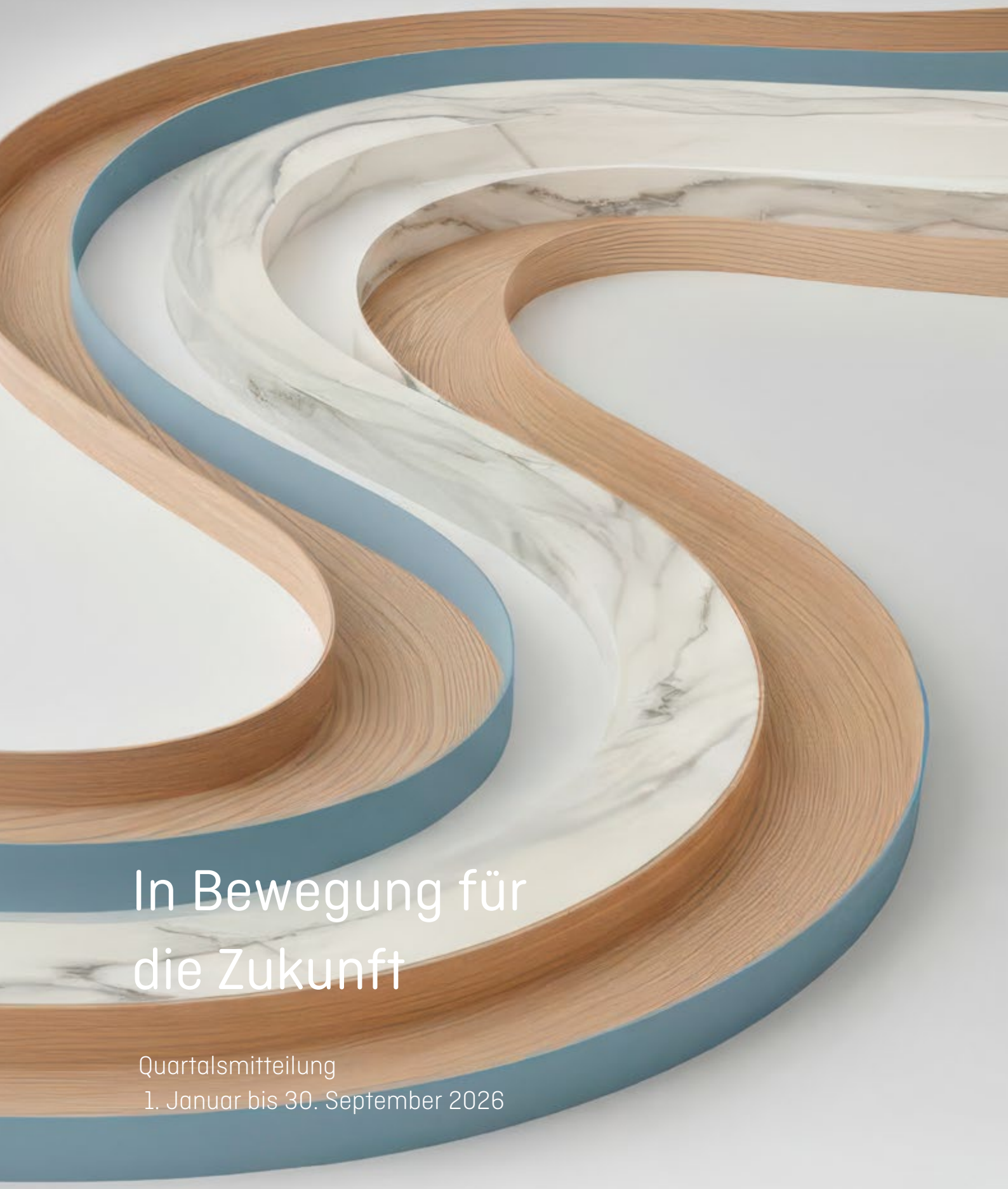
SURTECO



In Bewegung für die Zukunft

Quartalsmitteilung
1. Januar bis 30. September 2026

AUF EINEN BLICK

	Q3			Q1-3		
Mio. €	**1.7.-30.9. 2025**	**1.7.-30.9. 2026**	**Δ %**	**1.1.-30.9. 2025**	**1.1.-30.9. 2026**	**Δ %**
Umsatzerlöse	203,5	202,5	-1	639,8	623,1	-3
EBITDA	22,6	19,4	-14	66,0	66,8	+1
EBITDA-Marge in %	11,1	9,6	-1,5 Pkt.	10,3	10,7	+0,4 Pkt.
EBITDA adjusted	22,6	23,0	+2	73,2	76,2	+4
EBITDA-Marge adjusted in %	11,1	11,3	+0,3 Pkt.	11,4	12,2	+0,8 Pkt.
Abschreibungen	-14,2	-13,8	+3	-43,7	-51,6	-18
EBIT	8,4	5,7	-33	22,3	15,2	-32
EBIT-Marge in %	4,1	2,8	-1,3 Pkt.	3,5	2,4	-1,1 Pkt.
Finanzergebnis	-4,1	-7,3	-75	-18,2	-15,0	+18
EBT	4,3	-1,6	-137	4,1	0,2	-94
Konzerngewinn /-fehlbetrag	0,3	-2,8	-1.004	-5,2	-5,8	-13
Ergebnis je Aktie in €	0,02	-0,18	-1.004	-0,33	-0,38	-13
Anzahl Aktien	15.505.731	15.505.731		15.505.731	15.505.731	

	30.9.2025	**30.9.2026**	**Δ %**
Nettofinanzverschuldung in Mio. €	347,2	335,1	-3
Verschuldungsgrad in %	93,7	91,3	-2,4 Pkt.
Eigenkapitalquote in %	38,5	39,6	+1,1 Pkt.
Mitarbeiter	3.757	3.598	-4

	31.12.2025	**30.9.2026**	**Δ %**
Nettofinanzverschuldung in Mio. €	312,4	335,1	+7
Verschuldungsgrad in %	85,9	91,3	+5,4 Pkt.
Eigenkapitalquote in %	38,4	39,6	+1,2 Pkt.
Mitarbeiter	3.695	3.598	-3

Quartalsmitteilung SURTECO Konzern Januar – September 2026

Wirtschaftsbericht

GESCHÄFTSVERLAUF KONZERN

