
Wacker Neuson Group

Quartalsmitteilung Q3/2025

13. November 2025, ungeprüft

Überblick Q3/2025 und 9M/2025¹

Q3/2025

Umsatz 550,3 Mio. € (6,3% z. Vj.)
EBIT-Marge 7,5% (Vj.: 4,8%)
NWC-Quote² 32,4% (Vj.: 34,2%)
FCF 48,1 Mio. € (Vj.: € 87,0 Mio. €)

9M/2025

Umsatz 1.625,2 Mio. € (-5,6% z. Vj.)
EBIT-Marge 6,0% (Vj.: 6,3%)
NWC-Quote² 32,4% (Vj.: 34,2%)
FCF 115,8 Mio. € (Vj.: 91,5 Mio. €)



Q3/2025-Umsatz gegenüber Vorjahresquartal gestiegen, 9M/2025-Umsatz geprägt von niedrigem Niveau in Q1/2025 und anhaltend schwacher Nachfrage in den USA



Profitabilität weiter stabilisiert: EBIT-Marge deutlich über Vorjahresquartal, in 9M/2025 noch leicht unter Vorjahr



NWC gesunken im Vergleich zu Vorjahr. Jahresziel unter Druck aufgrund der US-Zollproblematik



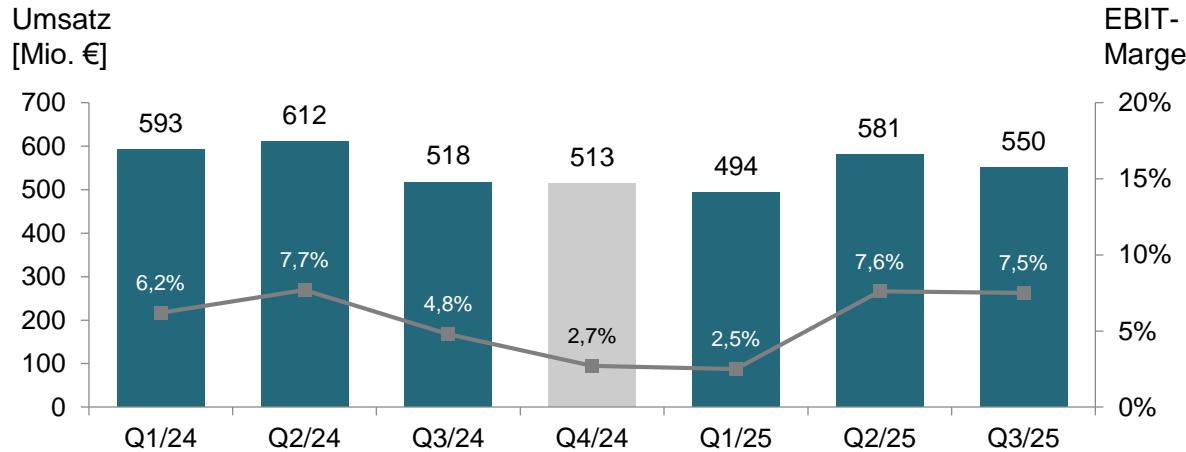
Positiver Free Cashflow aufgrund von positivem Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit und stabilem NWC

¹ Bitte beachten Sie die Rundungsdifferenzen in der Präsentation.

² Net Working Capital (NWC) in % vom Umsatz (auf Basis von LTM – letzte 12 Monate).

Umsatz und Ergebnis – Q3/2025 und 9M/2025

Profitabilität zeigt Stabilisierung trotz langsamer Markterholung



Gewinn- und Verlustrechnung (Auszug)

Mio. €	Q3/25	Q3/24	Δ	9M/2025	9M/2024	Δ
Umsatz	550,3	517,6	6,3%	1.625,2	1.722,4	-5,6%
Bruttoergebnis	128,3	118,7	8,1%	378,6	404,4	-6,4%
<i>in % vom Umsatz</i>	<i>23,3%</i>	<i>22,9%</i>	<i>0,4PP</i>	<i>23,3%</i>	<i>23,5%</i>	<i>-0,2PP</i>
Operative Kosten¹	-87,0	-94,0	-	-281,2	-295,9	-
<i>in % vom Umsatz</i>	<i>-15,8%</i>	<i>-18,2%</i>	<i>-</i>	<i>-17,3%</i>	<i>-17,2%</i>	<i>-</i>
EBIT	41,3	24,7	67,2%	97,4	108,5	-10,2%
<i>in % vom Umsatz</i>	<i>7,5%</i>	<i>4,8%</i>	<i>2,7PP</i>	<i>6,0%</i>	<i>6,3%</i>	<i>-0,3PP</i>
Finanzergebnis	-3,6	-8,3	-	-18,9	-17,0	-
Ertragsteuern	-11,0	-6,7	-	-23,0	-27,1	-
Periodenergebnis	26,7	9,7	>100%	55,5	64,4	-13,8%
Ergebnis je Aktie (€)	0,39	0,14	>100%	0,82	0,95	-13,7%

¹ Inkl. sonstige betriebliche Erträge und sonstige betriebliche Aufwendungen.

