussten, KI-zentrierten** digitalen Lösungen, Softwareentwicklungen und Technologiedienstleistungen.

Strategische Ziele, Vorgaben und KPIs

Strategieumsetzung und globale strategische Initiativen



* HVAS = High Value-Added Services, ISV = Individual Software Vendor

Ergebnisse im Quartalsüberblick

in Mio. €	Q1/2025	Q2/2025	Q3/2025	Q4/2025	FY2025	Q1/2026	Q2/2026	Q3/2026
Umsatz	**221,91**	**219,60**	**213,75**	**233,03**	**888,29**	**229,52**	**233,04**	**238,30**
EBITDA	15,99	14,86	19,03	19,66	69,54	17,23	17,59	20,91
Bereinigtes EBIT[1]	**15,09**	**15,05**	**15,40**	**21,90**	**67,44**	**16,11**	**16,54**	**20,29**
EBIT	10,82	9,89	14,17	14,54	49,42	12,76	13,04	16,24
EBT	**10,01**	**9,01**	**13,19**	**13,80**	**46,01**	**12,01**	**12,01**	**16,01**
Konzernergebnis	7,09	6,38	8,89	10,53	32,89	8,58	8,50	11,38
Ergebnis je Aktie (in €)	0,27	0,24	0,35	0,41	1,27	0,34	0,33	0,44
Mitarbeiter (Vollzeit)	11.413	11.446	11.601	11.772	11.772	11.645	11.805	11.887

[1] Bereinigt um M&A-Effekte, Kapazitätsanpassungen, Effekte aus aktienkursbasierten Managementvergütungen und sonstige außerordentliche Effekte; Details im Anhang und/oder unter IR-Leistungskennzahlen (gft.com)

Konzernbilanz

Aktiva

in €	30.9.2026	31.12.2025	Δ%
Langfristige Vermögenswerte			
Geschäfts- oder Firmenwerte	227.952.744,94	224.536.239,05	2%
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	35.844.149,77	35.916.226,18	0%
Sachanlagen	47.313.117,10	52.088.471,66	-9%
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.505.749,03	1.344.409,55	12%
Latente Steueransprüche	18.243.922,06	16.683.299,68	9%
Sonstige Vermögenswerte	5.127.999,26	5.112.225,72	0%
	335.987.682,16	**335.680.871,84**	**0%**
Kurzfristige Vermögenswerte			
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	161.236.503,07	167.829.502,68	-4%
Vertragsvermögenswerte	45.594.318,81	30.046.276,22	52%
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	44.893.844,09	61.098.344,53	-27%
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	4.842.819,80	5.941.194,88	-18%
Laufende Ertragsteueransprüche	11.803.134,44	15.314.563,01	-23%
Sonstige Vermögenswerte	22.136.766,42	23.885.762,58	-7%
	290.507.386,63	**304.115.643,90**	**-4%**
	626.495.068,79	**639.796.515,74**	**-2%**

Passiva

in €	30.9.2026	31.12.2025	Δ%
Eigenkapital			
Gezeichnetes Kapital	26.325.946,00	26.325.946,00	0%
Kapitalrücklage	42.147.782,15	42.147.782,15	0%
Gewinnrücklagen	242.592.211,35	226.916.695,19	7%
Übrige Rücklagen	-6.376.018,63	-17.302.132,92	-63%
Eigene Aktien	-15.044.982,87	-15.044.982,87	0%
	289.644.938,00	**263.043.307,55**	**10%**
Langfristige Schulden			
Finanzierungsverbindlichkeiten	50.000.000,00	50.000.000,00	0%
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	16.761.964,80	21.983.622,84	-24%
Rückstellungen für Pensionen	5.966.928,07	5.567.902,53	7%
Sonstige Rückstellungen	3.854.216,15	3.205.255,93	20%
Latente Steuerschulden	12.158.758,79	13.453.735,33	-10%
Sonstige Verbindlichkeiten	9.031,35	323.790,06	-97%
	88.750.899,16	**94.534.306,69**	**-6%**
Kurzfristige Schulden			
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	12.741.930,90	13.804.851,68	-8%
Finanzierungsverbindlichkeiten	41.993.298,50	66.291.821,27	-37%
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	27.930.674,10	22.699.278,58	23%
Sonstige Rückstellungen	57.198.340,86	56.669.737,05	1%
Laufende Ertragsteuerverbindlichkeiten	9.819.879,27	8.334.491,03	18%
Vertragsverbindlichkeiten	28.076.970,24	41.812.165,42	-33%
Sonstige Verbindlichkeiten	70.338.137,76	72.606.556,47	-3%
	248.099.231,63	**282.218.901,50**	**-12%**
	626.495.068,79	**639.796.515,74**	**-2%**