In den ersten neun Monaten 2026 sanken die Umsatzerlöse der SURTECO Gruppe um -3 % auf 623,1 Mio. € (Vorjahr: 639,8 Mio. €). Die weiterhin schwache Nachfrage in allen relevanten Absatzmärkten der Gruppe, negative Währungskurseffekte, insbesondere aus dem US-Dollar, sowie die fehlenden Umsätze des zum Ende Mai 2025 eingestellten Geschäftsbereichs der Imprägnate waren hierfür die maßgeblichen Einflussfaktoren. Positive Verkaufspreis- und Mixeffekte konnten dabei das fehlende Volumen nicht ausgleichen. Insgesamt lagen in den ersten drei Quartalen 2026 die Geschäfte in Deutschland nahezu gleichauf mit dem Vorjahreswert. Im restlichen Europa (ohne Deutschland) gaben die Umsätze hingegen um -5 % nach während sie in Nord- und Südamerika auf dem Vorjahresniveau verharrten. In Asien, Australien und in den sonstigen Märkten lagen die Geschäfte um -7 % unter dem Vorjahr.

SURFACES

Im Segment Surfaces sind die Oberflächenaktivitäten des Konzerns inklusive Melaminkanten in Europa und Südamerika zusammengefasst. Seit 1. Januar 2026 sind hier auch die Aktivitäten der Vertriebsstandorte in Singapur und China inkludiert, die bisher im entfallenden Segment Asia/Pacific berichtet wurden. Die Umsatzerlöse des Segments sanken in den ersten drei Quartalen 2026 auf 186,7 Mio. € nach Pro-Forma 203,4 Mio. € im Vorjahreszeitraum. Insbesondere eine weiterhin schwache Nachfrage sowie die fehlenden Umsätze des aufgegebenen Geschäfts mit Imprägnaten führten zu diesem Umsatzrückgang von -8 %.