Kommentar

Umsatz:

- Q3/2025-Umsatzanstieg um 6,3% im Vergleich zu Vorjahr
- 9M/2025 zeigte Umsatzrückgang um 5,6% ggü. Vorjahr durch schwaches Q1/2025 und anhaltend geringe Nachfrage in den USA
- Erholung in Bau- und Landwirtschaftsindustrie langsamer als am Jahresanfang erwartet

Bruttoergebnis:

- Bruttoergebnismarge stieg in Q3/2025 um 0,4 PP aufgrund des gestiegenen Umsatzes ggü. Vorjahr
- 9M/2025-Bruttoergebnismarge von 23,3% insbesondere von schwachem Q1/2025 geprägt

EBIT:

- Anstieg der Q3/2025-EBIT-Marge um 2,7 PP im Vergleich zu Vorjahr bedingt durch Umsatzsteigerung und Reduktion operativer Kosten
- Leichter Rückgang der 9M/2025-EBIT-Marge im Vergleich zu Vorjahr v.a. aufgrund negativer Volumeneffekte im Umsatz und der US-Zolleffekte

Entwicklung der Regionen und Geschäftsbereiche – 9M/2025

Alle Regionen unter Vorjahr

Umsatz [Mio. €]	Anteil	z. Vj.	EBIT ¹
Europa	78%	-4%	75,7
Amerikas	20%	-10%	5,0
Asien-Pazifik	2%	-21%	-0,8
9M/2025	100%	-6%	97,4

Geschäftsbereich Baugeräte nahezu auf dem Vorjahresniveau, Dienstleistungen wuchsen leicht im Vergleich zu Vorjahr

Umsatz [Mio. €] ²	Anteil	z. Vj.
Baugeräte	22%	-1%
Kompaktmaschinen	55%	-10%
Dienstleistungen	23%	+1%
9M/2025	100%	-6%

¹ EBIT der Regionen vor Konsolidierungseffekt in Höhe von 17,5 Mio. € (9M/2024: 9,7 Mio. €).

² Umsatz inkl. Cash Discounts in Höhe von 12,2 Mio. € (9M/2024: 11,4 Mio. €).

Kommentar

Umsatz Europa (EMEA) -4,1% z. Vj. (währungsbereinigt: -4,1%)

- Höhere Umsätze in Q3/2025 im Vergleich zu Vorjahr (Q3/2024)
- 9M/2025 durch schwaches erstes Quartal 2025 belastet
- Positive Entwicklungen in einigen Märkten in Süd-, Nord- und Osteuropa

Umsatz Amerikas -9,6% z. Vj. (währungsbereinigt: -6,3%)

- Anhaltende Nachfrageschwäche in den USA, Mexiko und Kanada

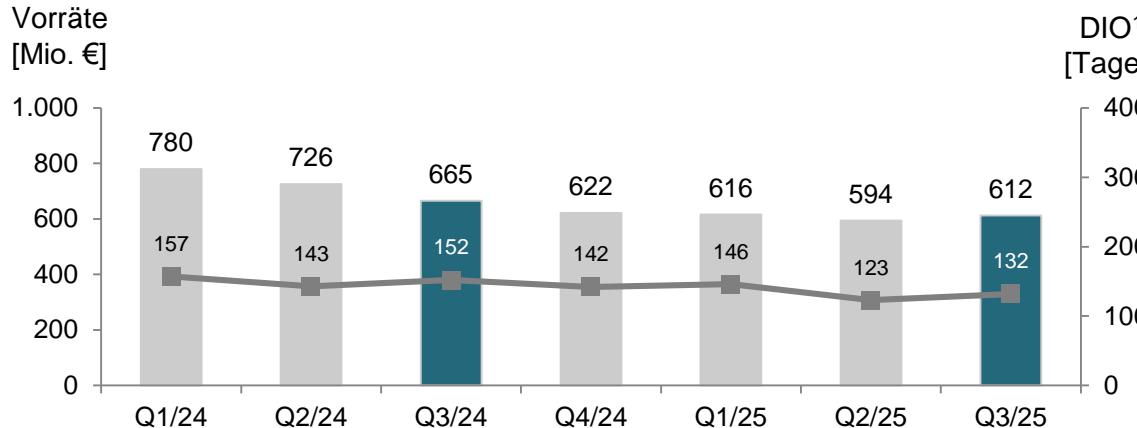
Umsatz Asien-Pazifik -21,0% z. Vj. (währungsbereinigt: -16,7%)

- Umsatzrückgang weiterhin geprägt durch schwächere Nachfrage in Australien und China

