

# SAP Quartalsmitteilung Q1 2025

Current Cloud Backlog steigt um 28 % auf 18,2 Mrd. € bzw. währungsbereinigt um 29 %.

Clouderlöse steigen um 27 % bzw. währungsbereinigt um 26 %.

Erlöse für Cloud ERP Suite steigen um 34 % bzw. währungsbereinigt um 33 %.

Umsatzerlöse erhöhen sich um 12 % bzw. währungsbereinigt um 11 %.

Betriebsergebnis (IFRS) von 2,3 Mrd. €; Betriebsergebnis (Non-IFRS) erhöht sich um 60 % auf 2,5 Mrd. € bzw. währungsbereinigt um 58 %.

**Q1 2025** | Mio. €, falls nicht anders bezeichnet

<b>Current Cloud Backlog</b>  <b>18.202</b> ▲ +28 % (+29 % @cc)	<b>Umsatzerlöse</b>  <b>9.013</b> ▲ +12 % (+11 % @cc)	<b>Cloud &amp; Softwareerlöse</b>  <b>7.938</b> ▲ +14 % (+13 % @cc)	<b>Clouderlöse</b>  <b>4.993</b> ▲ +27 % (+26 % @cc)	<b>Cloud ERP Suite-Erlöse</b>  <b>4.251</b> ▲ +34 % (+33 % @cc)
<b>Cloud-Bruttoergebnis (Cloud-Bruttomarge)</b>  IFRS <b>3.720 (74,5 %)</b> ▲ +31 %  Non-IFRS <b>3.745 (75,0 %)</b> ▲ +31 % (+30 % @cc)	<b>Konzern-Bruttoergebnis (Konzern-Bruttomarge)</b>  IFRS <b>6.607 (73,3 %)</b> ▲ +15 %  Non-IFRS <b>6.632 (73,6 %)</b> ▲ +15 % (+14 % @cc)	<b>Betriebsergebnis</b>  IFRS <b>2.333</b> ▲ N/A  Non-IFRS <b>2.455</b> ▲ +60 % (+58 % @cc)	<b>Ergebnis je Aktie (in €)</b>  IFRS unverwässert    verwässert <b>1,52    1,51</b> ▲ N/A    ▲ N/A  Non-IFRS unverwässert <b>1,44</b> ▲ +79 %	<b>Operativer Cashflow</b>  <b>3.780</b> ▲ +31 %  <b>Free Cashflow</b>  <b>3.583</b> ▲ +36%

**Walldorf – 22. April 2025**

Die SAP SE hat heute die Ergebnisse für das erste Quartal 2025 (1. Januar – 31. März) veröffentlicht.

**Christian Klein, Vorstandsvorsitzender:**

Das erste Quartal verdeutlicht erneut, dass unsere Erfolgsformel aufgeht. Der Current Cloud Backlog wuchs währungsbereinigt um 29 % und die Umsatzerlöse verzeichneten einen zweistelligen Anstieg. Mit einem Anteil der besser planbaren Umsätze von 86 % ist das Geschäftsmodell der SAP trotz unsicherer Zeiten nach wie vor widerstandsfähig. Unser KI-gestütztes Portfolio ermöglicht es Unternehmen in über 130 Ländern, Unterbrechungen von Lieferketten zu meistern und schnell und flexibel von Effizienzsteigerungen zu profitieren.

**Dominik Asam, Finanzvorstand:**

Mit dem ersten Quartal hatten wir einen soliden Start in das Jahr in einem äußerst unbeständigen Umfeld – mit einem starken Wachstum der Umsatzerlöse und einem herausragenden Wachstum des Betriebsergebnisses. Diese Ergebnisse sind ein Beleg für unsere Kostendisziplin und die gezielte Umsetzung unserer Strategie. Auch wenn uns diese dynamische Entwicklung bestärkt, behalten wir immer auch das breite Umfeld im Blick und bleiben für den weiteren Verlauf des Jahres wachsam, um weiterhin sowohl den Gewinn als auch den Cashflow abzusichern.

**Finanzielle Ergebnisse**

**Wesentliche Finanzkennzahlen – Erstes Quartal 2025**

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS <sup>1</sup>			
	Q1 2025	Q1 2024	Δ in %	Q1 2025	Q1 2024	Δ in %	Δ in %, währungsbereinigt
SaaS/PaaS	4.890	3.764	30	4.890	3.764	30	28
Davon Cloud ERP Suite <sup>2</sup>	4.251	3.167	34	4.251	3.167	34	33
Davon Extension Suite <sup>3</sup>	639	598	7	639	598	7	6
IaaS <sup>4</sup>	104	164	-37	104	164	-37	-38
Clouderlöse	4.993	3.928	27	4.993	3.928	27	26
Cloud- und Softwareerlöse	7.938	6.960	14	7.938	6.960	14	13
Umsatzerlöse	9.013	8.041	12	9.013	8.041	12	11
Anteil besser planbarer Umsätze (in %)	86	84	2 Pp	86	84	2 Pp	
Cloudbruttoergebnis	3.720	2.837	31	3.745	2.849	31	30
Bruttoergebnis	6.607	5.762	15	6.632	5.774	15	14
Betriebsergebnis	2.333	-787	NA	2.455	1.533	60	58
Gewinn (Verlust) nach Steuern	1.796	-824	NA	1.681	944	78	
Unverw. Ergebnis je Aktie (in €)	1,52	-0,71	NA	1,44	0,81	79	
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	3.780	2.878	31				
Free Cashflow				3.583	2.642	36	

<sup>1</sup> Für die Aufschlüsselung der individuellen Anpassungen siehe Tabelle „Non-IFRS-Anpassungen der operativen Aufwendungen nach Funktionsbereichen“ in dieser Quartalsmitteilung.

<sup>2</sup> Cloud-ERP-Suite bezieht sich auf das Portfolio von Software-as-a-Service (SaaS) und Platform-as-a-Service (PaaS) Lösungen, die eng mit unseren ERP-Kernlösungen integriert und in kommerziellen Lösungspaketen enthalten sind, beispielsweise in RISE with SAP. Darüber hinaus umfasst Cloud ERP Suite auch cloudbasierte Funktionen, welche die ERP-Landschaften unserer Kunden und ihre Cloudtransformation unterstützen. Folgende Angebote tragen derzeit zu den Umsatzerlösen für Cloud ERP Suite bei: SAP Cloud ERP, SAP Business Technology Platform, Finanz- und Ausgabenmanagement, Lieferkettenmanagement, Kernlösungen für Human Capitalmanagement, Commerce, Business Transformation Management und KI.