EDGEBANDS

Das Segment Edgebands umfasst alle Kunststoffkantenaktivitäten des Konzerns in Europa und Südamerika. Seit 1. Januar 2026 sind hier auch die Aktivitäten in Australien und Batam inkludiert, die bisher im entfallenden Segment Asia/Pacific berichtet wurden. Unterstützt durch positive Währungskurseffekte aus dem Brasiliengeschäft konnte das Segment den Umsatz in den Monaten Januar bis September 2026 mit 136,8 Mio. € um 2 % gegenüber des Pro-Forma Vorjahreswerts von 133,9 Mio. € steigern.

PROFILES

Das Segment Profiles bündelt in Europa und Südamerika die Aktivitäten mit technischen Profilen, Sockelleisten und zugehörigen Produkten. Vor dem Hintergrund einer weiter verhaltenen Baukonjunktur gab der Umsatz des Segments mit 102,9 Mio. € in den ersten drei Quartalen 2026 leicht um -1 % gegenüber dem Wert des Vorjahres von 103,8 Mio. € nach.

NORTH AMERICA

Im Segment North America finden sich die Aktivitäten mit allen Produkten des Konzerns in dieser Region wieder. Die Umsätze der erworbenen Geschäftsbereiche von Omnova werden auch für das Werk in Thailand diesem Segment zugeordnet. Durch negative Währungskurseffekte gegenüber dem Vorjahr gab der Segmentumsatz in den ersten drei Quartalen 2026 um -1 % auf 196,8 Mio. € (Vorjahr: 198,7 Mio. €) nach. In lokaler Währung hingegen konnte das Segment ein organisches Umsatzwachstum von +3 % vorweisen.

Vermögens,- Finanz- und Ertragslage

BILANZENTWICKLUNG / KAPITALFLUSSRECHNUNG

Zum 30. September 2026 betrug die Bilanzsumme des Konzerns 926,2 Mio. € nach 947,8 Mio. € zum Jahresende 2025. Die kurzfristigen Vermögenswerte stiegen dabei von 308,0 Mio. € zum Jahresende 2025 auf 312,0 Mio. € zum Ende des dritten Quartals. Geringere Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente standen dabei höheren Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie gestiegenen Vorräten gegenüber. Die langfristigen Vermögenswerte sanken überwiegend durch planmäßige Abschreibungen auf die Vermögenswerte sowie der Ausbuchung einer Kaufoption für gemietete Gebäude von 639,8 Mio. € zum Jahresende 2025 auf 614,2 Mio. € zum 30. September 2026. Auf der Passivseite der Bilanz sanken die kurzfristigen Schulden von 333,8 Mio. € zum Jahresende 2025 auf 140,9 Mio. € zum Ende des dritten Quartals 2026. Wesentlich hierbei war die Refinanzierung von Konsortialdarlehen und Schuldscheindarlehen und somit die Umbuchung von kurzfristige auf langfristige Finanzschulden und die zwischenzeitliche Aussetzung der Lieferkettenfinanzierung, die im dritten Quartal 2026 wieder aufgenommen wurde. Die langfristigen Schulden stiegen dementsprechend auf 418,2 Mio. € gegenüber dem Jahresendwert 2025 von 250,3 Mio. €. Das Eigenkapital stieg von 363,7 Mio. € zum Jahresende 2025 auf 367,1 Mio. € und die entsprechende Quote (Eigenkapital / Bilanzsumme) von 38,4 % auf 39,6 % zum 30. September 2026.

Ausgehend von einem Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit von 35,3 Mio. € nach 38,1 Mio. € im Vorjahr und einem Cashflow aus Investitionstätigkeit von -15,4 Mio. € (Vorjahr: -17,7 Mio. €) betrug der Free Cash Flow in den ersten drei Quartalen 2026 19,9 Mio. € nach 20,4 Mio. € im Vorjahr. Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit stieg überwiegend durch Refinanzierungskosten sowie aus dem Saldo der Ein- und Auszahlungen aus der Lieferkettenfinanzierung von -37,5 Mio. € im Vorjahreszeitraum auf -58,6 Mio. € in den ersten drei Quartalen 2026 an. Insgesamt betrug die Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente -38,7 Mio. € nach -17,1 Mio. € im Vorjahr.