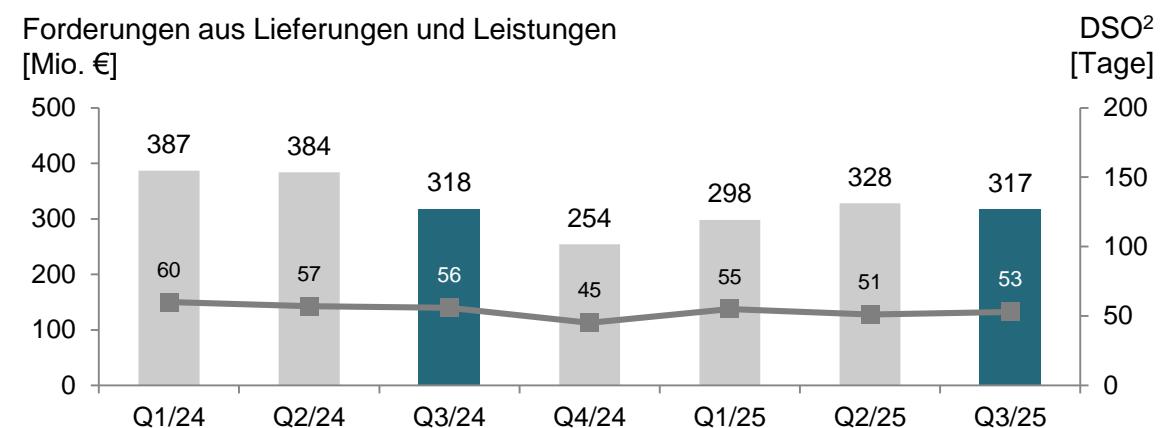
Entwicklung der NWC-Komponenten – 9M/2025



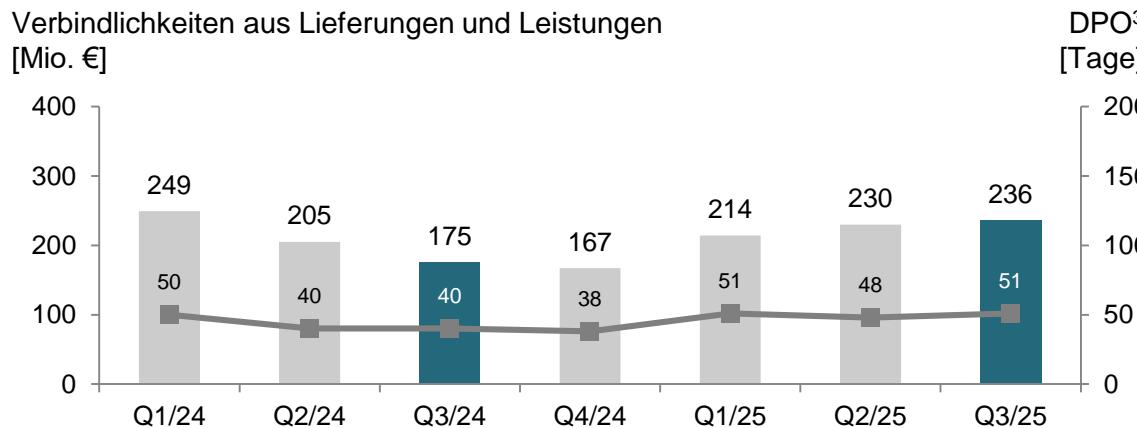
Vorräte



Forderungen aus Lieferungen und Leistungen



Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen



Kommentar

- **Vorräte** seit Jahresbeginn insgesamt um 1,6% gesunken
- **Forderungen aus L.u.L.** seit Jahresbeginn um 24,8% gestiegen u.a. wegen saisonaler Effekte
- **Verbindlichkeiten aus L.u.L.** seit Jahresbeginn um 41,8% gestiegen aufgrund des wieder gestiegenen Einkaufsvolumens der Werke

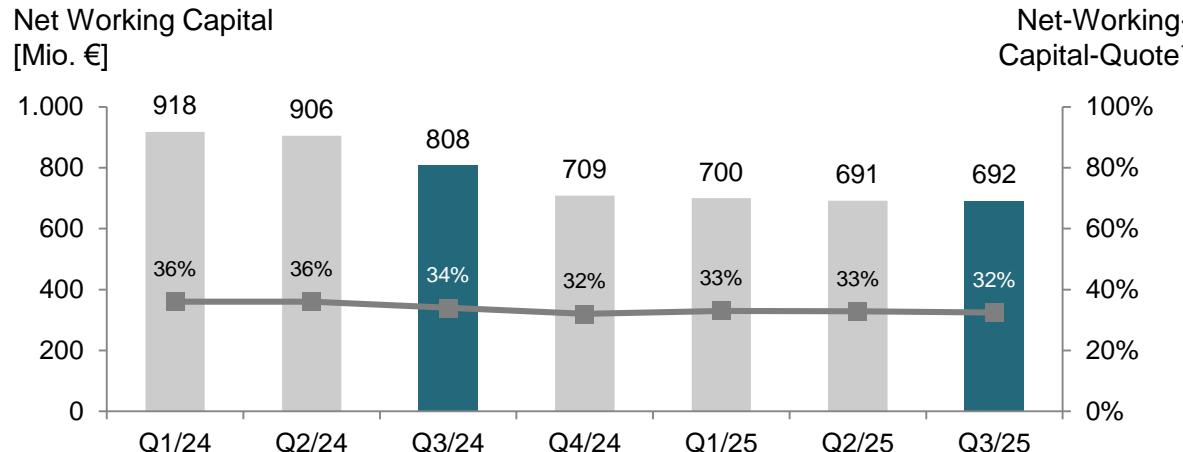
¹ Days inventory outstanding (annualisiert) = (Vorräte/(Umsatzkosten*4))*365 Tage.