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

in €	9M/2026	9M/2025	Δ%
Umsatzerlöse	700.864.509,47	655.255.975,55	7%
Sonstige betriebliche Erträge	7.047.547,89	10.450.840,63	-33%
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-87.619.210,93	-81.866.688,28	7%
Personalaufwand	-508.256.234,88	-480.661.249,83	6%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-56.309.030,17	-53.300.951,59	6%
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit vor Abschreibungen	**55.727.581,38**	**49.877.926,48**	**12%**
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-13.682.999,62	-15.000.055,07	-9%
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit	**42.044.581,76**	**34.877.871,41**	**21%**
Zinserträge	1.722.784,63	1.826.506,24	-6%
Zinsaufwendungen	-3.742.162,23	-4.493.878,80	-17%
Finanzergebnis	**-2.019.377,60**	**-2.667.372,56**	**-24%**
Ergebnis vor Ertragsteuern	**40.025.204,16**	**32.210.498,85**	**24%**
Ertragsteuern	-11.567.284,00	-9.850.921,82	17%
Periodenergebnis	**28.457.920,16**	**22.359.577,03**	**27%**
Ergebnis je Aktie – unverwässert	1,11	0,86	29%

Konzern-Gesamtergebnisrechnung

in €	9M/2026	9M/2025	Δ%
Periodenergebnis	**28.457.920,16**	**22.359.577,03**	**27%**
Posten, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden			
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionen (vor Steuern)[1]	0,00	0,00	n/a
Ertragsteuern auf versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionen	0,00	0,00	n/a
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionen (nach Steuern)	0,00	0,00	n/a
Posten, die in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden können			
Währungsumrechnung	10.926.114,29	-14.216.209,53	< -100%
Sonstiges Ergebnis	**10.926.114,29**	**-14.216.209,53**	**< -100%**
Gesamtergebnis	**39.384.034,45**	**8.143.367,50**	**> 100%**

[1] Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste werden grundsätzlich zum Jahresende auf Basis entsprechender Gutachten erfasst

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

in €		Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklage	Gewinnrücklagen [1]	Übrige Rücklagen	Eigene Aktien	Summe Eigenkapital
					Währungs-umrechnung		
Stand zum 1. Januar 2025		**26.325.946,00**	**42.147.782,15**	**206.180.950,10**	**-3.477.664,47**	**0,00**	**271.177.013,78**
Periodenergebnis		—	—	22.359.577,03	—	—	22.359.577,03
Sonstiges Ergebnis		—	—	0,00	-14.216.209,53	—	-14.216.209,53
Gesamtergebnis		—	—	**22.359.577,03**	**-14.216.209,53**	—	**8.143.367,50**
Erwerb eigener Aktien		—	—	—	—	-14.138.056,06	-14.138.056,06
Dividenden an Aktionäre		—	—	-13.040.396,00	—	—	-13.040.396,00
Stand zum 30. September 2025		**26.325.946,00**	**42.147.782,15**	**215.500.131,13**	**-17.693.874,00**	**-14.138.056,06**	**252.141.929,22**
Stand zum 1. Januar 2026		**26.325.946,00**	**42.147.782,15**	**226.916.695,19**	**-17.302.132,92**	**-15.044.982,87**	**263.043.307,55**
Periodenergebnis		—	—	28.457.920,16	—	—	28.457.920,16
Sonstiges Ergebnis		—	—	0,00	10.926.114,29	—	10.926.114,29
Gesamtergebnis		—	—	**28.457.920,16**	**10.926.114,29**	—	**39.384.034,45**
Erwerb eigener Aktien		—	—	—	—	—	0,00
Dividenden an Aktionäre	4.10	—	—	-12.782.404,00	—	—	-12.782.404,00
Stand zum 30. September 2026		**26.325.946,00**	**42.147.782,15**	**242.592.211,35**	**-6.376.018,63**	**-15.044.982,87**	**289.644.938,00**