Verkürzte Bilanz des SURTECO Konzerns

Mio. €	31.12.2025	30.9.2026
AKTIVA		
Kurzfristige Vermögenswerte	308,0	312,0
Langfristige Vermögenswerte	639,8	614,2
Bilanzsumme	**947,8**	**926,2**
PASSIVA		
Kurzfristige Schulden	333,8	140,9
Langfristige Schulden	250,3	418,2
Eigenkapital	363,7	367,1
Bilanzsumme	**947,8**	**926,2**

ERGEBNIS KONZERN

Die Einkaufspreise der Rohstoffe Papier, Kunststoff, Chemie und Energie als wichtigste Kostenfaktoren in der SURTECO Gruppe stiegen in den ersten drei Quartalen 2026 deutlich gegenüber dem Vorjahresniveau. Diese konnten nur durch interne Effizienzprogramme sowie einer teilweisen Weitergabe an die Kunden kompensiert werden. Zudem wirken sich insbesondere im Papierbereich steigende Einkaufspreise mit Verzögerung auf die Materialaufwendungen aus. So lag in Summe die Materialaufwandsquote (Materialaufwand / Gesamtleistung) mit 47,8 % leicht unter dem Wert von 48,6 % im Vorjahresszeitraum. Die Personalaufwendungen im Verhältnis zur Gesamtleistung gaben von 27,5 % im Vorjahr auf 26,7 % in den Monaten Januar bis September 2026 nach. Dies ist im Wesentlichen durch Abfindungsrückstellungen durch die Einstellung des Imprägniergeschäfts im Vorjahr begründet. Die Quote der sonstigen betrieblichen Aufwendungen stieg hingegen von 14,5 % im Vorjahr auf 15,6 %, überwiegend durch höhere Beratungskosten im Zusammenhang mit der Refinanzierung sowie den Verbesserungs- und Effizienzprogrammen. Insgesamt betrugen die Aufwandspositionen -577,9 Mio. € nach -586,0 Mio. € im Vorjahr. Ausgehend von einer Gesamtleistung von 641,3 Mio. € (Vorjahr: 646,5 Mio. €) und sonstigen betrieblichen Erträgen von 3,4 Mio. € (Vorjahr: 5,5 Mio. €) stieg somit das Ergebnis vor Abschreibungen, Finanzergebnis und Steuern (EBITDA) um 1 % auf 66,8 Mio. € (Vorjahr: 66,0 Mio. €). Die EBITDA-Marge (EBITDA / Umsatz) betrug 10,7 % nach 10,3 % im Vorjahr. Nach Berücksichtigung der Sondereffekte (Transaktionskosten, Restrukturierungskosten, Beratungsaufwendungen, Materialabwertungen aus der Einstellung des Geschäftsbereichs Imprägnate und außerordentliche sonstige Erträge) stieg in den ersten drei Quartalen 2026 das EBITDA adjusted auf 76,2 Mio. € nach 73,2 Mio. € im Vorjahr. Die entsprechende Marge lag bei 12,2 % (Vorjahr: 11,4 %). Die Abschreibungen lagen mit -51,6 Mio. € aufgrund der Ausbuchung einer Kaufoption für gemietete Gebäude und der daraus folgenden Verkürzung der Restnutzungsdauer über dem Vorjahreswert von -43,7 Mio. €. So betrug das Ergebnis vor Finanzergebnis und Ertragsteuern (EBIT) des Konzerns 15,2 Mio. € in den ersten drei Quartalen 2026 nach 22,3 Mio. € im Vorjahr. Im Verhältnis zum Umsatz lag die EBIT-Marge bei 2,4 % (Vorjahr: 3,5 %). Im Vorjahr fielen im Finanzergebnis deutliche negative Währungskurseffekte aus Bilanzumbewertungen an, während im aktuellen Berichtszeitraum leichte positive Effekte zu verzeichnen waren. So verbesserte sich trotz gestiegener Zinsaufwendungen das Finanzergebnis auf -15,0 Mio. € nach -18,2 Mio. € im Vorjahr. Kumuliert sank das Vorsteuerergebnis (EBT) auf 0,2 Mio. € (Vorjahr: 4,1 Mio. €). Abzüglich von -6,1 Mio. € (Vorjahr: -9,2 Mio. €) Ertragsteuern ergibt sich ein Konzernfehlbetrag von -5,8 Mio. € nach -5,2 Mio. € im Vorjahr. Unter Berücksichtigung von unverändert 15.505.731 Stück Aktien betrug das Ergebnis je Aktie -0,38 € in den Monaten Januar bis September 2026 nach -0,33 € im Vorjahr.