<sup>3</sup> Extension-Suite bezieht sich auf die sonstigen SaaS- und PaaS-Lösungen von SAP, die den Funktionsumfang der Cloud ERP Suite ergänzen oder erweitern.

<sup>4</sup> Infrastructure as a Service (IaaS): IaaS umfasst im Wesentlichen Lösungen der SAP HANA Enterprise Cloud.

## Die Ergebnisse im Detail<sup>1</sup>

### Erstes Quartal 2025

Der Current Cloud Backlog wuchs im ersten Quartal um 28 % auf 18,20 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 29 %. Die Clouderlöse erhöhten sich um 27 % auf 4,99 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 26 %. Die Erlöse für die Cloud ERP Suite stiegen um 34 % auf 4,25 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 33 %.

Die Softwarelizenzerlöse sanken um 10 % auf 0,18 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 10 %. Die Cloud- und Softwareerlöse stiegen um 14 % auf 7,94 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 13 %. Die Serviceerlöse verringerten sich um 1 % auf 1,07 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 2 %. Die Umsatzerlöse erhöhten sich um 12 % auf 9,01 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 11 %.

Der Anteil der besser planbaren Umsätze an den gesamten Umsatzerlösen stieg um 2 Prozentpunkte auf 86 %.

Das Cloudbruttoergebnis (IFRS) erhöhte sich um 31 % auf 3,72 Mrd. €. Das Cloudbruttoergebnis (Non-IFRS) erhöhte sich um 31 % auf 3,74 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 30 %. Die Cloudbruttomarge (IFRS) stieg um 2,3 Prozentpunkte auf 74,5 %. Die Cloudbruttomarge (Non-IFRS) stieg um 2,5 Prozentpunkte auf 75,0 % beziehungsweise währungsbereinigt um 2,6 Prozentpunkte.

Das Betriebsergebnis (IFRS) erhöhte sich auf 2,33 Mrd. € und die operative Marge (IFRS) erhöhte sich um 35,7 Prozentpunkte auf 25,9 %. Das Wachstum des Betriebsergebnisses (IFRS) wurde durch einen Rückgang der Restrukturierungsaufwendungen von 2,2 Mrd. € im Vergleich zum ersten Quartal 2024 in Verbindung mit dem Transformationsprogramm 2024 positiv beeinflusst. Das Betriebsergebnis (Non-IFRS) erhöhte sich um 60 % auf 2,46 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 58 % und die operative Marge (Non-IFRS) erhöhte sich um 8,2 Prozentpunkte auf 27,2 % beziehungsweise währungsbereinigt um 8,1 Prozentpunkte auf 27,1 %. Das Wachstum des Betriebsergebnisses (IFRS und Non-IFRS) profitierte von den Steigerungen der operativen Effizienz, die durch die erfolgreiche Umsetzung des Transformationsprogramms 2024 erzielt wurden.

Das Ergebnis je Aktie, unverwässert (IFRS) stieg auf 1,52 €. Das Ergebnis je Aktie, unverwässert (Non-IFRS) stieg um 79 % auf 1,44 €. Die effektive Steuerquote (IFRS) betrug 27,2 % und die effektive Steuerquote (Non-IFRS) betrug 29,4 %. Dies war in beiden Fällen im Wesentlichen darauf zurückzuführen, dass aufgrund des Vortrags steuerlicher Verluste aus dem Vorjahr Quellensteuern in Deutschland zeitweilig nicht angerechnet werden konnten. Aufgrund von Steuervorteilen aus steuerfreien Einkünften ist die effektive Steuerquote (IFRS) geringer als die effektive Steuerquote (Non-IFRS).

Der operative Cashflow stieg im ersten Quartal um 31 % auf 3,78 Mrd. € und der Free Cashflow stieg um 36 % auf 3,58 Mrd. €. Der Anstieg ist vor allem auf die höhere Profitabilität und die positive Entwicklung des Betriebskapitals (neben restrukturierungsbedingten Auswirkungen) zurückzuführen, was teilweise durch höhere Zahlungen für anteilsbasierte Vergütungen und Restrukturierung kompensiert wurde.

### Aktienrückkaufprogramm

Im Mai 2023 hatte die SAP ein Aktienrückkaufprogramm mit einem Gesamtvolumen von bis zu 5 Mrd. € und einer Laufzeit bis zum 31. Dezember 2025 angekündigt. Im Rahmen des Programms wurden bis zum 31. März 2025 18.985.135 Aktien zu einem durchschnittlichen Kurs von 164,79 € zurückgekauft, was zu einem Kaufvolumen in Höhe von rund 3,1 Mrd. € führte. Zudem wurde die dritte Tranche des Programms am 8. April 2025 mit einem Kaufvolumen von rund 1,5 Mrd. € abgeschlossen.

### Transformationsprogramm 2024: Fokus auf Skalierbarkeit der Geschäftsprozesse und zentrale strategische Wachstumsbereiche

Im Januar 2024 hatte die SAP ein unternehmensweites Restrukturierungsprogramm angekündigt, das planmäßig im ersten Quartal 2025 abgeschlossen wurde. Die Gesamtkosten für das Programm belaufen sich auf rund 3,2 Mrd. €. Die Restrukturierungszahlungen betragen im Gesamtjahr 2024 2,5 Mrd. € und im ersten Quartal 2025 0,3 Mrd. €. Im Verlauf des Jahres 2025 werden weitere Zahlungen in Höhe von rund 0,4 Mrd. € erwartet.

### Business Highlights

Kunden auf der ganzen Welt haben sich im ersten Quartal weiterhin für „RISE with SAP“ entschieden, um die durchgängige Transformation ihres Unternehmens voranzutreiben. Zu diesen Kunden gehören: die Alte Leipziger-Hallesche, die Bundesagentur für Arbeit, East Japan Railway, Heijmans, HUGO BOSS, die Hyundai Motor Company, die Kia Corporation, Mazda Motor, die Molson Coors Beverage Company, Piramal Pharma, SYENSQO, TOPPAN, Tyson Foods, die Villeroy & Boch Gruppe, die Webasto Gruppe und die WWZ Energie AG.

Climeworks, HMM, LG Energy Solution, Lion, Nanometrics und Samyang Foods nahmen im ersten Quartal den Produktivbetrieb mit SAP S/4HANA Cloud auf.

<sup>1</sup> Die Ergebnisse für das erste Quartal 2025 waren auch von anderen Effekten beeinflusst. Weitere Informationen finden Sie in den Angaben auf Seite 19 dieses Dokuments.