[1] Die Gewinnrücklagen beinhalten auch die Posten, die zukünftig nicht in die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden.

Konzern-Kapitalflussrechnung

in €	9M/2026	9M/2025	Δ%
Periodenüberschuss	28.457.920,16	22.359.577,03	27%
Ertragsteueraufwendungen	11.567.284,00	9.850.921,82	17%
Finanzergebnis	2.019.377,60	2.667.372,56	-24%
Gezahlte Ertragsteuern	-15.768.089,06	-21.601.298,05	27%
Erhaltene Ertragsteuern	5.528.756,96	5.293.224,28	4%
Gezahlte Zinsen	-885.369,57	-2.843.195,81	69%
Erhaltene Zinsen	1.405.969,57	1.796.883,14	-22%
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	13.682.999,62	15.000.055,07	-9%
Ergebnis aus dem Abgang von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	8.231,57	-34.915,94	> 100%
Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen und Erträge	635.923,18	3.744.764,39	-83%
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	6.592.999,61	15.926.610,30	-59%
Veränderung der Vertragsvermögenswerte	-15.548.042,59	-28.436.140,09	45%
Veränderung der anderen Vermögenswerte	2.670.258,22	-727.669,05	> 100%
Veränderung der Rückstellungen	1.576.589,57	-630.645,89	> 100%
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-1.062.920,78	-3.475.201,75	69%
Veränderung der Vertragsverbindlichkeiten	-13.735.195,18	-18.026.431,44	24%
Veränderung der anderen Schulden	3.347.957,43	1.180.482,93	> 100%
Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit	**30.494.650,31**	**2.044.393,50**	**> 100%**
Einzahlungen aus Abgängen von Sachanlagen	76.284,51	161.262,89	-53%
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte	-54.900,00	-436.613,19	87%
Investitionen in Sachanlagen	-3.744.064,31	-2.798.769,83	-34%
Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmenabzüglich erworbener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	0,00	-6.881.628,27	100%
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	**-3.722.679,80**	**-9.955.748,40**	**63%**
Einzahlungen aus der Aufnahme von Darlehen	26.134.743,36	28.000.000,00	-7%
Auszahlungen aus der Tilgung von Darlehen	-51.050.171,92	-15.663.708,39	< -100%
Auszahlungen aus der Tilgung von Leasingverbindlichkeiten	-7.619.168,72	-9.083.774,32	16%
Dividendenzahlungen an Aktionäre	-12.782.404,00	-13.040.396,00	2%
Auszahlungen aus dem Erwerb eigener Aktien	0,00	-14.138.056,06	100%
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	**-45.317.001,28**	**-23.925.934,77**	**-89%**
Einfluss von Wechselkursänderungen auf die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	2.340.530,33	-2.144.892,13	> 100%
Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	**-16.204.500,44**	**-33.982.181,80**	**52%**
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn des Jahres	61.098.344,53	80.196.229,64	-24%
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zum Ende der Periode	**44.893.844,09**	**46.214.047,84**	**-3%**

Segmentberichterstattung

GFT hat die Segmentberichtsstruktur gemäß IFRS 8 überarbeitet, um sie an die geänderte Management-Struktur über die globalen Regionen hinweg anzupassen. Bitte beachten Sie die Fußnote sowie die nachfolgende Folie.