Ermittlung des Free Cashflow

Mio. €	1.1.-30.9. 2025	1.1.-30.9. 2026
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	**38,1**	**35,3**
Verkauf von Unternehmen	0,7	0,0
Erwerb von Sachanlagevermögen	-18,3	-15,0
Erwerb von immateriellen Vermögenswerten	-1,8	-1,7
Einzahlungen aus dem Abgang von Sachanlagevermögen	1,7	1,3
Cashflow aus Investitionstätigkeit	**-17,7**	**-15,4**
Free Cashflow	**20,4**	**19,9**

ERGEBNIS DER SEGMENTE

Im Wesentlichen durch Verbesserungen bei der Material- und Personalaufwandsquote stieg das EBITDA adjusted aller Segmente in den ersten drei Quartalen 2026 gegenüber dem Vorjahr. So stieg das EBITDA adjusted bei Surfaces auf 16,4 Mio. € (Vorjahr Pro-Forma: 16,0 Mio. €), bei Edgebands auf 25,4 Mio. € (Vorjahr Pro-Forma: 22,5 Mio. €), bei Profiles auf 15,6 Mio. € (Vorjahr: 14,7 Mio. €) und bei North America auf 23,7 Mio. € nach 23,4 Mio. € im Vorjahr.

Ausblick auf das Gesamtjahr 2026

Die Stimmung der Unternehmen in Deutschland hat sich laut ifo Geschäftsklimaindex* im September 2026 verbessert. Sowohl die aktuelle Geschäftslage als auch die Geschäftserwartungen wurden positiver beurteilt, sodass sich der Erholungskurs der deutschen Wirtschaft fortsetzt. Im Verarbeitenden Gewerbe legte der Index ebenfalls zu, während die Unternehmen ihre Auftragsbestände weiterhin kritisch beurteilen. Das Geschäftsklima im Bauhauptgewerbe blieb nahezu unverändert. Trotz der verbesserten Stimmungsindikatoren ist in den relevanten Absatzmärkten der SURTECO Gruppe bislang noch keine Belebung festzustellen. Insbesondere die Auswirkungen des Iran-Konfliktes werden auf der Nachfrage- und Kostenseite noch weit bis in das nächste Jahr zu spüren sein.

Vor diesem Hintergrund und auf Basis der Geschäftsentwicklung in den ersten neun Monaten bestätigt und konkretisiert die SURTECO Gruppe die Prognose aus dem Geschäftsbericht 2025 für das Geschäftsjahr 2026. Die Gruppe rechnet mit einem Gesamtumsatz von 790 Mio. € bis 820 Mio. € und einem EBITDA adjusted zwischen 80 Mio. € und 90 Mio. €.