Gymshark, HARGASSNER, Oki Electric Industry, Sciens Building Solutions, Stegra und VFS Global haben sich für „GROW with SAP“ entschieden – ein Angebot, das Kunden die Einführung einer cloudbasierten ERP-Lösung, in hoher Geschwindigkeit, bei vorhersehbaren Kosten und kontinuierlichen Innovationen, ermöglicht.

Vertragsabschlüsse über das gesamte SAP-Lösungsportfolio hinweg wurden unter anderem mit folgenden Schlüsselkunden erzielt: ACTION, Booking, DKSH, Energy Queensland, Ferring Pharmaceuticals, die KION GROUP, Klüber Lubrication München, Kraft Heinz, die Universität Maastricht, MARELLI Europe, die NEC Corporation, Tibnor und WEG.

Alfred Ritter, Axpo Services, BASF Coatings, die Deutsche Bahn, Parle Biscuits, Ravensburger und Wipro nahmen den Produktivbetrieb mit SAP-Lösungen auf.

Die SAP verzeichnete im ersten Quartal bei den Clouderlösen eine besonders starke Entwicklung in den Regionen Asien-Pazifik-Japan (APJ) und Europa, Naher Osten, Afrika (EMEA) und eine robuste Entwicklung in der Region Amerika. Brasilien, Chile, Deutschland, Indien, Italien, Südkorea und Spanien verbuchten ein ausgezeichnetes Ergebnis, während Kanada, China, Frankreich, Japan, Singapur und die USA ein besonders starkes Ergebnis erzielten.

Am 13. Februar hat die SAP mit SAP Business Data Cloud eine wegweisende Lösung angekündigt, die alle SAP- und Drittdaten in einem Unternehmen zusammenführt. Sie schafft eine zuverlässige Datenbasis, mit der Unternehmen bessere Entscheidungen treffen und die Ergebnisse von KI verlässlicher machen können.

Am 20. Februar hat die SAP eine Dividende von 2,35 € je Aktie für das Geschäftsjahr 2024 vorgeschlagen. Dies entspricht einer Erhöhung um 6,8 % im Vergleich zur regulären Dividende für das Geschäftsjahr 2023. Die Dividende bedarf der Zustimmung der Aktionäre im Rahmen der kommenden Hauptversammlung, die am 13. Mai 2025 stattfinden wird.

## Ausblick für 2025

### Finanzieller Ausblick für 2025

Auch wenn das derzeitige Umfeld von hoher Dynamik und Unsicherheit geprägt ist und die weitere Entwicklung daher schwer einzuschätzen ist, erwartet die SAP zurzeit nach wie vor, dass

- die Clouderlöse währungsbereinigt in einer Spanne zwischen 21,6 Mrd. € und 21,9 Mrd. € liegen werden (2024: 17,14 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 26 % bis 28 %.
- die Cloud- und Softwareerlöse währungsbereinigt in einer Spanne zwischen 33,1 Mrd. € und 33,6 Mrd. € liegen werden (2024: 29,83 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 11 % bis 13 %.
- das Betriebsergebnis (Non-IFRS, währungsbereinigt) in einer Spanne zwischen 10,3 Mrd. € und 10,6 Mrd. € liegen wird (2024: 8,15 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 26 % bis 30 %.
- der Free Cashflow auf Basis aktueller Wechselkurse bei rund 8,0 Mrd. € liegen wird (2024: 4,22 Mrd. €).
- die effektive Steuerquote (Non-IFRS) rund 32 % (2024: 32,3 %) beträgt.<sup>2</sup>

Die SAP erwartet zudem weiterhin, dass sich das Wachstum des Current Cloud Backlog 2025 währungsbereinigt leicht abschwächen wird.

Während der finanzielle Ausblick der SAP für 2025 für die Kennzahlen der Gewinn- und Verlustrechnung ohne Berücksichtigung der Wechselkurse gegeben wird (bei einem durchschnittlichen Wechselkurs von 1,08 USD pro EUR), erwartet die SAP, dass die berichteten Wachstumsraten auf Basis aktueller Wechselkurse durch die Wechselkursschwankungen im Laufe des Jahres, wie in der nachfolgenden Tabelle dargestellt, beeinflusst werden.

### Währungseffekte unter der Annahme, dass die Wechselkurse von 31. März 2025 für 2025 gelten

In Prozentpunkten	Q2 2025	GJ 2025
Wachstum der Clouderlöse	-1,0 Pp	-0,0 Pp
Wachstum der Cloud- und Softwareerlöse	-0,5 Pp	-0,0 Pp
Wachstum des Betriebsergebnisses (Non-IFRS)	0,0 Pp	-0,0 Pp

Dies beinhaltet einen Wechselkurs von 1,08 USD pro EUR.

<sup>2</sup> Die effektive Steuerquote (Non-IFRS) ist eine Non-IFRS-Finanzkennzahl und wird nur zu weiteren Informationszwecken dargestellt. Aufgrund der Unsicherheit und möglichen Unbeständigkeit von Gewinnen und Verlusten in Verbindung mit Unternehmensbeteiligungen, die Abstimmungsposten zwischen der effektiven Steuerquote (Non-IFRS) und der effektiven Steuerquote (IFRS) sind, geben wir keinen Ausblick für die effektive Steuerquote (IFRS). Diese Posten können nicht mit vertretbarem Aufwand bereitgestellt werden, könnten sich jedoch erheblich auf unsere zukünftige effektive Steuerquote (IFRS) auswirken.

## Zusätzliche Informationen

Diese Pressemitteilung und alle darin enthaltenen Informationen sind vorläufig und ungeprüft. Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

### Ordentliche Hauptversammlung der SAP

Die Hauptversammlung wird am 13. Mai 2025 als virtuelle Veranstaltung stattfinden. Die gesamte Veranstaltung wird im Internet übertragen und es besteht die Möglichkeit der Online-Stimmabgabe für Aktionäre. Weitere Details finden Sie unter <https://www.sap.de/hauptversammlung>

### Konferenz für Finanzanalysten und Investoren

Die SAP wird am Mittwoch, den 21. Mai, im Rahmen der Kundenkonferenz SAP Sapphire und der ASUG Annual Conference in Orlando eine Veranstaltung für Finanzanalysten ausrichten.