	Americas & APAC		Europe		Summe Segmente		Überleitung		GFT Konzern	
in T€	9M/2026	9M/2025[1]	9M/2026	9M/2025[1]	9M/2026	9M/2025	9M/2026	9M/2025	9M/2026	9M/2025
Außenumsatzerlöse	371.498	322.559	328.808	332.004	700.306	654.563	559	693	700.865	655.256
Konzerninterne Umsatzerlöse	5.555	5.236	20.852	19.815	26.407	25.051 [1]	-26.407	-25.051 [1]	0	0
Umsatzerlöse gesamt	**377.053**	**327.795**	**349.660**	**351.819**	**726.713**	**679.614** [1]	**-25.848**	**-24.358** [1]	**700.865**	**655.256**
Segmentergebnis (EBT)	**26.563**	**24.561**	**24.061**	**10.652**	**50.624**	**35.213**	**-10.599**	**-3.003**	**40.025**	**32.210**
davon Personalaufwand	-256.588	-221.386	-239.360	-248.790	-495.948	-470.176	-12.308	-10.485	-508.256	-480.661
davon Abschreibungen	-4.347	-4.140	-8.757	-10.215	-13.104	-14.355	-579	-645	-13.683	-15.000
davon Zinserträge	1.517	1.912	928	675	2.445	2.587	-722	-760	1.723	1.827
davon Zinsaufwendungen	-870	-1.255	-2.568	-3.343	-3.438	-4.598	-304	104	-3.742	-4.494

[1] Angepasst aufgrund der Umgliederung des Geschäfts in UK vom operativen Segment "Americas & APAC" (vormals: "Americas, UK & APAC") in das Segment "Europe" (vormals: "Continental Europe") infolge der Änderung der internen Steuerung im Sinne des IFRS 8.

Überarbeitete Segmentberichterstattung – Anpassungen

- GFT hat die Segmentberichtsstruktur gemäß IFRS 8 überarbeitet, um sie an die geänderte Management-Struktur über die globalen Regionen hinweg anzupassen. Daraus ergeben sich folgende Änderungen:
  - das UK-Geschäft wurde vom Segment „Americas, UK & APAC" in das Segment „Continental Europe" umgegliedert
  - die operativen Segmente wurden in „Americas & APAC" und „Europe" umbenannt
- Die Änderungen wurden mit Beginn des Geschäftsjahres 2026 wirksam.
- Die Quartalszahlen des Vorjahres wurden aus Gründen der Vergleichbarkeit wie folgt angepasst:

	Q1/2025		Q2/2025		Q3/2025		Q4/2025		FY2025	
in T€	**Berichtet**	**Angepasst**	**Berichtet**	**Angepasst**	**Berichtet**	**Angepasst**	**Berichtet**	**Angepasst**	**Berichtet**	**Angepasst**
Umsatzerlöse										
Americas & APAC	129.631	105.176	128.482	106.177	128.343	111.206	136.331	120.077	522.787	442.636
Europe	92.030	116.485	90.916	113.221	85.161	102.298	96.424	112.678	364.531	444.682
Andere	249	249	199	199	245	245	275	275	968	968
GFT Konzern	221.910	**221.910**	219.597	**219.597**	213.749	**213.749**	233.030	**233.030**	888.286	**888.286**
Segmentergebnis (EBT)										
Americas & APAC	7.133	7.120	5.048	6.373	8.549	11.068	9.640	12.485	30.370	37.046
Europe	3.678	3.691	5.431	4.106	5.374	2.855	11.737	8.892	26.220	19.544
Andere	–799	–799	–1.466	–1.466	–738	–738	–7.574	–7.574	–10.577	–10.577
GFT Konzern	10.012	**10.012**	9.013	**9.013**	13.185	**13.185**	13.803	**13.803**	46.013	**46.013**

Berechnung des bereinigten EBIT

in T€	9M/2026	9M/2025
Umsatz	**700.865**	**655.256**
Bereinigtes EBIT	**52.944**	**45.541**
Effekte aus Unternehmenszusammenschlüssen	-4.857	-2.991
Kapazitätsanpassungen	-5.169	-8.126
Aktienkursbasierte Effekte bei der Bewertung der Managementvergütung	-874	454
Sonstige außerordentliche Posten	-	-
EBIT	**42.045**	**34.878**
Finanzergebnis	-2.019	-2.668
EBT	**40.025**	**32.210**
Bereinigte EBIT-Marge	**7,6%**	**7,0%**
EBT-Marge	**5,7%**	**4,9%**