*Quelle: ifo Konjunkturumfragen, September 2026

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

	Q3		Q1-3	
T€	**1.7.-30.9 2025**	**1.7.-30.9. 2026**	**1.1.-30.9. 2025**	**1.1.-30.9. 2026**
Umsatzerlöse	**203.497**	**202.482**	**639.779**	**623.113**
Bestandsveränderungen	-1.576	2.892	5.007	16.197
Andere aktivierte Eigenleistungen	838	626	1.695	1.943
Gesamtleistung	**202.759**	**206.000**	**646.481**	**641.254**
Materialaufwand	-97.282	-98.608	-314.057	-306.702
Personalaufwand	-54.308	-54.456	-177.987	-171.351
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-30.565	-34.171	-93.951	-99.839
Sonstige betriebliche Erträge	2.010	674	5.469	3.418
EBITDA	**22.614**	**19.439**	**65.955**	**66.779**
Abschreibungen	-14.227	-13.775	-43.665	-51.579
EBIT	**8.387**	**5.664**	**22.290**	**15.200**
Zinserträge	244	132	774	445
Zinsaufwendungen	-5.350	-7.086	-12.958	-15.881
Übrige finanzielle Aufwendungen und Erträge	968	-295	-6.047	483
Finanzergebnis	-4.138	-7.249	-18.231	-14.953
EBT	**4.249**	**-1.585**	**4.059**	**247**
Ertragsteuern	-3.935	-1.259	-9.227	-6.083
Konzerngewinn / -fehlbetrag	**314**	**-2.844**	**-5.168**	**-5.836**
Unverwässertes und verwässertes Ergebnis je Aktie in €	0,02	-0,18	-0,33	-0,38
Anzahl Aktien	15.505.731	15.505.731	15.505.731	15.505.731

Konzernbilanz

T€	31.12.2025	30.9.2026
AKTIVA		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	80.539	41.135
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	72.602	89.131
Vorräte	132.986	160.872
Ertragsteuerforderungen	2.170	1.144
Sonstige nicht-finanzielle Vermögenswerte	16.209	13.724
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	3.525	5.962
Kurzfristige Vermögenswerte	**308.031**	**311.968**
Sachanlagevermögen	275.042	266.665
Immaterielle Vermögenswerte	80.539	73.854
Nutzungsrechte	29.941	17.145
Geschäfts- oder Firmenwerte	219.633	221.752
Anteile an Gemeinschaftsunternehmen	424	424
Sonstige Beteiligungen und Ausleihungen	14	10
Ertragsteuerforderungen	3.310	3.024
Sonstige nicht-finanzielle Vermögenswerte	515	520
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.768	1.594
Latente Steueransprüche	28.576	29.267
Langfristige Vermögenswerte	**639.762**	**614.255**
	947.793	**926.223**
PASSIVA		
Finanzschulden	190.703	5.248
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	73.089	82.631
Ertragsteuerschulden	501	760
Rückstellungen	4.221	3.370
Sonstige nicht-finanzielle Verbindlichkeiten	3.925	4.266
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	61.385	44.643
Kurzfristige Schulden	**333.824**	**140.918**
Finanzschulden	202.210	370.961
Pensionen und weitere Personalverpflichtungen	10.612	10.316
Rückstellungen	84	87
Sonstige nicht-finanzielle Verbindlichkeiten	60	41
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	0	0
Latente Steuerschulden	37.338	36.819
Langfristige Schulden	**250.304**	**418.224**
Gezeichnetes Kapital	15.506	15.506
Kapitalrücklage	122.755	122.755
Gewinnrücklagen	239.739	234.657
Konzernjahresüberschuss /-fehlbetrag	-14.335	-5.836
Eigenkapital	**363.665**	**367.081**
	947.793	**926.223**

Konzernkapitalflussrechnung

	Q1-3	
T€	**1.1.-30.9. 2025**	**1.1.-30.9. 2026**
Ergebnis vor Ertragsteuern	**4.059**	**247**
Überleitung zum Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	51.092	62.669
Innenfinanzierung	**55.151**	**62.916**
Veränderung Nettoumlaufvermögen	-17.071	-27.580
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	**38.080**	**35.336**
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-17.699	-15.445
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-37.477	-58.622
Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	**-17.096**	**-38.731**
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente		
Stand 1. Januar	71.186	80.539
Einfluss von Wechselkursänderungen auf Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	1.043	-673
Stand 30. September	**55.133**	**41.135**

Segmentinformationen

Zum 01. Januar 2026 wurde die interne Organisations- und Berichtsstruktur der SURTECO Gruppe angepasst. Infolgedessen wurde das bisherige berichtspflichtige Segment Asia / Pacific aufgelöst und die darin enthaltenen Aktivitäten entsprechend ihrer Produkte und Absatzmärkte den verbleibenden berichtspflichtigen Segmenten zugeordnet. Die Änderung der Segmentstruktur erfolgte aufgrund einer Anpassung der internen Management- und Berichtsstruktur und stellt keine Änderung der rechtlichen Konzernstruktur dar.