### Steuerungsgrößen der SAP

Weitere Informationen über unsere wichtigsten Wachstumskennzahlen und Steuerungsgrößen, ihre Berechnung, ihren Zusatznutzen und ihre Einschränkungen finden Sie im folgenden Dokument auf der Webseite von SAP Investor Relations: <https://www.sap.com/investors/steuerungsgroessen>

### Telefonkonferenz/Ergänzende Finanzinformationen

Der Vorstand der SAP SE wird die Ergebnisse am Dienstag, den 22. April, in einer Telefonkonferenz für Finanzanalysten um 23:00 Uhr MESZ erläutern. Die Konferenz (in englischer Sprache) wird im Internet unter <https://www.sap.de/investor> übertragen und anschließend als Aufzeichnung (Replay) im Internet zur Verfügung stehen. Weitere Finanzinformationen zum ersten Quartal 2025 stehen ebenfalls im Internet unter <https://www.sap.de/investor> zur Verfügung.

### Informationen zu SAP

Als weltweit führender Anbieter von Unternehmensanwendungen und Business AI steht SAP (NYSE: SAP) an der Schnittstelle zwischen Unternehmen und Technologie. Seit über 50 Jahren vertrauen Unternehmen auf SAP, um ihr volles Potenzial auszuschöpfen, indem sie geschäftskritische Abläufe wie Finanzwesen, Beschaffung, Personalwesen, Lieferkette und Kundenerlebnis vereinheitlichen. Weitere Informationen finden Sie unter [www.sap.com](http://www.sap.com).

### Weitere Informationen:

#### Investor Relations:

Alexandra Steiger +49 (6227) 7-767336 investor@sap.com, CET  
Folgen Sie SAP Investor Relations auf LinkedIn unter [SAP Investor Relations](#).

#### Presse:

Joellen Perry +1 (650) 445-6780 joellen.perry@sap.com, PT  
Daniel Reinhardt +49 (6227) 7-40201 daniel.reinhardt@sap.com, CET

# Inhalt

<b>(A) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung</b>	<b>9</b>
(A.1) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung – Quartal .....	9
<b>(B) Konzernbilanz</b>	<b>10</b>
<b>(C) Konzern-Kapitalflussrechnung</b>	<b>11</b>
<b>(D) Basis der Non-IFRS-Darstellung</b>	<b>12</b>
<b>(E) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS</b>	<b>12</b>
(E.1) Überleitungsrechnung der Non-IFRS Umsatzerlöse – Quartal.....	12
(E.2) Überleitungsrechnung der Non-IFRS operativen Aufwendungen – Quartal.....	13
(E.3) Überleitungsrechnung der Non-IFRS Ergebnisse, Ertragssteuern und Kennzahlen – Quartal.....	13
(E.7) Überleitungsrechnung der Free Cashflow.....	14
<b>(F) Non-IFRS-Anpassungen – Ist-Werte und Schätzungen</b>	<b>15</b>
<b>(G) Non-IFRS-Anpassungen der operativen Aufwendungen nach Funktionsbereichen</b>	<b>15</b>
<b>(H) Segmentinformationen</b>	<b>16</b>
(H.1) Segmentgrundlagen und Segmentänderungen.....	16
(H.2) Segmentinformationen – Quartal.....	16
<b>(I) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS)</b>	<b>17</b>
(I.1) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS) – Quartal.....	17
<b>(J) Mitarbeiter nach Regionen und Funktionsbereichen</b>	<b>18</b>
<b>(K) Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen</b>	<b>19</b>

# Finanzielle und nichtfinanzielle Kennzahlen (IFRS und Non-IFRS)

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	GJ 2024	Q1 2025
<b>Umsatz</b>						
Cloud	3.928	4.153	4.351	4.708	17.141	<b>4.993</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	24	25	25	27	25	<b>27</b>
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	25	25	27	27	26	<b>26</b>
Cloud ERP Suite	3.167	3.414	3.636	3.949	14.166	<b>4.251</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	31	33	34	35	33	<b>34</b>
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	32	33	36	35	34	<b>33</b>
Softwarelizenzen	203	229	285	683	1.399	<b>183</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	-26	-28	-15	-18	-21	<b>-10</b>
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	-25	-27	-14	-19	-21	<b>-10</b>
Softwaresupport	2.829	2.792	2.793	2.876	11.290	<b>2.761</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	-3	-3	-3	1	-2	<b>-2</b>
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	-1	-3	-2	1	-1	<b>-3</b>
Umsatzerlöse	8.041	8.288	8.470	9.377	34.176	<b>9.013</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	8	10	9	11	10	<b>12</b>
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	9	10	10	10	10	<b>11</b>
<b>Ergebnisse</b>						
Betriebsergebnis (IFRS)	-787	1.222	2.214	2.016	4.665	<b>2.333</b>
Betriebsergebnis (Non-IFRS)	1.533	1.940	2.244	2.436	8.153	<b>2.455</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	16	33	27	24	25	<b>60</b>
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	19	35	28	24	26	<b>58</b>
Gewinn (Verlust) nach Steuern (IFRS)	-824	918	1.441	1.616	3.150	<b>1.796</b>
Gewinn (Verlust) nach Steuern (Non-IFRS)	944	1.278	1.437	1.619	5.279	<b>1.681</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	9	60	6	24	22	<b>78</b>
<b>Margen</b>						
Cloudbruttomarge (IFRS, in %)	72,2	73,0	73,2	72,8	72,8	<b>74,5</b>
Cloudbruttomarge (Non-IFRS, in %)	72,5	73,3	73,7	73,5	73,3	<b>75,0</b>
Gesamt-Bruttomarge (IFRS, in %)	71,7	72,6	73,3	74,0	73,0	<b>73,3</b>
Gesamt-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	71,8	72,7	73,6	74,3	73,2	<b>73,6</b>
Operative Marge (IFRS, in %)	-9,8	14,7	26,1	21,5	13,6	<b>25,9</b>
Operative Marge (Non-IFRS, in %)	19,1	23,4	26,5	26,0	23,9	<b>27,2</b>
<b>Auftragseingänge und Current Cloud Backlog</b>						
Current Cloud Backlog	14.179	14.808	15.377	18.078	18.078	<b>18.202</b>
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	27	28	25	32	32	<b>28</b>
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	28	28	29	29	29	<b>29</b>
Anteil der Cloud-Aufträge größer 5 Mio. € (in % vom Cloud-Gesamtauftragsvolumen)	52	52	64	68	63	<b>54</b>
Anteil der Cloud-Aufträge kleiner 1 Mio. € (in % vom Cloud-Gesamtauftragsvolumen)	21	20	16	11	15	<b>20</b>