Ihr IR Team

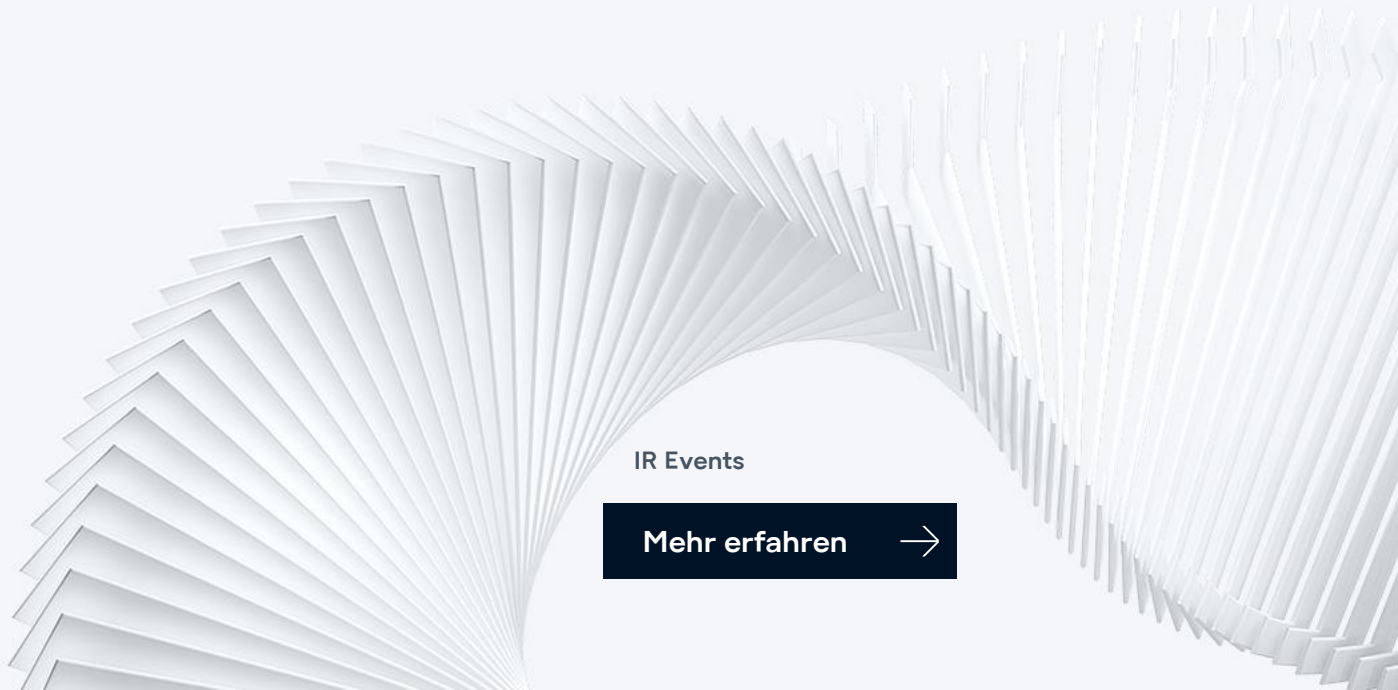
Andreas Herzog
Head of Investor Relations & CSR Compliance
T +49 711 62042-383
andreas.herzog@gft.com

Maren Dallas
Investor Relations Manager
T +49 711 62042-350
maren.dallas@gft.com

Nicole Schüttforth
Director Investor Relations
T +49 711 62042-387
nicole.schuettforth@gft.com

Save resources: this presentation is optimized for screen use. Please avoid printing.

© 2026 | GFT Technologies SE and its affiliates. All rights reserved.



IR Events

Mehr erfahren