² Days sales outstanding (annualisiert) = (Forderungen/(Umsatz*4))*365 Tage.

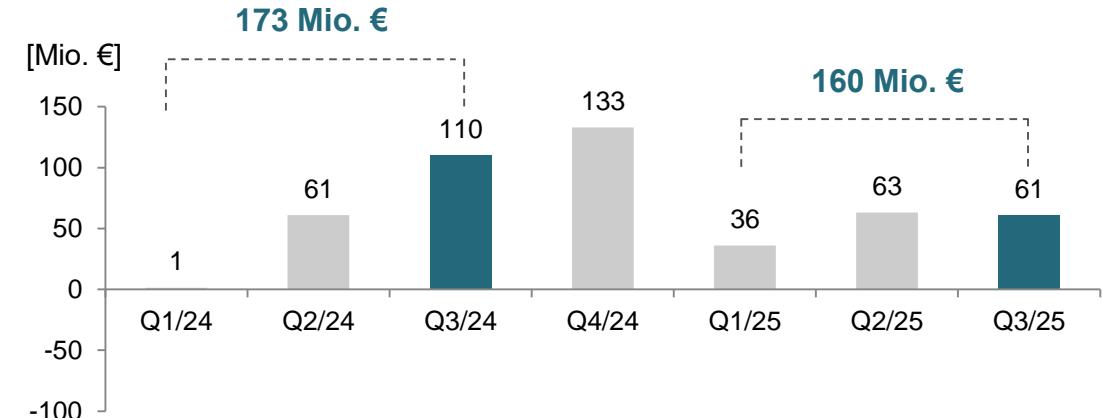
³ Days payables outstanding (annualisiert) = (Verbindlichkeiten/(Umsatzkosten*4))*365 Tage.

Entwicklung NWC und Cashflow – 9M/2025

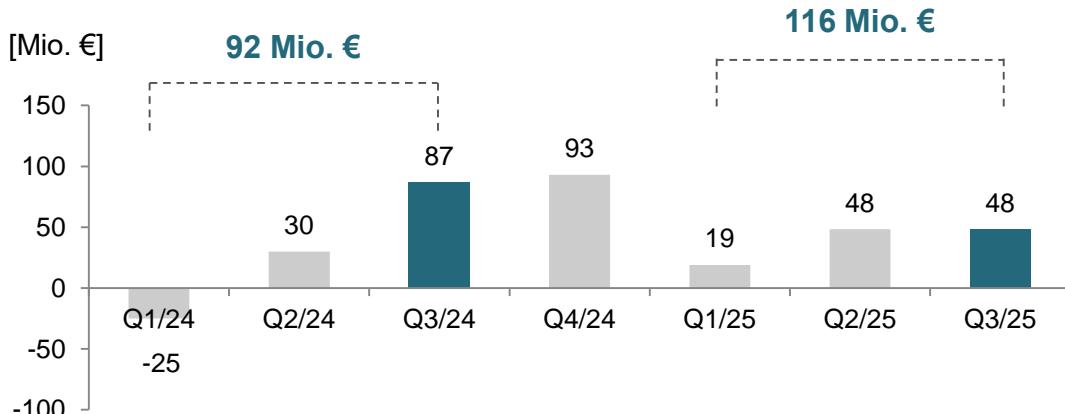
Net Working Capital (LTM)



Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit



Free Cashflow



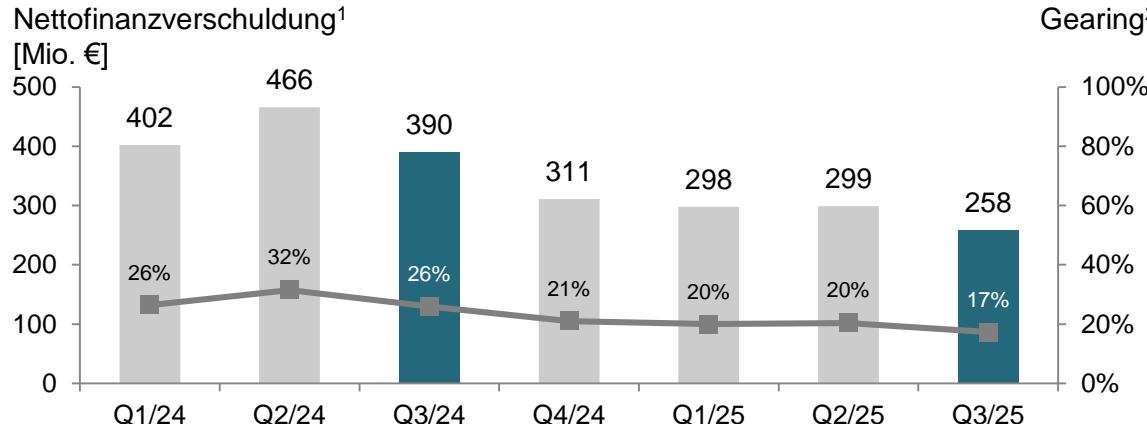
Kommentar

- Net-Working-Capital-Quote¹ 1,8 PP unter Vorjahr, nach Abbau von Vorräten und Aufbau von Verbindlichkeiten aus L.u.L. in den letzten 12 Monaten
- Investitionen in Höhe von 44,8 Mio. € (9M/2024: 68,2 Mio. €), davon 24,3 Mio. € in Sachanlagen und 20,5 Mio. € in immaterielle Vermögenswerte
- Positiver Free Cashflow in Höhe von 115,8 Mio. € in 9M/2025 (9M/2024: 91,5 Mio. €) aufgrund von positivem Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit und stabilem NWC

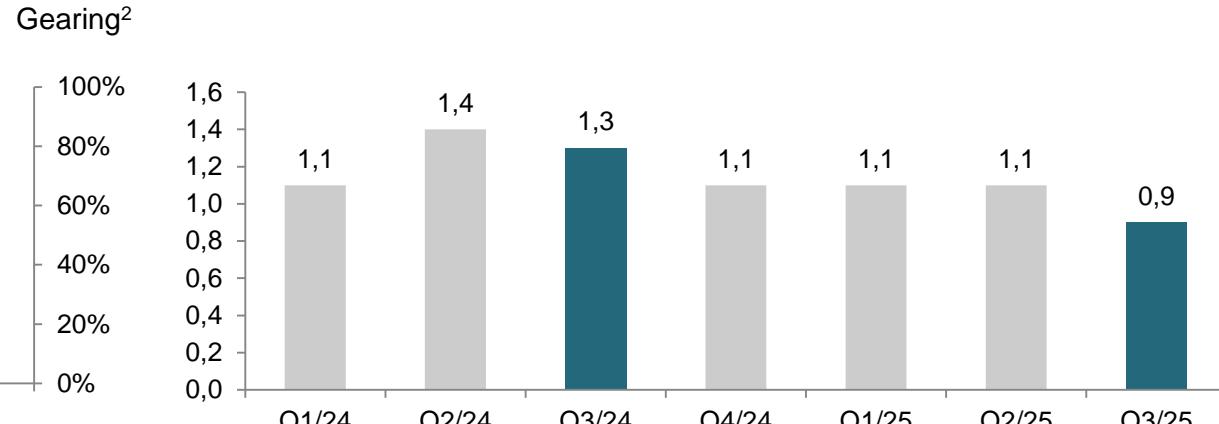
¹ Net Working Capital (NWC) in % vom Umsatz (auf Basis von LTM – letzte 12 Monate).

Entwicklung der Finanzstruktur – 9M/2025

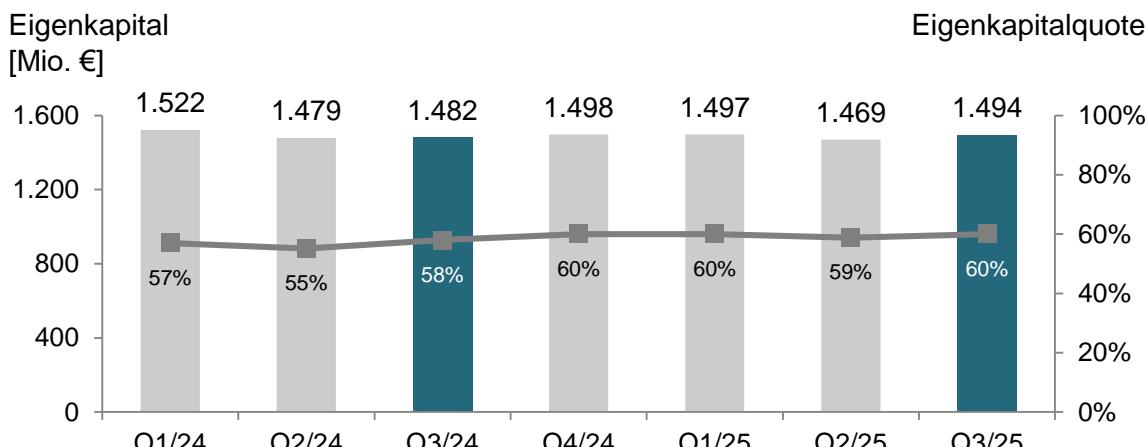
Nettofinanzverschuldung und Gearing



Nettofinanzverschuldung / EBITDA (LTM)³



Eigenkapital und Eigenkapitalquote⁴



Kommentar

- **Nettofinanzverschuldung¹** sank weiterhin, seit Juni 2025 vor allem aufgrund der zurückgeführten kurzfristigen Schulden, Nettofinanzverschuldung / EBITDA (LTM)³ bei 0,9
- **Verschuldungsgrad (Gearing)²** seit Jahresbeginn um 3,4 PP gesunken als Folge der geringeren Nettofinanzverschuldung
- **Eigenkapital und Eigenkapitalquote** nahezu unverändert seit Jahresbeginn

¹ Langfr. Finanzverbindlichkeiten + kfr. Bankverbindlichkeiten + kfr. Teil Ifr. Verbindlichkeiten - liquide Mittel. ² Nettofinanzversch./Eigenkapital. ³ Nettofinanzversch./EBITDA der letzten 4 Quartale (LTM-Methode, last twelve months).