<b>Liquidität und Kapitalflussrechnung</b>						
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	2.878	1.509	1.403	-584	5.207	<b>3.780</b>
Free Cashflow	2.642	1.288	1.200	-908	4.222	<b>3.583</b>
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	9.295	7.870	10.005	9.609	9.609	<b>11.345</b>
Konzernliquidität	13.411	11.449	11.856	11.080	11.080	<b>12.760</b>
Finanzschulden (-)	-7.770	-7.776	-8.996	-9.385	-9.385	<b>-8.121</b>
Nettoliquidität (+) / Nettoverschuldung (-)	5.641	3.674	2.860	1.695	1.695	<b>4.639</b>
<b>Nichtfinanzielle Kennzahlen</b>						
Mitarbeitende (zum Stichtag) <sup>1</sup>	108.133	105.315	107.583	109.121	109.121	<b>108.187</b>
Frauen in leitenden Führungspositionen (in %, zum Stichtag)	21,7	21,9	22,0	22,5	22,5	<b>23,7</b>
Brutto-Treibhausgasemissionen (Scope 1, 2, 3 / marktbasierend) <sup>2</sup> (in Millionen Tonnen CO <sub>2</sub> Äquivalenten)	1,8	1,8	1,8	1,8	6,9	<b>1,6</b>

<sup>1</sup> Umgerechnet in Vollzeitbeschäftigte.

<sup>2</sup> Unsere Brutto-Treibhausgasemissionen (THG) beinhalten die gesamten Lebenszyklusemissionen aus der Nutzung unserer On-Premise-Software. Die Berechnung der Emissionen aus der Nutzung verkaufter Produkte basiert auf der Anzahl aktiver Software-Wartungsverträge zum Quartalsende. Daher können die Emissionswerte der einzelnen Quartale nicht zum Gesamtwert der THG-Emissionen am Jahresende aufsummiert werden.

# Hauptabschlussbestandteile des SAP-Konzerns (IFRS)

## (A) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

### (A.1) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2025	Q1 2024	Δ in %
Cloud	4.993	3.928	27
Softwarelizenzen	183	203	-10
Softwaresupport	2.761	2.829	-2
Softwarelizenzen und -Support	2.945	3.031	-3
<b>Cloud und Software</b>	<b>7.938</b>	<b>6.960</b>	<b>14</b>
<b>Services</b>	<b>1.075</b>	<b>1.081</b>	<b>-1</b>
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>9.013</b>	<b>8.041</b>	<b>12</b>
Cloudkosten	-1.273	-1.091	17
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-292	-326	-10
Cloud- und Softwarekosten	-1.565	-1.417	10
Servicekosten	-841	-862	-2
<b>Umsatzkosten</b>	<b>-2.406</b>	<b>-2.279</b>	<b>6</b>
<b>Bruttogewinn</b>	<b>6.607</b>	<b>5.762</b>	<b>15</b>
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.673	-1.665	0
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.235	-2.278	-2
Allgemeine Verwaltungskosten	-358	-360	-1
Restrukturierungskosten	0	-2.242	k. A.
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-8	-4	>100
<b>Operative Aufwendungen</b>	<b>-6.680</b>	<b>-8.828</b>	<b>-24</b>
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>2.333</b>	<b>-787</b>	<b>k. A.</b>
<b>Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto</b>	<b>10</b>	<b>-148</b>	<b>k. A.</b>
Finanzierungserträge	405	199	>100
Finanzierungsaufwendungen	-280	-244	15
<b>Finanzergebnis, netto</b>	<b>125</b>	<b>-45</b>	<b>k. A.</b>
<b>Gewinn (Verlust) vor Steuern</b>	<b>2.468</b>	<b>-980</b>	<b>k. A.</b>
Ertragsteueraufwand	-672	157	k. A.
<b>Gewinn (Verlust) nach Steuern</b>	<b>1.796</b>	<b>-824</b>	<b>k. A.</b>
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	1.780	-828	k. A.
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	16	4	>100
<b>Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)<sup>1</sup></b>	<b>1,52</b>	<b>-0,71</b>	<b>k. A.</b>
<b>Ergebnis je Aktie, verwässert (in €)<sup>1</sup></b>	<b>1,51</b>	<b>-0,71</b>	<b>k. A.</b>

<sup>1</sup> Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 31. März 2025 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.167 Millionen (verwässert 1.177 Millionen). Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 31. März 2024 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.167 Millionen (verwässert: 1.167 Millionen), jeweils ohne eigene Aktien.

## (B) Konzernbilanz

zum 31.03.2025 und zum 31.12.2024

Mio. €	2025	2024
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	11.345	9.609
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.638	1.629
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	7.981	6.774
Sonstige nichtfinanzielle Vermögenswerte	2.479	2.682
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	526	707
<b>Summe kurzfristiger Vermögenswerte</b>	<b>23.968</b>	<b>21.401</b>
Geschäfts- oder Firmenwert	30.304	31.243
Immaterielle Vermögenswerte	2.507	2.706
Sachanlagen	4.461	4.493
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	7.079	7.141
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	117	209
Sonstige nichtfinanzielle Vermögenswerte	3.931	3.990
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	388	359
Latente Steueransprüche	2.873	2.676
<b>Summe langfristiger Vermögenswerte</b>	<b>51.661</b>	<b>52.817</b>
<b>Summe Vermögenswerte</b>	<b>75.629</b>	<b>74.218</b>
Mio. €	2025	2024
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	2.210	1.988
Tatsächliche Steuerschulden	929	585
Finanzielle Verbindlichkeiten	3.406	4.277
Sonstige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	4.291	5.533
Rückstellungen	502	716
Vertragsverbindlichkeiten	9.211	5.978
<b>Summe kurzfristiger Schulden</b>	<b>20.550</b>	<b>19.078</b>
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	6	10
Tatsächliche Steuerschulden	550	509
Finanzielle Verbindlichkeiten	6.701	7.169
Sonstige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	853	749
Rückstellungen	476	494
Latente Steuerschulden	309	313
Vertragsverbindlichkeiten	99	88
<b>Summe langfristiger Schulden</b>	<b>8.994</b>	<b>9.332</b>
<b>Summe Schulden</b>	<b>29.543</b>	<b>28.410</b>
Gezeichnetes Kapital	1.229	1.229
Agien	2.562	2.564
Gewinnrücklagen	44.692	42.907
Sonstige Eigenkapitalbestandteile	3.133	4.694
Eigene Anteile	-5.902	-5.954
<b>Eigenkapital, das den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen ist</b>	<b>45.713</b>	<b>45.440</b>
<b>Nicht beherrschende Anteile</b>	<b>373</b>	<b>368</b>
<b>Summe Eigenkapital</b>	<b>46.086</b>	<b>45.808</b>
<b>Summe Eigenkapital und Schulden</b>	<b>75.629</b>	<b>74.218</b>