T€	BU Surfaces	BU Edgebands	BU Profiles	BU North America	Über-leitung	SURTECO Konzern
1.1.-30.9.2026						
Außenumsatz	186.675	136.811	102.877	196.750	0	623.113
Konzerninnenumsatz	8.349	1.415	76	11	-9.851	0
Gesamtumsatz	195.024	138.226	102.953	196.761	-9.851	623.113
Segmentergebnis (EBITDA adjusted)	16.447	25.378	15.558	23.692	-4.894	76.181
1.1.-30.9.2025 (Pro-Forma)						
Außenumsatz	203.355	133.901	103.784	198.739	0	639.779
Konzerninnenumsatz	8.581	2.503	21	8	-11.113	0
Gesamtumsatz	211.936	136.404	103.805	198.747	-11.113	639.779
Segmentergebnis (EBITDA adjusted)	15.984	22.537	14.749	23.399	-3.476	73.193

Segmentinformationen nach regionalen Märkten

Umsatzerlöse T€	BU Surfaces	BU Edgebands	BU Profiles	BU North America	SURTECO Konzern
1.1.-30.9.2026					
Deutschland	51.850	20.871	48.304	0	121.025
Restliches Europa	123.851	43.331	53.973	1.372	222.527
Amerika	2.044	39.703	66	180.861	222.674
Asien, Australien, Sonstige	8.930	32.906	534	14.517	56.887
	186.675	**136.811**	**102.877**	**196.750**	**623.113**
1.1.-30.9.2025 (Pro-Forma)					
Deutschland	53.599	19.961	48.055	0	121.615
Restliches Europa	135.089	43.395	55.185	1.600	235.269
Amerika	3.257	37.371	88	181.067	221.783
Asien, Australien, Sonstige	11.411	33.174	456	16.072	61.113
	203.355	**133.901**	**103.784**	**198.739**	**639.779**

Ermittlung der Kennzahlen

EBITDA adjusted	Ergebnis vor Abschreibungen, Finanzergebnis und Steuern abzüglich außerordentlicher Erträge, Transaktionskosten, Beratungskosten, Abschreibungen für Materialbestände aus der Geschäftsaufgabe der Imprägnate und Rückstellungen für Personalmaßnahmen
EBITDA	Ergebnis vor Abschreibungen, Finanzergebnis und Steuern
EBIT	Ergebnis vor Finanzergebnis und Steuern
EBIT-Marge in %	EBIT/Umsatz
EBITDA-Marge in %	EBITDA/Umsatz
Eigenkapitalquote in %	Eigenkapital/Gesamtkapital (=Bilanzsumme)
Ergebnis je Aktie in €	Konzerngewinn/Gewichteter Durchschnitt der ausgegebenen Aktien
Free Cashflow in €	Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit - Auszahlungen aus Unternehmenszusammenschlüssen + Erwerb von Sachanlagevermögen + Erwerb von immateriellen Vermögenswerten + Einzahlungen aus dem Abgang von Sachanlagevermögen + Erhaltene Dividenden)
Leverage	Nettofinanzschulden / EBITDA adjusted der letzten 12 Monate
Materialaufwandsquote in %	Materialkosten/Gesamtleistung
Nettofinanzverschuldung in €	Kurzfristige Finanzschulden + Langfristige Finanzschulden - Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente
Operative Schuldendeckung in %	(Konzerngewinn + Abschreibungen)/Nettofinanzschulden
Personalaufwandsquote in %	Personalkosten/Gesamtleistung
Verschuldungsgrad in %	Nettofinanzschulden/Eigenkapital
Working Capital in €	(Forderungen aus Lieferungen und Leistungen + Vorräte) - Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen
Zinsdeckungsfaktor	EBITDA/Zinsergebnis

Ansprechpartner

Martin Miller
Investor Relations
T: +49 8274 9988-508
ir@surteco.com

SURTECO GROUP SE
Johan-Viktor-Bausch-Straße 2
86647 Buttenwiesen

ISIN: DE0005176903

www.surteco.com