⁴ Aufgrund einer Fehlerkorrektur im Zusammenhang mit der Bildung von Gewährleistungsrückstellungen, wurden die latenten Steueransprüche, die anderen Rücklagen, der Bilanzgewinn sowie die kurzfristigen Rückstellungen ab Q1/2024 entsprechend angepasst. Daraus ergeben sich angepasste Werte für das Eigenkapital und die Eigenkapitalquote. Nähere Informationen hierzu finden sich in den „Ausgewählten erläuternden Anhangangaben zum verkürzten Konzernzwischenabschluss des ersten Halbjahres 2025“.

Erholung Bau- und Landwirtschaftsindustrie langsamer als erwartet

Bauwirtschaft:

CECE-Geschäftsklimaindex stagnierte



Quelle: CECE (Committee for European Construction Equipment), Oktober 2025.

Landwirtschaft:

CEMA-Geschäftsklimaindex wieder gesunken



Quelle: CEMA (European Agricultural Machinery Industry Association), Oktober 2025.

¹ Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte.

Ausblick

- **CECE-Geschäftsklimaindex** stagnierte seit Juni, Auftragseingänge in Europa im Oktober mit signifikantem Anstieg
- **CEMA-Geschäftsklimaindex** sank von 11 auf 4 Punkte, positive Geschäftserwartungen konnten sich bisher nicht materialisieren
- **Konjunkturelles Risiko für das Geschäftsjahr 2025:**
 - Herausforderndes geopolitisches und ökonomisches Umfeld (Zölle, Handelskrieg)
- **Jahresprognose für das Geschäftsjahr 2025 präzisiert:**
 - **Umsatz** zwischen 2.150 Mio. € und 2.250 Mio. € (zuvor: zwischen 2.100 und 2.300 Mio. €)
 - **EBIT-Marge** zwischen 6,5% und 6,8% (zuvor: zwischen 6,5% und 7,5%)
 - **Investitionen** in Höhe von 80 Mio. €¹ (zuvor: 100 Mio. €)
 - **Net Working Capital** in Prozent vom Umsatz 34% (zuvor: 30%)

Konzernabschluss

(ungeprüft)

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung



Wacker Neuson
Group

IN MIO. €

	Q3/25	Q3/24	9M/25	9M/24
Umsatzerlöse	550,3	517,6	1.625,2	1.722,4
Umsatzkosten	-422,0	-398,9	-1.246,6	-1.318,0
Bruttoergebnis vom Umsatz	128,3	118,7	378,6	404,4
Vertriebskosten	-55,5	-59,5	-178,0	-189,3
Forschungs- und Entwicklungskosten	-13,7	-12,3	-41,3	-43,3
Allgemeine Verwaltungskosten	-22,8	-24,0	-72,3	-70,4
Sonstige betriebliche Erträge	5,8	3,3	13,4	10,2
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-0,8	-1,5	-3,0	-3,1
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	41,3	24,7	97,4	108,5
Ergebnis von assoziierten Unternehmen, die nach der Equity-Methode bilanziert werden	-0,1	-0,4	-0,8	-0,5
Finanzerträge	4,1	3,3	20,6	23,2
Finanzaufwendungen	-7,6	-11,2	-38,7	-39,7
Ergebnis vor Steuern (EBT)	37,7	16,4	78,5	91,5
Ertragsteuern	-11,0	-6,7	-23,0	-27,1
Periodenergebnis	26,7	9,7	55,5	64,4
Ergebnis je Aktie in € (verwässert und unverwässert)	0,39	0,14	0,82	0,95