## (C) Konzern-Kapitalflussrechnung

Mio. €	Q1 2025	Q1 2024
<b>Gewinn (Verlust) nach Steuern</b>	<b>1.796</b>	<b>-824</b>
Anpassungen bei der Überleitung vom Gewinn (Verlust) nach Steuern auf die Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten:		
Abschreibungen	349	313
Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen	420	688
Ertragsteueraufwand	672	-157
Finanzergebnis, netto	-125	45
Erhöhung/Minderung der Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	11	-22
Andere Anpassungen für zahlungsunwirksame Posten	-9	141
Erhöhung/Minderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen	-1.287	-960
Erhöhung/Minderung sonstiger Vermögenswerte	161	33
Erhöhung/Minderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten	-1.073	1.194
Erhöhung/Minderung der Vertragsverbindlichkeiten	3.464	2.990
Auszahlungen für anteilsbasierte Vergütungen	-193	-143
Gezahlte Ertragsteuern, abzüglich zurückerstatteter Beträge	-405	-420
<b>Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten</b>	<b>3.780</b>	<b>2.878</b>
Auszahlungen für Unternehmenszusammenschlüsse abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-3	-19
Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	-168	-187
Einzahlungen aus der Veräußerung von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	38	27
Auszahlungen für den Erwerb von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	-1.366	-4.248
Einzahlungen aus der Veräußerung von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	1.422	3.297
Erhaltene Zinsen	120	144
<b>Cashflows aus Investitionstätigkeiten</b>	<b>43</b>	<b>-986</b>
Erwerb eigener Anteile	-125	-432
Einzahlungen aus Fremdkapitalaufnahmen	0	1
Rückzahlungen auf Fremdkapitalaufnahmen	-1.249	-13
Rückzahlungen auf Leasingverbindlichkeiten	-68	-78
Gezahlte Zinsen	-281	-265
<b>Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten</b>	<b>-1.723</b>	<b>-787</b>
<b>Auswirkung von Wechselkursänderungen auf Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente</b>	<b>-365</b>	<b>65</b>
<b>Nettoerhöhung/-minderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente</b>	<b>1.735</b>	<b>1.170</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode</b>	<b>9.609</b>	<b>8.124</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode</b>	<b>11.345</b>	<b>9.295</b>

# Non-IFRS-Zahlen

## (D) Basis der Non-IFRS-Darstellung

SAP berichtet bereinigte Kennzahlen, wie zum Beispiel Aufwendungen (Non-IFRS) und Ergebniskennzahlen (Non-IFRS), die nicht auf der Basis von IFRS-Rechnungslegungsstandards ermittelt werden und daher Non-IFRS-Kennzahlen sind.

Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich unter [Erläuterungen zu Finanzinformationen \(Non-IFRS\)](#).

## (E) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS

### (E.1) Überleitungsrechnung der Non-IFRS Umsatzerlöse – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet

	Q1 2025			Q1 2024		Δ in %
	IFRS	Währungseinfluss	Non-IFRS währungsbereinigt	IFRS	IFRS	Non-IFRS währungsbereinigt
<b>Umsatz</b>						
Cloud	4.993	-58	4.936	3.928	27	26
Softwarelizenzen	183	0	183	203	-10	-10
Softwaresupport	2.761	-24	2.737	2.829	-2	-3
Softwarelizenzen und -Support	2.945	-25	2.920	3.031	-3	-4
<b>Cloud und Software</b>	<b>7.938</b>	<b>-82</b>	<b>7.856</b>	<b>6.960</b>	<b>14</b>	<b>13</b>
<b>Services</b>	<b>1.075</b>	<b>-15</b>	<b>1.060</b>	<b>1.081</b>	<b>-1</b>	<b>-2</b>
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>9.013</b>	<b>-97</b>	<b>8.916</b>	<b>8.041</b>	<b>12</b>	<b>11</b>

(E.2) Überleitungsrechnung der Non-IFRS operativen Aufwendungen – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2025					Q1 2024			Δ in %		
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungs-einfluss	Non-IFRS währungs-bereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	Non-IFRS währungs-bereinigt
<b>Operative Aufwendungen</b>											
Cloudkosten	-1.273	24	-1.249			-1.091	12	-1.079	17	16	
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-292	0	-292			-326	0	-326	-10	-10	
Cloud- und Softwarekosten	-1.565	24	-1.541			-1.417	12	-1.405	10	10	
Servicekosten	-841	1	-840			-862	0	-862	-2	-3	
<b>Umsatzkosten</b>	<b>-2.406</b>	<b>25</b>	<b>-2.381</b>			<b>-2.279</b>	<b>12</b>	<b>-2.267</b>	<b>6</b>	<b>5</b>	
<b>Bruttogewinn</b>	<b>6.607</b>	<b>25</b>	<b>6.632</b>	<b>-68</b>	<b>6.564</b>	<b>5.762</b>	<b>12</b>	<b>5.774</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>14</b>
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.673	1	-1.672			-1.665	2	-1.663	0	0	
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.235	95	-2.140			-2.278	64	-2.214	-2	-3	
Allgemeine Verwaltungskosten	-358	1	-357			-360	1	-360	-1	-1	
Restrukturierungskosten	0	0	0			-2.242	2.242	0	k.A.	k.A.	
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-8	0	-8			-4	0	-4	>100	>100	
<b>Operative Aufwendungen</b>	<b>-6.680</b>	<b>122</b>	<b>-6.558</b>	<b>62</b>	<b>-6.495</b>	<b>-8.828</b>	<b>2.321</b>	<b>-6.507</b>	<b>-24</b>	<b>1</b>	<b>0</b>

(E.3) Überleitungsrechnung der Non-IFRS Ergebnisse, Ertragssteuern und Kennzahlen – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2025					Q1 2024			Δ in %		
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungs-einfluss	Non-IFRS währungs-bereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	Non-IFRS währungs-bereinigt
<b>Ergebnisse</b>											
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>2.333</b>	<b>122</b>	<b>2.455</b>	<b>-35</b>	<b>2.421</b>	<b>-787</b>	<b>2.321</b>	<b>1.533</b>	<b>k.A.</b>	<b>60</b>	<b>58</b>
<b>Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto</b>	<b>10</b>	<b>0</b>	<b>10</b>			<b>-148</b>	<b>0</b>	<b>-148</b>	<b>k.A.</b>	<b>k.A.</b>	
Finanzierungserträge	405	-281	124			199	-32	166	>100	-26	
Finanzierungsaufwendungen	-280	73	-207			-244	88	-155	15	33	
<b>Finanzergebnis, netto</b>	<b>125</b>	<b>-208</b>	<b>-83</b>			<b>-45</b>	<b>56</b>	<b>11</b>	<b>k.A.</b>	<b>k.A.</b>	
<b>Gewinn (Verlust) vor Steuern</b>	<b>2.468</b>	<b>-86</b>	<b>2.382</b>			<b>-980</b>	<b>2.377</b>	<b>1.396</b>	<b>k.A.</b>	<b>71</b>	
Ertragsteueraufwand	-672	-29	-701			157	-609	-452	k.A.	55	
<b>Gewinn (Verlust) nach Steuern</b>	<b>1.796</b>	<b>-115</b>	<b>1.681</b>			<b>-824</b>	<b>1.768</b>	<b>944</b>	<b>k.A.</b>	<b>78</b>	
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	1.780	-101	1.679			-828	1.768	940	k.A.	79	
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	16	-14	2			4	0	4	>100	-54	
<b>Kennzahlen</b>											
<b>Operative Marge (in %)</b>	<b>25,9</b>		<b>27,2</b>		<b>27,1</b>	<b>-9,8</b>		<b>19,1</b>	<b>35,7pp</b>	<b>8,2pp</b>	<b>8,1pp</b>
<b>Effektive Steuerquote (in %)<sup>1</sup></b>	<b>27,2</b>		<b>29,4</b>			<b>16,0</b>		<b>32,4</b>	<b>11,3pp</b>	<b>-2,9pp</b>	
<b>Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)</b>	<b>1,52</b>		<b>1,44</b>			<b>-0,71</b>		<b>0,81</b>	<b>k.A.</b>	<b>79</b>	

<sup>1</sup> Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) in Q1 2025 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus Unternehmensbeteiligungen. Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) in Q1 2024 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus Restrukturierungskosten.

(E.7) Überleitungsrechnung der Free Cashflow

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2025	Q1 2024
<b>Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten</b>	<b>3.780</b>	<b>2.878</b>
Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	-168	-187
Einzahlungen aus der Veräußerung von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	38	27
Rückzahlungen auf Leasingverbindlichkeiten	-68	-78
<b>Free Cashflow</b>	<b>3.583</b>	<b>2.642</b>
<b>Cashflows aus Investitionstätigkeiten</b>	<b>43</b>	<b>-986</b>
<b>Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten</b>	<b>-1.723</b>	<b>-787</b>

## (F) Non-IFRS-Anpassungen – Ist-Werte und Schätzungen

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Geschätzte Beträge für Gesamtjahr 2025	Q1 2025	Q1 2024
<b>Gewinn (Verlust) vor Steuern (IFRS)</b>		<b>2.468</b>	<b>-980</b>
Anpassungen auf akquisitionsbedingte Aufwendungen	380-460	123	79
Anpassungen auf Restrukturierungsaufwendungen	etwa 100	0	2.242
Anpassungen auf Aufwendungen für regulatorische Compliance-Angelegenheiten	0	0	0
Anpassungen auf Gewinne und Verluste aus Unternehmensbeteiligungen, netto	k.A. <sup>1</sup>	-208	56
<b>Gewinn (Verlust) vor Steuern (non-IFRS)</b>		<b>2.382</b>	<b>1.396</b>

<sup>1</sup> Aufgrund der Unsicherheit und möglichen Unbeständigkeit von Gewinnen und Verlusten aus Unternehmensbeteiligungen, können wir keinen Gesamtjahresausblick mit vertretbarem Aufwand ermitteln. Diese Posten könnten sich jedoch erheblich auf unsere non-IFRS Steuerungsgrößen unterhalb des Betriebsergebnis auswirken.

## (G) Non-IFRS-Anpassungen der operativen Aufwendungen nach Funktionsbereichen

Mio. €	Q1 2025					Q1 2024				
	IFRS	Akquisitions- bedingt	Restruk- turierung	RCA <sup>1</sup>	Non-IFRS	IFRS	Akquisitions- bedingt	Restruk- turierung	RCA <sup>1</sup>	Non-IFRS
Cloudkosten	-1.273	24	0	0	-1.249	-1.091	12	0	0	-1.079
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-292	0	0	0	-292	-326	0	0	0	-326
Servicekosten	-841	1	0	0	-840	-862	0	0	0	-862
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.673	1	0	0	-1.672	-1.665	2	0	0	-1.663
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.235	95	0	0	-2.140	-2.278	64	0	0	-2.214
Allgemeine Verwaltungskosten	-358	1	0	0	-357	-360	1	0	0	-360
Restrukturierungskosten	0	0	0	0	0	-2.242	0	2.242	0	0
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-8	0	0	0	-8	-4	0	0	0	-4
<b>Operative Aufwendungen</b>	<b>-6.680</b>	<b>123</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-6.558</b>	<b>-8.828</b>	<b>79</b>	<b>2.242</b>	<b>0</b>	<b>-6.507</b>

<sup>1</sup> Regulatorische Compliance-Angelegenheiten

Ohne den gesonderten Ausweis der Restrukturierungskosten in unserer Gewinn- und Verlustrechnung hätte sich folgende Aufteilung ergeben:

Mio. €	Q1 2025	Q1 2024
Cloudkosten	1	-67
Softwarelizenz- und -Supportkosten	1	-56
Servicekosten	8	-425
Forschungs- und Entwicklungskosten	22	-956
Vertriebs- und Marketingkosten	-21	-622
Allgemeine Verwaltungskosten	-11	-116
<b>Restrukturierungskosten</b>	<b>0</b>	<b>-2.242</b>

# Aufgliederungen

## (H) Segmentinformationen

### (H.1) Segmentgrundlagen und Segmentänderungen

Aufgrund organisatorischer Änderungen hat die SAP ihre Segmentstruktur angepasst und ist nun in zwei Geschäftssegmente unterteilt, dem Segment Applications, Technology & Support (ATS) und dem Segment Core Services:

- Das ATS-Segment stellt das zusammenhängende Produktportfolio der SAP dar, welches ganzheitlich gesteuert und vermarktet wird.
- Das Segment Core Services unterstützt das Produktportfolio der SAP indem es Kunden ermöglicht, ihr Geschäft zu transformieren und die Einführung von Innovationen zu beschleunigen.

Die Segmentinformationen und die Vergleichszahlen früherer Berichtszeiträume wurden an die neue Segmentzusammensetzung angepasst.