Konzern-Bilanz



Wacker Neuson
Group

IN MIO. €

	30.9.2025	31.12.2024	30.9.2024	IN MIO. €	30.9.2025	31.12.2024	30.9.2024
Aktiva							
Sachanlagen	591,0	620,2	608,3	Gezeichnetes Kapital	70,1	70,1	70,1
Als Finanzinvestitionen gehaltene Immobilien	26,7	27,2	27,3	Andere Rücklagen*	593,6	611,7	602,0
Geschäfts- oder Firmenwert	236,3	236,3	238,9	Bilanzgewinn*	883,7	869,0	862,9
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	226,8	235,6	224,0	Eigene Anteile	-53,0	-53,0	-53,0
Nach der Equity-Methode bilanzierte Beteiligungen	4,1	4,2	4,6	Eigenkapital	1.494,4	1.497,8	1.482,0
Sonstige Beteiligungen	3,6	3,8	4,0	Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten	110,3	193,8	192,9
Latente Steueransprüche*	55,1	51,1	58,2	Langfristige Leasingverbindlichkeiten	89,1	103,2	104,7
Langfristige finanzielle Vermögenswerte	25,9	29,5	31,9	Latente Steuerschulden	62,7	62,7	62,9
Übrige langfristige nichtfinanzielle Vermögenswerte	0,0	0,1	0,0	Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	31,5	36,5	37,1
Vermietbestand	269,1	273,6	278,3	Langfristige Rückstellungen	15,0	12,7	14,2
				Langfristige Vertragsverbindlichkeiten	22,4	21,5	17,8
Gesamt langfristige Vermögenswerte	1.438,6	1.481,6	1.475,5	Gesamt langfristige Verbindlichkeiten	331,0	430,4	429,6
Vorräte	611,7	621,9	665,0	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	236,3	166,6	175,0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	316,9	254,0	318,3	Kurzfristige Verbindlichkeiten gegenüber Finanzinstituten	173,9	150,6	221,9
Steuererstattungsansprüche	22,4	28,4	7,5	Kurzfristiger Teil langfristiger Verbindlichkeiten	0,7	1,5	1,7
Übrige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	32,0	39,1	40,8	Kurzfristige Leasingverbindlichkeiten	26,1	28,1	29,6
Übrige kurzfristige nichtfinanzielle Vermögenswerte	35,6	29,3	31,5	Kurzfristige Rückstellungen*	30,5	33,3	29,6
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	26,5	35,3	26,8	Kurzfristige Vertragsverbindlichkeiten	12,2	11,3	12,8
Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte	0,5	0,0	0,0	Ertragssteuerschulden	22,5	29,2	23,1
				Übrige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten	87,3	86,1	97,9
				Übrige kurzfristige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	69,2	54,6	62,2
Gesamt kurzfristige Vermögenswerte	1.045,6	1.008,0	1.089,9	Gesamt kurzfristige Verbindlichkeiten	658,7	561,3	653,8
Gesamt Aktiva	2.484,2	2.489,6	2.565,4	Gesamt Passiva	2.484,2	2.489,6	2.565,4

* Aufgrund einer Fehlerkorrektur im Zusammenhang mit der Bildung von Gewährleistungsrückstellungen, wurden die latenten Steueransprüche, die anderen Rücklagen, der Bilanzgewinn sowie die kurzfristigen Rückstellungen zum 30. September und 31. Dezember 2024 angepasst. Nähere Informationen hierzu finden sich in den „Ausgewählten erläuternden Anhangangaben zum verkürzten Konzernzwischenabschluss des ersten Halbjahres 2025“.

Konzern-Kapitalflussrechnung (1/2)

IN MIO. €

	Q3/25	Q3/24	9M/25	9M/24
Ergebnis vor Steuern	37,7	16,4	78,5	91,5
Abschreibungen, Wertminderungen und Zuschreibungen auf das langfristige Anlagevermögen	25,1	23,7	75,8	70,8
Unrealisierte Währungsverluste/-gewinne	0,5	-0,8	2,9	0,4
Finanzergebnis	3,6	8,3	18,9	17,0
Gewinn aus dem Verkauf von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	-0,6	0,3	-0,6	0,5
Veränderung des Vermietbestands, netto	-3,8	-3,6	5,2	-14,3
Veränderung der übrigen Vermögenswerte	8,5	-1,4	-1,2	0,5
Veränderung der Rückstellungen	-1,4	1,2	-0,8	-0,8
Veränderung der übrigen Verbindlichkeiten	-2,3	-12,7	22,8	-14,2
Brutto-Cashflow	67,3	31,4	201,5	151,4
Veränderung der Vorräte	-18,7	52,3	-15,0	107,9
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	10,6	64,3	-69,2	28,7
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	6,0	-28,8	72,7	-77,0
Veränderung Net Working Capital	-2,1	87,8	-11,5	59,6
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit vor gezahlten Ertragsteuern	65,2	119,2	190,0	211,0
Gezahlte Ertragsteuern	-4,3	-9,4	-29,6	-38,5
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	60,9	109,8	160,4	172,5

Konzern-Kapitalflussrechnung (2/2)