### (H.2) Segmentinformationen – Quartal

#### Applications, Technology & Support (ATS)

Mio. € (Non-IFRS)	Q1 2025		Q1 2024
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen
Cloud	4.993	4.936	3.928
Softwarelizenzen	183	183	203
Softwaresupport	2.761	2.737	2.829
Softwarelizenzen und -Support	2.945	2.920	3.031
Cloud und Software	7.938	7.856	6.960
Services	80	80	101
<b>Segmenterlöse</b>	<b>8.018</b>	<b>7.936</b>	<b>7.061</b>
Cloudkosten	-1.209	-1.189	-1.047
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-275	-273	-300
Cloud- und Softwarekosten	-1.484	-1.462	-1.346
Servicekosten	-100	-99	-99
<b>Umsatzkosten</b>	<b>-1.584</b>	<b>-1.561</b>	<b>-1.445</b>
<b>Segmentbruttogewinn</b>	<b>6.434</b>	<b>6.375</b>	<b>5.616</b>
Sonstige Segmentaufwendungen	-3.280	-3.256	-3.315
<b>Segmentergebnis</b>	<b>3.154</b>	<b>3.119</b>	<b>2.301</b>

#### Core Services

fMio. € (Non-IFRS)	Q1 2025		Q1 2024
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen
Services	994	980	979
<b>Segmenterlöse</b>	<b>994</b>	<b>980</b>	<b>979</b>
Cloudkosten	-29	-29	-26
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-11	-11	-14
Cloud- und Softwarekosten	-40	-40	-40
Servicekosten	-718	-713	-733
<b>Umsatzkosten</b>	<b>-757</b>	<b>-753</b>	<b>-773</b>
<b>Segmentbruttogewinn</b>	<b>237</b>	<b>227</b>	<b>206</b>
Sonstige Segmentaufwendungen	-150	-148	-166
<b>Segmentergebnis</b>	<b>87</b>	<b>78</b>	<b>41</b>

## (I) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS)

### (I.1) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS) – Quartal

Mio. €	Q1 2025			Q1 2024		Δ in %
	zu aktuellen Kursen	Währungseinfluss	Währungsbereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	
<b>Clouderlöse nach Regionen</b>						
Region EMEA	2.032	-17	2.015	1.557	30	29
Region Amerika	2.231	-39	2.192	1.847	21	19
Region APJ	731	-2	729	524	39	39
<b>Clouderlöse</b>	<b>4.993</b>	<b>-58</b>	<b>4.936</b>	<b>3.928</b>	<b>27</b>	<b>26</b>
<b>Cloud- und Softwareerlöse nach Regionen</b>						
Region EMEA	3.538	-21	3.517	3.109	14	13
Region Amerika	3.209	-58	3.151	2.864	12	10
Region APJ	1.191	-3	1.187	987	21	20
<b>Cloud- und Softwareerlöse</b>	<b>7.938</b>	<b>-82</b>	<b>7.856</b>	<b>6.960</b>	<b>14</b>	<b>13</b>
<b>Umsatzerlöse nach Regionen</b>						
Deutschland	1.379	-3	1.376	1.237	11	11
Übrige Region EMEA	2.654	-23	2.631	2.359	12	12
<b>Region EMEA</b>	<b>4.033</b>	<b>-26</b>	<b>4.007</b>	<b>3.596</b>	<b>12</b>	<b>11</b>
USA	2.952	-86	2.866	2.668	11	7
Übrige Region Amerika	713	18	731	669	7	9
<b>Region Amerika</b>	<b>3.665</b>	<b>-67</b>	<b>3.598</b>	<b>3.337</b>	<b>10</b>	<b>8</b>
Japan	397	-3	394	325	22	21
Übrige Region APJ	918	-1	917	783	17	17
<b>Region APJ</b>	<b>1.315</b>	<b>-3</b>	<b>1.311</b>	<b>1.107</b>	<b>19</b>	<b>18</b>
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>9.013</b>	<b>-97</b>	<b>8.916</b>	<b>8.041</b>	<b>12</b>	<b>11</b>

## (J) Mitarbeiter nach Regionen und Funktionsbereichen

Vollzeitbeschäftigte	31.03.2025				31.03.2024			
	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt
Cloud und Software	4.500	4.438	4.924	13.862	4.398	4.266	4.458	13.122
Services	8.173	4.757	5.710	18.639	8.265	4.989	5.509	18.763
Forschung und Entwicklung	17.808	5.745	13.348	36.902	18.115	5.935	12.489	36.540
Vertrieb und Marketing	11.742	9.869	5.060	26.671	12.302	10.330	5.400	28.032
Allgemeine Verwaltung	3.759	1.874	1.317	6.949	3.624	1.792	1.307	6.723
Infrastruktur	3.054	1.158	952	5.164	2.829	1.252	872	4.953
<b>SAP-Konzern (31.03.)</b>	<b>49.035</b>	<b>27.842</b>	<b>31.310</b>	<b>108.187</b>	<b>49.532</b>	<b>28.565</b>	<b>30.036</b>	<b>108.133</b>
davon aus Unternehmenserwerben <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>SAP-Konzern (Durchschnitt der Monatsendwerte für drei Monate)</b>	<b>48.678</b>	<b>27.709</b>	<b>31.119</b>	<b>107.507</b>	<b>49.404</b>	<b>28.543</b>	<b>29.986</b>	<b>107.934</b>

<sup>1</sup> Für Unternehmenserwerbe abgeschlossen zwischen 1. Januar und 31. März des entsprechenden Jahres.

## Sonstige Angaben

### (K) Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen

Die in den operativen Aufwendungen (Non-IFRS) enthaltenen Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen der SAP setzen sich wie folgt zusammen:

Mio. €	Q1 2025	Q1 2024
Cloudkosten	-26	-39
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-7	-12
Servicekosten	-61	-102
Forschungs- und Entwicklungskosten	-136	-212
Vertriebs- und Marketingkosten	-151	-258
Allgemeine Verwaltungskosten	-39	-66
<b>Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen</b>	<b>-420</b>	<b>-688</b>

Zusätzlich verbuchte SAP im ersten Quartal 2025 13 Mio. € (Q1/2024: 82 Mio. €) an beschleunigten anteilsbasierten Vergütungsaufwendungen, die durch das Transformationsprogramm entstanden sind. Diese aktienbasierten Aufwendungen sind in den konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnungen der SAP als Restrukturierungsaufwendungen ausgewiesen.

Die damit verbundenen aktienbasierten Zahlungen beliefen sich im ersten Quartal 2025 auf €21 Millionen (Q1/2024: €0 Millionen) und werden in den konsolidierten Kapitalflussrechnungen von SAP als Minderung von Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten klassifiziert.