IN MIO. €

	Q3/25	Q3/24	9M/25	9M/24
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	60,9	109,8	160,4	172,5
Investitionen in Sachanlagen	-8,6	-12,9	-24,3	-40,4
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte	-4,6	-7,0	-20,5	-27,8
Auszahlungen für nach der Equity-Methode bilanzierte sowie sonstige Beteiligungen	-0,5	-0,8	-1,2	-3,3
Auszahlungen für Zugänge zum Konsolidierungskreis	0,0	-2,8	0,0	-11,0
Veräußerungserlöse aus Sachanlagen, immateriellen Vermögenswerten und zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten	0,9	0,7	1,4	1,5
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-12,8	-22,8	-44,6	-81,0
Free Cashflow	48,1	87,0	115,8	91,5
Dividende	0,0	0,0	-40,8	-78,2
Zuflüsse aus kurzfristigen Darlehen	-36,3	-77,8	38,3	117,2
Rückzahlungen von kurzfristigen Darlehen	-0,5	0,0	-88,3	-195,0
Zuflüsse aus langfristigen Darlehen	0,0	0,0	0,0	100,0
Rückzahlung von langfristigen Darlehen	-0,3	-0,2	-1,3	-0,7
Zahlung aus Leasingverbindlichkeiten	-5,8	-7,9	-17,6	-20,1
Gezahlte Zinsen	-3,1	-5,5	-15,9	-18,1
Erhaltene Zinsen	0,5	1,0	2,1	2,6
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-45,5	-90,4	-123,5	-92,3
Veränderung des Zahlungsmittelbestandes vor Fremdwährungseffekten und Änderungen des Konsolidierungskreises	2,6	-3,4	-7,7	-0,8
Fremdwährungseffekt auf den Zahlungsmittelbestand	-0,1	0,2	-1,1	-0,7
Veränderung Konsolidierungskreis	0,0	0,1	0,0	0,5
Veränderung des Zahlungsmittelbestandes	2,5	-3,1	-8,8	-1,0
Zahlungsmittelbestand am Anfang der Periode	24,0	29,9	35,3	27,8
Zahlungsmittelbestand am Ende der Periode	26,5	26,8	26,5	26,8

Konzern-Segmentberichterstattung



Wacker Neuson
Group

Geographische Segmente

IN MIO. €

	Europa		Amerikas		Asien-Pazifik		Konsolidierung		Konzern	
	Q3/25	Q3/24	Q3/25	Q3/24	Q3/25	Q3/24	Q3/25	Q3/24	Q3/25	Q3/24
Umsatz gesamt	687,3	603,4	113,0	114,9	22,5	21,2			822,8	739,5
Umsatz mit Dritten	434,1	397,9	104,6	105,9	11,6	13,8			550,3	517,6
EBIT ¹	45,5	14,2	-0,4	3,3	-0,6	0,5	-3,2	6,7	41,3	24,7

IN MIO. €

	Europa		Amerikas		Asien-Pazifik		Konsolidierung		Konzern	
	9M/25	9M/24	9M/25	9M/24	9M/25	9M/24	9M/25	9M/24	9M/25	9M/24
Umsatz gesamt	1.981,6	2.034,9	355,9	394,0	61,1	61,6			2.398,6	2.490,5
Umsatz mit Dritten	1.269,3	1.323,5	322,4	356,5	33,5	42,4			1.625,2	1.722,4
EBIT ¹	75,8	77,1	5,0	21,7	-0,8	0,0	17,4	9,7	97,4	108,5

¹ EBIT der Regionen vor Konsolidierung.

Geschäftsbereiche

IN MIO. €

	Q3/25	Q3/24	9M/25	9M/24
Umsatz mit Dritten				
Baugeräte	113,2	113,2	352,1	354,0
Kompaktmaschinen	314,2	276,4	903,9	1.002,6
Dienstleistungen	127,2	131,5	381,4	377,2
	554,6	521,1	1.637,4	1.733,8
Abzüglich Cash Discounts	-4,3	-3,5	-12,2	-11,4
Gesamt	550,3	517,6	1.625,2	1.722,4

Finanzkalender 2025 und Kontakt



Wacker Neuson
Group

24.-26. November 2025

Deutsches Eigenkapitalforum, Frankfurt



Disclaimer

Dieses Dokument enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den gegenwärtigen Annahmen und Einschätzungen der Unternehmensleitung der Wacker Neuson Group beruhen. Mit der Verwendung von Worten wie erwarten, beabsichtigen, planen, vorhersehen, davon ausgehen, glauben, schätzen und ähnlichen Formulierungen werden zukunftsgerichtete Aussagen gekennzeichnet. Diese Aussagen sind nicht als Garantien dafür zu verstehen, dass sich diese Erwartungen auch als richtig erweisen. Die zukünftige Entwicklung sowie die von der Wacker Neuson Group und ihren verbundenen Unternehmen tatsächlich erreichten Ergebnisse sind abhängig von einer Reihe von Risiken und Unsicherheiten und können daher wesentlich von den zukunftsbezogenen Aussagen abweichen. Verschiedene dieser Faktoren liegen außerhalb des Einflussbereichs der Gesellschaft und können nicht präzise vorausgeschätzt werden, etwa das künftige wirtschaftliche Umfeld sowie das Verhalten von Wettbewerbern und anderen Marktteilnehmern. Eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen ist weder geplant, noch übernimmt die Gesellschaft hierzu eine gesonderte Verpflichtung.

Alle Rechte vorbehalten. Stand November 2025. Die Wacker Neuson Group übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit und Vollständigkeit der in diesem Dokument aufgeführten Daten. Nachdruck nur mit schriftlicher Genehmigung der Wacker Neuson Group, München.

Kontakt

Wacker Neuson Group

Kontakt IR: +49-(0)89-35402-1823

ir@wackerneuson.com

www.wackerneusongroup.com